

Kalkınma Ajansları ile DEİK protokol imzaladı

Kalkınma Ajansları'nın yurt çapındaki geniş ağ gücü ile Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun (DEİK) dünyaya yayılmış olan ağı, imzalanan protokolle birleştirildi. Kalkınma Bakanlığı'nın ortaklığıyla gerçekleştirilen proje ile bölgelerin dış ticareti geliştirilecek.

DEİK ve Kalkınma Bakanlığı arasındaki işbirliği protokolü, TOBB ve DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz'ın katılımıyla 19 Temmuz'da Ankara'da imzalandı. Hisarcıklıoğlu, imza töreninde yaptığı konuşmada bölgesel eşitsizliklere dikkat çekerek, "Tek kanatla kuş uçmaz. Her bölgemizin eşit seviyede kalkınması bizi hedeflerimize götürecektir anahardır" diye konuştu. Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz konuşmasında, kalkınma ajanslarıyla Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) arasında tek tek protokoller imzalanacağını ve böylece Kalkınma Ajansları ağıyla, DEİK'in sahip olduğu ağı birleştireceğini söyledi.

Törene Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yanı sıra DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Cihat Vardan, Kalkınma Bakanlığı Müsteşarı Kemal Madenoğlu, Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı Ahmet Yakıcı, bakanlıkların üst düzey bürokratları, kalkınma ajansları başkanı ve genel sekreterleri ile bazı oda başkanları katıldı.

TOBB ve DEİK Başkanı Hisarcıklıoğlu, imzalanan protokol sayesinde DEİK ve



26 Kalkınma Ajansı arasında bir işbirliği köprüsü kurulacağını söyledi. Hisarcıklıoğlu, son 30 yılda Türkiye'nin ciddi bir dönüşüm gerçekleştirdiğine değinirken, şunları söyledi: "Sayın Bakanımızın koordinasyonunda faaliyetlerini sürdüren Kalkınma Ajanslarımızın bölgelerinin dış ticaretinin geliştirilmesine, bölgenin tanıtılmasına, yatırımcı çekilmesine ve bölge kapasitelerinin artırılması için çalışan kuruluşlar olabileceğine inanıyoruz. Bu protokol ile DEİK ve Kalkınma Ajansları arasında işbirliğini kurumsal bir çerçeveye kavuşturacağız. Ajanslarımız, kuracağımız DEİK Kalkınma Platformu'na üye olacaklar. Bu platform ile DEİK sahip olduğu bilgi birikimini ve network'unu ajansların hizmetine sunacak."

Hisarcıklıoğlu, DEİK Kalkınma Platformu'nun neler yapacağını ise şöyle aktardı: "Platform, ortak yatırım heyeti düzenlenmesine yönelik çalışmalar yapacak, ajansların yurtdışında tanıtılması için çalışmalar yürütecek, ajanslardan gelen ortaklık ve işbirliği tekliflerini koordine edecek ve danışmanlık hizmeti verecek, uluslararası fonlar, kredi kuruluşları ve bankalarla yapılacak çalışmalara katkı verecek, yurtdışı seyahatlere ajansların da katılımını sağlayacak, küresel yatırımcıların ajans bölgelerine çekilmesi için çalışmalar yürütecek, bülten ve yayınları ajanslara ve bölgelerine yer verecek, ajans bölgelerindeki KOBİ'lere cazip DEİK üyeliği imkânını sağlayacak,

bu işbirliği ile ülkemiz hedeflerine bir adım daha yaklaşacak."

DEİK ASLINDA BİZİM ORTAĞIMIZ

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz ise konuşmasında, kalkınma ajanslarıyla DEİK arasında tek tek protokoller imzalanacağını ve böylece Kalkınma Ajansları ağıyla, DEİK'in sahip olduğu ağı birleştireceğini söyledi. Yılmaz, Türkiye'nin çok büyük hedefleri bulunduğunu ve hızlı büyümek durumunda olduğunu belirterek, yerli sermayenin ve doğrudan uluslararası sermayenin Türkiye'ye çekilmesinin önemli olduğunu vurguladı. Yılmaz, bu konuyla ilgilenen çeşitli kurumların çalışma yürüttüğünü belirterek, söy-

le konuştu: "TOBB ve DEİK aslında bizim ortağımız. Bu laf olsun diye söylediğimiz bir şey değil. Kalkınma Ajanslarına hem bütçeden para veriyoruz, hem de TOBB yönetiminde yer alıyorklar ve fiilen mali katkı sunuyorlar bu sisteme. Dolayısıyla her bakımdan ortakız bu süreçlerde. Şimdi bu ortaklığımızı biraz daha derinleştireceğiz inşallah. DEİK'in dünyanın çeşitli bölgelerinde çeşitli ülkelerde yürüttüğü çalışmalarla kalkınma ajanslarımızın kapasitesini ilişkilendiren bir protokolü hayata geçireceğiz. Böylece sadece kamu içerisinde bir koordinasyon değil, kamuya özel sektörün enerjisini bir araya getiren ve ortak hedefler doğrultusunda bunları değerlendiren bir işbirliği protokolünü hayata geçirmiş olacağız."



'Böyle teşviki baba oğluna yapmaz'

Ekonomi Bakanlığı tarafından Ankara'da 5 Haziran tarihinde yapılan Türk Ticaret Müşavirleri toplantısının ardından TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu bir çalışma yemeği düzenledi. Çalışma yemeğine Hisarcıklıoğlu'nun yanı sıra, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, DEİK ve TOBB üyeleri, işadamları ve ticaret müşavirleri katıldı. Yemek sırasında konuşma yapan Hisarcıklıoğlu, yurtdışına giden işadamlarımızın, ticaret müşavirlerinin ilgisinden ve desteğinden son derece memnun kaldığını belirterek, bu anlayış değişikliğinin Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşmada büyük rol oynayacağını bildirdi.

TOBB ve DEİK'in çalışmalarına ilişkin bir sunum gerçekleştiren M. Rifat Hisarcıklıoğlu, DEİK'in bilgiye en fazla yatırım yapan kuruluşlardan olduğunu kaydetti.

Teşvik Yasası'nın getirdiği avantajlara vurgu yapan Hisarcıklıoğlu, "Bakanlık diyor ki, bir sektör seçin. 10 şirketinize alın. Hedef pazarı belirleyin. Bakın ne teşvikler var: Fuar katılımında, pazar araştırmalarında, yurtdışından satın alma heyeti getirdiğinizde veya yurtdışına götürdüğünüzde, inovasyon söz konusu olduğunda, strateji çalışmalarında yüzde 75 oranında destek veriyor. Bunu baba oğluna yapmaz. Herşey var. Helva yapmak da bize düşüyor. 500 milyar hedefine işte bunları yaparak ulaşabiliriz. Artık, gez göz arpacıktan hedefi görüp ona göre ateş edeceğiz" dedi. Devletin artık kendileri için herşey yaptığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, bu fırsatı iyi kullanmak istediklerini bildirdi.

TÜRK DİASPORASI

Dünya Türk İş Konseyi'ni kurarak, bütün dünyada gücü olan bir Türk diasporası istediklerini anlatan Hisarcıklıoğlu, ticaret müşavirlerinden bulundukları ülkelerdeki Türk işadamlarını diasporaya davet etmelerini istedi. TOBB'un çalışmalarından da detaylı olarak bahseden Hisarcıklıoğlu, Türkiye'deki yöresel ürünlerin markalaşması için ticaret müşavirlerinin de destek vermesi gerektiğini söyledi. Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ise konuşmasında, "Demiryolları devletin kendi malı olmak üzere, demiryolu taşımacılığını özel sektöre açıyoruz. Hayırlı uğurlu olsun. Gelin kendi firmanızı kurun, daha ucuza taşıyın. Alın size imkân" dedi. Çağlayan, başta kendisi olmak üzere tüm Ekonomi Bakanlığı personelinin, Türk yatırımcısı, işadama için koşturmaya hazır olduğunu söyledi. Çağlayan, bundan 10 yıl önce Bakanların, Milletvekillerinin sokaka çıkmadığı günleri de hatırladıklarını belirterek, "Allah'a şükür ki biz başımız öyle dik geziyoruz ki... Beni bilen bilir, tevazu sahibiyimdir ama konu Türkiye olunca, vallahi boyunumu da kasılmaktan 2 santimetre uzatıp, başarılarınızı her yerde anlatıyorum. Allah bize yeter ki anlatacak başarı hikayeleri versin" diye konuştu. Bugün Avrupa'nın 10 dakika sonra nereye gideceğini bilemezken Türkiye'nin 12 yıl sonrasını planladığına değinen Çağlayan, sözlerine şöyle devam etti: "Şimdi bizim yapacaklarımız var. Çünkü bize cumhuriyeti hediye edenlere, Gazi Mustafa Kemal Atatürk'e ve onun arkadaşlarına boyun borcumuz var. Nedir o boyun borcu? Türkiye'yi müreffeh bir ülke haline getirmek. Ne yapacağız? Türkiye'yi dünyanın şampiyonlar liginde sokacağız. Biz şu anda play-off da oynamıyoruz. Şimdi gayemiz 2023'te Türkiye'yi süper ligde, şampiyonlar liginde oynatmaktır. Biz inanıyoruz ki sözde değil öзде Atatürkçülük, öзде vatan sevgisi, öзде milliyetçilik tam da budur arkadaşlar. Bunun başka tarafı yok."

"Çin'e yatırımları Çinli ortakla yapmak avantaj"

DEİK/Türk-Çin İş Konseyi Başkanı Hüsnü Özyeğin, Çin'de yatırım yapanların mutlaka bu yatırımı Çinli bir ortakla yapması gerektiğini belirterek, "Bunu özellikle söylüyorum. Çünkü ben Çinli ortakla yapmadım" dedi.

Hüsnü Özyeğin, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) bünyesinde faaliyet gösteren Türk-Çin İş Konseyi ile Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TUSİAD) International tarafından 11 Eylül tarihinde düzenlenen "Çin'i Anlamak & Çin ile İş Yapmak" başlıklı konferansta yaptığı konuşmada, Türkiye'nin aslında Çin ile ilişkilerini kendisi açısından geliştirmek zorunda olduğunu söyledi.

Gelişmekte olan ülkelerin birbirleriyle daha iyi ticari ve ekonomik ilişkiler içine girmeleri halinde büyüme fırsatı elde edeceklerinin altını çizen Özyeğin, şöyle konuştu: "Çin'den cari açığımız açısından zaman zaman şikayetçi oluyoruz. Ben buna tersten bakıyorum. Biz İstanbul'daki limanımız için Çin'den vinçler satın aldık. Bu vinçler sadece Japonya, Almanya ve Çin'de yapılıyor. Biz bu konteynerleri Çin'den aldığımız zaman Türkiye cari fazla verdi. Bunları biz Çin'den almak yerine Almanya'dan alıyorduk, yüzde 30'dan fazla döviz ödeyecektik. Türkiye'nin Çin ile cari açığını kapattığımız zaman biraz da kendimize



bakmamız lazım. Türkiye'nin Çin'e yaptığı ihracatın en önemli 4 kalemi ham maden... Biz mermer blokları konteynerlerle koyup Çin'e yolluyoruz. Sonra da o bloklar Çin'de kesiliyor, parlatılıyor, bi-

ze tekrar geri geliyor. Yine de İtalya ve diğer mamul mermer üreten ülkelerin fiyatlarından daha ucuza geri geliyor. Onun için cari açığı kapattığımız zaman kendimize bakmamız gerekiyor.

Çünkü bir yerde dünya ticareti fiyatlarla, üretim maliyetleriyle çok ilişkili." İleriye dönük olarak Çin ile iş yapmayan şirketin verimli bir şirket olmaya çalışacağına inandığını dile getiren Özyeğin, "Çin'den mal alırsınız veya Çin'e mal satarsınız. Çin'e gidip oradaki üretim tesislerini görmeden, orada ürünler kaçak alınıyor kaçak satılıyor, onların çalışma tarzını görmeden eğer iş yaparsanız o işinizi verimli şekilde yapmıyorsunuz demektir" dedi.

Kendisinin Çin'de son 3 yılda ciddi tecrübeler yaşadığını ifade eden Özyeğin, "Çünkü bir ülkeye 200 milyon dolar sermaye yatıran biri olarak ki bunun içine krediyi koymuyorum, Çin'de bilfiil yatırım yapacak kuruluşlara bunu söylemek istiyorum: Eğer Çin'de yatırım yapacaksanız mutlaka bir Çinli ortakla yapmalısınız. Bunu özellikle söylüyorum. Çünkü ben Çinli ortakla yapmadım" şeklinde konuştu.

İYİ BİR TİCARET İLİŞKİMİZ VAR

Çin'in Ankara Büyükelçisi Gong Xiaosheng de konuşmasında Türkiye ile Çin arasındaki ilişkilerin çok yoğun olduğunu, her iki ülkenin birbirlerini stratejik ortak olarak gördüklerini söyledi. Geçtiğimiz 3 yılda iki ülke arasındaki ticaretin çok hızlı bir artış kaydettiğini vurgulayan Xiaosheng, şöyle konuştu: "Türk liderler, sayın Bakanlar her zaman ticaret açısından bahsediyorlar. Ama genel olarak baktığımızda Türkiye ile Çin arasında iyi bir ticaret ilişkisi olduğunu söyleyebiliriz. Önümüzdeki 3 yıl içinde yılda 15 milyar dolarlık bir hacim elde edeceğimizi ümit ediyoruz. 2020 yılına geldiğimiz zaman ise sayın Erdoğan (Bakan) 100 milyar dolar demişti. Bu ne demektir? Ekonomik işbirliğinin büyük bir potansiyeli var. Her iki tarafın da kat etmesi gereken yol söz konusu."

Çinli firmaların Türkiye'ye yatırım yapmasını teşvik ettiklerini belirten Xiaosheng, çok sayıda Çinli firmanın Türkiye'ye gelip yatırım fırsatlarını değerlendirdiğini, madencilik, otomotiv ve diğer bazı sektörlerde bazı firmaların Türkiye'ye yatırım yaptığını veya yapmayı planladığını ifade etti.

Ümit Boyner: Türkiye, Çin'e en yakın Avrupa ülkesi



TÜSİAD Başkanı Ümit Boyner, 1980'lerden günümüze ortalama yüzde 10.2'lik büyüme oranı kaydeden Çin'in, 3.2 trilyon dolar ile en büyük döviz rezervine sahip ülke konumunda olduğunu ifade ederek, "Ancak, küresel krizin ardından ihracata dayalı gelişim modelinden daha dengeli ve iç tüketimi artırmayı hedefleyen bir ekonomik modele geçiş yapmaktadır" dedi. Türkiye'nin Avrupa standartları ile Asya dinamiklerini birleştiren bir ülke olarak, sadece coğrafi anlamda değil, aynı zamanda girişimcilik, yaratıcılık, pragmatizm ve kültürel açıklık anlamında da bugün Çin'e en yakın Avrupa ülkesi" konumunda olduğunu söyleyen Boyner, "Türkiye ile Çin arasındaki ekonomik ilişkilere baktığımızda ise, 2011 yılında 24 milyar doları aşan ticaret hacmiyle Çin'in ülkemizin en önemli ticaret ortaklarından biri haline geldiğini

görmekteyiz. Buna karşın, ticari ilişkilerimizdeki 1'e 8'e varan dengesizlik ve Türkiye aleyhine gelişen dış ticaret açığı Çin ile olan ilişkilerde temel sorunu teşkil etmektedir. Bu sorunu ortadan kaldırmak için, Çinli firmaların ülkemizde enerji, otomotiv, turizm, madencilik, makine, IT gibi sektörlerde doğrudan yatırım yapmalarını arzu etmekte, böylece dengesizliğin her iki taraf açısından yarar sağlayacak şekilde düzeltilebileceğine inanmaktayız" diye konuştu. "Çin, 'ekonomik kriz' kelimesinin son karakterini kullanarak 'fırsat' kelimesini türeten bir mantığa sahiptir" diyen Boyner, iki ülke arasındaki iktisadi ilişkilerin önündeki önemli engellerden birinin vize konusu olduğunu vurguladı. Boyner, "Çin ile iktisadi ilişkilerimizin önemi asıkar. Ancak iş dünyamızın makul süreler içerisinde ve uzun

dönemli, çok girişli Çin ticari vizesi alamaması iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin önünde ciddi bir engel oluşturmakta, Çin'e mevcut iş ilişkilerini geliştirmek ya da yeni iş ilişkileri kurmayı planlayan iş insanlarımız oldukça olumsuz etkilenmektedir. Türkiye ve Çin arasındaki işbirliğinin daha üst seviyeye ulaşması, ikili ticaret ve yatırım ilişkilerinin ivme kazanması açısından uzun dönemli, çok girişli ticari vizelerin önemli bir katalizör görevi göreceğini düşünmekteyiz. Bu soruna daha yapısal ve sürdürülebilir bir çözüm bulmak amacıyla gerek Türk makamlarına gerekse Sayın Büyükelçi Gong Xiaosheng'e dahil olmak üzere Çin makamlarına bu konudaki düşüncelerimizi mektup kanalıyla ilettik. Bu aşamada, TÜSİAD olarak, elimizden gelen desteği vermekten memnuniyet duyacağımızı belirtmek isteriz" dedi.

Türk-Amerikan ilişkilerinde ‘model ortaklık’ dönemi

ABD'nin başkenti Washington'da düzenlenen konferansta konuşan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Obama'nın değiştiği model ortaklığı sürdüreceklerini belirtti. Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin çeşitli sektörlerde ciddi bir yatırım potansiyeline sahip olduğunu vurguladı.



ABD Başkanı Obama'nın Nisan 2009'daki Türkiye ziyaretinde model ortaklık vizyonu koyduğunu söyleyen M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bu vizyon çerçevesinde iki ülke arasındaki ilişkilerin daha da artırılması için çalışmalarını kaydetti.

Her yıl düzenlenen DEİK/Türk-Amerikan İş Konseyi (TAİK-ATC (American-Turkish Council) Ortak Yıllık Konferansı'nın 31.'si, 10-13 Haziran tarihleri arasında, Washington D.C. Ritz Carlton Hotel'de "Geçmiş Onurlandırmak, Geleceği Şekillendirmek" teması çerçevesinde yaklaşık 700 kişinin katılımı ile gerçekleşti.

Konferansa, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Milli Savunma Bakanı İsmet Yılmaz, ABD Savunma Bakanı Leon Benetta, Türkiye'nin Washington Büyükelçisi Namık Tan, ABD'nin Ankara Büyükelçisi Francis Ricciardone, TAİK Başkanı Haluk Dinçer, ABD Dışişleri Bakanlığı Avrupa ve Avrasya ilişkilerinden sorumlu Bakan

Yardımcısı Phil Gordon ile ABD ve Türk iş dünyasından ve hükümet çevrelerinden çok sayıda üst düzey yetkili katıldı.

İLİŞKİLER İKTİSADİ VE SİYASİ BOYUTTA

TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu konferansta yaptığı konuşmada, Türk-ABD ilişkilerinin iktisadi ve siyasi boyutlarına ilişkin değerlendirmelerde bulundu. İlişkilerin iktisadi boyutunun önemini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Biz, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği olarak, 2001 yılından beri, bu durumun sürdürülebilir olmadığını vurguluyorduk. Değişen dünya düzeninde, iktisadi ilişkiler, Türk-Amerikan ilişkilerinin en güçlü sütunu olma-

lıydı. Bu konuda atılacak her adım, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin desteğini yanına bulacaktır. Bu taleplerimize ABD Başkanı Sayın Obama'nın Nisan 2009'daki Türkiye ziyaretinde bir karşılık bulduk. Bu ziyarette, Sayın Başkan ikili ilişkilerimize bakışını model ortaklık vizyonunu açıklamıştı" dedi.

EN ÖNEMLİ FAKTÖR TÜRK ÖZEL SEKTÖRÜ

Türkiye ekonomisi hakkında bilgiler veren Hisarcıklıoğlu, "Türkiye 2009-2011 sonu arasında 3.5 milyona yakın istihdam üretti. Geçen yıl, yüzde 8.5 oranında büyümeye gerçekleştirdi. Bu büyümenin arkasındaki en önemli faktör Türk özel sektörüydü. Özel sektör 2011 yı-

lnda 1.3 milyon kişiye istihdam sağladı. 100 milyar doları makine olmak üzere, 140 milyar dolar yatırım yaptı. 200 ülke'ye 20 bin çeşitten fazla mal ihracatı yapıyor" dedi.

Türkiye'nin, Çin ile İtalya arasındaki bölgede bir sanayi devi haline geldiğini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, sözlerine şöyle devam etti: "İyi eğitilmiş iş gücüyle, imalatıta sıfır hata ile üretim yapan bir ülke oldu. Otomotivde ABD'den sonra 13 farklı markanın ürettiği tek ülke. 93 ülkede, 206 milyar dolar tutarında müteahhithlik faaliyetimiz var. Karşılıklı yatırımlarda da ticarettte olduğu gibi, ciddi fırsatlar var. Türkiye'nin başta yenilenebilir enerji, ilaç sanayi, savunma sanayi ve emlak olmak

üzere, ciddi bir yatırım potansiyeli sunduğu biliniyor. Yeni teşvik sistemi, Türkiye'yi yatırım açısından daha da cazip hale getirdi. Yatırım ortamının iyileştirilmesi açısından, Türkiye sürekli kendini geliştiriyor. Turizm alanında ise, Türkiye dünyanın en önemli 7 turizm destinasyonundan biri haline geldi. ABD'den Türkiye'ye gelen turist sayısı 2011'de yaklaşık 762 bine ulaştı. Bu rakam elbette önemlidir. Ancak, şunu vurgulamak gerekir ki, orta büyüklükte bir Avrupa ülkesinden Türkiye'ye gelen yıllık turist sayısı neredeyse ABD'den gelen turist sayısıyla aynıdır. Karşılıklı olarak turist sayısını artıracak faaliyetlerin işbirliğimizi daha da yoğunlaştırmalıyız."

Irak'ta 60 milyar dolarlık 120 proje

DEİK/Türk-Japon ve Türk-Irak İş Konseyleri, Irak'ta yapılması için hazırlanan projelerin tanıtılması ve işbirlikleri için bir toplantı düzenledi. Irak'ta Türk-Japon İş Birliği adlı toplantıda konuşma yapan Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, "Mesafemiz çok ama gönül mesafemiz yok" dedi.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, forumu doğru zaman, doğru mekan ve doğru insanlarla, üç doğru şeyin bir araya gelerek yapılan bir organizasyon olarak nitelendirdi. Çağlayan, Türkiye ile Japonya arasında coğrafi yönden mesafeler olmasına rağmen, halklar arasındaki gönül mesafesinin çok yakın olduğunu ifade ederek sözlerine başladı. Dünyanın üçüncü büyük ekonomisi olan Japonya ile bölgenin yükselen değeri Türkiye arasındaki ortaklığın Irak için çok önemli olduğunu belirtti. Ortadoğu'nun ikinci büyük bütçesine sahip olan Irak'ın iki, üç yıl içerisinde sadece petrol ihracatından 140 milyon dolar gelir elde edeceğini, bu nedenle Irak'ın büyük fırsatlar içerdiğini belirten Çağlayan, Irak'taki yatırımların %35'inden fazlasını Türk firmaların yaptığını belirterek yatırımlara devam edileceğini kaydetti. Türkiye'nin uluslararası alanda çok aktif, marka değeri çok yüksek ve pek çok yatırım fırsatına sahip olduğunu vurgulayan Çağlayan, Türkiye ile Japonya'nın serbest ticaret aşamasına gelmesinin çok önemli olduğunu vurgulayarak Japonya'dan ise 8 firma, 156 katılımcının bir araya geldiği bu forumun Türk-Japon ilişkilerini daha da geliştireceğine inandığını belirterek sözlerine son verdi.

IRAK'TA YENİ İŞBİRLİKLERİ DOĞACAKTIR
Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Irak ekonomisinin önümüzdeki dönemde 2 temel eksende gelişeceğini belirterek, "Bunlar Irak enerji pazarının dünya pazarına da-

ğılımı ve Irak'ın yeniden inşa edilmesi. Bu süreçte Türkler ve Japonlar için yeni işbirlikleri doğmaktadır" dedi. Rona Yırcalı, Irak hükümeti tarafından iletilen dosyada ülkede yapılması istenilen 60 milyar doları aşan 120 proje bulunduğunu söyledi.

Bu projelerin içerisinde hastane, metro, okul, havalimanı, altyapı, rafineri ve konut inşaatlarının yer aldığı kaydeden Yırcalı, "Toplam 60 milyar doları aşan 120 projenin hayata geçirilmesi için Irak hükümeti yatırımcı arayışında. Bu projelerde pay almak isteyen Japon CEO'lar ise Irak'ta iş yapabilmek için Türk işadamlarına ihtiyaç duyuyor. Türk işadamlarının bölgedeki tecrübesi ve bilgi birikimi Irak'ta yapılması planlanan projeler için büyük önem taşıyor" ifadelerini kullandı.

Yırcalı, küresel düzen kriz ile yeniden şekillenirken Türkiye gibi ekonomilerin nüfuz alanlarının arttığını kaydetti. Türkiye ile Irak'ın ortak bir kültürel mirası paylaşan iki dost olduğunu belirten Yırcalı, konuşmasına şöyle devam etti: "Irak halen ikinci büyük ihracat pazarlarımızdan. Türk şirketleri Irak'taki en etkin kuruluşların başında yer alıyor. Türk şirketleri burada güvenlik kaygılarıyla hareket etmemektedir. Türkiye Irak'taki elçiliğini kapatmazken, Basra ve Musul'da da yeni konsolosluklar açmıştır. Milli gururumuz Ziraat Bankası Irak'ta banka açan ilk yabancı banka olurken, THY Irak'taki 6 şehre direkt uçuş yapmaktadır. Bu da bağlanımızın önemli bir göstergesidir. Türkiye Irak'ın yeniden yapılanmasına büyük önem vermektedir. Yeni dönemde Türk ve Japon şirketleri olarak yeni ortak projelere imza atmalıyız."



"Irak'a şu ana kadar 5.8 milyar dolar yardımda bulunduk"

JAPONYA'NIN Irak'ın Yeniden Yapılanmasından Sorumlu Büyükelçisi Mitsuo Sakaba ise bu forumun düzenlenmesi için yaklaşık 1.5 yıldır çalışmalar yaptıklarını söyledi. Japonya ve Türkiye'nin Irak'ta yapacağı faaliyetlerin bu toplantının önemini daha da artırdığını ifade eden Sakaba, Irak'a şu ana kadar 5.8 milyar dolar yardımda bulunduklarını kaydetti. Daha önce altyapı yatırımları ve petrol rafinerileri alanında yardımda bulunduklarını dile getiren Sakaba, bundan sonra da sigorta gibi sosyal konularda yardım yapmayı düşündüklerini bildirdi. Irak'ın bundan sonra yeniden

yapılandırılmasının Irak'ın uluslararası toplumlarla entegrasyonunun sağlanması olduğunun altını çizen Sakaba, sözlerini şöyle sürdürdü: "Biz Körfez savaşına kadar olan dönemde Irak ile ilişkilerimizi üst düzeyde devam ettirdik. Son yıllarda Irak'ta yabancıların aldığı ihalelerde Türkiye çok büyük rakamlara ulaşmıştır. Bu Japonya için önemli. Irak'ın değişik kültürü ve güvenlik problemlerinden dolayı Japonya'nın Türkiye ile işbirliği çok önemli. Türkiye'nin networkü Japonya için çok önemli. Birlikte iş yapmak bizim için kazan kazan modeli oluşturunca çok önemli."

"Irak'ta bundan sonra birçok ticari aktivite şansı olduğunu düşünüyorum"

MITSUBISHI Corporation Yönetim Kurulu Başkanı Yorihiro Kojima da Irak'ta bundan sonra birçok ticari aktivite şansı olduğunu düşündüğünü bildirdi. Türkiye ile Japonya'nın işbirliğine giderek Irak'ta ortak çalışabileceğini ifade eden Kojima, "Irak'taki güvenlik endişesi konusu ama Irak halkının güçlü kişiliği sayesinde bu sorunun

aşılabilineceğini düşünüyorum" dedi. Mitsubishi olarak ilk ofislerini 1960'da Bağdat'ta açtıklarını ve özellikle 1980'den sonra buradaki aktivitelerinin arttığını dile getiren Kojima, Irak'taki Japonya ve Türkiye'nin ortak aktivitelerinde sadece şirketlerin değil hükümetlerin de payının büyük olduğunu sözlerine ekledi.



Filipinler, Türk işadamlarını ülkeye yatırıma bekliyor

Türkiye - Filipinler İş Konseyi Başkanı Hakan Esen, İş Konseyi Yürütme Kurulu Üyeleri, Asian United Bank Genel Müdür Yardımcısı ve Filipinler Finansal Yönetim Enstitüsü Yönetim Kurulu üyesi Victor Y. Lim, Filipinler ile iş yapmak isteyen firmaların ve Filipinler Ankara Büyükelçisi Marilyn J. Alairilla'nın katılımı ile 14 Haziran tarihinde Filipinler'de Yatırım Semineri adlı bir toplantı yapıldı.

Türkiye-Filipinler İş Konseyi Başkanı Hakan Esen yaptığı sunumda Türkiye- Filipinler arası ticaret verilerine yer verdi. Hakan Esen'in sunumunun ardından Filipinler ve Good Governance (İyi Yönetim) konulu kısa film gösterimi gerçekleşti. Filmin ardından Asian United Bank Genel Müdür Yardımcısı Victor Lim, Filipinler finans ve bankacılık sektöründen bahsetti. Büyükelçi Marilyn J. Alairilla ise konuşmasında Filipinler'in Asya Pasifik Bölge ülkeleri içinde ayrı bir saygınlığının olduğuna, ülkede üretim kalite kontrollerin çok sıkı bir şekilde yapıldığına değindi. Ayrıca yabancı yatırımcılara hükümet tarafından gerekli desteğin verileceğini vurgulayarak Türk işadamlarını Filipinler'de iş yapmaya davet etti. İki ülke arasında ticaret verilerine bakıldığında dengeli bir şekilde devam ettiğini belirten Büyükelçi, bunun artarak devam etmesi için gerekli desteği sağlayacaklarına dair söz verdi.

Azerbaycan ile ticari ilişkiler artırılıyor

DEİK/Türk-Azerbaycan İş Konseyi tarafından, TC Bakü Büyükelçiliği destekleriyle düzenlenen "Azerbaycan'da İş Yapma Çalıştay" 7 Haziran'da İstanbul'da yapıldı. Türk-Azerbaycan İş Konseyi Başkanı Cengiz Gül ve Bakü Büyükelçisi Hulusi Kılıç'ın konuşma yaptığı toplantıya Türk ve Azerbaycanlı işadamları katıldı.

Azerbaycan'da firma açma, hukuk ve vergi mevzuatı, teşvik mekanizmaları gibi konuların görüldüğü toplantıda, Azerbaycan'da İhracat ve Yatırımları Teşvik Fonu (Azpromo)'nun Başkan Yardımcısı Gülşen Rzaeva ve Azerbaycan Vergiler Bakanlığı'ndan Vergi Potansiyeli ve Ekonomik Kalkınmanın Değerlendirilmesi Şubesi Müdürü Şahin Mammadli birer sunum yaptı.

Azerbaycan'da tarım sektöründe gelişmeler ve kalkınma politikaları anlatan Tarım Bakanlığı'nda Tarım Sektörünün Kalkınması ve Geliştirilmesi Enstitüsü Direktörü Sadıg Salahov ve Türk firmalarının Azerbaycan'daki başarı hikayelerini, bilgi ve tecrübelerini paylaşan Azerbaycan Türkiye İşadamları Birliği Başkanı Cemal Yangın ve Azerbaycan Türk Sanayici ve İşadamları Beynelhalk Cemiyeti Başkanı Murat Bakır birer konuşma yaptılar.

“Las Vegas’a yatırım merkezi gözüyle bakın”

Las Vegas Vali Yardımcısı Brian K. Krolicki, Las Vegas Belediye Başkanı Betsy Fretwell, Las Vegas Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (LVCVA) Başkan Yardımcısı Terry Michael Jincinsky, ATA Nevada Başkanı İsmail Onat'ın katılımlarıyla, DEİK/Türk-Amerikan İş Konseyi (TAİK) Başkan Yardımcıları Şerif Egeli ve Kürşat Özkan'ın evsahipliğinde 12 Eylül tarihinde bir toplantı gerçekleştirildi. Toplantıda Türk yatırımcıların lojistik kolaylık ile vergi avantajları hususlarına eğilerek Las Vegas'a bir yatırım merkezi gözü ile bakmaları gerektiğinin altı çizildi.

Nevada Eyaleti ve özellikle Las Vegas şehri hakkında bilgi veren heyet, bölgedeki yatırım fırsatları hakkında sunum gerçekleştirdi. İki ülke arasında özellikle turizm, enerji ve bilgi teknolojisi alanlarında işbirliğine gidilmesinin önemli vurgulandı. Turizm ve otelcilik konusunda dünyanın en gelişmiş şehri olan Las Vegas'ın, haval yolu ile gelen yaklaşık yıllık 40 milyon, kara yolu ile gelen ise yaklaşık 30 milyon yerli-yabancı turist ağırladığı aktarıldı, otel kapasitesi bakımından dünyanın en büyük 30 otelinden 25'inin burada yer aldığı ifade edildi. Aynı zamanda dünyanın kongre ve fuar merkezi olduğu hatırlatılan bölgede, yalnızca 2011 yılında 19 bin toplantı ve fuar yapıldığı, bu toplantı ve fuarların yaklaşık 5 milyon kişinin ziyaret ettiği aktarıldı. Türkiye ile turizm konusunda işbirliği iki bölge açısından da yararlı sonuçlar doğuracağına altı çizildi. Ayrıca bölgenin teknolojik anlamda da fırsatlar sunduğu belirtildi. Vergi ödenmesine gerek olmayan eyaleti büyük şirketlerin veri bankası olarak kullandığı belirtildi. Şirket verilerinin herhangi bir doğal felaket veya yangın gibi benzeri durumlarda yok olmaması için bölgede farklı konumlarda depolandığı, bu konuda işbirliğine açık olduğunu ifade edildi. Yüzölçümünün büyük bir kısmı çöllerle kaplı olan Nevada Eyaleti'nin güneş enerjisi ve rüzgar enerjisi kullanma konusunda avantajlı konumu da trendi. Kanaada - Meksika arasında uygulamaya konacak tren yolu projesi ile bölgenin lojistik anlamda en önemli üslerden biri olacağı aktarıldı.

Türk işadamlarına teşvik desteği

Yurtdışı hizmet ağıyla ihracatçı şirketlerin çözüm ortağı olan Ziraat Bankası, DEİK Strateji ve İş Geliştirme Müşavirliği koordinasyonunda Makine İmalatçıları Birliği ile işbirliğine giderek, proje geliştirdi. Ekonomi Bakanlığı'nın da desteğini alan proje kapsamında, makine ihracatçıları bankacılık konusunda destekler alacak.

Türk özel sektörünün temsilcisi Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Ekonomi Bakanlığı'nın desteği ile Türk Makine Sektörü'nün ihracatını artıracak bir projeye imza atıyor. Proje, DEİK koordinasyonunda, Ziraat Bankası ve Makine İmalatçıları Birliği ile işbirliği içerisinde, Ekonomi Bakanlığı'nın 2010/8 sayılı "Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi" tebliği kapsamında yürütülecek. Ziraat Bankası KOBİ Pazarlama Grup Başkanı Turgut Gülçihan ile bu projeyi ve Ziraat Bankası'nın ihracatçıya sunduğu imkanları konuştu.

PAZAR ARAŞTIRMASI VE ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİ PROJELERİNE ZİRAAT BANKASI OLARAK DESTEK OLUYORSUNUZ. PROJE İLE İLGİLİ BEKLENTİLERİNİZ NELERDİR?

Gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde, makine sektörünün özel bir konumu vardır. Makine imalat sanayi, sanayi sektörleri içinde yatırım maliyetleri yüksek, üretim maliyeti düşük, ekonomik kalkınma açısından çok önemlidir. Örneğin, makine sektörü geçtiğimiz yıla göre yüzde 10 büyümeye göstermiştir. Son yıllarda Türk makine sektörü yenilikçi bir rol üstlenilerek, bünyelerinde AR-GE birimleri kurulmaya başlandı. 2023 yılı 500 milyar dolar ihracat hedefinden makine sektörünün alacağı pay günden güne artma eğilimindedir. Bunun için de dünyada rekabet şansı fazla olan alt sektörler belirlenip, bu sektörlerle yönelik uzun vadeli yatırım planları oluşturulmalıdır. Türk makine ve aksamları bu yönden bakıldığında, yeni ve rekabet gücü yüksek bir sektör konumundadır. Türkiye'nin dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi içinde yer alması hedefinde bu sektörün önemi kuşkusuz çok yüksektir. Bütün bunlardan dolayı, Türkiye'nin öncelikli sektörlerinden biri olarak belirlenen makine sektörüne yönelik ihracatımızı artırmak için firmalarımızın yeni pazarlar arayışlarına yardımcı olmak üzere geliştirilen stratejilerin her zaman içinde olmak bankamızın önem verdiği konular arasındadır.

ZİRAAT BANKASI MAKİNE SEKTÖRÜ İÇİN ŞU ANA KADAR NELER YAPTI?

Makine sektörü İhracat Strateji Eylem Planı'nda da çok önem verilen konuların başında geliyor. Bu sektöre yönelik hazırlanan 'Makine İmalat Sanayi Destek Paketi' ile makine imalat sanayi sektöründe faaliyet gösteren makine üreticileri ve üreticilerin satış

yaptığı firmaların, yurtiçinden yerli ve yeni makine alımlarını özel faiz oranları ile finanse ederek yerli makine sanayisini destekliyoruz. Makine imalatı yapan üreticiler, makine ihracatı yapan firmalar ile makine alımı için finansman ihtiyacı duyan tüzel ve gerçek kişiler değer zinciri yaratarak firmalara finansal olarak destek oluyoruz. Özellikle yerli makine üreten işletmelerimize sermaye ihtiyaçları için özel fiyatlarla işletme kredileri vermektediriz. Ödemesiz dönem seçenekleri ve cazip faiz oranları ile yatırım projelerini finanse ediyoruz.

BANKA OLARAK İHRACATÇIYA SAĞLADIĞINIZ KOLAYLIKLAR, GELİŞTİRDİĞİNİZ ÜRÜNLER NELERDİR?

İhracatçılarıımıza bankamız kaynaklı cazip ihracat döviz kredisi fiyatlarımızın yanı sıra bankamız dışı kaynaklı ihracat kredilerinden müşterilerimizin hızlı bir şekilde yararlanmasını amacıyla KOSGEB ve T.Eximbank ile etkin bir şekilde çalışmaktayız. İhracatçılara uygun maliyetli TL/YP işletme kredisini sunmanın yanı sıra, ihracatçı firmaları döviz kurundaki dalgalanmalara karşı koruduğumuz forward enstrümanını özel ayrıcalıklarla kullandırmaya devam ediyoruz. İhracat performansı sağlamış, ihracatını geliştirmek, artırmak veya ihracat taahhütlerini yerine getirebilmek için ilave kaynağa ihtiyaç duyan ihracatçı işletmelerin uluslararası düzeyde rekabet güçlerini arttırmak amacıyla, kısa ve orta vadeli işletme ihtiyaçlarına yönelik kredi ürünleri geliştirilmektedir. İhracatçıları, ihracata yönelik üretim yapan imalatçıları ve yurtdışında faaliyet gösteren müteahhit ve girişimcileri kısa, orta ve uzun vadeli nakdi ve gayrinakdi kredi, sigorta ve garanti programları ile destekleyen Eximbank'ın önemli bir iş ortağı konumundadır. Anılan kurumun Sevk Öncesi İhracat Kredileri ve KOBİ İhracat Hazırlık Kredileri'nin kullanırlmalarına aracılık etmektediriz.

Eximbank'ın ihracatçılara verdiği Merkez Bankası kaynaklı reeskont kredi limitinin artırılması ihracatçıları için çok önemli bir gelişmedir. Bu desteğe ilave olarak biz de, bankamız aracılığı ile kullandırılan, Eximbank İhracat Reeskont Kredileri'ne verilen avaller, kredi teminine yönelik teminat mektupları, Eximbank performans mektupları ve niyet mektuplarında bankamız limitlerini kullanıyoruz, sigorta ettirilmiş ihracat alacaklarını bankamız nezdinde kullanılacak kredilerin te-



Ziraat Bankası KOBİ Pazarlama Grup Başkanı Turgut Gülçihan, Türk ekonomisi için makine sektörünün oldukça önemli olduğunu, makine ihracatının artması için banka olarak gerekli desteği sağlayacaklarını söyledi. Gülçihan, "2023 yılı 500 milyar dolar ihracat hedefinden makine sektörünün alacağı pay günden güne artma eğilimindedir" dedi.

minatına alabiliyoruz. İhracata yönelik ithalat işlemlerinin finansmanı amacı ile akreditif ve kabul/aval işlemlerini ve finansman kredi işlemlerini yapıyoruz. İhracatçı KOBİ'lerimizin kendi işlerini geliştirmek için yapacakları yatırımlara ilişkin 7 yıl vadeye kadar finansman imkanı sunan kredilerimiz mevcut.

BUNDAN SONRA PLANLADIKLARINIZ NELER?

KOBİ'lere ihracata başlama, hedef yurtdışı pazar sahalarını genişletme ve bu pazardaki rekabet gücünü artırma konularında hem bu tür projelere katılarak hem de uygun finansman imkânları ile desteklemek hedeflerimiz arasındadır. Yerli makine sanayisine destek vererek ülke dışı ticaret açığına lehte, istihdam katkısı yaratmak, ihracat destek olarak totalde Türkiye ekonomisine destek vermek banka olarak amaçlarımız arasındadır. Yine bankamız yeni dönemde, rekabetin arttığı bankacılık sektöründe global bir oyuncu olarak faaliyetlerine devam edecektir. Yurtdışı faaliyetlerine Asya pazarında dahil edeceğimiz şu dönemde ilk pazar olarak Uzakdoğu'ya açılma çalışmaları

başlattık. Amacımız, Ziraat Bankası'nın adının geçtiği bir ülkede ortak olduğumuz bir bankanın 5'e, 10'a gelebilmesi, ortaklığımızla risk iştahı konusunda mutabık olmamızdır. Asya'daki bankaların teknolojik altyapısını yeniledik. Avrupa'daki bankalar için devam ediyor. Buralardaki bütün yapıları Türkiye ve dünyaya entegre hale getirmeyi hedeflemekteyiz.

Tarımın ve özellikle endüstriyel tarımın finansmanın da etkin olup, yerel ve global dağıtım aşımında organik büyümeyi tercih etmekteyiz. Bankamız, 2012 yılında da tarımın değer zinciri olan üretim-sanayi-ticaret-ihracat göz önüne alınarak tarımsal işletmelerin tüm ihtiyaçlarını karşılamayı hedefleyip, hammaddden mamule tüm süreçlerin bütünsel desteklenmesi sağlayacaktır. Herkes için bankacılık felsefesi ile küçük çiftçiden başlayarak, esnafa-KOBİ'ye, ticari ve kurumsal firmalara her türlü bankacılık hizmeti etkin bir şekilde yapacağız. Hammaddden ürünlere üretimden her aşamada Ziraat Bankası olacak, birbiriyle ilişkili sektörlerin taleplerine aynı ölçüde cevap vereceğiz. Üretimin, dağıtımın, satışın her safhasında etkin bir şekilde yer alacağız. Zi-

raat grubu kapsamında faaliyet gösteren yurtdışı-yurtiçi iştiraklerimiz, bu çatı altında ana banka ile sinerji kurarak 'Grubun Müşterisi' değeri ile müşterilerine kaliteli hizmet vermeyi ilke edineceklerdir. Yine bu anlamda bu sektörde faaliyet gösteren firmalara ihracat destekleri vermeye banka olarak devam edeceğiz.

Türkiye ekonomisinin omurgasını oluşturan KOBİ'lerin sayıları 3 milyonu aşmakta ve ülkemizdeki tüm işletmelerin yüzde 90'ını oluşturmaktadır. KOBİ'leri desteklemek ve uluslararası işbirlikleri tesis etmekle kalkınma hedeflerine ulaşmanın mümkün olacağını bilincindeyiz. KOBİ'lerde enerji verimliliği çalışmalarının yaygınlaştırılabilmesi, enerji maliyetlerinin başta KOBİ'ler olmak üzere ekonomi üzerindeki yükünün hafifletilmesi ve çevrenin korunması için etkin bir enerji verimliliği pazarının oluşturulabilmesi için bankamız kaynaklı ve Dünya Bankası kaynaklı krediler vermektediriz.

BU PROJELER İLE İHRACATÇILARIMIZIN NE GİBİ KAZANÇLARI OLUR?

Türkiye'nin 500 milyar dolarlık ihracat

hedefine ulaşması ve şirketlerin rekabet gücü kazanması en büyük kazanç olacaktır. Yine bahsedildiği üzere, cari açığın azaltılmasına destek olmak, Türkiye ihracatına destek olup, istihdama katkı sağlamak en büyük kazançımız olacaktır. Değer zinciri yaratarak sadece sektör değil, tüm alt sektörlerde destek olunup rekabetçiliğe yönelik özellikle KOBİ'lere destek olacaktır.

İHRACATÇILAR İÇİN ZİRAAT BANKASI'NI ÖNE ÇIKAN NEDİR?

İhracatçı KOBİ'ler için yurtdışında ve yurtdışında 16 ülkede ve 73 noktada hizmet sunma noktasında en avantajlı banka konumundadır. Ziraat Bankası olarak yurtdışında, çokuluslu firmaların ticari ve kurumsal bankacılık işlemleri için kontak noktası durumundayız. Bankamız, şube temsilcilikleri ve iştirakleriyle ilgili her türlü yatırım ve firmalara geniş ürün yelpazesiyile müşterilerimizin ihtiyaçlarına destek vermektedir. İhracat ve dış ticaret finansmanında Ziraat Bankası olarak yaklaşık bin 200 swift ilişkili muhabirimiz, 110 hesap muhabirimiz ve yaklaşık 400 limitli muhabirlerimizle hizmet sunmaktayız.

Hedef, 2020'de 150 bin yabancı öğrenci çekmek

DEİK/ Eğitim Ekonomisi İş Konseyi, 2015'e kadar 100 bin, 2020'ye kadar 150 bin uluslararası öğrenciyi Türkiye'ye çekmeyi hedefliyor. Şu an dünyada 3.3 milyon öğrenci başka ülkelerde eğitim görüyor. Bu rakamın 2020'de 7 milyona çıkacağı tahmin ediliyor.

DEİK, Türkiye'ye öğrenci çekmek için geliştirilecek projeleri ele almak üzere Eğitim Ekonomisi İş Konseyi Çalıştayı düzenlendi. Çalıştayda YÖK ve vakıf üniversiteleri başta olmak üzere yüksek öğretimin tüm paydaşları bir araya geldi. DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, burada yaptığı konuşmada Türkiye'ye yurtdışından 2015'te 100 bin, 2020 yılında ise 150 bin öğrenci çekmeyi hedeflediklerini açıkladı. Eğitim Ekonomisi İş Konseyi, pazardan yüzde 5 pay almayı amaçlıyor.

OECD raporlarına göre uluslararası öğrenci sayısının son 10 yılda yüzde 100'ün üzerinde bir büyüme göstererek 4 milyona ulaştığını aktaran Yırcalı, UNESCO tahminlerine göre bu sayının 2020 yılında 7 milyonu aşacağını dile getirdi.

Uluslararası öğrenci pazarından en büyük payı ABD, İngiltere, Kanada, Fransa, Almanya gibi gelişmiş ülkeler alırken, gelişmekte olan Çin, Malezya, Kore, Rusya, Brezilya gibi ülkeler paylarını her yıl artırıyor.

EĞİTİM İHRACATININ EKONOMİK KATKISI BÜYÜK

Özellikle bilim ve mühendislik alanında yabancı öğrencilerin ilgisini çeken ABD üniversiteleri bu sayede öğrencilerinin yüzde 25'ini karşılıyor. Ülkelerin, uluslararası öğrencilerden büyük karları söz konusu. Örneğin Avustralya'da 2010 yılında 19.1 milyar dolar eğitim ihracatından gelir elde edil-

di. İngiltere'de bu rakam, 8 milyar pound. Yeni Zelanda'da ise yabancı öğrencilerin ülke ekonomisine 2 milyar dolar seviyesinde bir katkısı bulunuyor. Uluslararası öğrenciler eğitim ücretlerinin yanı sıra ortalama 5 yıl boyunca ülkede kalan bir turist gibi konuşulmadan, yeme içmeye kadar pek çok alanda gelir getiriyor.

EN ÇOK ÖĞRENCİ ASYA'DAN, TÜRKİYE 5. SIRADA

Yurtdışına en fazla öğrenciyi Asya ülkeleri gönderiyor. Çin, Hindistan ve Güney Kore'nin ilk sıralarda yer aldığı Asya ülkeleri arasında Malezya da yer alıyor. Avustralya gönderdiği her bir öğrenciye karşılık 24 yabancı öğrenci, Yeni Zelanda ise her bir öğrenciye karşılık 15 yabancı öğrenci alarak bu alanda başı çekiyor. Asya ülkeleri ile birlikte Güney Afrika Cumhuriyeti de kara kıtada öne çıkarak dünya genelinde uluslararası öğrencilerin yüzde 2'sine ev sahipliği yapıyor. Güney Afrika Cumhuriyeti bu sayede kıtadan gelen uluslararası öğrencilerin öncelikli tercihi. Türkiye ise 65 bin öğrenci ile dünyada yurtdışında en fazla öğrenci gönderen 5. ülke konumunda.

Türkiye'yi eğitimde cazibe merkezi haline getirmeyi amaçladıklarını belirten DEİK Eğitim Ekonomisi İş Konseyi Başkanı Mustafa Aydın, "Ülkemizde uluslararası öğrencilerden elde edilen gelir 40 bin dolar. Bunun sadece 15 bin doları eğitim sektörüne gidiyor. Geri ka-



DEİK'in düzenlediği Eğitim Ekonomisi İş Konseyi Çalıştayı'nda, yüksek öğretim ve iş dünyası bir araya gelerek stratejik hedefler belirlildi.

lanı diğer paydaşlarımıza gidiyor. Bu yüzden ekonomiye çarpan etkisi oluşturan bir sektör" diyerek, eğitim ekonomisinin önemini vurguladı.

Arap baharının yaşandığı ülkelere daha çok öğrenci geldiğini belirten Aydın, "Arap baharının yaşandığı ülkelerden daha çok öğrenci geliyor. Bu ülkeler en çok Türkiye'yi tercih ediyor" diye konuştu.

ÇİN 265 BİN, TÜRKİYE 27 BİN YABANCI ÖĞRENCİ ÇEKİYOR

Çin'de 2005 yılında 140 bin dolaylarında uluslararası öğrenci varken, 2011 yılında bu rakam 265 bin uluslararası öğrenciye ulaştı. Japon-

ya'da 2005 yılında 110 bin uluslararası öğrenci varken, bu rakam 2011 yılında 150 bine çıktı.

Türkiye'de ise 2009-2010 yılında yeni uluslararası öğrenci kaydı 5 bin 100 olarak gerçekleşti. Ancak, 2011'de bu sayı yüzde 38 oranında arttı ve 7 bin 39'a yükseldi. 2010-2011 öğretim yılı içerisinde Türkiye'de eğitim gören uluslararası öğrencilerin sayısı bu artışla 27 bin olarak kaydedildi. Bu artış toplam uluslararası öğrenci sayısında da yüzde 20'ye yakın bir büyümeye imkan tanıdı. Türkiye'ye gelen öğrencilerin bölüm tercihleri iktisadi ve idari bilimler ve mühendislik alanlarında yoğunlaşıyor.

Türkiye'ye en çok öğrenci gönderen ilk 5 ülke şöyle

1. Azerbaycan	3.540
2. KKTC	3.503
3. Türkmenistan	2.929
4. İran	1.305
5. Bulgaristan	1.231

Türkiye-Nepal İş Konseyi kuruldu

Kuruluş anlasması FNCCI Başkanı Suraj Vaidya ve Türk-Nepal İş Konseyi Türk tarafı Başkanı Çiğdem Penn ve TOBB adına Rona Yırcalı ve FNCCI Başkanı arasında imzalandı.



DEİK'in 2012 yılı çalışmalarını çerçevesinde aldığı yeni iş konseyleri kurma kararları doğrultusunda çalışmalarına devam ediyor. Bu çalışmalar sonucunda Asya Pasifik Bölgesi'ne bir yeni iş konseyi daha katıldı. Türkiye-Nepal İş Konseyi, Nepal'de atılan imzalarla resmen kuruldu. 3-5 ekim tarihlerinde Nepal'de gerçekleştirilen 26. Asya Pasifik Ticaret ve Sanayi Odaları Konfederasyonu Konferansı sırasında Türkiye'de 2011 yılında kurulmuş olan Türkiye-Nepal İş Konseyi'nin karşı kanadı ile İş Konseyi kuruluş anlaşması ve işbirliği anlaşması imzalandı. Türkiye-Nepal İş Konseyi, karşı kanat kuruluşu Nepal Ticaret ve Sanayi Odaları Federasyonu (FNCCI) oldu. Kuruluş anlaşması FNCCI Başkanı Suraj Vaidya ve Türk-Nepal İş Konseyi Türk tarafı Başkanı Çiğdem Penn ve TOBB adına Rona Yırcalı ve FNCCI Başkanı arasında imzalandı. İmza törenine Türkiye'den CACCI Konferansı'na konuşmacı olarak davet edilen DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Türk-Afgan İş Konseyi Başkanı Cihan Candemir ve Türk-Mısır İş Konseyi Başkanı Zuhail Mansfield, Türkiye-Nepal İş Konseyi Başkanı Çiğdem Penn katıldı. FNCCI Başkanı Suraj Vaidya geçtiğimiz yıl En Az gelişmiş Ülkeler Konferansı kapsamında Türkiye'ye geldiğini ve buradaki temasları sırasında TOBB/ DEİK Başkanı ile yaptığı görüşmelere değindi. Türkiye- Nepal İş Konseyi'nin kurulmasının Türkiye ile Nepal arasında ticari ve ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi adına çok önemli bir adım olduğunu DEİK ve TOBB ile işbirliği içerisinde çalışmaktan duyacakları büyük memnuniyeti dile getirdi. Konuşmasında Nepal'in yatırıma olan ihtiyacına değinen Vaidya, bu kapsamda Türk işadamlarını bölgeye davet etti. Rona Yırcalı ise, ülke arasında ilişkilerin geliştirilmesi, Türk işadamları için Nepal'deki iş olanaklarının duyurulması ve iki ülke iş dünyasının birbiri ile işbirliğine geçmesi hususunda İş Konseyinin önemli bir platform oluşturacağını belirtti.

10 yeni iş konseyi ile gücünü artırdı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun (DEİK) önde gelen hedefleri arasında olan yeni iş konseyleri kurma projesi hayata geçirilmeye devam ediyor. Bu hedef doğrultusunda 10 yeni iş konseyi daha çalışmalarına başladı. Yeni kurulan iş konseyleri ile DEİK iş konseyleri sayısını 106'ya yükselterek dünyadaki gücünü artırdı.



Türkiye iş dünyasını kucaklayan bir örgüt olduklarını söyleyen Rona Yırcalı, yeni kurulan iş konseylerinin başkanları ile biraraya geldi.

DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı koordinasyonunda 5 Haziran tarihinde yapılan toplantıda yeni konseylerle ilgili ayrıntılar açıklandı. Yırcalı, DEİK'in, sayısı 106'ya çıkan ikili İş Konseylerinin yanı sıra Dünya Türk İş Konseyi ve sektörel iş konseyleri olan Eğitim Ekonomisi ve Sağlık Turizmi İş Konseyleri aracılığıyla faaliyet gösterirken; 38 Kurucu Kuruluşu ile Türkiye iş dünyasını kucaklayan bir çatı örgüt olduğunun altını çizdi. Yırcalı'nın ardından söz alan Ali Kibar ise, Konsey faaliyetlerinin yönetimi hakkında önem verilmesi gereken hususlara dikkat çekti. Ali Kibar'ın ardından söz alan İş Konseyi Başkanları, söz konusu ülkelerle ilgili bilgileri paylaşıırken, bu ülkelerle kurulabilecek ticari temaslar hakkında önerilerde bulundular.

Türk-Gambiya İş Konseyi Başkanı Tefvik Emir Kanpulat, Gambiya'nın etkili bir liman sistemi ve havayolu ağına sahip olması sebebiyle, tüm Batı Afrika için mal ve

hizmetlerin ithalat, yeniden ihracat ve dağıtımında tercih edilen bir konumda yer aldığını belirtti.

Türk-Peru İş Konseyi Başkanı Eser Olcay Avunduk, Peru pazarında tekstil, konfeksiyon, otomotiv ve yan sanayi, kimya ve makine sektörleri başta olmak üzere hemen hemen tüm alanlarda ihtiyaç ve yatırım imkanları açısından potansiyel varlığını dile getirdi.

Türk-Ekvador İş Konseyi Başkanı Aykut Eken, Ekvador pazarının inşaat, otomotiv ve yan sanayi, makine ve gıda sektörleri başta olmak üzere pek çok alanda yatırım imkanı sunduğunun altını çizdi.

Türk-Kolombiya İş Konseyi Başkanı Gökhan Kantarcıgil ise Kolombiya pazarının, tarım ürünleri, kimyasallar, plastik ve kauçuk mamulleri, tekstil ürünleri, elektrikli ve mekanik cihazlar ve motorlu taşıtlar gibi alanlarda yatırıma açık olduğunu belirtti. Türk-Venezuela İş Konseyi Başkanı Selim Bo-

Asya Pasifik Koordinatör Başkanı	Ali Kibar
Türk-Arjantin İş Konseyi Başkanı	Baris Oran
Türk-Avustralya İş Konseyi Başkanı	Hasan Arat
Türk-Ekvador İş Konseyi Başkanı	Aykut Eken
Türk-Gambiya İş Konseyi Başkanı	Tevfik Emir Kanpulat
Türk-Kambocya İş Konseyi Başkanı	Alphan Manas
Türk-Kolombiya İş Konseyi Başkanı	Gökhan Kantarcıgil
Türk-Nepal İş Konseyi Başkanı	Çiğdem Penn
Türk-Peru İş Konseyi Başkanı	Eser Olcay Avunduk
Türk-Venezuela İş Konseyi Başkanı	Selim Bora

ra, Venezuela'nın tekstil, plastik ve kauçuk mamulleri, inşaat, kimyasallar, otomotiv ve yan sanayi, elektrikli ve mekanik aletler ve tarım gibi alanlarda önemli bir yatırım bölgesi olarak karşımıza çıktığını ifade etti.

Türk-Nepal İş Konseyi Çiğdem Penn, Nepal çay ve kağıtlarının denizasını ülkelerdeki bilinirliğine değinerek ekonomisi hala tarım-

sal üretime dayalı ülkenin özellikle özellikle hidroenerji, altyapı, halıcılık, tarım ve tarıma dayalı endüstriler ile doğal taş sektörlerinin iş adamlarımız için yatırım yapılabilecek alanlar olarak ortaya çıktığını ifade etti.

Türk-Kambocya İş Konseyi Başkanı Alphan Manas, Tayland körfezinde bulunan petrol nedeniyle devlet gelirlerinde önemli

artışlar beklenen Kambocya'da önümüzdeki dönemde Çin başta olmak üzere bölge ülkelerine petrol satışının ülkenin çehresini değiştireceğinin konuşulduğunu ifade ederek ülkenin inşaat-müteahhidi, enerji ve madencilik sektörlerinde önemli işbirliği fırsatları sunduğunu belirtti.

Türk-Avustralya İş Konseyi Başkanı Hasan Arat, Türk Hava Yolları'nın doğrudan seferlere başlaması ile ivme kazanan ticari ilişkilerin çeşitlendirilmesi ve Avustralya kökenli yatırımların artırılmasına yönelik olarak iki ülke iş dünyasının kurumsal bir çatı altında buluşturulması için DEİK bünyesinde kurulan Türk-Avustralya İş Konseyi'ni, bu ülkede yaşayan 150 bin Türk vatandaşının da ikili ilişkilerin geliştirilmesi için önemli bir şans olarak gördüğünü belirtti. Avustralya ile işbirliğinde öne çıkan belli başlı sektörlerin ise tarım ve hayvancılık, madencilik, lojistik ve eğitim olduğunu dile getirdi.

Belçika'dan çeşitli sektörlerden 200'ü aşkın firma Türkiye'ye foruma geliyor

DEİK/TÜRK-Belçika İş Konseyi tarafından 15-19 Ekim tarihleri arasında İstanbul'da Türk-Belçika İş Forumu düzenlenecek. Yaklaşık 300 işadamların katılacağı forumun yeni iş fırsatlarına kapı açması bekleniyor. Forumla ilgili bilgiler veren Türk-Belçika İş Konseyi Başkanı Pınar Eczacıbaşı, "Avrupa Birliği, Türkiye'nin dış ticaretinde en önemli partneridir. Avrupa'nın merkezindeki konumu ve sahip olduğu gelişmiş ulaşım ağına göz önünde bulundurulduğunda Belçika, Türkiye için çok önemli bir ticaret ortağıdır. DEİK bünyesinde 1990'dan beri faaliyet gösteren Türk-Belçika İş Konseyi iki ülke arasındaki ticaret ve

yatırım olanaklarını arttırmaya yönelik çalışmalarını sürdürmektedir. Bu bağlamda Prens Philippe ve beraberindeki geniş işadamlar heyetinin Türkiye ziyareti her iki ülke iş dünyası için önemli bir fırsattır. Konuk Prens'in heyetinde iki Bakanın yanı sıra, enerji, yapı sanayi, lojistik, ve bankacılık yazılım teknolojileri alanında faaliyet gösteren 200'ü aşkın firmanın üst düzey temsilcileri yer almaktadır" dedi. Geçtiğimiz 10 yılda dünyada ve Türkiye'de gerçekleşen ekonomik değişimler göz önünde bulundurulduğunda, ziyaretin öneminin hem Belçikalı hem Türk işadamları bakımından arttığını vurgulayan Eczacıbaşı, "Belçi-

ka'nın ekonomik misyonlar için yıllık ajandasında belirlediği 5 ülkeden birinin Türkiye olması, Belçika'nın da Türkiye'nin artan ekonomik gücünün ve potansiyelinin farkında olduğunu açıkça göstermektedir" şeklinde konuştu.

Türkiye ve Belçika arasındaki ticaret hacminden bahseden Eczacıbaşı, her iki ülkenin yatırım ilişkileri konusunda şunları söyledi: "Ticari ve yatırım ilişkilerimizde büyük bir potansiyel var. Toplam ticaret hacmimiz bir önceki seneye göre yaklaşık yüzde 20 artarak 6.5 milyar dolara ulaştı. 2010'da bu rakam 5 milyar dolar civarındaydı. Belçika yatırımları da 7 milyar dolara buldu. Birçok Belçikalı şirket Türkiye'de yatırım yapıyor. Son olarak, Avrupa ve Güney Amerika'da faaliyet gösteren Belçikalı huzurevi zinciri Senior Assist, Türkiye'deki 7.5 milyon yaşlıya 5 yıldızlı bakım hizmeti sunmak için 5 yıl içinde toplam 300 milyon euroluk yatırım kararı açıkladı. Özellikle Afrika, Ortadoğu başta olmak üzere birçok 3. ülkede, bölgede şirketlerimiz birlikte başarılı projelere imza atabilirler. Türk-Belçika İş Konseyi olarak 17 Ekim tarihinde düzenleyeceğimiz Türk-Belçika İş Forumu ile iki ülke iş adamlarını biraraya getirerek yeni yatırımlar için zemin oluşturmayı hedefliyoruz. Belçika ekonomik misyonunun ziyaretinin ve iş forumumuzun ikili ilişkilerin geliştirilmesi, yatırımlar ve ticari ortaklıklar bakımından verimli geçeceğini umuyorum" dedi.



Fildişi Sahili, 2013'te büyükelçilik açacak

Fildişi Sahili Ankara Büyükelçisi Gomis Jean-Baptise, Fildişi Sahili İstanbul Fahri Konsolosu Vittorio Zagaia ve Türk-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın tarafından 14 Eylül'de bir görüşme gerçekleştirildi. Söz konusu görüşmede, Büyükelçi Gomis Jean-Baptise, İsrail, Türkiye ve Ürdün'den sorumlu olduğunu belirterek, 2013 yılı içerisinde Ankara'da da büyükelçiliklerinin açılacağını söyledi. DEİK/ Türk-Afrika İş Konseyleri hakkında konuşan Taşkın, Konseyin önümüzdeki dönemde büyüme planladığını ve bu doğrultuda Türk-Fildişi Sahili İş Konseyi'nin kurulacağını belirterek Büyükelçiliğin karşı kanat tespitinde önemli bir rol oynayacağına vurgu yaptı. Büyükelçi bu konuda araştırma yapacağını ve en uygun kurumun belirleneceğinin altını çizdi.

Vize kolaylığı artıyor

FORUMA katılacak olan Belçika Kraliyeti Başbakan Yardımcısı ve Disisleri, Dış Ticaret ve Avrupa İşleri Bakanı Didier Reynders ise Türkiye ve Belçika ilişkilerinden bahsetti. Bakan Reynders, "Belçika her daim Türkiye'nin AB'ye katılımını desteklemistir. Belçika'nın ekonomik ilişkisi Osmanlı dönemine dayanmaktadır. Fakat son on yılda ekonomik ilişkilerde büyük bir atılım gerçekleştirilmiştir. 2002'den bu yana Belçika'nın Türkiye'ye toplam yatırımı 5.3 milyar euroyu aşmış ve son yılda karşılıklı ticaret 8 milyar euroya yaklaşmıştır. Karşılıklı ticareti daha da güçlendirmek amacıyla, Belçika ile sıkı bağları olan bir dizi Türk şirketlerine vize başvurularında süreklilik kolaylığı sağlanmaktadır. Buna dahil olarak başvuru esnasında sunulacak belgelerin listesi ve bekleme süresi kısaltılmıştır (ortalama 4 gün) ve bir VIP gisinesine erişimleri sağlanmıştır. Uzun süreli çok girişli vize daha kolay alınabilmektedir. Uygulandıktan bes yıl sonra bu hızlı yöntem prosedürünün önemi teyit edilmiştir" dedi



Vietnam ticaret heyeti EBSO'yu ziyaret etti

DEİK/ Türk Asya-Pasifik İş Konseyleri ve Vietnam Büyükelçiliği'nin işbirliğinde Türkiye'yi ziyaret eden Vietnam heyeti, karşılıklı işbirliği imkanlarını değerlendirmek üzere 31 Ağustos'ta Ege Bölgesi Sanayi Odası'nı (EBSO) ziyaret etti. Heyete Vietnam Sanayi ve Ticaret Bakan Yardımcısı Tran Tuan Anh ve Vietnam Büyükelçisi H.E. Nguyen The Cuong da eşlik etti.

EBSO Meclis Salonu'nda düzenlenen tanıtım toplantısında söz alan Vietnam Sanayi ve Ticaret Bakan Yardımcısı Tran Tuan Anh yaptığı açılış konuşmasında Türkiye'ye ilk defa geldiğini ve Türkiye'den çok etkilendiğini belirtti. Vietnam ile Türkiye arasındaki ticaret hacminin geçen yıl 1 milyar dolara aştığını ifade eden Tran Tuan Anh, Vietnam'dan Türkiye'ye başlıca elektrikli cihazlar, tekstil hammaddeleri, ayakkabı, tabii kauçuk, sakız ve pamuk ihrac edildiğini kaydetti. Vietnam hükümetinin ticari ilişkileri geliştirmek üzere destek sağladığını anlatan Tran Tuan Anh, "Vietnam'ın en önemli yatırım avantajlarından biri genel ve ucuz işgücüne sahip olmasıdır. Vietnam dünyada en yüksek büyüme oranına sahip ülkelerden bi-



Vietnam Sanayi ve Ticaret Bakan Yardımcısı Tran Tuan Anh ticari ilişkileri artırmak istediklerini söyledi.

risidir. Sanayi sektörü GSYİH'ye olan yüzde 40 civarında katkısı ile ülkenin en önemli sektörüdür. Vietnam'ın imalat sanayi çok geniş yelpazeye yayılmıştır. Gıda ve gıda işleme sanayi toplam imalat sanayinin yaklaşık dörtte birini oluşturmaktadır. Tekstil ve konfeksiyon, oto-

motiv ve diğer ulaşım araçları montaj ve ekipmanları, kimyasal ve kimyevi maddeler, metal ürünler, deri ürünleri, ağaç işleme ve mobilya, elektrik makineleri ve aksamları, plastik, cam, gübre, kömür, çelik ve kağıt üretimi diğer önemli imalat sanayi kollarını oluşturuyor" diye konuştu.

EKİM AYI ETKİNLİK TAKVİMİ

10/18/12	ATS Gala Yemeği	New York	mkepez@deik.org.tr
10/17/12	Almanya-Baden Württemberg Eyaleti Sağlık Heyeti ile Toplantı-	İstanbul	bdibek@deik.org.tr
10/17/12	Türk-Belçika İş Forumu	İstanbul	adamali@deik.org.tr
16-18.10.12	Irak Medikal Derneği Yıllık Konferansı ve Hastane Ziyaretleri	Irak	bdibek@deik.org.tr
15-19.10.12	Angola Mobilya Sektörel Ticaret Heyet Ziyareti	Angola	sadam@deik.org.tr
10/15/12	RF Devlet Başkanı Vladimir Putin'in Katılımı ile Türkiye-Rusya İş Forumu	İstanbul	cmazlum@deik.org.tr
10/15/12	ATC Başkanı Richard Armitage ile Toplantı	İstanbul	dtuna@deik.org.tr
10/12/12	Türk-İngiliz Tatlıdıl Forumu	İstanbul	dtuna@deik.org.tr
10/12/12	Türk-İngiliz İş Forumu	İstanbul	dtuna@deik.org.tr
10/12/12	ABD İc Güvenlik Bakanı ile Toplantı -	İstanbul	mkepez@deik.org.tr
10/12/12	Türkiye-Malezya İş Konseyi Ortak Toplantısı	İstanbul	bsonsoy@deik.org.tr
10/11/12	Bask Heyeti ile Görüşme	İstanbul	dtuna@deik.org.tr
10/10/12	İspanya - Bask Bölgesi Semineri	İstanbul	dtuna@deik.org.tr
10/3/12	Banglades Heyeti ile Toplantı ve İkili Görüşmeler	İstanbul	akula@deik.org.tr
10/9/12	Türk-Sloven İş Forumu	İstanbul	adamali@deik.org.tr
10/9/12	İsviçre Tahkim Birliği ile Türkiye'de İsviçre Tic. Od. Der. ve Türk-İsviçre İş Kon. Toplantısı	Zürih	geren@deik.org.tr
10/9/12	İsviçre'de Türkiye Tanıtım Toplantısı	Zürih	geren@deik.org.tr
10/9/12	Türkiye-Kenya KEK 2. Dönem Toplantısına Katılım	Ankara	afrika@deik.org.tr
10/8/12	D8 3.Sanayi Bakanları ve Sanayi Çalışma Grubu Toplantısına Katılım	Dakka	akula@deik.org.tr
10/8/12	Litvanya Sıualai Heyeti Toplantısı ve İkili Görüşmeler	İstanbul	adamali@deik.org.tr
10/8/12	İsvce Sağlık Heyet Ziyareti	İstanbul	bdibek@deik.org.tr
10/4/12	Sırbistan Az Geliştirilmiş Bölgelerin Kalkındırılmasından sorumlu Devlet Bakanı	İstanbul	geren@deik.org.tr
10/4/12	Türkiye- Filipinler İş Konseyi Ortak Toplantısı	Ankara	dmorgul@deik.org.tr
10/3/12	Özel Ekonomik Bölgesi Başkanı Bakan Sayın Yahya bin Said Bin Abdullah Al-Jabri ile Çalışma Yemeği"	İstanbul	nkilit@deik.org.tr
10/3/12	26.CACCI Konferansı ve Türk - Nepal İş Konseyi Kurulusu Anlaması İmza Töreni	Katmandu	dmorgul@deik.org.tr
10/3/12	Hindistan Gujarat Heyeti ile Toplantı ve İkili Görüşmeleri	İstanbul	bsonsoy@deik.org.tr
10/2/12	Hırvatistan Girişimcilik ve KOBİ Bakanı ile Toplantı	İstanbul	geren@deik.org.tr
10/1/12	CCPIT SHAANXI HEYETİ İLE TOPLANTI	İstanbul	dmorgul@deik.org.tr
10/1/12	Türk- Nijerya İş Konseyi Kurulusu Anlaması İmza Töreni	Abuja	afrika@deik.org.tr