

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.11.2019
Sayfa: 6
Tiraj: 305718
StxCm: 65



1/1

10 milyar dolarlık ticaret yolunda 19 anlaşmaya imza

Türkiye ile Kazakistan ticaret hacmini 10 milyar dolara çıkarmayı hedefliyor. Dün Dolmabahçe'de düzenlenen toplantıda 1.4 milyar dolarlık 19 sözleşme imzalandı.

CUMHURBAŞKANI Yardımcısı Fuat Oktay, Cumhurbaşkanlığı Dolmabahçe Çalışma Ofisi'nde gerçekleştirilen Türkiye-Kazakistan Hükümetlerarası Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 11. Dönem Toplantısı Protokolü imza töreninde konuştu. KEK Toplantısı'nda ticaretten yatrırma, ulaştırmadan eğitime, tarımdan kültür alanına kadar toplam 65 eylemin hayatı geçirilmesini hedefleyen eylem planı oluşturduklarını anlatan Oktay, sözlerini şöyle sürdürdü: "İş forumunda 13 tanesi ticari nitelikte, 6 tanesi kultural işbirliği esasında olmak üzere imzalanan toplam 19 anlaşma ile 1.4 milyar dolar tutarında iş hacmi oluşturacak sözleşmeler imzalanmıştır. Potsiyelle birlikte bu 3 milyar doların üzerindedir."



Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Kazakistan Başbakanı Askar Mamin, ortak açıklama sonrası iki ülke arasındaki anlaşmaların imza törenini gerçekleştirdi.

KAZAK İŞ İNSANLARINA YATIRIM DAVETİ

Kazakistan'la 10 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşmak için, iş insanların gayretlerinin önemini olduğunu vurgulayan Oktay, şöyle konuştu: "Ticaret hacmimizi 10 milyar dolara çıkartma hedefimiz,

bu konudaki kararlılığımız nettir. Türk iş insanımızı buradan bir kez daha Kazakistan'daki yatırım fırsatlarını değerlendirmeye ve Kazak kardeşlerimiz ile yeni yatırımlar kurmaya davet ediyorum."

SENATÖRLERE YPG DERSİ

**AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL**

Tarih: 14.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 305718
StxCm: 389



2/2





Tehditler bizi vazgeçirmez

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Oktay, Katar-Türkiye İş Forumu'na katıldı. Oktay, Barış Pınarı'na destek olan Katar'a teşekkür etti.

CUMHURBAŞKANI Yardımcısı Oktay, Katar-Türkiye İş Forumu'nda yaptığı konuşmada, "Tarihimizi ve teröre karşı dumruşumuzu parlamentolarında kötülemeye çalışanlar bilmeli dir ki tehditlere aldırmayacak, yolumuzdan dönmeyeceğiz." dedi. Oktay, şunları söyledi: "Barış Pınarı Harekatı'na Katar'ın verdiği destek bizler için çok önemlidir. Meşru müca delemiz sonucunda ABD ve Rusya'yla vardığımız muta-

bakatlar, Fırat'ın doğusunda sosyal ve ekonomik hayatın normale dönerek bölgede istikrarın egemen olmasına katkı sağlayacaktır. Kahraman Mehmetçigimiz, barış koridoru olarak belirlenen bölgenin her bir noktasını teröden temizlemeye ve kalan tuzakları yok etmeye başarıyla devam etmektedir. Yaşadığımız süreç, birçok ülkenin terör örgütleri ne ilişkin ikiyüzlü tavrimi açıkça ortaya koymuştur."

BUSINESS COUNCIL CALLS FOR BOOSTING TURKISH-SOMALI TRADE RELATIONS

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 25764
StxCm: 82



1/2

Business council calls for boosting Turkish-Somali trade relations

MUSTAFA KIRIKÇIOĞLU

» OFFICIALS and businesspeople from Turkey and Somalia emphasized developing economic ties between the two countries and called for more initiatives to enhance cooperation in every field. Speaking at a Turkey-Somali Business Council meeting organized by the Foreign Economic Relations Board (**DEİK**) on Wednesday, the council's head Ahmet Sami İşler stressed that Somalia has a very special position in the African vision of Turkey. İşler added that bilateral relations gained impetus particularly after an official visit by then-Prime Minister Recep Tayyip Erdoğan in 2011 and with the reopening of the Turkish Embassy in Mogadishu the same year. **PAGE 4**

BUSINESS COUNCIL CALLS FOR BOOSTING TURKISH-SOMALI TRADE RELATIONS

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 25764
StxCm: 82



2/2

Business council calls for boosting Turkish-Somali trade ties

MUSTAFA KIRIKÇIOĞLU

CONTINUED FROM PAGE ONE-

» "WE, as Turkish businessmen, are ready to give all contributions to utilize the resources of Somalia for the country's economy," Isler said.

Turkey's Africa initiative dates back to the action plan adopted in 1998, and it gained momentum after 2005, which was declared the "Year of Africa" in Turkey. Since then, the country has focused on comprehensive, long-term policies aimed at diversifying its relations with the continent. In that perspective, Somalia has earned special status, and many projects on rural development, health, micro-macro enterprises and security have been carried out by Turkish businesses and state agencies.

"We had excellent technical meetings with the Turkish delegation. This is a very good platform and mechanism to

take a stock of our economic and trade relations with Turkey," said Jamal Mohamed Hassan, Somalia's minister of planning, investment and economic development.

The Turkey-Somalia Business Council was established in September 2013 after an agreement signed between DEİK and the Somalia Chamber of Commerce and Industry (SCCI) with the aim of ad-



Somalia's Planning, Investment and Economic Development Minister Jamal Mohamed Hassan (L) with Daily Sabah's Mustafa Kirikçioğlu.

vancing the economic relations between the two countries by business forums, delegation visits, meetings and seminar events. The first meeting of the council was held last year in Istanbul. This year's meeting saw major participation from the Somalian side as Fisheries and Maritime Resources Minister Abdalahi Baidan Warsame, Port and Marine Transport Minister Mariam Aweys Jama, Agriculture Minister Said Hussein Eid and Commerce and Industry Minister Abdullahi Ali Hassan took part in the Somalian delegation.

"We have already implemented most of the agreements we reached last time. This year, we have had even more successful meetings," Hassan added.

Speaking to Daily Sabah on the council's activities, Isler said economic relations are getting better every year as both countries offer open markets for businessespeople. He added that the Turkish

side is open for cooperation to close the gap in exports to each other.

"We have trade balance in favor of Turkey but we are helping Somalian businessmen to increase their exports. Also, we are encouraging them to direct their investments to Turkey with our guidance," Isler said.

The bilateral trade volume between the two countries stood at \$187 million in 2018. Turkey made \$180 million in exports to Somalia while \$6 million corresponded to Somalia's exports to Turkey.

Isler added that Somalia was the only country in Africa that supported Turkey's Operation Peace Spring, which "clearly indicates very close relationships between people."

DEİK was established in 1985 to contribute to the integration of Turkish trade and financial markets to the world economy and also to promote the Turkish economy and investments worldwide.

TRADE GOALS, INVESTMENTS FOCUS DESPITE HURDLES

DAILY SABAH

Tarih: 14.11.2019

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 1

GAZETE

Tiraj: 25764

ULUSAL

StxCm: 220



1/2

Trade goals, investments focus despite hurdles

Turkey and the U.S. continue to engage in business diplomacy as part of their bilateral \$100 billion trade goal, as President Recep Tayip Erdogan, ahead of his historic meeting with U.S. President Donald Trump, came together with the leading names of the American business world on Tuesday evening

ISTANBUL - DAILY SABAH

» HAVING previously agreed on raising the bilateral trade volume to \$100 billion from its current level of \$21 billion in a balanced fashion, Turkey and the U.S. continue to maintain dialogue and engage in business diplomacy to expand commercial ties and boost bilateral investments. Prior to his meeting with U.S. President Donald Trump in Washington D.C., President Re-

cep Tayyip Erdogan came together with the leading names of the American business world on Tuesday evening. Although the primary focus of the visit is cooperation in Syria and the developments in the war-torn country, the two allies will be discussing other issues, including ways to give momentum to trade. Turkey's participation in the F-35 joint strike fighter jet program and its purchase of the Russian-made S-400 surface-to-air missile systems.

In his address at the roundtable meeting organized by the Foreign Economic Relations Board (MEK) and U.S. Chamber of Commerce, Erdogan stressed the significance of the current period which is pregnant with a number of far-reaching developments. "Some of the circles here fail to comprehend the importance of the rapport with a strategic ally. I believe that we will solve the problems thanks to the sincere communication we have jointly established

with President Trump," he said.

Recalling that Turkey and the U.S. have designated five prioritized sectors to accomplish the \$100 billion bilateral trade target, Erdogan said that enhancing trade ties will be one of the topics of a bilateral meeting with Trump. He expressed that Turkey expects the removal of the hurdles blocking the development of bilateral trade and the elimination of certain restrictions in the trade of identified goods. **PAGE 5**

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 25764
StxCm: 220



2/2

Ankara, Washington in dialogue to remove hurdles to better trade ties

Despite recently strained ties, Turkey and the U.S. have maintained diplomatic dialogue on every front and remain committed to reaching their bilateral trade goals, an initiative spearheaded by the Turkish and American presidents



President Recep Tayyip Erdogan, third from left, attends a roundtable meeting with Turkish and American businesspeople, Washington, D.C., Nov. 12, 2019.

» THE PRESIDENT emphatically stressed that economic threats because of the political tensions in bilateral relations are not a righteous way of maintaining dialogue. He remarked that the steps taken to poison Turkey-U.S. relations should be prevented. Erdogan also indicated that the foreign direct investment (FDI) to Turkey this year recorded an increase of 13% and reached \$13 billion. The U.S. is in the top six investors in Turkey, he added, and called upon American investors to benefit more from the incentives the country provides for businesspeople. He explained how Turkey ensures a business-friendly environment for local and foreign investors.

Turkey has managed to greatly improve its position in this year's ranking of countries in ease of doing business, a success that has emerged as a result of

intense efforts by the government over recent years. The country has jumped up 10 places to be 33rd among 190 nations in the World Bank's Ease of Doing Business Index released in late October.

Over the last 15 years, Turkey has jumped 60 places in the index, boosted by the efforts of the economic administration, multiple amendments and regulations and reforms have led to an improvement in the business environment in the country, leading it to jump in the rankings. In his address at the meeting, Turkey-U.S. Business Council Honorary Chairman Jim Jones underscored the significance of the \$100 billion target.

Treasury and Finance Minister Berat Albayrak, Foreign Minister Mevlüt Çavuşoğlu, Trade Minister Ruhsar Pekcan, Defense Minister Hulusi Akar, **DAILY SABAH** Chairman Nuri Oğuz, Turkey-U.S. Business Council Chairman Mehmet Ali

Yıldız and Turkish businesspeople attended the meeting. Senior executives from American firms that have investments in Turkey, including Coca-Cola, Pepsi, UPS, Uber, Hilton, Citi, Nasdaq, GE, Cisco, Honeywell, Google and Cargill. Moreover, Patriot manufacturer Raytheon President Chris Davis and F-35 manufacturer Lockheed Martin Vice President Nancy Ziuzin Schlegel were also present at the meeting.

BILATERAL TRADE

In the period of January to September, Turkey's exports to the U.S. totaled \$6 billion while its imports were calculated at \$8.5 billion, according to the data of the Turkish Statistical Institute (TurkStat).

Over 1,800 American companies operate in Turkey in a wide range of fields, including technology, food industry,

health and IT. Investments of these firms in Turkey exceeds \$50 billion and Turkey saw around \$12 billion of foreign direct investment coming from the U.S. in the last 17 years. The investments of Turkish companies in the U.S. have approached \$5 billion.

During U.S. Secretary of Commerce Wilbur Ross' visit to Turkey in September, Turkish and American officials prioritized various sectors such as textile, furniture, marble, automotive, civil aviation, cement and chemicals to increase bilateral trade volume. The two sides decided to set up sectoral committees under the chairmanship of both countries' trade ministries. The committees will bring Turkish and American business circles together and will lead to results-oriented projects to achieve the trade goal.

WASHINGTON, D.C. / DAILY SABAH

TURKEY, CANADA WORK ON FREE TRADE AGREEMENT

DAILY SABAH

Tarih: 15.11.2019

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 1

GAZETE

Tiraj: 25764

ULUSAL

StxCm: 190



2/2

Turkey, Canada expand economic dialogue, plan free trade agreement

Shortly after establishing a legal framework for the development of bilateral economic and commercial relations, Turkey and Canada are taking steps toward launching negotiations for a trade agreement

» AT the first term meeting of the Turkey-Canada Joint Economic and Trade Committee (JETCO), which was held in Istanbul yesterday, the Turkish side proposed to start negotiations on the Free Trade Agreement (FTA) between the two countries.

Deputy Minister of Trade Gencay Yilmaz Batur gave a copy of the list of potential products that would pave the way for export to her Canadian counterpart.

According to data from the Trade Ministry, Turkey-Canada JETCO's first meeting was presided by Deputy Minister of Trade Batur and Jonathan Fried, Personal Representative of Prime Minister Justin Trudeau for the G20 and Coordinator for International Economic Relations at the Department of Global Affairs, Canada. The JETCO meeting coincided with the 16th annual Turkey-Canada Business Council/Canadian-Turkish Business Council meeting.

The deputy minister praised Turkey's extensive network of 20 FTAs with leading countries, including South Korea and Singapore, and the customs union with the European Union.

During the meeting attended by the representatives of the relevant public institutions and organizations, bilateral trade and economic relations were discussed, while the Turkish side emphasized that the Turkey-Canada FTA negotiations, which were pre-negotiated for sustainable trade and economic relations in 2013, should be initiated

as soon as possible. The Agreement on the Mutual Promotion and Protection of Investments between Turkey and Canada was also brought up, and a draft was requested from the Canadian side.

During the talks, Batur raised the issue of Canada's protective measures, as well as anti-dumping and countervailing duties on Turkish products. Deputy Minister Batur said that in order to focus on more strategic agendas in the coming period, a closer effort was required on trade barriers such as anti-dumping and countervailing duties applied by the Canadian side and that such practices should not be on the agenda as much as possible, stressing that Canada's growing protectionist approach was worrisome.

In this context, it was agreed that the technical delegations would hold meetings to share information on anti-dumping and countervailing duties.

Batur gave Fried a copy of the list of potential products that would pave the way for exports prepared by the Trade Ministry, saying it would be beneficial for Canada to carry out a similar study for the development of bilateral trade.

The contracting sector was also discussed during the meeting. Emphasizing the importance of cooperation in this sector, Batur and Fried agreed that it would be useful to work on a project basis on cooperation in third countries.

For his part, Fried stressed the significant advantages Turkey offers for Canadian



Turkish and Canadian officials discuss steps to take in order to expand bilateral commercial ties at the 16th Turkey-Canada Business Council meeting, Istanbul, Nov. 14, 2019.

investors and suggested that the Canadian businesspeople should benefit more from the Turkish business environment.

"Turkey and Canada, for the development of the bilateral trade, should resolve some issues including taxation and technology transfer," Fried said.

Foreign Economic Relations Board (DEİK) Turkey-Canada Business Council Chair Ousman Ozyay also remarked that the two countries have begun to strengthen economic relations. He also stressed that the JETCO agreement signed by Turkish and Canadian trade ministers in June will further expand commercial relations and reciprocal

investments between the two countries.

Turkey-Canada bilateral trade volume was recorded at \$3.2 billion last year, including Turkish exports worth \$1.2 billion and Canadian exports worth \$2 billion. In the first nine months of this year, Turkish Statistical Institute (TurkStat) data revealed that Turkey's exports to Canada came in at \$859 million and its imports from the country totaled \$1 billion.

2ND JETCO MEETING IN CANADA

Under the chairmanship of the trade ministers, a thematic session was held as part of the first term meeting of JETCO

with the heads of business councils, Turkish and Canadian businesspeople in attendance.

In this section, innovation, infrastructure development projects, smart city and next-generation technologies, mining and renewable energy, and workers' positions in the workforce were discussed as the main themes. The second round of this meeting, which was acknowledged as very important for the future of bilateral trade and economic relations between the two countries, was decided to be held in Canada in 2020.

HATİMMÜŞ / DAILY SABAH

"TÜRKİYE-KANADA ARASINDA STA MÜZAKERELERİ BAŞLAMALI"

DÜNYA Tarih: 15.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 55



2/2

16. ORTAK YILLIK KONFERANSI, İSTANBUL'DA YAPILDI

Türkiye-Kanada arasında STA müzakereleri başlatılmalı

OSMAN KILIÇ/İSTANBUL

DEİK/Türkiye-Kanada İş Konseyi ve Kanada-Türkiye İş Konseyi'nin işbirliğiyle düzenlenen Türkiye-Kanada 16. Ortak Yıllık Konferansı, İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıda konuşan Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur, "Türkiye ve Kanada Serbest Ticaret Anlaşması (STA) müzakerelerini en kısa sürede başlatmamız gerektiğine inanıyorum. Mal, hizmet ve yatırımlar gibi ikili işlemleri artırması için sağlam bir temel ve daha öngörlübilir bir ortam sağlayacak olan STA, ticari ve ekonomik ilişkilerimize önemli katkılar sağlayacak" dedi. Türkiye-Kanada Ortak Ekonomik ve Ticaret Komitesi (JETCO) mutabakat zaptının imzalanmasından sonra 5 ayda ilk JETCO toplantısını yapmanın önemini vurgulayan Batur, iki ülke ilişkilerini daha da geliştirmek için Kanadalı meslektaşlarıyla birlikte çalışmaya devam edeceklerini bildirdi. Dünya ticaretinde yükselen korumacı eğilimlerin çok taraflı ticaret sistemine zarar verdiği ve tedarik zincirleri-

ANNUAL CONFERENCE



ni olumsuz etkilediğini kaydeden Batur, "Bu gelişmeler nedeniyle ikili işbirliği girişimleri daha da önemli hale geldi. Kanada dahil ticaret ortaklarımızla ilişkilerimizi artırmaya önem veriyoruz. Artan korumacılık gibi küresel gelişmelerin küresel müdahale gerektirdiğine inanıyoruz" dedi.

İkili ticaret 3.2 milyar dolar

Toplantıda konuşan **DEİK**/Türkiye-Kanada İş Konseyi Başkanı Osman Okyay, ekonomik ilişkileri güçlendirmeye başladıkları ilk günden bu yana ikili ticaret hacminin 3.2 milyar dolara yükseldiğini ifade ederek, 8 Haziran'da ticaret Bakanları tarafından JETCO anlaşması imzalandığını, anlaşmanın, ikili ticaret hacmi ve yatırımları daha üst seviyeye taşıyacağını vurguladı.

AFRİKA'DA BANKAMIZ OLMAMASI BÜYÜK EKSİKLİK YARATIYOR

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 20.11.2019
Sayfa: 7
Tiraj: 126891
StxCm: 37



1/1

11,5 MİLYARDOLARIHRACAT **Afrika'da bankamız olmaması büyük eksiklik yaratıyor**

Afrika ülkelerine yatırım hızla artarken, yılın 9 ayında "karara kita"ya 11,5 milyar dolarlık ihracat gerçekleştiren Türkiye, en çok sanayi ürünleri sattı. Türkiye'nin yılın 9 ayında Afrika'ya gerçekleştirdiği ihracatın yaklaşık 10 milyar dolarlık bölümünü sanayi ürünlerleri oluşturdu. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Uluslararası Para Fonu (IMF) ve [Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu \(DEİK\)](#) verilerine göre, Türkiye'nin Afrika ile ilişkileri diplomasiden ekonomiye, yatırımdan iş birliğine birçok alanda büyümeye devam ediyor. Türkiye, son 10 yılda Brezilya, Hindistan ve Çin ile Afrika'da en fazla varlık gösteren ilk 4 ülke içerisinde yer aldı. [DEİK](#) Türkiye-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkin, Afrika'da demir çelik, beyaz eşya fabrikaları kurulan Türk yatırımcıların yanı sıra orta boy işletme kurulan yüzlerce iş adamının bulunduğu belirterek, "Türk sanayicilerimizin Afrika'da bir ülke için değil, doğru seçilmiş bir ülkede kita için üretim yapmalarını sağlamamız lazım" dedi. Taşkin, şunları kaydetti: "Kitada müteahhitlik hizmetlerinin artması; bu sektörde kullanılan çimento, cam, inşaat demiri, seramik gibi yüzlerce ürünün kita-ya ihracatını da geliştiriyor. Müteahhitlik şirketlerinin Afrika'da iş yapabilmelerinin arkasındaki tek sorun finansman. Şu anda Afrika'ya gitmesi gereken Türkiye'nin bankacılık sektörüdür. Orada bankamızın olmaması bizi oradaki yabancı ülke bankalarına götürüyor. Komisyonlar, önumüzde büyük bir engel."

İSTANBUL-AA

CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN VE TRUMPTAN KRİTİK GÖRÜŞME

DÜNYA Tarih: 14.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 3
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 37



1/1

CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN VE TRUMPTAN KRİTİK GÖRÜŞME

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ABD Başkanı Donald Trump'ın daveti üzerine özel uçak "TC-TRK" ile ABD'nin başkenti Washington'a ulaştı. Erdoğan, Trump ile dün akşam saatlerinde bir araya geldi. İki liderin görüşmesinde önemli başlıklar ele alındı. Erdoğan'ın, Andrews Hava Üssü'nde Türkiye'nin Washington Büyükelçisi Serdar Küçük, Türkiye'nin Birleşmiş

Milletler Daimi Temsilcisi Feridun Sinirlioğlu, ABD Protokol Genel Müdürü Cam Henderson ve diğer yetkililer karşıladı. Erdoğan, dün Türkiye saatyle 20.00'de Trump'la baş başa görüşme gerçekleştirdi.

**Türk ve ABD'li iş insanları
ile bir araya geldi**
Cumhurbşakanı Erdoğan, Washington'da ABD Ticaret

Odası ve DEİK/
**Türkiye-ABD
İş Konseyi**
tarafından düzenlenen programda, Türk ve ABD'li iş insanları ile bir araya geldi. Programda Erdoğan'a Düşüşleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan eşlik



etti. Toplantıda
arasında Pepsico,
Google, UPS,
Hilton, The Coca Cola
Company, GE, Citi, Uber,
THY, Limak, TAV, Borusan,
Kale Group gibi şirketlerin
temsilcileri ve Türkiye Varlık
Fonu, Dış Ekonomik İlişkiler
Kurulu, Nasdaq ve Amerika
Ticaret Odası gibi kuruluşların
temsilcileri de hazır bulundu.

DEİK YÖNETİM KURULU ÜYESİ YIRCALI: 2020'DEKİ GELİŞMELER MÜSPET OLACAK

DÜNYA Tarih: 28.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 3
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 19



1/1

DEİK YÖNETİM KURULU ÜYESİ YIRCALI: **2020'deki gelişmeler müspet olacak**

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Yönetim ve İcra Kurulu Üyesi Rona Yırcalı, faizlerin düşmesi, enflasyonun gerilemesi, cari açık ve ithalatın azalmasının, Türkiye ekonomisinde 2020 yılında yaşanacak gelişmelerin olumlu olacağını gösterdiğini belirtti. Yırcalı, 2020 yılından beklentilerine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Dünya ekonomisindeki olumsuzlukların, özellikle ABD ile Çin arasında yaşanan gerginliğin Türkiye'yi de olumsuz etkilediğini dile getiren Yırcalı, buna karşın ülke ekonomisinde son dönemde memnuniyet verici gelişmeler yaşandığını ifade etti. Yırcalı, şunları kaydetti: "Bizim gibi genç nüfusa sahip büyük bir ülke için bu büyümeyenin yeterli olmadığını herkes kabul ediyor. Büyüme rakamlarının ileri seviyeye gitmesini arzu ediyoruz."

KAZAKİSTAN İLE 1.4 MİLYAR DOLARLIK 19 ANLAŞMA İÇİN İMZALAR ATILDı

DÜNYA Tarih: 12.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 2
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 94



1/1

DÜNYA GAZETESİ ANKARA SÖHBETİ'NDE İKİ HAFTA ÖNCÉ DUYURMUŞTU

Kazakistan ile 1.4 milyar dolarlık 19 anlaşma için imzalar atıldı

YEŞİM ARDIÇ / ANKARA

Türkiye ve Kazakistan ticaretinin geliştirilmesi için düzenlenen **İş forumu** ve Hükümetler aram Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) onbirinci toplantı yapıldı. KEK toplantısında konuşan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, toplantıdan önce yapılan **İş forumunda** 13'ü ticari, 6'sı kurumsal işbirliğini kapsayan 19 anlaşmaya varıldığını, bu anlaşmaların iş hacminin toplam 1,4 milyar dolar olduğunu bildirdi. Oktay, iki ülke arasında hedef ticari hacmin 10 milyar dolar olduğunu hatırlattı.

Toplantıda imzalanan protokolde 65 eylem planına ilave olarak, uzaya insansız veya insansız erişim dahil olmak üzere uzay ve havacılık teknolojileri alanında iş birliği yapma konusunda mutabakat da yer aldı. Ayrıca, iki ülke arasında tercihli ticaret anlaşması imzalanması ve

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, KEK toplantısında kararlaştırılan, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın gözetiminde imzalanan işbirliği anlaşmaların hakkında bilgi verdi. Bu işbirliği alanın söyle: "Kara Ulaştırma Karma Komisyonu'nun iki ülke arasındaki iş birliği konularını değerlendirmek üzere, 2020 Nisan'ında toplanması, Hazar Denizi geçisi ve Orta Koridor projeleri çerçevesinde iki ülkenin ortak şirketler ve lojistik merkezlerini kurması, tersanecilik alanında iş birliği imkanlarının geliştirilmesi, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu'nun Türkiye ve Kazakistan arasındaki taşımalarda daha etkin bir şekilde kullanılması amacıyla ortak bir çalışma yapılması, iki ülke arasındaki ticarette başta gümrükler alanında iş birliği olmak üzere maliyet ve zaman kaybını önyeleyerek ortak projelerin hızlandırılması, halal akreditasyon, kombine yük taşımacılığı ve yeni sinerji ortak ekonomi programı eylem planı."

İşbirliği kararlaştırılan alanlar

bu anlaşmanın imzalanmasının ardından Kazakistan Türk Ticaret Merkezi açılması konusunda anlaşma sağlandı.

Kazakistan Başbakanı Askar Mamin ise ileriki dönemde iki ülke Cumhurbaşkanlarının görüşeceğini hatırlatarak, yapılan çalışmanın bu görüşmede sonuçlandırılacak çok sayıda unsuru içerdigini bildirdi. Mamin, "Türkistan, ruhani başkentimiz olarak daha çok gelişime ihtiyacı olan bir şehrimizdir ve bununla ilgili olarak da iş adamlarımızı burada yatırımı davet etmek istiyoruz" dedi.

Kazakistan, 15 milyar dolarlık altyapı yatırımları için Türk müteahhitler ile görüşüyor

Tarımsal sanayide FIRSAT VAR

DEİK ve Kazakh Invest ev sahipliğinde İstanbul'da düzenlenen Türkiye-Kazakistan **İş Forumu**, iki ülkeden çok sayıda devlet bakanı ve 900'e yakın iş adamının katılımıyla gerçekleştirildi. DEİK Türkiye-Kazakistan **İş Konseyi** Başkanı Mert Sarı, "Karşılıklı ticaretin artırılması önündeki engellerin tespit edilerek, yeni projeler geliştirilmesi ve en önemli ticaretin yapısının iyileştirilmesi gerekmektedir" dedi. Kazakistan Cumhurlyeti Tarım Bakanı Birinci Yardımcısı Aydarbek Saparov da Kazakistan'ın tarımsal sanayi kompleksinin en cazip yatırım alanlarından biri olduğunu söyledi. Saparov, yerli ve yabancı girişimcileri bu alana çekebilmek için teşvikli krediler ve vergi imtiyazları da sağladıklarını anlattı.

TAYLANDLI VE TÜRK ŞİRKETLERİDEN 11 MEMORANDUMA İZLA

DÜNYA Tarih: 18.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 10
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 193



1/1



Türkiye, Tayland
için **Ortadoğu'ya**
acılan kapı

Tayland piyacının Türkiye pazarında tarihi edilip bir ürün olsadığını dikkat çeken Çekir "Fakult Türkologen Arap Uluslararası ve Ortadoğu"ya İhracat olduğu için, Türk gıda tüketicilerin Tayland'dan aldığı bu ürünlerin Ortadoğu ve bölge ülkelerine satılarak, böyle bir şeisser olup" Türkiye'nin Tayland için Ortadoğu'ya açılan bir pazar olabileceğini söyledi.

Taylandlı ve Türk şirketlerden **11 memoranduma imza**

WILHELM SABES

Mutabakat imzalayan şirketler

Tayland	Türkiye
Tayland Kauçuk Otoritesi	NEP Kauçuk Türkiye Kauçuk Derneği
Thaifish Rubber Public Company Limited	Sahin Latex Sarayı Sayıye Kauçuk
Toumi Importrade Co Ltd	Dervişoğlu Tarım Ürünleri Ticaret
S Inter Rice Co Ltd	Hartıbeyli Gıda Tannery
Suray Interfoods Co Ltd	Güllüm Gıda
Chayang Agricultural Silo Co Ltd	
SB Premier Product Co Ltd	
Throne Tannica (1999) Co Ltd	Azizi-Pacific Co Ltd

**'Anlaşmalar lastik sektörümüzü
rekabetçi gücün alt yapısı'**

Tayland Dışişleri Bakanlığı'nın hafta sonu İstanbul'da düzenlediği Memorandum Anlaşması İmza Töreni'ne katılan Tayland Başbakan Yardımcısı ve Ticaret Bakanı Jurin Laksanawisit, iki ülke arasında müzakereleri bir süreliğine devam eden serbest ticaret anlaşmasının (STA) 2020'de imzalanacağına öngöründelerini belirtti. İkti ticarette önemli bir adım olasık değerlerinden törende konuşan Laksanawisit, "Tayland ve Türkiye arasında serbest ticaret anlaşması müzakerelerinin 2020'de imzalanacağına öngördürüm. Anlaşma iki ülke ekonomikse de fayda sağlayacak. Şu anda 1,4 milyar dolar olan ikili ticaretimiz anlaşmayı ile 2 milyar dolara yükselecek" diye konuştu.

Türk şirketler 60 bin
tane hizmeti sunuyor

11 memorandum anlaşılmaları etkinlikte iki türkmenin ve sektörlerinin arasında 450 milyon dolarlık ticaretde imza atıldı. Bakan Lakapkanlı, açılış konuşmasında Türk şirketlerinin Taylandlı işteşerlerle farklı konuların görüşülmeye başlanan 60 bin ton sıvılaştırılmış beton ve "Bugün burada imzalandan sonra Tayland'ın ekonomik ilişkilerin genişletilemesini daha sonraki bir tablo olarak ortaya çıkaracağız" dedi.

Ticari ilişkiler rekabetçiliğidir

Ticari ilişkiler rekabetçi değil destekleyici
Çok benzer ürünler üretiyor olsa da iki tüketicinin tescili ilişkilerinin rekabetçi değil işbirlikçi olusumunu vurgulayan Laksmanawidit, "Türkiye, Tayland ve OrtaAvrupa, Afrika ve Avrupa gibi pazarlara

gençləri etti ve şuradakilərden biri yaptı. "Türkçəde Böyük İmperiyası, Gündəyli, Preşli, Prometeyin, Şəhərinə və mili təzahür fabrikasının Perse gibidir" dedi. Uşaqlarla kənara kəşfiyyatçılarının nədir olduğunu təmsil etdi. Bütün bu bildirişlər gələndən sonra hərəkət etməyi istədi. Hərəkət etməsi üçün 100 indan fərqli təklif edildi. Başın buraında kaçış hamisi müdafiəcənlərə sənədli şəxslər və qazılışçılar olub. Bu işlər uğurla həyata keçirildi. Uşaqlarla kənara kəşfiyyatçılarının nümayənləri yoxdu. Başın şəhərə atlayıb. Atlayışdan sonra əvvəlki əməliyyatda 100-150 nəfər həlak olub. 100-150 nəfər həlak olub. 100-150 nəfər həlak olub.

kırpıştı olabilir. Koca Tayland da Türkiye menşeli ırınçların Çin ve Hindistan gibi Aya pazarları na ve bilgedeki tüküklerle açılmasına için bir kırpış görevi görevlili. Tayland ve Türkiye arasındaki ticari ilişkiler rekabetçi değil de teknelyecektir,” diye konusunda.

**Anlaşmalar
Türk üreticilere
maliyet avantajı
sağlayacak**

Tayland hükümetinin Türk-
yalı doktor Fatihi Tuncer Maşgılı
ve **MEB** Tuncay Çakar'ın
Tayland'da Çinlilerin
Çinlilerin hizmetindeki
yapılmıştı. Bu hizmetin
sonucunda Çinlilerin
Tayland'da hizmet etmek
isteyenlerin hizmetini
veren bir kuruluş oluşturularak
bu kuruluş "Tuncay Çakar
Yazılım" adıyla kurulmuştur.
Bu kuruluşun hizmeti
sayıda artan bir hızla
yapılmıştır. Bu hizmetin
sonucunda Tayland'da
Çinlilerin hizmetindeki
yapılmıştı. Bu hizmetin
sonucunda Çinlilerin
Tayland'da hizmet etmek
isteyenlerin hizmetini
veren bir kuruluş oluşturularak
bu kuruluş "Tuncay Çakar
Yazılım" adıyla kurulmuştur.
Bu kuruluşun hizmeti
sayıda artan bir hızla
yapılmıştır. Bu hizmetin
sonucunda Tayland'da
Çinlilerin hizmetindeki
yapılmıştı. Bu hizmetin
sonucunda Çinlilerin
Tayland'da hizmet etmek
isteyenlerin hizmetini
veren bir kuruluş oluşturularak
bu kuruluş "Tuncay Çakar
Yazılım" adıyla kurulmuştur.

land'ın dâriyânum en büyük hastık ve kaçık iżretçililerinden biri olduğuma varsa yapan bukan Lâk-sunusîrî pîyle devam etti: "Türkîye'ne kaçıp ve kaçıktan giretilen ürünlerî ithal eden tâkîeler arasında ikkî surûda. Bu nedenle Tayland ve Türkiye'ye kaçıp en-düstriyîmiz taciz ve yatarımlarını da dağlıcılığım için ip birliği yapacaktır."

TÜRKİYE İLE FILİSTİN ARASINDAKİ TİCARET HACMİNDE HEDEF 2 MİLYAR DOLAR

DÜNYA Tarih: 13.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 2
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 44



1/1

150 İŞ İNSANI İSTANBUL'DA BİRARA YA GELDİ

Türkiye ile Filistin arasındaki ticaret hacminde hedef 2 milyar dolar

Türkiye ile Filistin arasında ticaret hacminin artırılması amacıyla **Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** ev sahipliğinde düzenlenen Türkiye-Filistin **İş Konseyi** 17. Ortak Toplantısı, yaklaşık 150 iş insanının katılımıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. İki ülke arasındaki ilişkiler ve işbirliği fırsatlarının ele alındığı toplantıının açılışında konuşan Filistin Devleti Ankara Büyükelçisi Faed Mustafa, Türkiye ile Filistin arasındaki ilişkinin derin ve özel olduğunu, köklü bir tarihe dayalı, sevgi ve saygı içeren ve gelecekle ilgili bekentileri olan bir ilişki olduğunu vurguladı.

Enerji ve plastik yatırıım çağrısı
DEİK ve Türkiye-Filistin **İş Konseyi** hakkında bilgi veren **DEİK/Türkiye-Filistin İş Konseyi** Başkanı Cemalettin Kerim ise, konsey olarak Türkiye ile Filistin arasındaki ticaret hacmini yükseltmek amacıyla faaliyetlerini sürdürdüklerini söyledi. T.C. Kudüs Başkonsolosluğu Ticaret Ataşeliği'nin bilgilerine göre, 2018 yılında Filistin'e toplam ihracatımızın 657 milyon dolar, it-

halatımızın ise 7 milyon 760 bin dolar olarak gerçekleştigiini belirten Kerim, "2014 yılı ile mukayese ettiğimiz zaman yüzde yüz hem ithalat hem ihracat artmış durumda. Türkiye ile Filistin arasındaki ticaret hacmi hedefimiz 2 milyar dolar ve şu an 1 milyar dolara yaklaştık. Biz direkt Filistin ile çalışalım istiyoruz. İnşallah bu çalışmalarımız devam edecek. Hedefimiz, Filistin'de fabrika yatırımlarının artırılması. Filistin'de enerji ve plastik fabrikalarının yatırımlarını çoğaltmayı umuyoruz" diye konuştu.

Özel bölge modeli oluşturulacak
Filistin-Türkiye **İş Konseyi** Başkanı Mohammad Almour, her zaman Türkiye ile iş birliğine önem verdiklerini söyledi. Filistin dışındaki genel görüşün, Filistin içerisinde yapılan herhangi bir yatırımanın çok tehlikeli olduğu kanaatini belirten Almour, "Hükümet ve özel sektör, hem Filistin hem de Türkiye bu özel bölge için çok büyük performans gösteriyor. Bu bölge bir model oluşturacak. Sizi Filistin ile direkt olarak çalışmaya davet ediyorum" dedi.

DÜNYA Tarih: 04.11.2019
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 126891
ULUSAL StxCm: 288



2/2

**Kazakistan, 15 milyar dolarlık
altyapı yatırımları için Türk
müteahhitler ile görüşüyor**

Kazakistan, önlüklerdeki 3 yılda altyapı yatırımları için 15 milyar dolar kaynak ayırdı. Demiryolu, ottoyol, gümüş rörok kapları, konut gibi kalemlerin bulunduğu yatırımlar için Türk mütəahhitleri ile görüşmeler yapılıyor.



Kazakistan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği'nden ABD'ye: "10 Kasım'da İstanbul'da düzenlenecek Türkiye-Kazakistan KEE Toplantısında somut kararlar alınması ve işbirliğiyle yeni plan imzalanıracak. 70 maddelik bu planla Kazakistan'a biz başkanlığımız altına projelerinden faydalı olabilecek karma

• Ciddi hasarlıkların yapıldığı
Türkiye-Kazakistan KRK Top-
lantısı, karşılıklı yararları ve
hizmeti astırınak, manzı eden



AYRINTI

**Dilek ve temenni aşamasından
uyruklama aşamasına...**

Perth PAPER
perth_perth@perthperth.com

Kazakistan, uranyum üretiminde dünya liderliği; ve nükleer ve bakır tesislerinde genelikle, enflasyonu yönetmek amacıyla piyasaya hukuki stratejik konusunu, dârâh petrol rezervlerinin yüzde 75, doğalgaz rezervlerinin yüzde 75'ini sahipliği gibi asya tarihinde dikkat çeken bir konumda.

İşte bunlardan anlıyor - Harekâmedde de depremdeki en büyük zararın nüfus yoğunluğunun artışı olduğu, bu da devlet "Tüm arazilerde" politikası geliyor. Ancak sözler, dikkat ve temennilerine rağmen, son 10 yıl 260 milyar dolar bütçesi üzerinde çalışan Kocatepe Üniversitesi, Türk yatsımlarının payı içinde 1,51 geçtiğinden beri...
Hazırlanılan eklenen planın ne yapılacak antropolojik, ekonomik hipotezler, dikkat ve temenni açısından da çok fazla bir hizmet sağlayacağı gösteriliyor...

İşin sahibi olsun galiba. Diğer toplantılardan sonra söylemek:
Türkiye-Kazakistan KİK Toplantısının perşembe günü, 10 Kasım'da İstanbul'da **İş Forumu** da yapılacak. Heyetinde Kazakistan Büyükelçi Aksar Uzaktaşlı Manap ve Türk İşçi Cumhuriyeti Başkanı Yılmaz Faat Oktay başkanlığındaki törende, Hazırlıkların başlıca aşamaları açıklandı. Bu toplantıdan sonra, sadece protokol imzalanacak olacak. Sonra yeteneklerin tarihi boyagızdır, söylem planı da imzalanacak. Tarihğde 70 possesiflik bulunacak.

- Plazma, timaret hacmini artırmak için hangi adımlar var?

Bir iki tüketicinin ifadet ettiği görüşleri gözlemler. Bir tüketicinin arşamında, bir tüketicimizden alıcı-ve-değerlendirme türünden belirtilmiş. Yaklaşık kırılganlık 80'lerin türünün sözleşmesini ve daha makul fiyatla hizmetlerinden alıcı-ve-değerlendirme tespit etmek. Alıcıları ve satıcıları toplantıya davet ettiğin. Bu adreste, işbu tüketiciler 5 milyar dolarca, orta vadeli ise 10 milyar dolarca olacakmış.

• Tarım, sanayi, alt ve üstysinde karşılıklı somut yeterlerin

Kan zamanda sonçulmalarla giriþmeler var. Maden alannda, Tirkiyeden bithik birkaç yar-

Altyapı projelerine son 10 yılda 26 milyar dolar harvardı. Önezmüsadeki 3 yılda yapılacak projeler igin ise 16 milyar dolar kaynak sağlayacaktır.

İh. Bu pakette de oçoy, demir-
oç, leşin gibi projeler yer almış.
Bu projelerde yine de Türk tarzı
ve geleneklerin birleştirilmesi
stratigisi kullanılmıştır. Kanakla-
rın ekonomisinin yüzde 40'ı dev-
let sektöründedir. Dövizciler, urucamı,
maden şirketlerinin aralarında bu
stratigide dengeliştirilecek hizmet pi-
lotları iken de Türk iş adamlarının

Ne zaman başlar bu projeler?
Büyük projeler var. 16 büyük
proje Türk şirketlerin başlıyor.
İstiklal Atalar ve Dilekçiler ile işe
girmek isteyenlerin 100'üne de
eklenince, 160 projeye 1 yıl
maksimum. Forumda enerji sektörünü,
Kazakistan'daki nüsanı ve
projelerinin konusunda konuşulacak.
Kazakistan'daki nüsanı ve tescil
hizmetleri, teknolojileri, teknolojik
bilgilerin tümüne ulaşılabilir.
Ayrıca, kazakistan'dan dört te-
sildeki teknolojik projelerin
başlangıcı yapılışının, iş
birliğinden yola çıkmak
isteyenler için fırsat
olacak. Turizm, hayvancılık
ve inşaat sektörlerinde
teknolojideki yeniliklerin
aralarında, sosyal, ticaret,
ekonominin, döner mobilya, plastik
produksiyonu, spakluay, hıfzısy ve lojistik
hizmetlerindeki teknolojilerin
tümüne ulaşılabilir.

Türklerde durum nadir?
Türkiye, Kazakistan vatandaşları
çoğu asır önceki merkezlerden
biridir. Topluluk her yıl 600 binden
faal olan Kazakistan vatandaşları Türkiye’yi
ziyaret ediyor. Tıka tıka, hem
şehir Türklerinden tıkkıtorp ve
şehitlik mevkilerinde getiriliyor. Bu as-
asıda karpılık tıkkarı destekleyile
ve Türkiye ekonomik ve sosyal
politik sefagetiğine. İl ilerle-
şenin geometrik oranıyla artmış
sunuluyor.



Tasima malivetleri düşürlülmeli

- Neden malzetti hizmetinde pikeyter var: Çek piyasası ekoligiği istidatlı. Dönerciye projeli bir var anasıSENDİNGEYİ?
- TÜİK tüketici hizmetleri enflasyonu en düşük hizmetlerdeki. Bütçe hizmeti enflasyonu en yüksek. İstihdam ve işsizlik maliyetlerinde düşmekte. Arıza Çevre Anadolu konseyi raporunu açıklayarak 2011 Kapatılmış konserlerin yapılaşımını Kapatılmış konserlerin bir önceki okurda da söylemişdim. 6 tane de kapatılmış konser yapılmıştır. Bu demetle ve kapatılmış konserlerin anlaşılmazlığı da Türkiye de Kapatılmış konserlerin

Tugayhan Balkı-Ölüm-Kars denileninde, 2017'de remzi ayında yapıldı. Bu tenevîde 16 ayardedir. İlk konseri 2017 yazında Tunceli'ye, 2018 yazında Erzurum'a, 2019 yazında Çorum'a, 2020 yazında Erzincan'a, 2021 yazında Kırşehir'e, 2022 yazında Sivas'a, 2023 yazında Çankırı'ya, 2024 yazında ise Çorum'a konser verdi.

lk 100 milyon ton. Bu ihtiyaçların karşılanmasıma Kazakistan'ın روپا باشىلىكى. O neledede ABD, Cen, Roça, Hollanda, İsviçre, Fransa gibi ülkelerin ögüzgündür. Kazakistan'ın caddi yeterlik yastıkları, yapışmeye devam ediyorlar. Türk işçilerin şahane yastıklarını oluşturmak içinki peş 3,8 milyar doları circa olarak Kazakistan'ı Türkiye'ye en fazla dolandırıcı feda yastığı aptı. Bu da feda olasının armudlaşması. Her türde destek ve şerefi hizmetle de söylemeye. Güneşinde Kazakistan'ı Türk sevapları 2200'den fazla gerekçilik şartları ile faaliyeti göstermektedir. Bu göstergeye göre, Kazakistan'ın faaliyeti buharın yarısını göstermektedir. Türkiye ikinci sıradır por adımlarla. Bu gerekçilik, Türk firmalarının Kazakistan'ı şahane işlerde gerekçiliğinden kaçırmıyor. Buna, Türk havayolu şirketi Kazakistan'ın İstanbul'da 34 uçaq gergiyle başlıyoruz, Kazakistan havayolu şirketi 23 uçaq gergiyle başlıyoruz.

DÜNYA EK

Tarih: 29.11.2019

DÜZENSİZ

Sayfa: 6

GAZETE EK

Tiraj: 126891

ULUSAL

StxCm: 158



1/1

“İkili ticareti daha dengeli ve sürdürülebilir bir yapıya kavuşturmak istiyoruz”

DEİK ve Japonya İş Federasyonu (KEİDANREN) tarafından Tokyo'da düzenlenen 'Türk ve Japon Şirketlerin Üst Yöneticileri (CEO) Buluşma Toplantısı'nda konuşan Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, iki ülke arasındaki ikili ticaretin 'dengesiz' bir yapıya sahip olduğunu belirtti. 2018'de Japonya'nın Türkiye'ye ihracatının Türkiye'nin ihracatından 8.6 kat fazla olduğuna dikkat çeken Pekcan, "Japonya ile ikili ticaretimizi daha dengeli ve sürdürülebilir bir yapıya kavuşturmak istiyoruz. Son aşamasına geldiğimiz Türkiye-Japonya Ekonomik Ortaklık Anlaşması (EOA) müzakerelerinin tamamlanmasıyla birlikte ticaret hacmimizin daha da artmasını hedefliyoruz" dedi.



RUHSAR PEKCAN

Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanı

Türk ve Japon Şirketlerin Üst Yöneticileri (CEO) Buluşma Toplantısında konuşan Japonya ve Türkiye arasında ticaret hacmine yaganan artıtı iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin yoğunlaşması adına olumlu karşıladıklarını söyledi.

"We want to make the binary trading more balanced and sustainable"

RUHSAR PEKCAN

Minister of Trade of the Republic of Turkey

Minister of Trade of The Republic of Turkey, Ruhsar Pekcan, spoke of the meeting of the CEO's of Turkish and Japanese companies which was organized by DEİK and KEİDANREN (Japan Business Federation) in Tokyo. She said that the binary trading between the two countries is unbalanced. When emphasizing that in 2018, Japan's exports to

Japonların ve Türklerin uzak coğrafyalarda yaşanan ama dostluğu messafeleleri aşmamak iki büyük millet olduğunu dile getiren Pekcan, "Küresel ticsaretteki belirsizliklerin artığı bu dönemde, bu iki dost ülkenin ticari ve ekonomik alandaiki işbirliğinin büyük öneme sahip olduğunu inanıyorum" ifadelerini kullandı.

Ruhsar Pekcan, Türkiye ve Japonya arasında ticaret alanında olduğu gibi yatırım alanında da büyük bir potansiyel bulunduğuna dikkat çekerek, "Japonya'nın dünyada toplam dış yatırım tutarının yıllık ortalama 150 milyar dolar ve 2018'de 143 milyar dolar olduğu dikkate alındığında, Türkiye'deki Japonya yatırımlarının daha yüksek olmasa gereğini düşündürüyoruz. Avrupa Birliği ile Gümruk Birliği ilişkisine sahip olan Türkiye niteliği iş gücü, eğitimi nüfusu ve rekabetçi pazarı ile dünyanın dört bir yanından gelen yatırımlar için Avrupa pazarına yönelik stratejik ortaklıklar ev sahipliği yapıyor. Japon yatırımcıları, Türkiye'nin taşıdığı bü-

yük potansiyeli avantaja çevirmeye ve Türkiye'ye daha çok yatırım yapmaya davet ediyorum" diye konuştu.

"Müteahhitlik alanında işbirliği potansiyeli var"

İki ülke arasındaki Serbest Ticaret Anlaşması'nın (STA) imzalanması ve hayatı değiştiremeye yakalanacak ivmeyle birlikte Türkiye'deki Japonya yatırımlarının önemini ölçüde artacağına işaret eden Ruhsar Pekcan, Türkiye-Japonya STA müzakerelerinin başarıyla sonuçlandırıldığını bir an evvel duyurmayı hedeflediklerini söyledi. Pekcan, "STA'ın her iki tarafın belli esneklikler göstermesi ile tamamlanabileceğini inanıyorum. Müzakerelerin zamanhisa sonuçlandırılabilmesi için, Türk ve Japon iş insanlarının vereceği destek de son derecede önemli" yorumunda bulundu.

İki ülke arasında müteahhitlik alanında büyük bir işbirliği potansiyelinin bulunduğu vurgu yapan Ruhsar Pekcan, bugün itibarıyla Türk ve Japon mü-

teahhitlik firmalarının üçüncü ülkelerde ortak projeleri başarıyla gerçekleştirildiklerini söyledi. Pekcan, bu alandaki işbirliğinin iki ülke arasındaki diğer ko-müllerdeki işbirliğini daha da geliştireceğini ifade ederek, "Ortak projeler bu bağlamda önemli bir katalizör olacak. Özellikle Sahraaltı Afrika, Orta Asya ve Ortadoğu'da Türk ve Japon iş dünyası için önemli işbirliği potansiyeli mevcut. Bu doğrultuda, firmalarımız için ortak finansman mekanizmaları geliştirmeyi ve mevcut işbirliği seviyesini önlümüzdeki günlerde daha da ileri seviyelere taşımayı hedefliyoruz."



Mevcut işbirliğini artırmayı hedefliyoruz

Özellikle Sahraaltı Afrika, Orta Asya ve Ortadoğu'da Türk ve Japon iş dünyası için önemli işbirliği potansiyeli mevcut. Bu doğrultuda, firmalarımız için ortak finansman mekanizmaları geliştirmeyi ve mevcut işbirliği seviyesini önlümüzdeki günlerde daha da ileri seviyelere taşımayı hedefliyoruz.

teahhitlik firmalarının üçüncü ülkelerde ortak projeleri başarıyla gerçekleştirildiklerini söyledi. Pekcan, bu alandaki işbirliğinin iki ülke arasındaki diğer ko-müllerdeki işbirliğini daha da geliştireceğini ifade ederek, "Ortak projeler bu bağlamda önemli bir katalizör olacak. Özellikle Sahraaltı Afrika, Orta Asya ve Ortadoğu'da Türk ve Japon iş dünyası için önemli işbirliği potansiyeli mevcut. Bu doğrultuda, firmalarımız için ortak finansman mekanizmaları geliştirmeyi ve mevcut işbirliği seviyesini önlümüzdeki günlerde daha da ileri seviyelere taşımayı hedefliyoruz."

in Turkey and to turn Turkey's great potential to advantage."

"There is a potential for cooperation in the field of construction."

Ruhsar Pekcan pointed out to the upcoming increase of investments from Japan to Turkey with the signing of The Free Trade Agreement between the two countries. She said that they are aiming to announce the success of Turkey-Japan negotiations about The Free Trade Agreement as soon as possible. She stated that he believes The Free Trade Agreement can be completed if both parties shows certain flexibility. Pekcan said: "The support of Turkish and Japanese businesses is extremely important for the timely conclusion of the negotiations."

DÜNYA EK

Tarih: 29.11.2019

DÜZENSİZ

Sayfa: 10

GAZETE EK

Tiraj: 126891

ULUSAL

StxCm: 159



1/1

Afrika merkezli üçüncü ülkelerde Türkiye-Japonya işbirliği geliştirilmeli

**MITSUAKI SANO**

JETRO İstanbul Başkanı

Japonya KOBI'lerinin yurtdışında iş ilişkilerini geliştirmemesi amacıyla kurulan Japon Ekonomi Bakanlığı'na bağlı JETRO'nun İstanbul ofisi, Türkiye ile özellikle Afrika merkezli üçüncü ülkelerde işbirliği imkanlarını geliştirmeyi amaçlıyor. Japon Eximbank'ı JBIC'in açılacak olan İstanbul ofisi de bu süreçte katkı verecek. JETRO, Japon Ekonomi Bakanlığı'na bağlı bir teşkilat ve 1958 yılında kuruldu. Kurumun temel amacı ise Japonya ve diğer ülkeler arasında ticaret ve yatırım ilişkilerini geliştirmek.

Japon firmalarının ve özellikle KOBI'lerinin dış pazar'a açılmasına kat-

ık veren JETRO'nun Japonya'da 47 ofisi, Japonya dışında ise 54 ülkeye 74 ofis bulunmaktadır. 1963 yılında kurulan İstanbul ofisi ise 2015 itibarıyla da Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya'dan da sorumlu bölgesel merkez ofis unvanıyla faaliyet gösteriyor. 2014 yılında o zamanki adı ile 'Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı' ile, 2015 yılında ise DEİK ve MÜSİAD ile mutabakat zaptı imzalandı ve bu kurumlarla çeşitli organizasyonlarda işbirliği yapıyor.

JETRO İstanbul, gerek düzenlenen Japonca seminerler ve hazırladığı sektörle ve tematik raporlar aracılığı ile gerekse Japon iş insanları heyeti ziyaretleri ile Türkiye'yi yatırım yapmayı veya burası ile ticaret yapmayı düşünen Japon firmalarına Türkiye'deki fırsatları ve ülkenin dinamizmini aktarıyor. Ayrıca hali hazırda Türkiye'de faaliyet gösteren Japon firmalarına destek vermek de JETRO'nun önündeki görevlerinden biri. JETRO İstanbul aynı zamanda Türkiye'deki Japon İş Adamları Derneği'nden genel sekreteri olarak Japon firmalarının ihtiyaçları doğrultusunda iş ortamını iyileştirilmesi için Türkiye devletiyle ilişkilerde bulunuyor.

Japonya'da yatırım yapmak isteyen firmalara destek veriyor

JETRO, Japonya'da yatırım yapmak isteyen firmalara da destek veriyor. Bu çerçevede Türk firmalarla da desek su-

nulabiliyor. Türkiye'de yaklaşık 200 Japon firması faaliyette bulunuyor. Türkiye bu kapsamda büyük pazarı ve sahip olduğu gelişmiş sanayi altyapısı ile Japon firmaları için cazibe merkezi olmayı devam ediyor. Türkiye'nin bir başka önemli özelliği ise üçüncü ülkelerle olan güclü ilişkileri.



İkili ilişkilerde EOA bir milat olabilir

Türkiye ve Japonya arasında devam eden Ekonomik Ortaklık Anlaşması (EOA) müzakereleri tamamlanınca iki ülke ilişkilerinde bir milat olabilir. Japonya'nın gücü ile Türkiye'nin dinamizmi ve tecrübesi birleşirse global pazarda çok güçlü birer oyuncu olacağımıza inanıyoruz.

Japon firmalarının fazla hakim olmadığı ama Türk firmalarının tecrübelesmesi ve önemli bağlantılarının olduğu üçün üçüncü ülkelerde bir işbirliği yapılabilir. Bu bağlamda 28-30 Ağustos'ta Yokohama'da yedinci kez düzenlenen Tokyo International Conference for African Development (TICAD-Afrika'nın Kalkınma için Uluslararası Konferansı) etkinliği güzel bir örnek olacak. Afrika'dan devlet başkanları, bakanlar

gibi üst düzey komukların ve Japon firmalarının katılımı etkinliğinde DEİK ile işbirliği içinde Türkiye'den çok yönlü katılım gerçekleştirebileceği.

İş Forumu'nda DEİK, Türkiye-Japonya İş Konseyi Başkanı ve Tonyali Holding Yönetim Kurulu Başkanı Şerif Tosyalı, JETRO'nun davetlisi olduğu forumda konugmacı olarak katılım gösterdi. Bunun yanı sıra DEİK'in organize ettiği ve benim de konugmacı olarak yer aldığı "Türkiye ve Japonya'nın Afrika'da İşbirliği" konulu bir seminar düzenlendi. Ayrıca İngiltere, Fransa, Hindistan gibi Afrika'da etkin olduğu bilinen ülkelerin yanı sıra de Türkiye standında da yer verdik. Ayrıca Japonya'nın Eximbank'ı JBIC'in yakında İstanbul'da bir ofis açacağı gelişmesini de eklersek Türkiye'nin Japon firmalarının nezdinde üçüncü ülke pazarlarında işbirliği için önemli bir partner adayı olarak öne çıktığımı düşüneniyorum.

Öte yandan Türkiye ve Japonya arasında devam eden Ekonomik Ortaklık Anlaşması (EOA) müzakereleri tamamlanınca iki ülke ilişkilerinde bir milat olabilir. Japonya'nın gücü ile Türkiye'nin dinamizmi ve tecrübesi birleşirse global pazarda çok güçlü birer oyuncu olacağımıza inanıyoruz. Dost ülkeler arasında en köklü geçmişe sahip olan Türkiye ile Japonya arasındaki işbirlikleri yeni dönemde artarak devam edecek.

**In Africa based third countries Turkey-Japan
cooperation should be developed**

MITSUAKI SANO

JETRO İstanbul Senior Managing Director

JETRO's İstanbul ofisi, affiliated to the Japanese Ministry of Economy which is established for the purpose of improving the international business relations of Japanese SME's, is aiming to improve the cooperation facilities in especially Africa based third countries with Turkey. The upcoming İstanbul office of the Japanese Eximbank, JBIC, will also contribute to this process. JETRO is a subsidiary of the Japanese Ministry of Economy and was founded in 1958. The main goal of the institution is to develop

trade and investment relations between Japan and other countries. JETRO is supporting Japanese firms and especially SME's to be open to the foreign market and it has 47 offices in Japan and 74 offices in 54 countries outside Japan. The office in İstanbul founded in 1963, has been continuing its activities as regional headquarter responsible for operations in the Caucasus as well as Turkey since 2015. JETRO signed a memorandum of understanding with the "Prime Ministry Investment Support and Promotion Agency" in 2014 and with DEİK and MÜSİAD in 2015. They are cooperating with these firms in various events. JETRO is conveying the dynamism of Turkey

and the opportunities in Turkey to the Japanese firms which are considering to invest in Turkey and doing business with Turkey, by organizing Japanese seminars and preparing sectoral and thematic reports and doing Japanese business people delegation visits. Supporting Japanese firms that are operating in Turkey, is one of the main goals of JETRO. JETRO İstanbul is holding a consultation with the Turkey to make a better work environment according to the needs of Japanese firms, as the general secretary of the "Association of Japanese Businessman" in Turkey:

It is supporting the firms that wants to invest in Japan

JETRO is also supporting the firms that wants to invest in Japan. Within this framework, Turkish companies

can also be supported. About 200 Japanese firms are operating in Turkey. Turkey continues to be the center of attraction to Japanese firms with its huge market and its advanced industrial infrastructure. Turkey's another important quality is its strong relations with third countries. Collaboration can be done in third country markets where Japanese firms are not very dominant but Turkish companies have experience and important connections. In this context, Tokyo International Conference for African Development (TICAD, international conference for Africa's development) that will be held for the seventh time in Yokohama in 28-30 August, will be a good example. We performed a versatile participation from Turkey in cooperation with DEİK, to an event that will be attend by high-level guests such as African state leaders, ministers and Japanese companies.

TÜRKİYE DE FAALİYET GÖSTEREN JAPON ŞİRKETLERİNİN SAYISI 2018 YILI İTİBARIYLA 194 E ULAŞTI

DÜNYA EK

Tarih: 29.11.2019

DÜZENSİZ

Sayfa: 8

GAZETE EK

Tiraj: 126891

ULUSAL

StxCm: 155



1/1

Türkiye'de faaliyet gösteren Japon şirketlerinin sayısı 2018 yılı itibarıyla 194'e ulaştı



AKIO MIYAJIMA

Japonya Ankara Büyükelçisi

Türkiye'ye geldiğimden bu yana iki yıl iki ay geçti. Programım yoğun ancak Türkiye'de yaşıyor olmaktan dolayı çok mutluyum. Bu arada İstanbul, İzmir, Bursa, Antalya, Mersin, Gaziantep, Manisa, Eskişehir, Kütahya, Afyon, Trabzon, Samsun, Sinop gibi toplam 34 şehri ziyaret etme imkâni buldum. Gittigim her yerde çok sıcak karşılanmış olmakta büyük mutluluk duyuyorum.

Avrupa Birliği ile gümruk birliği ve Avrupa, Orta Doğu, Afrika ve Orta Asya'yı bağlayan stratejik konumu gibi pek çok kuvvetli tarafı bulunmaktadır. Buna odaklanan Japon şirketleri arasında Türkiye'de üretilen ürünlerini Avrupa ve Afrika'ya ihrac edenlerin sayısı giderek artıyor. Başta Toyota olmak üzere bu firmalar Türkiye'nin ihracatının genişlemesine katkı sağlıyor. Türkiye'deki Japon şirketlerinin sayısı her geçen yıl artıyor. 2018 yılı itibarıyla sayıları 194'e ulaştı. Faaliyet bölgeleri ise İstanbul, Ankara ve İzmir gibi büyük şehirler disinden

da Çankırı, Aksaray, Osmaniye gibi Anadolu'nun orta ve güney kesimlerine de yayılıyor. Ayrıca yalnız Türkiye içinde değil, Orta Asya ve Afrika'da üçüncü ülkelerde sanayi işbirliği projeleri de sürdürülüyor. 2018 yılı Eylül ayında İstanbul'da gerçekleştirilen toplantıların ardından, bu yıl 1 Kasım'da DEİK ve KEİDANREN (Japonya İş Federasyonu) işbirliğiyle Tokyo'da 25'inci Japonya - Türkiye İş Konseyi Ortak Toplantısı gerçekleştirildi.

gerçekleştirildi. Bununla birlikte 2020 yılı içinde ANA ve Türk Hava Yolları'nın Tokyo'nun Haneda Havalimanı ile İstanbul arasında uçuşlarını başlatmaları planlanıyor. Haneda'ya seferlerin başlamasıyla birlikte iki ülke ilişkilerinin yalnız ticari bakımından değil turizm yönünden de oldukça güçleneceğini umuyoruz.

Öte yandan Japon şirketlerinin başarısı yalnız teknolojiyle sınırlı değil. Japon tarzı sistemler ve ye-

Türkiye'ye yatırımda Japonya 306 milyon dolar ile altıncı sırada

Güçlenen ikili ilişkiler ekonomide kendini gösteriyor. Türkiye'ye ülke bazında doğrudan yatırım tutarı sıralamasında Japonya 2018'de 20'nci sırada, 2019'un ilk üç çeyreğinde ise 306 milyon dolar ile altıncı sırada yer alıyor. Ayrıca Türkiye, gen, nüfusu, nitelikli işgücü, bölgesinde öne çıkan 80 milyonluく nüfus ve kişi başına 10 bin dolar gayrisafi yurt içi hasılası ile otomotiv ve turizm gibi uluslararası rekabet edebilen sanayi kollarına sahip. Bunun yanı sıra Avrupa Birliği ile Gümruk Birliği ve Avrupa, Orta Doğu, Afrika ve Orta Asya'yı bağlayan stratejik konumu gibi pek çok kuvvetli tarafı bulunuyor.

İkili ilişkiler, yalnızca ticari bakımından değil turizm yönünden de güçlenecek

Çünkü, ticaret ve yatırımı daha da artırmak ve iki ülke arasındaki ekonomik ilişkileri daha da güçlendirmek için Japonya-Türkiye Ekonomik Ortaklık Anlaşması (EPA) müzakereleri sürüyor. G20 Osaka Zirvesi vesilesiyle Japonya'yı ziyaret eden Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Japonya Başbakanı Shinzo Abe 1 Temmuz'da Tokyo'da çalışma yemeğinde bir araya geldi. EPA'nın erken çerçeve anlaşmasını oluşturmasına yönelik müzakerelerin hızlandırılması teyit edildi ve Ekim ayında Tokyo'da 17'nci tur müzakere görüşmeleri

tenekli kişilerin yetiştirmesi gibi alanlarda işbirliği yapmak mümkün. Bu perspektifte, afet önleme, enerji tarsarrufu, akılı şehirler, Türk-Japon Bilim ve Teknoloji Üniversitesi'nin kısa zamanda kurulması gibi alanlarda çalışmalar sürdürülüyor. Hem Japonya'nın hem de Türkiye'nin güçlü yanlarını sinerjik etkileri sayesinde, ekonomik ilişkilerin potansiyelinin tam olarak ortaya konabilmesi önemli. Ben daima, Türkiye'nin dalgalanmalar olsa da yüksek dirence sahip ve iş fırsatları bakımından zengin bir ülke olduğunu etkin biçimde Japon tarafına göstermek suretiyle ekonomi alanında Türkiye'nin ortaklığını güçlendirilmesini destekleyeceğim.

The number of Japanese companies in Turkey reached to 194 as of 2018

AKIO MIYAJIMA

Ambassador of Japan to Turkey

I have been in Turkey for 2 years and 2 months. I have a very busy schedule but I am very happy to be living in Turkey. I had the opportunity to visit 34 provinces including İstanbul, İzmir, Bursa, Antalya, Mersin, Gaziantep, Manisa, Eskişehir, Kütahya, Afyon, Trabzon, Samsun and Sinop. I am very happy to be greeted warmly in everywhere I go. It has many strengths, such as the customs union with the European Union and its strategic location linking Europe, Middle East, Africa and the Central Asia. Number of Japanese companies that focuses on exporting products that are produced in Turkey to Europe and Africa, is increasing. Japanese companies, especially Toyota, are making significant contribution to rising export of Turkey. The number of Japanese companies in Turkey is increasing every year. As of 2018, their numbers reached to 194. In addition to İstanbul, Ankara and İzmir provinces, the operating regions of the companies are expanding to the Central and South Anatolian provinces such as Çankırı, Aksaray and Osmaniye. Moreover, also joint projects in third countries in Central Asia and Africa are being carried out. In addition to the meeting which has been held in İstanbul at September of 2018, this year 25th Japan-Turkey Business Council Joint meeting was held in Tokyo with the cooperation of DEİK and KEİDANREN (Japan Business Federation) at the 1st of November.

Bilateral relations will be strengthened in tourism and not only in trade.

In order to further increase the volume of trade and investment and to bring the economic relations of the two countries closer and stronger together, Turkey-Japan Economic Partnership Agreement (EPA) negotiations are being carried out. President Recep Tayyip Erdogan who visited Japan on the occasion of the G20 Osaka Summit, met with Prime Minister Shinzo Abe at the working dinner in Tokyo on July 1st. EPA negotiations have been accelerated in order to be signed as soon as possible and 17th round negotiation talks took place in Tokyo in October. In addition with this, it has been planned to launch flights between Tokyo's Haneda Airport and İstanbul with ANA and Turkish Airlines in 2020. We are hoping that with the launching of these flights, bilateral relations will be strengthened in tourism and not only in trade.

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.11.2019
Sayfa: 8
Tiraj: 641334
StxCm: 165



1/1

DEİK Türkiye-Cin İş Konseyi Başkanı Kolbaşı, 'Kuşak ve Yol Projesi'ne dikkat çekti

ASYA PASİFİK FIRSATI KAÇMASIN

Cin'in 2013'te ortaya attığı Kuşak ve Yol Projesi'nin Türkiye'de en yakından takip eden iş insanlarından biri olan DEİK Türkiye-Cin İş Konseyi Başkanı Murat Kolbaşı, "Cin, İpek Yolu'nu 6 ayri hat ile yeniden canlandırmaya çalışıyor. Türkiye'nin bunları yakından takip edip, Asya Pasifik ülkelerine kendi markalarını gitme fırsatını kaçırmaması önem taşıyor" dedi.



MURAT Kolbaşı 1966 yılında kurulan Aramco markasının ikinci kuşak temsilcisi. Babası ve amcası tarafından kurulan kuşakın inovasyonu ve yurtdışına açarak büyütmen Kolbaşı, 1992 yılında bu yana bir vagyı Cin'de yapıyor ve aynı zamanda DEİK'te de Türkiye-Cin İş Konseyi Başkanı. Cin'in 2013 yılında ortaya attığı Kuşak ve Yol projesinin admınlarına yakından takip eden Kolbaşı'yla değişim tıcarı dengeleme Aramco'un yeni hedeflerini konuştı.

- 1992'inden bu yana Cin'e odaklanıyorum. Perhisi sektördeki Cin'in geleceği var. Aramco onda kendini nasıl konumlandırılmalı?

Küçük sektörün büyüğünü Cin'e şekillendiriyor. Birincisi Hong Kong'a ofisimiz var. Her türlü yeniliklere ve gelişmenin içindeyiz. Fuarda yeni ürünlerimizle katılıyoruz, sektörde ilgili toplantılarında hizmet konummacı bazar ve dinleyici olmaya varız. Son dönemde Cin dünyaya ticaretini etkileyerek projelerle çok daha etkili bir yolda kalıcı adımlar atıyor. İpek Yolu'na 6 ayrı hat üzerinden yeniden canlandırıyor.

- 2013'te Cin İpek Yolu'nu canlandırma amacıyla Kuşak ve Yol projesini ortaya attı. Türkiye'nin 'ticaretini nasıl etkileyecekti, hangi fırsatları var?

Biz bugutne kadar 'Cin'den istemiyorum ne karla yaparsın?' diye bakılık. Şimdi hemen bu konuda aynı AB'de 1996'dan bu yana yürütülmüş olan üçlü işbirliği gibi Kuşak ve Yol'u da iyi değerlendirmem gerekmeyecekti. Urem üssümüz doğru kullanınamak, markalaşmaya da Avrupa'dan ve ABD'den teknoloji transferi yaparak, bunu Asya Pasifik ülkelerine kurgulamamız gerekmektedir.

70 ÜLKĘYİ GEÇİYOR

- Geçtiğimiz günlerde İpek Yol projesi kapsamındaki ilk tren Marmaray'dan geçti. Bu tıcarı anlamanı neler istedim?

Bu benemeydi. Süreci iyileştirmeye çalıştık. Çünkü hedefler büyük. Tren Cin'den Kazakhstan üzerinden geliyor,

Azerbaycan'da Hazar Denizi üzerinde zaman kaybediyor. Türkiye Gürcistan, Azerbaycan, Kazakistan, Cin'le yeni Gümrük anlaşmaları yapmaya. Bu model AB'nin geçmişine benzeyen. 5 senede bu yola giren ülkeler arasında her şekilde ticari birlik olmuyor olacak. Bu Kuşak ve Yol projesi 70 ülkeyi ilgilendiriyor.

- Cin'in dünyaya tıcarındaki etkisi hizmetlerin aracılığıyla devam ediyor.

Cin her yerde oyuna girmek istedii. 2025 stratejisi var, 10 sektör segiller. Bu sektörlerde dünyada en iyi oyuncu olacaklar. Sekilde de en iyi olmayan markaların yüzünden alımına devam ederken, güdü markalarıyla yarışacaklar.

- Türkiye konusunda potansiyel iyi konumlandırıyor mu bu gelişmeler kurasında?

Türkiye'nin önündeki farklı fırsatlar var. Özellikle Türkiye Çin yatırımcılarından caribesini aramaktadır. Cin'ın Kuşak ve Yol projesi üzerindeki ilkeleme yarattı. Türkiye lojistik avantajlarını kullanıma. Cin Ortadoğu'ya da girmek istiyor. İngiliz sektöründe Cin şirketleri Türk şirketlerin işbirliği yapanları. Türkiye de Cin aramada tekil ve gastronomi alanında da geleceğin çok işi var. Çinli turistler için Kapadokya, Göbeklitepe ve Pamukkale çok cazip.

- Türkiye o beklenen yeteneklerin elanında bulunuyor.

Alabilmiş. Ornejin Maa'sın büyük yarım yaptı. Cin arası mamlımları yükliyor. Kahire'ye gideriyorsun. Maa'ın Amerika'ya bir alınaman var. eger gelin üretilsen işte yine 10 orannan başlı ürünlere koyulursa 10'lu gümüşükle gidiyor ürünler. Cin malnamesi Maa'ın yönetmeni Amerika'ya gideriyor. Cin'in gidebileceği Fransa, Yunanistan, Maa ve Sırbistan var. Bu ürünlere yarım yapsın. Bir yandan da Amerikan markaları Cin'e hizmet sağlıyor.

Murat Kolbaşı kimdir?

İstanbul'da 1966'da doğan Murat Kolbaşı 1987 yılında Marmara Üniversitesi İletişime Bölümünü bitirdi. 1988 yılında Arzum Elektrikli Ev Aletleri A.S.'de Satış ve İş Geliştirme Müdürü oldu. 2008 yılında Yönetimin Kurulu Başkanı olarak atandı. DEİK Yönetimin Kurulu üyesi, DEİK Asya Pasifik İş Konseyi Koordinatör Başkanı ve Türk-Cin İş Konseyi başkanı olan Kolbaşı, aynı zamanda Türk Kahvesi ve Anaratmanlı Derneği Yönetimi Kurulu, TOBB Genç Girişimci Üst Kurulu, Endevore Etkin Girişimci Destekleme Derneği Genelama Kurulu üyesi, TAİDER (Türkiye Alıcı İhtiyaçları Derneği) kurucu üyesi ve Kolbaşı evli ve 2 çocuk babası.

40 ÜLKĘDE SATILIYOR

- Küçük ev aletlerindeki mağazaları bulmak için?

Kablosuz ev aletleri döneni gelir. Kendi kendi satır eden aletler. Nesvetem interneti dönerenideyiz. standımda kahvevi hazır okulat. Her sabah havuç suyu içiyorsanız havuç suyunuz taze sıkıracak, hatta burdakalı havuç bitmeyen marketinize haber verecek.

- Arzum konusunu nasıl geliştiriyorsun?

Arzum dinamik yapısı. Gay ve kahvede çok iyi pozisyondayız. Türk Kahvesi için cihazlarından finansma odaklıyoruz. Okka 5 yıl geride bıraktı. Satışlarım yüzde 80-85'i Türkiye oluşturuyor, yüzde 10-15'ise İhrac ediyor. Yılda 3,5 milyondan fazla satış gerçekleştiriyoruz. Dünbine 40 ülkesinde milyonlarca eve ulaşıyor. Global marka olma yolunda emin adımlarda teriliyoruz.

**HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL**

Tarih: 14.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 641334
StxCm: 642



2/2



Yolumuzdan dönmeyeceğiz

CUMHURBAŞKANI
Yardımcısı Fuat Oktay, “Tarihimizi ve teröre karşı duruşumuzu parlamentolarında kötülemeye çalışanlar bilmelidir ki tehditlere aldmayacak, yolumuzdan dönmeyeceğiz” dedi. Oktay, dün Türkiye-Katar İş Forumu’nda özetle şunları söyledi:

“Türkiye ve Katar zor günlerde birbirine her şartta destek olarak tüm dünyaya dayanışma örneği gösteren iki ülkedir. Özellikle Suriye’yi terör örgütlerinden temizlemek ve Suriyeli sığınmacıların yurtlarına dönmelemini sağlamak amacıyla gerçekleştirdiğimiz Barış Pınarı harekâtına Katar’ın verdiği destek bizler için çok önemlidir. Yaşadığımız süreç birçok ülkenin terör örgütlerine ilişkin ikiyüzlü tavrını açıkça ortaya koymuştur. Bu tavır, Katar'a karşı Arap dörtlüsü tarafından uygulanan haksız ambargo ve yaptırım kararlarının arkasındaki zihniyetle aynıdır. ABD Temsilciler Meclisi’nde kabul edilen yaptırım yasa tasarısı ve sözde Ermeni soykırımını tanıyan karar da aynı fırsatçı zihniyetin tezahürüdür. Bu talihsiz adımlar bizim nazarımızda hükümsüzdür.” ■ ANKARA



TURKEY, PALESTINE CONTINUE TO WORK ON BILATERAL TRADE TIES

HÜRRİYET DAILY NEWS

Tarih: 13.11.2019

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 9

GAZETE

Tiraj: 19056

ULUSAL

StxCm: 72



1/1



Palestinian Ambassador to Turkey, Faed Mustafa (C), attends the Turkey-Palestine Business Council meeting.

Turkey, Palestine continue to work on bilateral trade ties

ISTANBUL - Anadolu Agency

Authorities and businesses in Turkey and Palestine continue to conduct serious research on bilateral trade and agreements, the Palestinian ambassador to Ankara said yesterday.

Turkey and Palestine have deep historical relations that will remain in the future, Faed Mustafa told a meeting organized by the Foreign Economic Relations Board of Turkey (DEİK).

"The meeting is expected to utilize opportunities and strengthen relations between

the two countries," he said at the 17th Turkey-Palestine Business Council meeting.

Mohammad Almour, the council's Palestinian chair, stressed that Palestine had strong investment opportunities thanks to its fertile soils.

He added: "Returns on investments made in Palestine will be very high."

For his part, Almour's Turkish counterpart, Cemallettin Kerim, said Turkish exports to Palestine were \$657 million in 2018, while imports were \$7.76 million - doubling since 2004, when a free trade

agreement was signed between the two countries.

The two countries aim to reach a \$2 billion bilateral trade target, he added.

He also said, during the meeting, Turkish and Palestinian business people will discuss trade and investment opportunities.

Palestine's main export items are industrial raw materials, intermediate goods and foods, while the country exports mostly processed stones, olive oil, and agricultural products - date, fig and avocado, according to the DEİK data.



Local firms aim to increase Iran trade

TEHRAN – Anadolu Agency

Turkish businesspeople attending a meeting of the Iranian Business Council in Tehran said on Nov. 17 they are aiming to significantly increase the trade volume between Turkey and Iran.

Nail Olpak, chairman of Turkey's Foreign Economic Relations Board (**DEİK**), said the goal was to increase the trade volume from \$9.5 billion to the level of \$30 billion set by the presidents of the two countries.

The 16th meeting of the Iranian Business Council was attended by businesspeople from Turkey, Iraq, Oman, Qatar, Russia, Syria, India, Afghanistan, Azerbaijan and Uzbekistan.

Ümit Kiler, chairman of the Turkey-Iran Business Council, said they are focusing on improving trade relations with Iran and the next business forum would be held in Tehran after Ankara.

Mehmet Akgün, chairman of the Denizli branch of the Independent Industrialists' and Businessmen's Association (**MÜSİAD**), said they are in Tehran to investigate conditions for trade with Iran and noted there is high business potential.

Turkey's main exports to Iran include automotive supply products, fiberboard, tobacco and zinc ores. It buys mostly raw petroleum materials, natural gas and organic chemicals from Iran.

DEİK TÜRKİYE EKONOMİSİNİ TEMSİL EDİYOR

KOBİ EFOR Tarih: 01.11.2019
AYLIK Sayfa: 212
DERGİ Tiraj: 60000
ULUSAL StxCm: 404



1/3



DEİK Başkanı Nail Olpak:

DEİK Türkiye ekonomisini temsil ediyor



Türk iş dünyasının yurtdışına açılan platformu olan **Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)**, 146 İş Konseyi'nde 3 bin iş insanının gönüllülük esasına göre buluştığı dev bir organizasyon. **DEİK** Yönetim Kurulu Başkanı **Nail Olpak**, Türkiye ekonomisini temsil

ediyoruz. Önümüzdeki dönem çalışmalarımızı daha da görünür kılarak ilk aşamada 5 bin üye ulaşmayı hedefliyoruz. Böylece alternatif pazarlarda başta olmak üzere **İş konseylerimizin** etkinliği daha da artacaktır" dedi.

"**I**şimiz Ticari Diplomasi" şiarıyla hareket eden **Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** kendini, "Biz, 1985'ten günümüze kurucu kuruluşlarımız, üyelerimiz ve **İş konseylerimizle**, faaliyetlerimizi Türkiye ekonomisinin dinamiklerini güçlendirmek ve Türkiye'nin gücünü dünyaya taşımak için aralıksız sürdürüyoruz. Biz, Türk özel sektörünü bütün renkleriyle buluşturan büyük bir iş platformuyuz" şeklinde tanımlıyor. **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, ekonomik konjonktürde ihracatçıların 'kaldirıcı' görevi yürüttüğünü belirterek, "İhracat ekonominin kaldırıcı kuvveti olmaya devam edecek. Bugün ihracatımızın yüzde 52'sini Avrupa'ya yapı-

yoruz. Geldiğimiz 180 milyar dolar ihracat rakamlarını yeterli bulmasak da ülkenin büyümесinin ana motoru ihracat olacaktır" dedi. Diş dünyaya açılmaktan bahsedilince sadece ihracat ile sınırlı kalınması gereğiinin altını çizen Olpak, görüşlerini söyle aktardı: "Diş dünyadan daha fazla yatırımı Türkiye'ye çekmemiz söz konusu. Aynı zamanda Türk firmalarının da sermayelerinin yetebildiği ölçüde diş dünyada daha fazla yatırım yapmalı. Bu hem ölçek büyütme hem de ufuk büyütme anlamına geliyor. **DEİK** in 146 İş Konseyi'nin ufuk büyütmesinin çok önemli göstergesidir. 1984 yılında ilk **İş konseyi** ile kurulmuş bugün geldiği yerde

DEİK TÜRKİYE EKONOMİSİNİ TEMSİL EDİYOR

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.11.2019
Sayfa: 212
Tiraj: 60000
StxCm: 404



2/3

dünya üzerinde ikinci bir örneği olmayan yapılmamıştır. Farklı iş örgütleri vardır ama ülke başında bu kadar yaygın örgütlenmiş ikinci bir yapılanma bugüne kadar görmediğidir.

DEİK çalışmalarını anlatacak üye sayısını artıracak

DEİK'in üye sayısını artırma çalışmaları devam ediyor. Bu iddiayı 2019 ve 2020'de sürdürmeye kararlı. Olpak, bu alanda yeni bir yapılanma oluşturarak agresif büyümeye devam edeceklerini söyle anlattı: "Bu iddiamızı sürdürürüz. Çünkü DEİK Türkiye'nin bir parçası. DEİK'in olmazsa olmaz olduğu üyelerdir. Bizim 146 İş Konseyimiz içerisinde her birinin etkinliği aynı değil. Kurumlar gücünü üyelerinden alır. Artık İstanbul, Anadolu gibi nitelendirmelerde bulunmak istemiyorum ama büyük ölçekli firmalarımız dahil olmak üzere DEİK aileleriyle çalışamamış ama dünyanın dört bir tarafından olma isteğinde, altyapısında olan firmalarımız var. Bizim o firmalarla bağımlı kalmamız lazımdır. Böyle bir yaklaşımımız var; eğer yurtdışına açılmak isteyen bir firma DEİK ailesi ile tanışrsa ondan sonraki süreçte bizim ona üye olarak 'kal' dememiz gereklidir. Bu şekilde kalmaya çalışmak istemeyeceğiz. Bunun için geçtiğimiz günlerde yeni düzenlemeye gerçekleştirdik. İki temel konunun bizim açısından önemli olduğu kanaatine vardık. Güzel işler yapabilişiniz ama yeterli tanıtmazsanız algıyu oluşturamazsanız. DEİK olarak sosyal medya boyutıyla başladık ve anlatmaya devam edeceğiz. DEİK'in kaynaklarında kamu kaynağı kullanmayıyoruz. Üyelerimizin aidatlarıyla bu işi yürüttüyüz. 146 İş Konseyi'nin birkaçına birden üye olmak söz konusu olduğunda bu da firmalarımız için belirli ölçüde maliyet olabiliyor. Öncelikle 1 yıllık sürede ödeyecekleri aidatta yüzde 60'luk indirim yaptık. Faaliyetlerde üyelik kısıtlaması yapmadır. Üye olan veya olmayan firmalarımızın yurt外ci veya yurtdışı etkinliklerimize katılımlında yüzde 20 indirimle katılımını sağlayacak çalışma yaptık."

DEİK'in kaynakları yeterli

DEİK'in gruba ve kuruma bağlı olmadan tama- men üyelerinin katkılarıyla faaliyet yürüttüğünün altını çizen Nallı Olpak, "Yeterli desteği olmayan destek alır. Burası is dünyası kuruluşu. Is dünyası kendi isini geliştirmek istiyorsa kamadan destek

almaktan mutlu olmamalı. O kendi ayaklarımız üzerinde duramıyoruz demektir. DEİK kendi ihtiyaçlarını karşılayacak altyapı ve mali gücü sahip- ti" dedi. DEİK'in gönüllük esasına dayalı bir STK olduğunu kaydeden Olpak, görüşlerini söyle aktardı: "Ülkeler arasında ticari ilişkiler söz konusu ise Ekim ayında Cumhurbaşkanı ile Bakü'deydik. Oradan önce Sırbistan'daydık. Böyle bir karar alındı: Bizim dis dünya ile olan ilişkilerde ticari ayağını 'gelen ve giden heyetler' dahil DEİK organize edecektir. Bu tabii su anlamı taşıymıyor; diğer iş insanları kuruluşları hicbir heyet kabul edemez anlamına gelmiyor. Ama devlet erkanının ticari heyet kabul etme veya seyahat etme durumunda bunun yapısını DEİK organize edecek."

Alternatif pazarlar konusunda DEİK'in uzun zamandır çalıştığını hatırlattığımız Nallı Olpak, ihracatın yüzde 52'sinin Avrupa'ya olmasının doğal bir gelişimi olduğunu paylaştı: "Ticaret öncelikle yakın olan ile gerçekleşir. NAFTA yapılması, Avrupa Birliği süreci de bu yönde gelişen yapılardır. Avrupa Birliği gibi yüksek gelir seviyesi olduğu için yüzde 52'ye ulaşması gayet doğaldır. Bana sorarsanız Türkiye'nin ihracatı 2 katına 3 katına çıksa da bugünkü payı gibi Avrupa'nın yüzde

50 ağırlığıyla devam edecektir. Pazar doygunluğunu ürün çeşitlendirmesiyle asabılıyız. Alternatif pazarlara da giriyoruz. 146 İş Konseyi'nin bulunması da alternatif pazarın bir sonucudur."

Yeşil Burun Adaları adında bir ülke olduğunu ve DEİK Yeşil Burun İş Konseyi'nin oluşturulduğundan altını çizen Olpak, "Pazar çeşitlendirmesine gittik. Afrika bu anlamda önemli bir bölgedir. Özellikle Sahra altı. Ticaretimiz geçmişe kıyasla 4-5 kat artmakla birlikte istediğimiz seviyede değiliz. Karşılıklı ticarette 20 milyar dolar seviyesindeyiz. Tek başına Almanya ile olan karşılıklı ticaretimiz 36 milyar dolar. 4 milyar dolardan 20'ye geldi. 20'den de 120 milyar dolara gidebilecek niteliktedir. Afrika'da 54 ülke var, 45'inde DEİK İş Konseyleri bulunuyor. Afrika pazarında ticaret, yatırım, ortaklık ve işbirliği açısından öne çıkan sektörler; gıda ve tarım, enerji, altyapı, inşaat ve taahhüt, yapı malzemeleri, sağlık ekipmanları, dayanıklı tüketim ürünler, makine, tekstil ve demir-celik sektörüdür. DEİK olarak alternatif pazarları yapmış bulunuyoruz" dedi.

Orta Asya coğrafyasını alternatif pazar olarak değerlendirmek gerektiğini hatırlatan Olpak, gec-



DEİK TÜRKİYE EKONOMİSİNİ TEMSİL EDİYOR

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.11.2019
Sayfa: 212
Tiraj: 60000
StxCm: 404



3/3

PAZAR/ÜLKЕ

mişte karşılıklı hatalar yapılması nedeniyle istenilen gelişmenin sağlanamadığını savundu. Olpak, görüşlerini söyle aktardı: "Şu anda tüm ülkeler ile sıcak bir süreçte girmiş bulunuyoruz. Bu potansiyel deşeriendirebilir. Üçüncü önemli bölgemiz Latin Amerika'dır. Latin Amerika'da en öne çıkan sektör inşaat ve altyapı sektörleridir. Buna ek olarak enerji, madencilik, tarım, turizm alanları da potansiyel sektörler arasında sayılabilir. Uzak bir pazar ve az iş yapıyoruz. Az iş yapmamızı bir avantaj olarak görmemiz gerekiyor."

Asya Pasifik'in potansiyel sektörleri ise şöyle:

- Avustralya: Tarım ve Hayvancılık, Madencilik.
- Banglades: Sağlık, Turizm, Altyapı, Eğitim
- Çin: Gıda, Turizm, E-Ticaret
- Endonezya: Savunma Sanayii, Enerji, İnşaat, Eğitim
- Filipinler: İnşaat, Gıda, Altyapı, Turizm
- Güney Kore: Otomotiv, Demir-Çelik, Bilişim, Gıda, Turizm
- Hindistan: Altyapı, Doğal Taş Sektörü, Turizm
- Kambodça: Enerji, Hazır Giyim Ürünleri, Tıbbi İlaçlar
- Japonya: İnşaat, Teknoloji Transferi, Gıda
- Malezya: Halal Gıda, Savunma Sanayii, İnşaat, Eğitim, İlaç Sanayi
- Nepal: Yenilenebilir Enerji, Eğitim
- Pakistan: İnşaat, Sağlık, Savunma Sanayii, Gıda, Hızlı Tüketim Ürünleri
- Singapur: Yatırım İşbirliği, Turizm

• Sri Lanka: Gıda, Tekstil, Altyapı, Yenilenebilir Enerji

- Vietnam: İnşaat, Altyapı, Gıda
- Tayland: Gıda, Elektrikli Aletler, Turizm
- Yeni Zelanda: Tarım, Jeotermal Enerji
- Hong Kong: Finans, Gıda
- Tayvan: Gıda.

"KOBİ'ler her koşulda desteklenmeli"

Piyasalarda adı konmamış bir ticari yaklaşım olduğunu aktaran Olpak, "Ticarette 70'e 30 veya 80'e 20 denilen kural olmayan ama kural gibi isleyen yaklaşım vardır. Firmalar cirosunun yüzde 70'ini ilk 30 müsterisi ile yapar. Dünya üzerinde de böyle bir gerçeklik vardır. İhracatçılar açısından da TİM verilerine göre 70 bin firma kayıtlıdır, bu firmalar içinde her yıl ihracat yapan 15 bindir. Bu nedenle KOBİ'ler öncemi bir potansiyeldir" diye konuştu. KOBİ'lerin ülke ekonomilerinde iki önemli konuda panzehir olduğunu altını çizen Olpak, "Bunlardan biri istihdam, bir diğeri ise cari açıktır. Türkiye cari açık veren bir ülke iken şu anda cari fazla veren bir ülke noktasıdır. Bunun sürdürülebilir olması için KOBİ'ler desteklenmelidir. İkinci konu olan istihdamda yine KOBİ'lerin önemli bir misyonu var. KOBİ'ler istihdamda ekonominin bel kemigidir. İşsizlik iyi gitmiyor, yüzde 12'lere geldi" açıklamasını yaptı. Olpak, "DEİK olarak KOBİ'lere çağrıımız: daha fazla ihracat yapın. Hükümetimize çağrıımız var: KOBİ'lere destek olun" dedi.

Manevi tatmin sağlayamam kalmazdım

DEİK Başkanlığı'nı bir iş değil bir görev olarak gördüğünün altını çizen **Nail Olpak**, "Onurlu görevlerde bulunmak önemlidir. 58 yaşında, 2 yılı aşkın bu görevi yürütüyorum. Manevi tatmin olmasadım bu görevde bulunmayı arzu etmezdim. Affım isterdim. Eksik var mı? Eksik hayatın her aşamasında vardır. Dün güzel başardığınız bugün itibarıyle eksiksiktir" diyor.

DEİK'te neyi gerçeklestirmeye çalıştığını ise söyle açıklıyor: "DEİK'ün aktiviteleri ve performanslarının üzerine yoğunlastık. Bölge bazlı üyelik diye bir şey var. Avrupa Bölgesi'nde 37 DEİK Konseyi var. Siz Avrupa Konseyi'nin tümüne üye oluyordunuz. Halbuki ki Avrupa'da belki de 3 veya 5 ülke ile işiniz var. Bu bir dağınıklık getiriyor ve odaklanmamayı ortadan kaldırıyordu. O DEİK Konseylerini perfor-



mansını ölçmek kolay olmuyordu. Bu iş insanları niye yapıyorlar, işbirliği geliştirdip sonuç almak için. Bölge bazlı üyelikten ülke bazlı üyelige geçti. Üye sayımızı aynı zamanda bazı DEİK Konseylerimizde yeterli üye sayısı olmadığı için artırmaya çalışıyoruz. Yeterli üyenin olmadığı yerde yeterli performans da olmaz. O DEİK Konseylerini belirli DEİK konseyleri ile gruplayarak sürdürdüük. Nitelikli iş insanların bulunduğu bir grubuz.

Referans sistemi önemliydi, bunu hayatı geçirerek. İlave olarak yılın başında yönetim kurulunda görevlendirme yaptık ve her DEİK Konseyi için ayrı performans kriteri koymuşduk. Performans Değerlendirme Kriteri denilen çalışmamızda ilk 6 ay sonuçlarını aldık. Yapılan çalışmaları ölçülebilir olmak için yapıyoruz."

MİLLİYET Tarih: 14.11.2019
GÜNLÜK Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 380313
ULUSAL StxCm: 546



1/2

BEYAZ SAYFADA KARARLIYIZ

Cumhurbaşkanı Erdoğan ve ABD Başkanı Trump, iki ülke arasındaki kritik konuları görüştü. Erdoğan, "Trump'in mektuplarını geri takdim ettim" dedi



En güvenilir ortak Türkiye

Cumhurbaşkanı Erdoğan ve ABD Başkanı Trump, Beyaz Saray'da önce ikili, ardından heyetler arası görüşmede bir araya geldi. Erdoğan, kapsamlı ve samimi bir görüşme yaptıklarını belirterek, "Köklü mütteflikliğimize uygun bir şekilde yeni bir sayfa açmada kararlıyız. ABD'nin bölgedeki en güvenilir ortağı Türkiye'dir. Suriye'deki krize kalıcı çözüm için ABD ile olan mutabakatımıza bağlılığımızı sürdürüyoruz" dedi.

Muazzam bir başarı

ABD Başkanı Trump ise, "Açık sözü ve yapıcısı bir görüşme yaptık. Suriye'de muazzam bir başarı sağladık. İş birliği ve ortaklığa için Erdoğan'a teşekkür etmek istiyorum. Erdoğan'ın büyük bir hayranıyım" diye konuştu. Bağdad'ının öldürülmesi konusunda Türkiye'den destek alındığını söyleyen Trump, "Bize yardımcı oldular. Onları da terörle savasıyorlar" dedi. »14'te

Yatırımcılarla yuvarlak masa

DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) ile US Chamber ev sahipliğinde Yuvarlak Masa Toplantısı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla dün Washington D.C.'de gerçekleştirildi. Toplantıda, Türkiye ve ABD'de yatırım yapan ilk 10 firmanın temsilcileri bir araya geldi. »14'te

MEKTUPLAR İADE EDİLDİ

Trump'ın gönderdiği mektuplara değinen Erdoğan, "Bu mektupları saygınlığa geri takdim ettim. Özellikle de Abdüllatif Şahin denilen teröristin muhatap alınmasını üzüntüyle karşıladım. CIA de bu adamın terörist olduğunu belgelemiş. Bunu da saygınlığa geri takdim ettim" dedi. »14'te

ERDOĞAN, BUGÜN ABD'YE GİDİYOR

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 12.11.2019
Sayfa: 12
Tiraj: 380313
StxCm: 61



1/1

ERDOĞAN, BUGÜN ABD'YE GİDİYOR

Kazakistan Başbakanı'nı kabul etti

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, dün Kazakistan Başbakanı Askar Mamin'i kabul etti. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'ndeki basına kapalı kabul, yaklaşık yarım saat sürdü. Konuk Başbakan Mamin, önceki gün, Türkiye-Kazakistan Karma Ekonomik Komisyon Toplantısı için İstanbul'a gelmişti.

ANKARA Milliyet

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ABD Başkanı Donald Trump ile Beyaz Saray'da görüşmek için bugün ABD'ye gitmektedir. Ziyarete ilişkin "Suriye başta olmak üzere, bölgesel ve küresel meselelerin işlendiği" ifadesi yer almaktadır. Ayrıca terörizmin her türülüğüyle mücadelede dayanışma, işbirliği ve esgündümün güçlendirilmesi için atılabilen somut adımlar üzerinde durulacaktır" denildi.

İletişim Başkanlığı'ndan yapılan açıklamada, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ABD Başkanı Trump'ın davetisi olarak bugün ABD'ye bir çalışma ziyareti gerçekleştirileceğini belirtildi. Türkiye ile ABD arasındaki ikili ilişkilerin tüm başlıklarıyla ele alınacağı belirtilen açıklamada, "Temaslar kapsamında, Suriye başta olmak üzere, bölgesel ve küresel meselelerin işlendiği, ayrıca terörizmin her türülüğüyle mücadelede dayanışma, işbirliği ve esgündümün güçlendirilmesi için atılabilen somut adımlar üzerinde durulacaktır" ifadesine yer verildi. Açıklamada, Erdoğan'ın ABD Ticaret Odası ve DEİK/Türkiye ABD İş Konseyi (TAIK) tarafından düzenlenecek Yuvarlak Masa Toplantısında iş insanları hitap edeceğini de belirtildi. Erdoğan, Maryland Eyaletinde bulunan Amerika Diyanet Merkezi'nde ziyaret edecek. Erdoğan ayrıca, Türk kökenli Amerikalılar ve Müslüman toplumu temsilcileriyle buluşmalar gerçekleştirecek.

TÜRK-KAZAK TİCARET 10 MİLYAR \$ OLSUN

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.11.2019
Sayfa: 5
Tiraj: 380313
StxCm: 75



1/1



Türk-Kazak ticareti 10 milyar \$ olsun

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Kazakistan ile ticaret hacmini 10 milyar dolara çıkarmayı hedeflediklerini söyledi. Dün İstanbul'da Türkiye - Kazakistan İş Forumu gerçekleştirildi. Forumda Fuat Oktay, Kazakistan Başbakanı Askar Mamin ile her iki ülkenin iş dünyası temsilcileri katıldı.

Fuat Oktay, düzenlenen forumun Türkiye ve Kazakistan arasındaki ilişkilerin yeni bir dönemi olacağına inandığını belirterek, Kazakistan ile olan ticaret hacmini 10 milyar dolara çıkarmayı hedeflediklerini dile getirdi.

Kazakistan'ın Orta Asya'da en önemli siyasi ve ekonomik ortak olarak gördüklerini söyleyen Oktay, "Orta Asya'nın Hazar Denizi üzerinden uluslararası pazarlara bağlanma açısından Kazakistan stratejik konuma sahip. Ezeли bağlantılarımız ekonomik işbirliğimiz için güçlü bir zemin hazırlamakta. Türk Konseyi çalışmaları da bütün hızıyla devam ediyor" diye konuştu.



Aylın Rana

Aydın

Serbest ticaret anlaşmalarının Türk Konseyi çerçevesinde de gerçekleşmiş olmasını arzu ettiklerini belirten Fuat Oktay, "Bu konseye Türkmenistan'ın da en kısa sürede dahil olmasını arzu ediyoruz. Konseyin bir sonraki toplantısını 2020'nin ilk yarısında düzenlemeyi planlıyor" dedi.

Türkiye'nin dünyanın 17. Avrupa'nın 6'ncı büyük ekonomisi olduğunu ifade eden Oktay şöyle devam etti:

"İş insanlığımızda yerli ve yabancı yatırımcılar için her türlü kolaylığı sağlayacak adımlar atıyoruz. Kardeş ülke Kazakistan, sağladığı istikrar ve kazanımlarla takdir toplayıyor. Kazakistan, Avrasya Bölgesinin en güçlü ülkeleri biri haline geldi. 2018'de ikili ticaret yüzde 18 artış göstererek 2.8 milyar dolar seviyesini aştı. 2019'un ilk 9 ayında Kazakistan'a ihracatımız yüzde 13 artarak 605 milyon dolar oldu. 2019 yılında Kazakistan'dan ham petrol ithalatımız da dört kat arttı."

'Kazan-kazan modeli yapalım'

Fuat Oktay, "Ülkelerimizin ekonomik yapıları ve ticaret sahaları yeni işbirliği yapmak için oldukça müsait. Bu iş imkanlarını kazan-kazan modeliyle en iyi şekilde değerlendirmek. Ülkemizin Kazakistan'a yatırımı 870 milyon dolar, Kazakistan'ın Türkiye'deki yatırımları ise 725 milyon dolar. Yatırımlar konusunda müteahhitlik önemli, bu alanda Kazakistan'a

25.5 milyar dolar değerinde 493 projeye imza atılmıştır" dedi. Forum çerçevesinde 18 tane işbirliğine imza atıldı.

Kazakistan Başbakanı Askar Mamin ise, "Türkiye ile sürekli gelişen işbirliğimiz var. 2019'un 9 ayında ikili işbirliğimiz yüzde 68'e genişledi. Kazakistan'da tarım, maden, inşaat gibi pek çok sektörde şirket faaliyet gösteriyor" dedi.

BÜYÜLENEN YENİ BİR PAZAR

PARA Tarih: 03.11.2019
HAFTALIK Sayfa: 14
DERGİ Tiraj: 75548
ULUSAL StxCm: 917



2/8

İlhan ERDAL / DEİK -Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkanı "Dış ticaret hedefimiz 10 milyar dolar"

Bu pazarı ihrac edebileceğimiz çok fazla ürün var. Altyapı, inşaat, enerji, lojistik, telekomünikasyon ve gıda gibi sektörlerde birçok fırsat bulunuyor. DEİK/Türkiye-Endonezya İş Konseyi olarak, ticari açığımızı daraltmaya ve ticaret hacimimizi dengeli bir şekilde artırmak için yapılması gerekenlere katkı vermeye çalışıyoruz. İki ülke liderleri çok yakını ilişkili içerisinde, iki devlet başkanı geçtiğimiz sırada Japonya'da gerçekleştirilen G-20 zirvesinde de bir araya gelerek ilişkilerin çok daha ileri bir boyuta taşınmasında neler yapılabileceğini görüşüller. Ticaret hacmi olarak ilk etapta 10 milyar dolara ulaşması hedefleniyor. İş Konseyi olarak Türkiye ve Endonezya arasında karşılıklı tanınırlığın ve bilinirliğin artırılması konusunda



birçok çalışma yürüttük, yürütüyoruz. Bu kapsamında karşılıklı kuruluşumuz KADIN (Endonezya Ticaret ve Sanayi Odası), Endonezya Büyükelçiliği ve Başkonsolosluğu ile çok yakın bir işbirliği ve iletişim halindeyiz. Sadece bu sene içerisinde birden fazla iş ve Turizm Forumu programları düzenledik. Endonezya pazarında daha aktif olmak ve var olan ticaret hacimimizi geliştirmek için çok yönlü bir planın ortaya konması gereğine inanıyoruz. Bu anlamda, turizm alanındaki işbirliklerinin ve tanıtım faaliyetlerinin artırılması, Endonezya'da Türkiye fuarının organizasyonu veya ticaret merkezinin açılması (ticaret evi) konusunda ilgili kurum ve kuruluşlarla istişareler halindeyiz. Böylece iş yapmak isteyenler öncelikle sabırlı olmalı.

ve G20 üyeleri arasında bulunan Endonezya, ekonomik olarak son yıllarda büyük bir çıkış içinde. 14 çeyrektrik ortalama olarak yüzde 5 büyümeye gösteren ülkede orta sınıf hızla bir şekilde zenginleşiyor. IMF tahminlerine göre 2050 yılına kadar dünyanın beşinci büyük ekonomisi olmaası bekleniyor. Endonezya'da gerçekleştirilecek planlanan altıya yarım yatırımları da dudak uçuklatacak seviyelerde. Önümüzdeki dönemde başta ulaşım olmak üzere 340 milyar dolardır altıya yarımının planlandığı ülkede, buna bağlı olarak ithalatın da hızla artması bekleniyor. Ekonomisi önemli ölçüde petrol, doğal gaz ve ham madde ihracatına dayanan Endonezya, dünyanın en büyük Hindistan cevizi ve ikinci en büyük palmiye yağı üreticisi. Kakao üretiminde ise dünya üçüncüsü olan Endonezya, kahvede dördüncü, tütün ve çay üretiminde ise beşinci sıradadır.

HEDEF ÜLKELER ARASINDA

Filipinler, Malezya, Tayland ve Singapur'la birlikte kurucu üyesi olduğu ASEAN (Güneydoğu Asya Ülkeleri Birliği) üyesi olan Endonezya bu bakımından da önemli bir pazar özelliği taşıyor. Nitelikim Ticaret Bakanlığı Endonezya'yı Türkiye'nin yeni hedef pazarları arasına almış durumda. Türkiye ile ekonomik ilişkileri henüz yok denemez kadar az. Bu ülkeye en fazla tütün, organik kimyasal ürünler, tekstil ve elyaf ile hububat satıyoruz. Endonezya'dan ise en fazla hayvansal ve bitkisel yağılar, el yapımı tekstil elyafı, kauçuk ve ürünlerini alıyoruz. Türkiye geçen yıl bu ülkeye 270 milyon dolar-

hemen her sektör Endonezya ile iş yapmanın arayışı içindeler.

İŞ FORUMU DÜZENLENECEK

Türkiye-Endonezya İş Konseyi Başkanı İlhan Erdal, Endonezya'nın, Hint ve Pasifik Okyanusları arasındaki stratejik konumu ve Doğu-Batı ticaret yolculuğuna yakınlığının, ülkeyi bölgede önemli bir ekonomi haline getirdiğini vurguluyor. Endonezya'nın istikrarlı bir ekonomiye sahip olduğunu söyleyen Erdal, yasal sistem ve iş yapma konusunda Endonezya devletinin ilgili düzenlemeye ve iyileştirme çalışmalarının devam ettiğini belirtiyor. Önümüzdeki sene Türkiye ile Endonezya arasındaki diplomatik ilişkilerin başlangıcının 70. yıl dönümünün kutlanacağına söyleyen Erdal, bu ve-



lik ihracat yaptı. Aynı yıl Endonezya'dan yapılan ithalat ise 1,3 milyar dolar seviyesinde. Endonezya Türkiye'nin en fazla ihracat yaptığı ülkeler sıralamasında 24'üncü sırada yer almıyor. Fakat Türk firmaları gözlerini bu pazarla dikmiş durumdadır. Otomotivden çelิกe, müteahhitlik hizmetlerinden gıda kadar



BÜYÜKEN YENİ BİR PAZAR

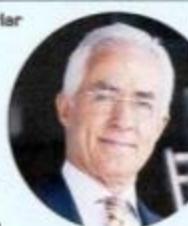
PARA Tarih: 03.11.2019
HAFTALIK Sayfa: 14
DERGİ Tiraj: 75548
ULUSAL StxCm: 917



3/8

Mithat YENIGÜN / Türkiye Mütəahhitler Birliği Başkanı "İş olanaklarını yakından izliyoruz"

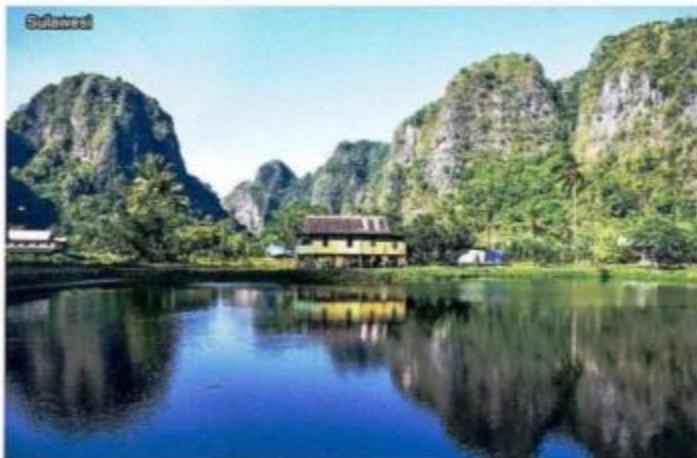
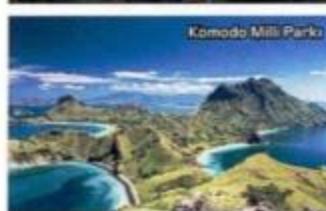
Mütəahhitlerimiz, son dönemde potansiyel pazarlar olarak Sahra-Alti Afrika, Hindistan ve Güney Amerika ülkelerinin yanı sıra Güneydoğu Asya (ASEAN) Bölgesi'ni de yakından takip ediyorlar. Bugüne kadar Tayland, Malezya, Vietnam gibi ülkelerde faaliyet göstermiş olan mütəahhitlerimiz bölgenin yükselen ekonomilerden Endonezya'da ise henüz herhangi bir proje üştenmediler. Bu pazarda yer almış firmalarımız için yeni bir açılım olacaktır. Bu nedenle Endonezya'daki iş olanakları yakından izleniyor. Ülkede mütəahhitlik ve teknik müşavirlik hizmetleri alanında birçok proje ortaya çıkıyor. Bu projeler ullaştırma, enerji, haberleşme gibi alanlarda altyapı projeleri olabildiği gibi düşük gelirlerini konut ihtiyacının



karşılaması, kentsel dönüşüm projelerinin ortaya çıkardığı nitelikli konut inşası da olabiliyor. Geçtiğimiz günlerde Birligimizi ziyaret eden Endonezya'nın Ankara Büyükelçisi Sayın Dr. Lalu Muhammad Iqbal, başkentin Cakarta'dan Doğu Kalimantan eyaletine taşınması sürecinde iki ülke arasında sektörde işbirliğinin artırılması konusunda mevcut potansiyeli aktardı. Bu çerçevede, mütəahhitlerimiz için de ülkede çeşitli projelerin üstlenilmesi imkânı ortaya çıkacak. Özellikle büyük ölçekli altyapı projelerinde kamu- özel işbirliği (PPP) projelerinin önemi artıyor. Firmalarımızın bu konu tecrübeleri var. Bu çerçevede ülkede kurulabilecek işbirlikleri ile ikili ilişkilere ivme kazandırma fırsatı bulunuyor.

sileşile Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın önumürdeki sene başında Endonezya'ya bir ziyarette bulunmasının ongördürüldüğü bilgisini paylaşıyor. Erdal, söyle devam ediyor:

"Bu kapsamda bizler de DEİK/Türkiye-Endonezya İş Konseyi olarak, Jakarta'da bir İş Forumu gerçekleştirmeyi çok istiyoruz. Devletin en üst düzeyinde gerçekleştirilecek bu ziyaretin ardından iki ülke arasında var olan ticaretin hacmi ve ikili ticaretimizin boyutu olumlu yönde gelişecektir. Aynı zamanda Türkiye-Endonezya Kapsamlı Ekonomik Ortaklık Anlaşması (CEPA) kapsamında Serbest Ticaret Anlaşması'nı hedefleyen ve müzakereleri devam eden bir süreç de devam ediyor. Bununla birlikte Endonezya'nın ASEAN üyesi olması da ülkeyle ticari ilişkilerini geliştirmek ist-



yen iş insanlarımız için büyük şans. Böylece, sadece Endonezya değil yaklaşık 650 milyon nüfusa sahip bir coğrafyaaya erişim sağlanabilecek. Çünkü ASEAN bir serbest ticaret bölgesi ve yakın zamanda bunun gümürtük birliğine dönüşmesi planlanıyor."

Bu yıl başında, yaklaşık 15 kişilik bir iş insanı heyetiyle Cakarta'ya gittiğini söyleyen Erdal, heyet içerisinde yer alan gıda, enerji ve inşaat sektörleri temsilcilerinin, bu ziyaret kapsamında Endonezya firmalarla bir araya gelerek karşılıklı yatırım ve iş fırsatlarını değerlendirdiklerini belirtiyor. Erdal, "Bu ziyarette karşılıklı ticaretin artırılması noktasında yüksek potansiyele sahip sektörlerde yakın çalışma ve işbirliği fırsatlarının değerlendirilmesi konusunda bir projenin hayata geçirilmesi üzerinde hemfikir olduğunu" diyor.

DEİK olarak önumürdeki aylarda Türkiye'de bir CEO'lar Yuvarlak Masa Toplantısı düzenleyerek Endonezya pazarında Türkiye'nin, Türkiye pazarında da Endonezya'nın tanıtılması ve karşılıklı ticaret hacminin artırılması için ilgili yol haritasını belirleyeceklerini kaydeden Erdal, 17 Temmuz'da ilk seferini gerçekleştiren THY'nin İstanbul-Bali seferinin de iki ülke ticaretine olumlu katkı yapacağını aktarıyor.

OTOMOTİV YAN SANAYİ

Otomotiv İhracatçıları Birliği Başkanı Baran Çelik, Endonezya'nın 1 milyon 343 bin adetlik üretimle dünyanın 17'nci büyük motorlu araç üreticisi ol-

BÜYÜLENEN YENİ BİR PAZAR

PARA Tarih: 03.11.2019
HAFTALIK Sayfa: 14
DERGİ Tiraj: 75548
ULUSAL StxCm: 917



4/8

Nuri GÜRCAN / Mobilya Sanayi İş Adamları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

"Umut vaat eden pazar"

Özellikle son 12 yıldır mobilya üreticilerimiz dünyada ayak basmadık ülke bırakmamış. Bizden kaynaklanan nedenlerden dolayı pazar kaybettığımız ülkelerin yerine hızla yerilerini eklemek için büyük bir gayretle çalışıyoruz. DEİK'in hedef pazar olarak gösterdiği ülkelerde sektör olarak biz çok önceden girdik. Bu pazarlarda belli bir tecrübeyle ulaştık. Uzakdoğu ve Güneydoğu Asya da deneyim kazandığımız bu pazarlar arasında yer alıyor. Endonezya'ya yaklaşık 2 milyon dolarlık ihracatımız



var. Henüz yeni girmiş olduğumuz bu pazarda potansiyelin yüksek olduğunu düşünüyoruz.

Nitekim bu yıl Endonezya'ya ihracatımızda artış bekliyoruz. Şu anda potansiyelin çok altındayız fakat Uzakdoğu ve Güneydoğu Asya ülkelerine ihracatımızı artıracağız. Bu pazarlardan biri olan Hindistan'a da ihracatımız artıyor. Bu Ülkeye geçen yıl yaklaşık 9 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik. Çin'e ihracatımız 17 milyon doları geçti. Uzakdoğu ve Güneydoğu Asya ülkeleri umut vaat ediyor.



değunu hatırlatıyor.
Endonezya'da her 1000 kişiye 111 motorlu araç düşüğünü belirten Çelik, Endonezya'da Toyota, Honda, Daihatsu, Mitsubishi, Suzuki, Isuzu gibi hemen tüm Japon firmalarının üretim yaptıklarını söylüyor. Endonezya'da yıllık 1 milyon adedin üzerinde binek otomobil satışı gini kaydeden Çelik, söyle devam ediyor:

"Endonezya'nın otomotiv ithalatı 2018'de 8 milyar doların üzerine çıktı. Ülkemizin Endonezya'ya otomotiv ihracatı 2018'de 9 milyon dolara yükselen olmakla birlikte toplam otomotiv ihracatımız içerisinde henüz çok düşük bir paya sahip. Özellikle otomotiv yan sanayi endüstrisindeki yüksek ithalat rakamları ile önemli potansiyeli sahip bir pazar. 5 milyar dolara yaklaşan otomotiv aksam ve parçaları ithalatından daha fazla pay alabilecek mümkünlük ve yakın vadede ihracatımızın öncelikle 15-20 milyon dolar aralığına yükseltilmesi hedeflenebilir. Endonezya'nın ana sanayinde ülkemden ithalata uyguladığı gümrük vergilerinin yüzde 50'leri bulması nedeniyle, yüzde 10'luk daha makul gümrük vergileri uygulanan tedarik endüstrisinde rekabet şansımız daha yüksek."

TİCARİ HEYET GİDECEK

Endonezya'yı hedef alternatif pazarlarımızdan birisi olarak gördüklerini ifade eden Çelik, 2020'de bu ülkeye yönelik bir sektörel ticaret heyeti organizasyonu düzenlemeyi planladıklarını vurguluyor. Çelik, "Bu şekilde ihracatçı firmaları-



mizi Endonezya'daki muhatapları ile bir araya getirip işbirliği fırsatlarını artırmayı amaçlıyoruz. Bu tarza etkinlikler ile önümüzdeki yıllarda Endonezya otomotiv ithalatından daha fazla pay alabileceğimize inanıyoruz" diyor.

Endonezya ile ilgili en önemli sorunun pazarın uzaklığı ve gümrük vergilerinin yüksekliği olduğunu dile getiren Çelik, bu sorunun Serbest Ticaret Anlaşması ile çözülebileceğini altı çiziyor. Bu konudaki müzakerelerin devam ettiğini hatırlatan Çelik, "Uzak mesafe, nakliye masraflarını ölçüde artıran ve ihracatçılarımızın rekabetçiliklerini negatif etkileyen bir unsur. Dolayısıyla Endonezya pazarında Japonya, Tayland, Çin, Hindistan gibi daha yakın ülkelerin rekabetçilik avantajı bulunuyor ve bu ülkelerin pazar payı çok yüksek. İki ülke arasında STA imzalanması halinde yüksek güm-



BM'DE GÜCLÜ TÜRKİYE VURGUSU

PLATİN Tarih: 01.11.2019
AYLIK Sayfa: 16
DERGİ Tiraj: 43000
ULUSAL StxCm: 435



2/3

gibi yapılmıyor. Adaletsizlikler ve hak-sızlıklar sürüyor. Şu an içinde bulunduğuunu bu kurum, ikinci Dünya Savaşı sonrası bu adaletsizlik ortadan kaldır-mak için kurdu. Oysa bugün, uluslararası camia geleceğinin tehdit erden serçe, iklim değişikliği gibi sorunlara çözüm üretme kabiliyetini kaybediyor. Sozlerin huzurunda tekzar ediyorum. Dünşa beş-ten böyüksün! Zihniyemin de, kurum-larimizi da, kurallarımızı da dediğimizden zamanı geçmişsin!" dedi.

DEĞİŞELENME SÜRECİ İSLİYOR

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, ise Türkiye'nin, kuresel sistemin en zorlu döneminde özellikle de yaklaşımakta olan kırmızı zorluklara karşı en iyi hizmeti sunmak üzere 1974'te BM 74'üncü Genel Kurul Toplantıları kapsamında New York'ta Türk Amerikan **Konseyi**'nın (TAK) 10'uncu Türkiye Yatırım Konferansı'nda konuştu. Türkiye ile ABD arasındaki ticaret hacminin bugününden çok daha büyük potansiyele sahip olduğunu belirten Albayrak, sunuları söyledi: "Türkiye ile ABD çok boyundu, karşılıklı çıkar ve saygıdayı bir ilişkiye sahip. NATO müttefikleri olarak Türkiye ve ABD, ikili ilişkilerini demokrasi, özgürlükler, insan haklarına saygı, hukukun üstünlüğü ve serbest piyasa ekonomisi gibi etensel değerler üzerine kuruyorum." Öte yandan tekrar dengeleme sürecinde ekonominin büyük kırılgıklıklarını ve güvenli güçlendirmeye de odaklılıklarını kaydeden Albayrak, geçtiğimiz eylül ayında Yeni Ekonomi Programı'nın duyurulmasından bu yana Türkiye'nin ekonomide öremizin bir dengesine sağlamış olduğunu dikkati çekti.

2020'DE YENİ BİR EKONOMİ

Yıllık enflasyon oranlarının önemli ölçüde düşürgünne işaret eden Albayrak, cari hesapta önemli bir iyileşmenin kaydedildiğini ve ekonomik faaliyetlerin üçüncü çeyrekte istihare toparlanmaya başladığını belirtti. Bunun yanı sıra umum dönemde toparlanmayı hedeflemek ve ekonomisi desteklemek için yapışsal reformlar uygulanmaya devam etmek gerekiyor.



CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN: 'DÜNYANIN ŞANSLI BİR AZINLIĞI DİJİTAL TEKNOLOJİYİ, ROBOTLARI, YAPAY ZEKAYI, OBEZİTEYİ TARTIŞIRKEN, 2 MİLYARI AŞIKIN İNSANIN YOKSULLUK, 1 MİLYARA YAKIN İNSANIN ACİLİK SINİRİNİN ALTINDA YAŞIYOR OLMASI ÇOK ACİDIR. ŞAYET HER BİRİMİZ GÜVENCE DEĞİLSEK, HİÇBİRİMİZİN GÜVENCE OLAMAYACAK GERÇEĞİ SIRTIMIZİ DÖNEMEZİYİ. BU KÜRSÜDEN YILLARDIR İNSANLIKIN KADERİNİN SINIRLI SAYIDAKİ ÜLKEMİZ İHTİVARINA RİDAKİLMAYACAĞINI SÖYLEDİĞİMİZ'

estiklerini aktaran Albayrak, Türkiye'nin bir yıl içinde enflasyonda, Ekim 2018'de yüzde 25,2'den Ağustos 2019'da yüzde 15'e indirerek yaklaşık 10,2 puanlık düşüş sağladığını hatırlattı. Erhil aynı zamanda enflasyonun aylık yüzde 0,99, yıllıkta ise yüzde 9,2'ye gerilemesi de Hazine ve Maliye Bakanı'ın doğrularını nüfaketti. "Enflasyonla mücadele tek haneli rakamlar görünceye kadar devam edecek" diyen Albayrak, Türkiye'nin 2020'ye yenilenmiş bir ekonomiyle başlayacağını belirtti.

SDG'LER AMACINA ULASACAK

Genel kurul toplantısında söz alan Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu, BM Genel Merkezi'nde Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'yle (SDG) ilgili toplantıda konuştu. Çavuşoğlu, "SDG'leri basa-

mak için, çabalarımızı artırmalız. Bir etki yaratmak için önel sekârden cesaret alıktır ve bu etki ancak kendini sürdürürlebilir işe adamın girişimciler dilişası tarafından yaratılabilir. Türkiye payına düşen yapımıza devam edeceğiz" dedi.
"SDG'leri hazırlamak için, çabalarımızı artırmalıysa. Bir etki yaratmak için önel sekârden hevesinden cesaret alıktır ve bu etki ancak kendini sürdürürlebilir işe adamın girişimciler dilişası tarafından yaratılabilir" diyen Çavuşoğlu, Türkiye'nin bu konuda payına düşen yapımıza devam edeceğini de alıntı etti. BM'nin bu ylinky Genel Kurulu, politikacıların yanında iş dilişası ve kantaat önderlerinin önemli konumalarına da sahne oldu. Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'nin ana temayı oluşturduğu bu konumalarla da dilişaya

DEİK, İHRACATTA YENİ YOL HARİTASINI BELİRLEDİ

PLATİN Tarih: 01.11.2019
AYLIK Sayfa: 24
DERGİ Tiraj: 43000
ULUSAL StxCm: 290



1/2

[RÖPORTAJ]

DEİK, İHRACATTA YENİ YOL HARİTASINI BELİRLEDİ

**DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURUMLU (DEİK) BAŞKANI NURETTİN OZPAK, HAYATA GEÇİRDİKLERİ
'İHRACAT ANA PLANINA DESTEK PAKETİ' İLE TÜRKİYE'NİN ULUSLARARASI TİCARET
ARENASINDA HAK ETTİĞİ YERE ULAŞMASINI HIZLANDIRACAK ÇALIŞMALARA
KATKI SAĞLADIKLARINI VURGULUYOR**

Umut Celik / umut.celik@platonline.com

DEİK olarak ihracat odaklı yol haritasını nasıl belirlediniz? Planlarımı içinde neler yer almıştır?
DEİK olarak ihracat planumuzu olmamızı mümkün değil. Diş ekonomik ilişkilerin içerisinde ihracat, ithalat, yurt dışı yatırımlar kosacaz tümü var. Bu çerçeve içerisinde hareket ediyoruz ve 34 yıldır faaliyetlerimizi buna göre koordinasyonlu olarak yapıyoruz. En temel çalışma maneviümüz ifade hâlinde **İhracat Ana Planına** konseylerimiz üzerine kurulu. Hem Türkiye'ye çekeceğimiz yatırımlar hem de yurt dışında yapılacak yatırımlara ihracat artrımıya hedefliyoruz. Bütün faaliyetlerimiz bu amaç üzerine kurulu.

• **DEİK** olarak 'İhracat Ana Planına Destek Paketi' açıkladıktan sonra, Buradaki temel hedefinizi nasıl özetlersiniz?

DEİK: Türkiye'nin ihracatçısının, ithalatçısının, yurt dışında yatırım yapmasını, hizmet ihracatı yapımı ve yurt dışından Türkiye'ye yatırım getirmesi içinde barındıran bir yapı. Hayata geçirildiğinde 'İhracat Ana Planına Destek Paketi' ile DEİK'e daha fazla üye katılımını sağlayacağız. Daha fazla firmamı yurt dışına pazarlarla buluşturacağız ve daha fazla firma yurt dışındaki rehberlik edeceğiz. Amacımız; bugüne kadar DEİK çatısı altında girmemiş, DEİK'in kendisine sunacağı imkanların ne olduğunu bilmeyenlerin gelmesi olacak. Önceliğimiz; katma değerîyi yükseltmek olan sektörlerden daha fazla firmaların aramızda kalmasına... Dış dünya ile beraber olmak isteyen, dış dünya ile ticaret yapmak isteyen herkese kapımız açık.

• **Su ana kadar hangi noktaya ulaştınız?**

Ticaret Bakanımız Sayın Ruhsar Pekcan, 'İhracat Ana Planı'ın açıkladı. Gerçekten kapsamlı bir planlı, DEİK olarak diğer faaliyetlerimizin yanı sıra ne yapabileceğimizi düşündük. Daha fazla firmayı, DEİK ailesiyle dış dünyaya buluşturmayı sağlay-

bilesek bu pakete farklı bir mokadda destek sağlayabileceğimizi düşündük. DEİK üyeleriinden alımı olduğumuz afdan, yeni üyeler için ilk bir yıllık süreçte yüzde 60 oranında indirim yapıyor. Bunu önemli bir destek olduğumu düşünüyorum. İkincisi DEİK'in finansyelerinde, DEİK'e üye olmayan firmalar da katılıbiliyor ve bundan sonra da katılıacak. İkinci olarak DEİK üyeleri kendisi faaliyetlerinin toplam ödenecek bütçesinde yüzde 20'lük bir indirim dahı sağlıyor.

• Son 17 yılda ihracat büyük bir artış gösterdi. 2023 yıl hedefi 226,6 milyar dolar olarak güncellendi. Barış Pınarı Harekatının Türkiye'nin ihracat demgesini nasıl etkileyeceğini düşünüyorsunuz?

Ekonominin konjonktürde 3-5 günlük süreçlerden bahsediyorum, bunları küçük dalgalar olarak görüyorum. Bize, özellikle Barış Pınarı Harekatı çerçevesi içerisinde Türkiye'nin nasıl etkilenmesi soruluyor. Ben, olumlu etkileneceğini düşünüyorum. Neden diye soracak olursanız, Barış Pınarı Harekatı'ın biz neye karşı yapıyoruz? Teröre karşı yapıyoruz. Terörin olmadığı yerde huzur ve istikrar vardır. Bir ilkeye sunum yapılacağsa, dış yatırımlar açısından da değerlendirildiğinde, o ülkenin içerisinde hem dış yatırımlar hem de içerdeki Türk yatırımcılar açısından istikrar olup olmadığını bakılır. Terörsüz bir ülkede istikrar vardır. Barış Pınarı Harekatı, ülkemizin ekonomisinin gelişmesine katkıda bulunmak.

• Türkiye'nin ihracat birim fiyatları 1,28 dolar seviyelerinde seyrediyor. Sırasıyla mitciler, savunma sanayi ve hizan giyim sektörleri önde çıktı. Kilogram başına ihracat geliriniz ise şu an 6,42 dolar. Bu rakamlar nasıl artırsınız?

Bu sadece Türkiye'nin sorunlarından biri değil. Dünya pazarlarında, genel itibarıyle dünya ekonomisinde geçen büyümeye

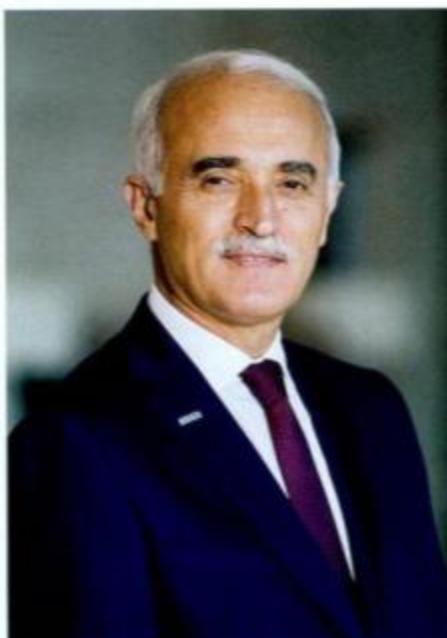
DEİK, İHRACATTA YENİ YOL HARİTASINI BELİRLEDİ

PLATİN
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.11.2019
Sayfa: 24
Tiraj: 43000
StxCm: 290



2/2



DEİK İHRACATTA YENİ YOL HARİTASINI BELİRLEDİ

"İHRACATTA ÜÇ BÖLGENİN ÖNEMLİ OLDUĞUNU DÜŞÜNÜYORUM. MEVCUT İHRACATIMIZIN YÜZDE 50'SİNDEN FAZLASINI YAPTIĞIMIZ AVRUPA BÖLGESİNİN DIŞINDA AFRIKA PAZARI, SAHRA ALTı, ÇOK ÖNEMLİ PAZARLARDAN BİRİ OLACAK. İKİNCİSİ TÜRK CUMHURİYETLERİ, ÜÇÜNCÜSÜ ise LATIN AMERİKA"

sağlananmadığı takdirde mevcut aramızda rekabet şartlarının da çetinleştiği bir süreçde doğru gidiyoruz. Bu da maalesef fiyatlara yansıyor. Bunun çözümü ise fiyat odaklı ekonomiden ve fiyat odaklı üretimden teknoloji, Ar-Ge ve gelişmişlik odaklı üretme hali bir şekilde geçebilmek....

• **Sizce Türkiye uluslararası rekabette nasıl bir konuma sahip?**
Bu noktada dünya ticaretinden alıdığımız pay açısından artıya yapmalıyız. Dünya ticaretinde geçtiğimiz 15 yıl öncesine bakarsak, hinde 5'tik bir pay alıyorduk. Hedefimiz ise hinde 15'ti. Bugün ise hinde 9 seviyelerine geldik. Bu açıdan halden dünden neerdeyse yülide 90 civarında bir arzı sağlaymış olsak da hedefimizin gerisinde olduğumuz gönülkhane. Hem DEİK hem de ülkemizin tüm iş kurumları olarak burası arıtmak için çalışacağız.

• **Stratejik önem taşıyan ihracat pazarlarına yönelik çalışmaları biliyor musunuz?**
Üç bölgenin önemli olduğunu görüyoruz. Mevcut ihracatımızın yüzde 50'den fazlasını yapmışız Avrupa bölgesinin dışındaki Afrika pazarı... Sahra Altı ve Sahra Üstü'nü zaten biliyoruz.

Ama Sahra Altı çok önemli pazarlardan biri olacak, ikinci ise Türk Cumhuriyetleri..., Orta Anadolu ile yamacımız ticaretin bundan sonrası süreç okulu ivme kazanacağına öngörüyoruz. Son olarak Latin Amerika'yı da gorden uzak tutmamız gerektiğini düşünüyoruz.

• **Ihracat teşviklerini nasıl değerlendirdiğiniz?** Devletten beklenenleriniz hangi yönde?
İhracat teşvikleri çerçevesinde hükümetin yeterli desegi sağlanlığı kanıtiazideyim. Zaman zaman nokta atışlı düzeltmeler gerekebilir. Bu tip komplarda ilgili komisyonlar bakanlığımıza her zaman iletiyecektir ve onları geri dönüşler alıyoruz.

• **Türkiye uluslararası ticarette ne gibi zorluklarla karşılaşıyor?**
Bu soruları, 'tarife dışı engeller' diyoruz. Zaman zaman girmiştir durumunu arıtmak gibi direkt engeller olduğu gibi zaman zaman da tarife dışı engel koymuyorlar. Bu dün vardı, bugün olur, yarın da olacak. Onlar up o ülkelere pazarlığını yapacak. Ülke olarak fiyattan ziyade teknoloji odaklı ürünler üreteride gidebilirsek yurt dışı piyasasında pazarlık gücümüz daha fazla olacaktır.

ADIM ADIM 100 MİLYAR DOLARLIK HEDEFE

POSTA Tarih: 14.11.2019
GÜNLÜK Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 487581
ULUSAL StxCm: 82



1/1

ADIM ADIM 100 MİLYAR DOLARLIK HEDEFE

İS İNSANLARIyla GÖRÜŞME

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ABD Başkanı Donald Trump'ın daveti üzerine önceki gün ABD'nin başkenti Washington'a gitmişti. Trump ile görüşmesi öncesi DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi (TAIK) tarafından düzenlenen programa da katılan Erdoğan, Türk ve ABD'li iş insanları ile bir araya geldi. Toplantıda Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, DEİK Başkanı Nail Oğuzk ve DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi (TAIK) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ ve ABD Türkiye İş Konseyi Onursal Başkanı General Jim Jones de bulundu.

ENGELLER KALKMALI

Ticaretin önündeki engellerin düzenlenmesi ve bazı alanlarda konulan tedbirlerin kaldırılmasını beklediklerini belirten Erdoğan, "Siyasi gerilimler nedeniyle ekonomimize tehditkar davranış sergilenmesi doğru değil. İki ülke ilişkilerini zehirlemeye yönelik atılan adımların engellenmesi gerekiyor. Türkiye'ye gelen doğrudan yatırımlar yüzde 13 artarak 13 milyar dolara ulaştı. ABD, Türkiye'ye en fazla yatırım yapan altıncı ülke. Amerikalı firmalara sağlanan teşviklerden daha fazla istifade edilmesi gerekiyor" dedi.

Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan, birlik bakan ile birlikte katıldığı toplantıda, Türkiye ve ABD'de yatırım yapan ilk 10 firmaların temsilcileri ile bir araya geldi.

STRATEJİK MÜTTEFİK

Toplantıda konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Pek çok kritik gelişmenin yaşandığı bir dönemde geçiyoruz. Buradaki bazı çevreler stratejik müttefik ilişkisinin önemini kavrayamıyor. Başkan Trump ile aramızda tesis ettigimiz samimi iletişim ile sorunları çözüceğimize inanıyorum" dedi. Erdoğan, iki ülke arasındaki 100 milyar dolar ticaret hedefi kapsamında 5 sektör üzerinde durmaya karar verdiklerini ve Başkan Trump ile yapılacak görüşmede, 100 milyar dolarlık hedefe ulaşmak için yapabilecekleri konuşacaklarını söyledi.

ERDOĞAN'DAN KARARLI DURUŞ

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 743934
StxCm: 624



2/2

1.4 MİLYARLIK TİCARET İÇİN 19 ANLAŞMA

STAR
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.11.2019
Sayfa: 11
Tiraj: 303732
StxCm: 60



1/1

1,4 MİLYARLIK TİCARET İÇİN 19 ANLAŞMA

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Oktay, Türk-Kazak İş Forumunda 1,4 milyar dolarlık iş hacmi oluşturacak 19 anlaşmaya imza attığını söyledi.

CUMHURBAŞKANI Yardımcısı Fuat Oktay, Cumhurbaşkanlığı Dolmabahçe Çalışma Ofisi'nde gerçekleştirilen Türkiye-Kazakistan Hükümetlerarası Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 11. Dönem Toplantısı Protokol imza töreninde konuştu.

● **ONEM VERİYORUZ:** Türkiye-Kazakistan ilişkili ticarete çok önem veriyor ve bu yönde çalşanlarımız sürdürüyoruz. 2019'un ilk dokuz ayında dış ticaret hacimizdeki yüksək yönü imzamın devam etmektedir. Kazakistan'la dış ticaret hacimiz 2018'de yüzde 18,7 artarak 2,9 milyar dolar seviyesine ulaşmıştır. Bu dönemde ülkemizin Kazakistan'a ihracatı yüzde 13,4 artarak 606 milyon dolara, Kazakistan'dan ithalatımız ise yaklaşık yüzde 47 artışla 2,3 milyar dolara yükselmiştir. Son yıllarda petrol ihtiyaçlarımızın bir kısmı Kazakistan'dan karşılanmaktadır. Yatırımlarımızın 3,2 milyar dolar, potansiyelle birlikte 6 milyar,-bugündük imzalanın potansiyellerle birlikte- üzerinde olduğunu ifade etmek isterim. Mütəahhitlik hizmetlerimizde de yine 493 projeyle yaklaşık 30 milyar dolarlık bir hacimdeyiz.

● **HEDEFİ ULAŞACAKI:** Ülkelerimiz arasındaki çok yönlü ve kapsamlı ticari ilişkilerin göz önünde bulundurduğumuzda, mevcut dış ticaret seviyesinin potansiyeli çok uzakta olduğu bir gerçekdir. Hedefe ne yapıp edip mutlak şekilde ulaşacağız. Bizlerin görevi cumhurbaşkanlığımızın verdiği hedefin altına doldurmakta. Bunu yapacağız. İkili ticaret hacmi kadar önem verdigimiz bir diğer konu da karşılıklı yatırımların artmasıdır. Bugün gerçekleşen İş forumundan yakan dan sahit olduğumuz, iş insanlarımızın Türkiye ve Kazakistan arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri artırma konusundaki ciddiyet ve azimleri bizleri ziyadesiyle memnun etmiştir.

● **UYGULAMAYA GEÇECEK:** İş forumundan 13 tane ticari nitelikte, 6 tanesi kurumsal iş birliği esasında olmak üzere imzalanan toplam 19 anlaşma ile 1,4 milyar dolar tutarında iş hacmi oluşturacak sözleşmeler imzalanmıştır. Potansiyelle birlikte bu 3 milyar dolarnın üzerindeyidir. Umarım bugün burada alınan kararlar en kısa sürede uygulamaya gelecektir.



UZAY ALANINDA İŞ BİRLİĞİ YAPILACAK

TÜRKİYE ile Kazakhstan, uzay ve havacılık teknolojileri alanında da iş birliği yapacak. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Kazakistan Başbakanı Askar Mamin, 65 eylem planına ilave olarak Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın üzerinde önemli le durduyu uzaya insansız veya insansız erişim dahil olmak üzere uzay ve havacılık teknolojileri alannda işbirliği yapma konusunda mutabık kaldı.

STAR
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.11.2019
Sayfa: 1
Tiraj: 303732
StxCm: 140



2/2

BASŞKAN ERDOĞAN ABD İŞ DÜNYASI İLE BULUŞTU **100 milyar \$'lık toplantı**

Başkan Recep Tayyip Erdoğan, Washington'da ABD iş dünyası ile bir araya geldi. Erdoğan, 100 milyar dolarlık ikili ticaret için 5 ana sektör belirlendiğini belirterek "Siyasi gerillimler nedeniyle ekonomimiz tehditkar davranış sergilenmesi doğru değil. Başkan Trump ile aramızdaki samimi iletişim ile sorunları çözeceğimize inanıyorum" dedi.

ABD

Başkan Donald Trump'ın daveti üzerinden Washington'a giden Türkiye Cumhuriyeti Başkanı Recep Tayyip Erdoğan, görüşme oncesi, ABD'li yetkililerle bir araya geldi. Düzenlenen toplantıya, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar, DEİK Başkanı Naci Otipak, DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi (TAKE) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ ve ABD'de yatırım olan 10 Türk firma temsilcisi ile Türkiye'de yatırım olan 10 ABD'li firma temsilcisi katıldı. Toplantıda, Türkiye ile ABD arasında hedef olarak konular 100 milyar dolarlık ticaret masaya yatırıldı.

5 SEKTÖR BELİRLENDİ

Başkan Recep Tayyip Erdoğan, toplantıda yaptığı açıklamada "Pek çok kritik gelişmenin yanı sıra bir dönemden geçiyoruz. Buradaki bazı çevreler stratejik müttəfik ilişkisinin önemini kavraya-

yor. Başkan Trump ile aramızda tesis ettığımız samimi iletişim ile sorunları çözeceğimize inanıyorum" dedi. Erdoğan, 100 milyar ticaret hedefi kapsamında 5 sektör üzerinde durmaya karar verdiklerini ve Başkan Trump ile yapdı-

cak görüşmede, 100 milyar dolarlık hedefe ulaşmak için yapabilecekleri konuşacaklarını belirterek, ticaretin önündeki engellerin düzenlenmesi ve bazı alanlarda konutan tedbirlerin kaldırılmasını bekleydiklerini ifade etti.

TEHDİTKAR DAVRANIŞLAR İLİŞKİMİZİ ZEHİRLİYOR

HER konunun kendi meclisinde yürütülmESİ gerekīni belirten Erdoğan, siyasi gerillimler nedeniyle ekonomimiz tehditkar davranış sergilenmesiının doğru olmadığını dile getirdi. İki ülke ilişkilerini zehürlemeye yönelik atılan adımlar engellemesi gerekl̄ini vurgulayan Erdoğan, Türkiye'ye gelen doğrudan yatırımları yüzde 13 artarak 13 milyar dolarra ulaşlığı söyledi. ABD'nin Türkiye'ye en fazla yatırım yapan 6'ncı ülkesi olduğunu ve Amerikalı firmalar sağlanması teşv̄iklerden daha fazla istifade edilmesi gerekīnin altını çizdi.

İKİ ULUSUN BÜYÜK HEDEFLERİ VAR

ABD Türkiye İş Konseyi Onursal Başkanı General Jim Jones ise, 100 milyar dolar ticaret hedefinin önemine deðinerek, TAKE ve US Chamber işbirliğinde düzenlenen yıllık konferanstan onümüzdeki yıl 38'inciye kadar yapılacağına belitti. İki ulusun büyük bir hedef oluşturduğu ve kendilerine yeniden tanıtmalan gerekl̄ini vurgulayan DEİK Başkanı Naci Otipak, ikili liderin belirlediği 100 milyar dolar ticaret hedefi projesinin iş dünyası koordinasyonunu DEİK/Türkiye-ABD İş Konseyi tarafından yürütüldüğünü ve bu projede kapsamlı bir birliği hedef sektörlerle ikili toplantıların gerekteðirildiğini belitti.



GAMBİYA'DAN ALBAYRAK'A DAVET

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 27.11.2019
Sayfa: 4
Tiraj: 306147
StxCm: 98



1/1

Gambiya'dan Albayrak'a davet

Gambiya Ticaret Sanayi Yatırımlar ve İstihdam Bakanı Lamin Jobe, Albayrak Holding'i ziyaret etti. Albayrak Grubu'nun Afrika'daki başlangıçlarına değinen Jobe, "Başta Albayrak Holding olmak üzere Türk iş adamlarını Gambiya'ya davet ediyoruz" dedi.

GELİŞEN ULKELERE ALBAYRAK DESTEĞİ

Albayrak Grup
Yönetim Kurulu
Başkan Yardımcısı Nuri
Albayrak, misafir bakana
ve beraberindeki heyeti
şirket merkezinde
ağrlamaktan
büyük memnuniyet
duyduguunu belirtti.
Nuri Albayrak,
"Yurttançında olduğum
kadar, Pakistan, Somali
ve Gine'de hizmet ve
tecrübelerimizle büyük
ekonomik operasyonlar
yürüttüğümüz. Liman
yönetimi ve belediyeçilik
hizmetlerindeki
tecrübelerimizi
geçirmekte olan kardeş
ülkelere aktarmaktan
memnuniyet duyarım"
diye konuştu.



Gambiya'daki yetkililerle en kısa zamanda iletişim kurulacağını belirten
Albayrak, ziyaretin sonrasında misafir bakana vazo hediye etti.

Gambiya Ticaret Sanayi Yatırımlar ve İstihdam Bakanı Lamin Jobe ve beraberindeki heyet Albayrak Grubun merkezini ziyaret etti. Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı Nuri Albayrak ve Genel Koordinatör Prof. Dr. Ömer Bolat ile bir görüşme yaptı. Görüşmede Gambiya'nın Ankara Büyükelçisi Ländring Kuntén ve Türk-Gambiya Konseyi'nin uzun yıllar başkanlığını yapmış olan Aygün Karakaz da hazır bulundu. Heyette Gambiya Maliye, Turizm ve Tarihi Bakanlığından ist

dilzey yetkililer de yer aldı. Heyet, İslam İşbirliği Teşkilatı'na (İİT) bağlı İslam İşbirliği Teşkilatı Ekonomik ve Ticari İşbirliği Danışma Komitesinin (İSEDAK) yıllık toplantıları çerçevesinde İstanbul'da bulunuyordu.

SOMALİ VE GİNE ORNEĞİ ETKİLEDİ

Albayrak Holdingi ziyaret etmekten dolayı memnuniyetini dile getiren Gambiyalı Bakan Jobe, "Albayrak Holding'in Somali ve Gine'de çok başarılı hizmetler ve projeler yürüttüğünü duyduk. Özellikle yolcu taşımacılığı, atık yönetimi ve liman hizmetleri konusunda Albayrak Grup ile işbirliği yapmak ve Gambiya olarak bu tecrübe ve uzmanlıktan bir de yararlanmayı arzu ediyoruz" dedi. Türkiye'nin gelişmiş ve kalkınmış ekonomisini görmekten gurur duyduğularını ve Türkiye'nin baştan tecrübesini de Gambiya'da görmek isteyen Bakan Jobe, başta Albayrak Holding olmak üzere Türk iş adamlarını Gambiya'ya davet etti. ■ TALHA MENTES-İSTANBUL

KAZAKİSTAN İLE 3 AYAKLI İŞ BİRLİĞİ

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 12.11.2019
Sayfa: 4
Tiraj: 309285
StxCm: 41



1/1



Kazakistan ile 3 ayaklı iş birliği

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Kazakistan Başbakanı Askar Mamin eş başkanlıklarında, dün İstanbul'da gerçekleşen Türkiye-Kazakistan Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 11'inci Dönem Toplantısı neticesinde Türkiye ve Kazakistan arasında ekonomi, yük taşımacılığı ve helal akreditasyon alanında anlaşmalar imzalandı. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde gerçekleşen imza töreninde, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Oktay ve Kazakistan Başbakanı Mamin, Uluslararası Kombine Yük Taşımacılığı anlaşmasına imza attı.

10 MİLYARLIK HEDEFTE ROL OYNAYACAK

Helal Akreditasyon Alanında İşbirliği Mutabakat Zaptı ve Yeni Sinerji Ortak Ekonomi Programı 2019-2020 Eylem Planı da Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve Kazakistan Ulusal Ekonomi Bakanı Ruslan Dalenov tarafından imzalandı. Türkiye ve Kazakistan arasındaki ticaret hacmi ve mevcut ilişkileri geliştirmeye yönelik imzaların 10 milyar dolar ticaret hacmi hedefinde rol oynaması bekleniyor. KEK toplantısı kapsamında gerçekleşen [iş forumunda](#) 13'ü ticari nitelikte, 6'sı kurumsal işbirliği esasında olmak üzere toplam 19 anlaşma ile 1,4 milyar dolar tutarında iş hacmi oluşturacak sözleşmeler de imzalanmıştı.

KAZAKİSTAN'LA 3 MİLYAR DOLARLIK İMZA

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 11.11.2019
Sayfa: 7
Tiraj: 309285
StxCm: 144



1/1



Kazakistan'la 3 milyar dolarlık imza

Türkiye-Kazakistan İş Forumunda 68 eylem planının hayatı geçirilmesi kararlaştırıldı. Forumda katılan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, "Toplam 19 anlaşma ile 1,4 milyar dolar tutarında iş hacmi oluşturacak sözleşmeler imzalanmıştır. Potansiyelle birlikte bu 3 milyar dolan üzerindededir." dedi.

Kazakistan ile Türkiye arasında 68 eylem planının üzerinde iş hacminin yaşamış olması yanı sıra, toplantı bedeli 3 milyar dolan bulan iş sözleşmeleri imzalandı. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Kazakistan Başbakanı Askar Mamn'ın ile beraber **Dünya Ekonomik Hükümet Konseyi (WEK)** ev sahipliğinde İstanbul'da gerçekleştirilen Türkiye-Kazakistan İş Forumuna katıldı. Oktay tarafından programının ardından Cumhurbşakanlığı Dolmabahçe Çalışma Ofisi'nde gerçekleştirilen Türkiye-Kazakistan Hükümetlerarası Karşı Ekonomik Koşulları (OEKO) 11. Dönem Toplantı Protokoli imza töreninde konusunda konuşmayı yaptı. Forumda 13 taneşti ticari nitelikte, 6 taneşti kurumsal işbirliği esasında olmak üzere imzalanmış toplam 19 anlaşma ile 1,4 milyar dolar tutarında iş hacmi oluşturacak sözleşmeler imzalandığını kaydeden Oktay, "Potansiyelle birlikte bu 3 milyar dolan üzerindededir. Umarım, bugün burada altısan kollarla en kısa sürede uygulanma gelecektir" dedi.

HEDEF 10 MİLYAR DOLARLIK TİCARET

Oktay, Türkiye-Kazakistan İş Forumu konusmasında kardeş ülke Kazakistan'ın kısa sürede gösterdiği yapılışma, sağlam iş istek ve kazanımları takdir etti. "Toplantıda belirttiğimiz, "Kurucu Cumhurbaşkanı Sayın Nazarbayev'in öncülüğünde gerçekleştirilen bu gelecek yıl trọng" sözleşmesinde Kazakistan, Avrasya bölgesinin en güçlü ülkelерinden biri haline gelmişse" ifadelerini kullandı. Bu yılın ilk dokuz ayında, Kazakistan'a ihracatın yüzde 13,3 artış göstererek 605 milyon

dolar olduğunu aktaran Oktay, şöyle konuşmuştu: "Aynı dönemde ithalatımız ise yüzde 46,8 artış göstererek 2,3 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Kazakistan'ın ithalatındaki artışı temel sebebi petrol ithiyacının Kazakistan'dan karşılanması yönüleşmemedir. Ticaret hacimizdeki bu artı, Sayın Cumhurbaşkanı tarafından 10 milyar dolardır hedefi yakalamaya hızla hızla motiva etmiştir. İkili ticaretimizde dengeli ve sıvırılılıkla bir artış sağlanmış ve 2018 yılında 1,4 milyar dolara ulaşan dış ticaret açığımızı azaltmak için itaat ettiğimiziz söyleyelim de durumundayız."

İLİŞKİMİZ STRATEJİK BOYUTTA

Oktay, altıya yatemlimizin yanı sıra, savunma sanayi, uluslararası ve enerji alanındaki ortak projelerin işbirlerim stratejik boyutunu güçlendirdiğini anlatarak, Türkiye'nin 2019 yılında, Kazakistan'dan ham petrol ithalatını yaklaşık dört kat artırdığını söyledi. Tarihi lisek yoluyla caflandıran Rakú-Tıffo-Ceyhan (RTO) Petrol Boru Hattı ile Kazak petrolünün dünya pazarlarına ulaşmasını memnuniyet verici olduğunu aktaran Oktay, "yüzde 67'si" kara yolu ile gerçekleştirilen ikili ticaretlerinde lojistik konusunda yapılan sorunları bilincinde olduğunu vurgu yaparak, uluslararası kotrollerde sıkıksızlığını içeren gerekli çalışmaların devamlılığını vurguladı. Forum kapsamında, Oktay ve Kazakistan Başbakanı Askar Mamn, ikili arasındaki ekonomik ve ticari iş birliklerinin artması amacıyla mali değerleri yaklaşıklık bir buçuk milyar dolar olan zih ayni başlık altında özel sektör alanına daire anıqlamalarını imzala törenine de eşlik etti.

Ticaretimiz % 18,7 arttı

• Türkiye-Kazakistan Hükümetlerarası Karşı Ekonomik Koşulları (OEKO) 11. Dönem Toplantı Protokoli imza töreninden konuşan Oktay, Türkiye-Kazakistan iş haciminde çok önem verdilerini ve bu yönde çalışmamızın sürdürülmesini kaydederek, günün silvali "2019'un ilk dokuz ayında dış ticaret hacimizdeki yükselen yükselişin devam etmesi de olgunluğumuzu göstermektedir. Ticaret hacimizdeki bu artı, Sayın Cumhurbaşkanı tarafından 10 milyar dolardır hedefi yakalamaya hızla hızla motiva etmiştir. İkili ticaret hacimizdeki dengeli ve sıvırılıkla bir artış sağlanmış ve 2018 yılında 1,4 milyar dolara ulaşan dış ticaret açığımızı azaltmak için itaat ettiğimiziz söyleyelim de durumundayız." dedi.

Uzaya iş birliği

• Oktay ve Kazakistan Başbakanı Askar Mamn'ın yanı sıra, 65 eylem planına göre olarak Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın izinde torenle durbulmuş uzaya insan veya insansız arıza dahi olmak üzere uydu ve havacılık teknolojileri alanında işbirliği yapma konusunda mutabık kaldı. Ayrıca, ikili arasında təcili işcreat anlaşması imzalanmış ve bu anlaşmanın işbirliğimizden arındırılan Kazakistan Türk Ticaret Merkezi açılması konusundan anlaşılığa sağlandı. Böylece Türkiye ile Kazakistan arasında müstakil kâfîn eylem maddesi tıpkı yoksudur.