

TÜRKİYE SUUDİ ARABİSTAN

İŞ KONSEYİ TEKNOLOJİ HIZLANDIRMA PROGRAMI

10 NİSAN 2019

“INVEST UP” VE “STARTUP EXPO” 10 NİSAN 2019, İSTANBUL



www.tursac.org

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkan Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Suudi Arabistan Ticaret Ataşesi Fawaz Bin Al Ghamidi, Malezya Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Dato Liew Sew Yee, Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanımız Fatih Gürsoy ve İş Konseyimizin Değerli Üyeleri, Yurt Dışından Gelen Değerli Misafirlerimiz, İş Dünyasının Değerli Temsilcileri,

Sizleri Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu–DEİK adına selamlıyorum. Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyimiz tarafından organize edilen Türkiye-Suudi Arabistan Teknoloji Hızlandırma Programı’nın final etkinliği, Invest Up ve Startup EXPO’da sizlerle bir araya gelmenin mutluluğuyla, hoş geldiniz, şeref verdiniz.

Einstein, “*iyi bir fikre sahip olmanın en iyi yolunun, birçok fikre sahip olmak*”, olduğunu söyler.

Bugün, birçok fikre sahip olmak, yenilikçi fikirlerimizi birlikte değerlendirmek için bir aradayız. Birazdan, 20 Startup katılımcımız, ekipleriyle birlikte, yeni fikirlerini ortaya koyarak, sunumlarını icra edecek, sonrasında ise, 40’a yakın Startup, “Startup Expo” alanında B2B görüşmeler gerçekleştirecekler.

Bu etkinlik, DEİK tarihinde girişimcilik ve Startup temalı ilk kapsamlı program olması açısından önemli. Suudi Arabistan İş Konseyimiz başta olmak üzere, programda emeği geçen herkesi tebrik ediyorum.

**Değerli Misafirler,**

Sizlerin de malumu olduğu üzere, içinde bulunduğumuz çağ; inovasyon çağı...

Günümüzün çığır açıcı inovasyon dünyasında, teknolojinin de her alanda kullanılmasıyla, birçok ülke artık, sanayi devlerinden ziyade teknoloji Startuplarıyla ön plana çıkıyor.

Son 50 yılda orta gelir tuzağını aşan ülkelerin serüvenine baktığımızda, iş ortamının iyileştirilmesi, beşerî ve fiziki sermayeye yatırım yapılması gibi kalkınma reçetelerinin yanı sıra, yüksek katma değerli ihracatı odak alan çözümlerin önemli olduğunu görüyoruz.

Orta gelir tuzağından kurtulup, yüksek katma değerli ürünler üretebilmemiz için de, farklı çözümlerin yanı sıra, özgür beyinlere, gençlerimize öncelik tanımamız gerekiyor.

Türkiye'nin de ekonomik olarak kalkınması ve rekabetçiliğinin artması için, gençlere imkan verip özgür bırakmanın, inisiyatif tanımının, yaratıcılığın fikri ve ekonomik altyapısını oluşturmanın önemi de o kadar büyük...

Gençlerimiz artık, yeni fikir geliştirmek konusunda, eskiye kıyasla çok daha cesaretli. Bu güzel. Diğer yandan, daha yolun başında





olduklarını, her açıdan kendilerini geliştirmeleri gerektiğini de biliyorlar ve buna göre bir çaba içindeler.

Teknolojinin, sanayi ve ticaretle daha yaygın kullanıldığı günümüzde, girişimci ve yenilikçi zihinler tarafından başlatılan teknoloji Startuplarını desteklemek, aynı zamanda “geleceğe yatırım” anlamına geliyor.

Çünkü, dünyada, teknolojik gelişmeler temelinde bir dönüşüme tanıklık ediyoruz. Bu dönüşümü gerçekleştiren ülkeler, gelecekte söz sahibi olacaklar.

Ülkemizin en büyük avantajlarından birisi de: genç nüfusumuz. Teknolojiyle uyumları muazzam olan bu dinamik nüfusu, geleceğe iyi hazırlamalıyız.

Tabii bunun yanında, tecrübe de kıymetli. Tecrübe ve gençlerimizin dinamizmi birleştirmek de bir başka hedefimiz... Bunu başarabildiğimiz zaman, biz de, bir unicorn¹ girişim ortaya koyabiliriz...

Bu ve benzeri Startup programları ve destekler sayesinde, onu da gerçekleştireceğimize inanıyorum.

¹Bir milyar \$ değerlemeye ulaşan girişim

**Değerli Misafirler,**

İzninizle kısaca DEİK'i anlatmak isterim. Türk özel sektörünün dış dünyaya açılan penceresi olan DEİK, 34 yıldır, çalışmalarını gönüllülük esasıyla sürdüren bir iş platformu. Ülkeler arası yatırım ve ticareti artırmak için "ticari diplomasi" anlayışıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Faaliyetlerimiz, Cumhurbaşkanımızın liderliğinde, Ticaret Bakanımız Sayın Ruhsar Pekcan'ın destek ve koordinasyonu ile devam ediyor. Tüm dünyaya yayılmış, 145 iş konseyimiz bulunuyor.

Başkanlığını Sayın Fatih Gürsoy'un yürüttüğü Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyimiz de, iki ülke arasındaki ticaret hacminin geliştirilmesinin yanı sıra taahhüt, turizm ve karşılıklı yatırım alanlarında da iş birliğinin ve ortak yatırımların artırılması, 3. ülkelerde Türk-Suudi iş birliği imkanlarının değerlendirilmesi yönünde, 2003 yılından beri çalışmalarını sürdürüyor.





Ve bugün olduğu gibi, kapsamlı ve özgün marka değeri taşıyan program ve etkinlikler düzenliyorlar.

“Başarıya ulaşan insanlar, istedikleri şartları yakalayan insanlardır” diyor Bernard Shaw. Hiçbir mazeret ve bahane hayallerimizin önüne geçemez. Azmimiz, gayretimiz olduğu sürece, koşullar ne olursa olsun yeni fikirler üreteceğiz ve başarıyı yakalayacağız.

Bu duygularla, organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Programın; verimli ve bereketli geçmesini diliyor, sizleri saygıyla selamlıyorum.





“INVEST UP” VE “STARTUP EXPO” 10 NİSAN 2019, İSTANBUL

Konuşmama başlarken bize göre girişimciliğin tarifini yaparak başlamak isterim.

Bize göre girişimcilik bir zihniyettir, yaşam biçimidir. Bu zihniyete sahip olanlar bulundukları her ortamda statükoyu sorgular, gözlem yapar, fırsatları yakalar, dener yanılır en sonunda öğrenir, öğrendiğini içselleştirir ve değişimin kıvılcımını ateşler. Bunları yaparken kar maksimizasyonuna değil, değer maksimizasyonuna ve sürdürülebilir olmaya odaklanırlar. Biz daha çok girişimcinin bu zihinsel gelişime ulaşması noktasında ilham ve cesaret veren başarı hikayelerinin yazılması için çabalıyoruz.

Bize göre girişimci oluşturduğu değerle her dönem hatırlanan insandır. Oluşturduğu katma değerle hatırlanandır, önce ülkesi sonra dünya için üretendir, istihdam oluşturmaktadır. Cesaretiyle ilham verendir.

Türkiye, girişimcilik ekosisteminin de dünyadaki merkezlerinden biri olmaya aday yükselen bir güçtür. Türkiye’de girişimcilik ekosistemi, kamu kurumlarımızın, sivil toplum kuruluşlarının ve özel sektörün katkılarıyla günden güne büyümektedir.

Türkiye’nin milli gelirinin yükselmesi ve sanayide öncü ülke olabilmesi girişimciliğin doğasında olan yüksek düzeyde inovasyon ve tasarım hamleleriyle doğru orantılıdır.



Fatih Gürsoy Türkiye-Suudi Arabistan İş Konseyi Başkanı



İnovasyonda Türkiye dezavantajlı değil, aksine avantajlıdır. Çünkü inovasyonun yeşermesi için gerekli olan faktörlerden ilk ikisine sahiptir. Bunlar Kültürel Zenginlik ve Rekabete dayalı pazar ekonomisidir. Kültürel Zenginlik ve Rekabete dayalı pazar ekonomisi dediğimizde akla İstanbul gelir.

Üniversiteleri, etkin çalışan kuluçka merkezleri, nitelikli genç insan kaynakları, melek yatırım ağları ve genişleyen girişimcilik ekosistemi sayesinde İstanbul dünyanın her yerinden gelecek girişimcilerin girişimlerini başlatmak ve geliştirmek için fırsatlarla dolu bir şehir. Yani İstanbul sadece büyük şirketlerin değil, Asya, Avrupa ve Afrika'dan girişimlerin de merkezi olarak konumlanabilir.

Dünyadaki girişimcilik ekosistemi için yakın gelecekte bir girişimcilik başkenti olarak adlandırılabileceğimiz İstanbul'da gerçekleştirdiğimiz, DEİK Türkiye Suudi Arabistan İş Konseyi hızlandırma programımızla, girişimcilere hem ürün ve servislerini yurtdışına ihraç etme fırsatı veriyor hem de yabancı yatırımcılarla buluşturarak girişimlerin yatırım almasını sağlıyoruz. Ülkemizdeki genç girişimci potansiyelinin nicelik ve nitelik bakımından geliştirilmesi ve daha donanımlı hale getirilmesi amacıyla politikalar belirlenmesi ve girişimcilik kültürünün gençler arasında gelişmesine öncülük etmek üzere çalışmalarımız her geçen gün daha da hızlanarak devam etmektedir.





Girişimcilik kültürü demişken, aynı zamanda bir yatırımcı kültürünün oluşması elzemdir. Biz bu programda sadece girişimcilerimizle yönetlik bir program tasarlamadık aynı zamanda DEİK Üyelerimizi startaplara melek yatırımcı olma noktasında ve risk sermayeleri hakkında bilgilendirdik ve ekosisteme sahip çıkmaya davet ettik. İyi girişimcilerimiz kadar iyi yatırımcılarımız da olursa ekosistemin kalkınacağına inanıyoruz

Türkiye’de Girişimci adaylarımız birbirinden değerli, vizyoner ve fark oluşturan fikirlerle giderek büyüyen girişimcilik ekosisteminde yerlerini alıyor. Bu fikirleri başarı hikayelerine dönüştürebilmek için Profesyonel iş planı, stratejik planlama, pazarlama stratejileri, insan kaynaklarının oluşturulması, sürdürülebilirlik ve finansal yönetim konularında desteğe ihtiyaç duyabiliyor. İşte bu noktada DEİK’te yaptığımız çalışmalarla ülkemizin girişimci güçlerini her boyutta desteklemeye ve onların başarı hikayelerini, Türkiye’mizin başarı hikayesine eklemeye devam ediyoruz

Çünkü güçlü girişimcilik ekosisteminin, kapsayıcı büyüme, sürdürülebilir kalkınma ve inovasyon artışının yanı sıra işsizlik ve yoksulluğun azalmasına da katkıda bulunacağına inanıyoruz.





Burada bugün 20 Startup'ı sahnede, 40'a yakın Startup'ı da kendilerine ayrılan alanlarda görme imkanı bulacağız. Sayıca Ne kadar çok nitelikli girişimin Türkiye ekonomisine katkı verdiğini, ve artık kabuklarından çıkarak yurtdışına açılma , ihracata katkı sağlama aşamasına geldiğini göreceğiz.

Salonda bulunan yurtdışından gelen tüm yatırımcılardan ricam, burada bulunan her girişimi tanımaları ve onlara kendi ülkeleriyle, kendi ticari pazarlarıyla ilgili deneyimlerini aktarmalarıdır.

Invest Up ve Startup Expo konseptlerimizi her yıl yurtiçinde ve ilgili ülkelerde yapma düşüncelerimiz var.Gelin hep birlikte sahiplenebileceğimiz, kamu ve özel sektörün işbirliği yaptığı, girişimcilerimizin yer bulduğu bu tip etkinliklerimizi globale taşıyalım. Özellikle bugün burada Suudi Arabistan başta olmak üzere Kuveyt , Bahreyn ve Yemen'den gelen yatırımcılarımızda mevcut, onlardan istediğim ülkelere döndüklerinde bugün burada yaptığımız bu etkinliği anlatmaları ve girişimcilik için sürdürülebilir mekanizmalar oluşturmak üzere temaslarda bulunmalarıdır.Biz bu süreçte sizin her anlamda yanınızda olmaktan memnuniyet duyarız.

Yine bu yıl içerisinde burada ilk kez bahsedeceğim : Tüm Ortadoğu-Körfez ve Kuzey Afrika'yı kapsayan T-MENA Hızlandırma Programını başlatmayı planlıyoruz.T-MENA derken T Turkey, Technology, Trust yani güveni simgeliyor.

Ülkemize güveniyoruz, teknolojimize güveniyoruz, girişimcilerimize güveniyoruz ve onları bu programlarda destekleyeceğimizi buradan beyan ediyoruz, Birlikte başaralım istiyoruz.

Programımıza en başından beri destek veren DEİK Başkanımız Nail Olpak'a ve Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi yetkililerine, ülkelerinden buraya türk teknoloji girişimlerini dinlemey gelen değerli katılımcılarımıza, tüm girişimcilik ekosistemine, kamu ve özel sektör temsilcilerine teşekkür ediyorum, hepinizi saygı ve sevgiyle selamlıyorum.

MELEK YATIRIMCILIK

"Melek yatırımcılık" olarak bilinen bireysel katılım sermayesi (BKS) sistemine dahil olmak için verilen lisans sayısı 476'yı bulurken, lisans alanların büyük bölümünü servet sahibi ve yüksek gelirli yatırımcılar oluşturdu.

Hazine ve Maliye Bakanlığı verilerinden derlenen bilgilere göre, 2013 yılında faaliyete alınan bireysel katılım sermayesi sistemi kapsamında henüz başlangıç aşamasındaki bir iş fırsatına yatırım yapılarak, girişimin büyümesi ve gelişmesi amacıyla sermaye ve bilgi birikimi sağlayan melek yatırımcılık için lisans veriliyor.

Lisans sayısı 2013'te 155, 2014'te 120, 2015'te 69, 2016'da 68 ve 2017'de 33 olarak kaydedildi. Geçen yıl bu amaçla verilen lisans sayısı 26 olurken, bu yılın ilk 3 ayında 5 yatırımcı daha lisans aldı.

Bu çerçevede bugüne kadar verilen bireysel katılım sermayesi lisans sayısı 476 olarak kayıtlara geçti.





Lisans başvurularının yüzde 80'i Marmara Bölgesi'nden yapıldı. Marmara'yı yüzde 12 ile İç Anadolu Bölgesi ve yüzde 6 ile Ege Bölgesi takip etti.

Verilen lisansların illere göre dağılımında ise yüzde 76 ile İstanbul başı çekti. Bu ili yüzde 8 ile Ankara ve yüzde 5 ile İzmir izledi.

İlköğretim mezunu da var

Melek yatırımcılar niteliklerine göre değerlendirildiğinde, 159 yatırımcının tecrübeli, 183 yatırımcının servet sahibi, 134 yatırımcının da yüksek gelirli olduğu görüldü.

Eğitim durumuna göre bakıldığında, yatırımcıların 35'inin doktoralı, 426'sının lisans ve yüksek lisans eğitimi gördüğü, 13'ünün ise lise mezunu olduğu belirlendi. İki ilköğretim mezununun melek yatırımcı lisansı alması da dikkati çekti.





Lisans sahiplerinin yüzde 48'i istatistik, matematik, mühendislik, mimarlık ve doktorluk gibi sayısal-fen bilimleri alanlarında mesleğe sahipken, yüzde 41'i işletme, ekonomi, uluslararası ilişkiler ve avukatlık gibi sosyal bilimler alanında faaliyet gösteriyor.

Melek yatırımcıların ağırlıklı yaş ortalaması 35 ile 55 arasında değişirken, 20 ve 25 yaş arasında 2, 65 ve 75 yaş arasında ise 15 melek yatırımcı bulunuyor.

Yüksek getiri için yatırım

Melek yatırımcıların bu alana yönelmesinin nedeni yüzde 44 ile büyüme potansiyeli ve yüksek getiri olurken, bu gerekçeyi yüzde 24 ile maddi ve manevi destekte bulunma imkanı izledi.

Bireysel katılım sermayesi sistemi üzerinden ilk yatırım 2013 yılında gerçekleştirilirken, bugüne kadar yapılan yatırımlarda bireysel katılım yatırımcıları yüzde 10 hisse bedeli için ortalama 78 bin 370 lira sermaye aktardı.





Öte yandan, 31 Mart itibarıyla sistemdeki toplam yatırım başvurusu tutarı 11 milyon 889 bin 206 lirayı buldu, 11 milyon 739 bin 206 lira yatırım başvurusu başarıyla sonuçlandırıldı.

Yatırım yapılan şirketlerin yüzde 91'i çalışan sayısına göre mikro işletme sayılırken, geri kalanı küçük işletme kategorisinde yer aldı.

Yatırım yapılan şirketlerin yüzde 48'ini yazılım ve uygulama-geliştirme, yüzde 17'sini e-ticaret, yüzde 9'unu bilimsel araştırma ve geliştirme faaliyetleri, yüzde 9'unu veri tabanı faaliyetleri oluşturdu.

Destek verilen yatırımcıların yüzde 59'unun profesyonel beyaz yakalı, yüzde 32'sinin girişimci ve yüzde 9'unun serbest meslek sahibi olduğu görüldü.



STARTUP EXPO

www.startupexpo.com.tr

STARTUP EXPO PANEL KONUŞMALARI



Türkiye -Suudi Arabistan İş Konseyi Başkan Yardımcısı Erdem Dereli'nin moderatörlüğünü yaptığı "Ticari Diplomasi ve Teknoloji Girişimciliği" konulu panelde Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkan Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Revo Capital Yönetici Ortağı Cenk Bayrakdar ve Modanisa Strateji ve Pazar Geliştirme Başkanı ve Genel Müdür Yardımcısı Emin İmer konuşmacı oldular.

*Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkan Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu, konuşmasında geleneksel yatırım alanlarında sanayi, hizmetler sektörü ve gayrimenkul ile ilgili alanlarda, Türkiye'nin 2003 yılından beri 200 milyar doların üstünde yatırım çekmiş durumda olduğunu ifade etti,

Dağlıoğlu, "Teknoloji alanında da büyük fırsat var, bunu da farklı kategorilerde değerlendirdiğimizde öncelikle startup dediğimiz genç şirketlere hem melek yatırımcılar(angel investor) hem de girişim sermayesi fonları (venture capital) Türkiye'de yatırım yapıyorlar.İstatistiksel olarak gözümüze çok büyük görünmese de erken aşamada yapılan bu yatırımların önemi uzun vadede etkileriyle anlaşılıyor.

2018 yılında tüm Avrupa coğrafyasında teknoloji şirketlerinden yatırımcıların çıkış yaptığı "exit" dediğimiz en büyük 10 satın almadan 3'ü Türkiye'de oldu. Zynga isimli şirket Türkiye'de Gram



Games'i satın aldı, yaklaşık 250 milyon dolarlık bir işlem, Alibaba, Trendyol isimli bir e-ticaret şirketini satın aldı 700 milyon doların üzerinde bir işlem, son olarak Atlassian isimli bir şirket OpsGenie isimli bir türk şirketini yaklaşık 300 milyon dolara satın aldı.Yıllar önce girişim sermayesi şirketlerinin yaptığı mütevazı yatırımlar uzun vadede çok büyük yatırımlara dönüşebiliyor.Bu sebeple kesinlikle girişimcilik ekosisteminde teknoloji yatırımlarında uluslararası doğrudan yatırımcılar için önemli bir fırsat olduğunu düşünüyoruz.

Startuplar perspektifinden baktığımız zamanda bu şirketlerin başarısı için uluslararası yatırımcıların sağlayacağı finansman desteğinin yanında onlara sağlayacağı mentorluk yeni pazarlara açma gibi birçok yan etki çok kıymetli olduğunu düşünüyoruz. Körfez Ülkelerinde teknolojiye ciddi bir yatırım ilgisi olduğunu görüyoruz, özellikle Dubai bölgede marka bir konum oldu, birçok Venture Capital şirketinin merkezi var.Aynı zamanda Suudi Arabistan'da da büyük şirketlerin teknoloji yatırımı için oluşturdukları fonlar var.Bahreyn, Kuveyt ve Katar'da da bu ilgiyi görmek mümkün.Bu ilginin yönetilmesi ve yönelendirilmesi açısından fırsat var.

Teknoloji yatırımlarının sağladığı şöyle bir imkan var, iki unsurdan dolayı avantajlı , bu şirketler çok hızlı büyüyor ve geliştirdiği teknolojiyi dünyaya satarken döviz geliri sağlıyor.





Tek Tek startaplara yatırım yapmanız çok kıymetli, buradan iyi geri dönüşler alındığını duyuyoruz.Ama her zaman bu salondaki gibi bir startup hızlandırma programı fırsatını yakalayamayabilirsiniz. Biz bu anlamda yatırımcılara Türkiye’deki startaplara yatırım yapan fonlara yatırım yapmalarını da öneriyoruz.Bireyler olarak veya şirketlerinizle bu fonlara yatırım yapabiliyorsunuz.Bu şekilde bu fonların yönettiği portföyün değer kazanımından faydalanabiliyorsunuz.İşin doğası gereği yatırım yapılan bazı teknoloji şirketleri maalesef iyi performans gösteremiyor, başarısız olabiliyor ama bu profesyonellerle çalıştığınız zaman onların fonlarına para koyduğunuz zaman bu riski dağıtmış oluyorsunuz ve onlar bu şirketlerdeki yatırımları sizin adınıza yönetmiş oluyor. Bununla ilgili yakın zamanda kamu tarafında bir gündem oluştu. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Hazine ve Maliye Bakanlığı 10 tane Girişim Sermayesi Fonu(Venture Capital) belirledi.Devlet bu fonlara destek verecek ve aynı zamanda bireyse ve kurumsal yatırımcılarda bu fonlara yatırım yapabilecek.Yaklaşık 3 aydır biz de bu gelişmeyi anlatıyoruz ve anlatmaya devam edeceğiz.Körfez yatırımcılarının da bu noktada ilgisi var.

*Revo Capital Yönetici Ortağı Cenk Bayrakdar, özellikle gayrimenkul gibi sektörlerden ve eski tip sanayiler yerine paranın biraz daha yenilikçi teknolojilere yönlmesi gerektiğini ifade etti .





Bayrakdar: “Venture Capital’lerin de bu teknolojilerin gerek duyduğu kaynağa ulaşması için çok önemi bir oyuncu olduğunu düşünüyoruz.Revo Capital, Türkiye’deki ilk teknoloji odaklı Venture Capital’lerden bir tanesi ve erken aşama teknoloji şirketlerine yatırım yapıyor, ve Türkiye odaklı en büyük teknoloji fonu. Dünya bankası IFC, EBRD gibi arkasında fonların fonu var.28 tane Türkiye’nin önde gelen isimleri ve holdinlerinin yatırımları olan bir fon.Biz yaklaşık 19 şirkete yatırım yaptık, ilk fonumuz yatırım sürecini bu ay tamamlandı, ve şimdi ikinci fonumuzu kuruyoruz. İkinci fonumuzda da yine IFC, EBRD, EIF gibi fonların destekleri olacak ve baktığınızda 19 şirketin 10 tanesi şu anda Türkiye’de sektörlerinde liderler.

Örneğin: Foriba, Türkiye’nin en büyük e-fatura şirketi, Türkiye, e-dönüşüm ve dijitalleşme konusunda Avrupa’nın dahi çok önünde gidiyor.Bu doğrultuda oluşan teknoloji şirketleri de bütün Avrupa’ya yön verir hale geliyor.Bugün Foriba İtalya ofisini açmış durumda ve ilk yılında beklediğimizin 4 katı cirolara ulaştı, yüzde 44 EBITDA’sı olan bir iş Foriba.Bir diğerine baktığımızda PayCore teknoloji açısından Türkiye’yi çok kıvançlandıran bir şirket, 11 tane bankanın bütün ödeme altyapısını veriyor. PayCore’un yeni çıkardığı ürünün lansmanını Samsung yaptı.





Şimdi şirketin o kısmını İngiltere'ye taşıyoruz, çok güzel haberleri olacak. Onedio'ya baktığımızda, biz yatırım yaptığımızda 4 tane pırıl pırıl ODTÜ'LÜ gençti, aynen bugün burada gördüğümüz gençler gibi.

Şu anda Onedio Türkiye'nin online'daki en büyük medyası, her ay 27 milyon tekil insan Onedio'ya giriyor, her gün de 5 milyon kişi giriyor, ve şu anda karlı olan bir şirket.

V-Count yine bizim çok gurur duyduğumuz şirketlerimizden "retail analytics" yapıyor. Yani dükkanı yönetmenizi sağlıyor, kaç kişi içeri girdi, kaç kişi önünden geçti, içeride ne kadar süre kaldılar gibi satışı hareketlendirecek işler yapıyor. Önce Miami ofisi sonra Londra ofisi, Dubai Ofisi şimdi de Hong Kong ofisini kurdu. Gelirlerinin yüzde 70'i yurtdışından geliyor, şu anda dünya'da 5. durumda, 3. Ve 4. sıraları da zorluyor.

Paraşüt Türkiye'nin en büyük SaaS(Software as a Service) platform 11 bin KOBİ'si var, biz yatırım yaptığımızda websitesi bile henüz yoktu. Yani bizim en büyük değerimiz aslında bu şirketlerle birlikte çalışıp, buradan dünya çapında başarılar oluşturmaya çalışıyoruz.





Mesela Sinemia yine bizim Los Angeles’a Amerika’ya götürdüğümüz şirketlerden biri, 7 şirketimizi Amerika’ya götürdük ve oradaki büyüme çok farklılaşıyor.Şirketin geçen yıl aylık geliri 84 bin dolar iken, şu anda aylık geliri 2,5 milyon dolar seviyesinde ve Amerika’daki büyüklüğü Türkiye’deki büyüklüğünün 5 katına çıktı.

Temel olarak aslında iki tane çok önemli stratejimiz var, birincisi biz Türkiye’den global potansiyeli olan şirketler çıkarmaya çalışıyoruz, ikinci olarak da biz aynı zamanda Doğu Avrupa’ya da yatırım yapıyoruz.O ülkelerdeki başarılı startupları da Türkiye’ye getirip, Türkiye’de bizim sahip olduğumuz networkle büyötmeye çalışıyoruz.

Teknoloji gerçekten ekonominin çok üstünde büyüyen bir sektör, yatırım yaptığımız 19 şirketin kendi para birimlerinde geçen yılki ortalama büyümesi yüzde 90’ın üstünde.Bizim özellikle Ortadoğu’dan fon bulmak üzere birkaç ziyaretimiz oldu.Dubai aile ofislerinin daha aktif olmaya başladığı bir konum olarak gözüme çarptı, Suudi Arabistan ve diğer Arap ülkelerinde ise devletler bu konuda çok aktif ve kamu fonları var.Hep teknolojiye yönelik bir ilgi var, umarım önümüzdeki dönemde de oradan yatırımcılarımız olur diye umuyorum.Biz Ortadoğu’yu şirketlerimizin açılması için de önemli bir fırsat olarak görüyoruz”





*Modanisa Genel Müdür Yardımcısı Emin İmer, en son yatırımlarını Amerikalı Yatırım Bankası Goldman Sachs, aynı zamanda EBRD ve WAMDA Capital'in de bulunduğu yatırımcılardan aldığını ifade etti.

İmer: "Dünyanın çeşitli lokasyonlarından çeşitli fonlardan yatırım alan bir şirket Modanisa.2011 yılında kurulan Modanisa, 2013 yılında yurtdışı satışlarına başladı, ve şu anda 100 milyon dolardan fazla net cirosu olan her yıl pozitif EBITDA ile ciro bazında yüzde 100 büyüyen ve birkaç yıl sonra da 1 milyar dolar ciroya ulaşmayı hedefleyen bir muhafazakar moda şirkettir.

Merkezimiz Türkiye ama ciromuzun yüzde 80'i yurtdışından geliyor, bunun yarısı Avrupa ve Amerika, yüzde 25'i ise Ortadoğu'dan özellikle en hızlı büyüyen yere baktığımızda aslında yüzde 200 büyümeye Suudi Arabistan ve Körfez ülkelerinden sağlıyoruz şu anda.1 milyar dolar ciroya giderken ki en büyük pazar Suudi Arabistan ve diğer Körfez ülkeleri bizim için.Pazar potansiyeline baktığımızda hem gelir düzeyi hem orta sınıfın büyüklüğü, kadınların hayatın çeşitli alanlarında yer alması ile birlikte özellikle muhafazakar moda yaptığımızı düşünüldüğünde en büyük pazar Suudi Arabistan diyebilirim, ve sadece Suudi Arabistan 100 milyon dolarlar seviyesinde ciro bekliyoruz.





130 ülkeye ihracat yapıyoruz ve her ülkenin ihtiyaçları birbirinden farklı.Örneğin: Suudi Arabistan ve Avrupa pazarı arasında ne gibi farklar var e-ticarete diye baktığımızda birincisi ödeme yöntemleri.Eğer siz mevcut ödeme yöntemi sistemleri ile Suudi Arabistan'a da Asya'ya Amerika'ya da çalışırsanız muhtemelen bazı zorluklarla karşılaşsınız.Bundan dolayı pazarı iyi anlamak gerek. Suudi Arabistandaki ödemelerin yüzde 80'inden fazlası kapıda ödeme.Bu hizmeti verebildiğiniz noktada aslında pazarın çoğuna ulaşabiliyorsunuz.

Muhafazakar moda satıyoruz ama her ülkedeki tercih , renkler, desenler , moda anlayışı çok farklı.Hepsini anlayıp, müşterinin istediği modayı onlara teslim etmek gerekiyor.Örneğin: Websitesinde de satabilirsiniz, mobil uygulamada da olabilir, ve çeşitli diğer kanallarda olabilir.Mobil uygulamalardan satış cironun yüzde 90'ını getiriyor Ortadoğu'da, ama bu oran Avrupadaki bazı ülkelerde yüzde 10, yüzde 20'lerde.Sosyal medyayı anlamak en önemli kanal. Modanisa pazarlama yatırımları ve onları doğru kanallarda kullanarak bu seviyelere geldi.Ortadoğu'da sosyal medyanın önemi, doğru influencerlarla çalışmak, doğru kanallarda yer almanın önemi çok kritik.

**Invest Up**www.investup.com.tr

TÜBİTAK TECH- INVESTR GİRİŞİM SERMAYESİ DESTEKLEME PROGRAMI

Ar-Ge yoğun başlangıç firmalarını destekleyen girişim sermayesi fonlarının etkinleştirilmesi amacıyla TÜBİTAK TEYDEB bünyesinde “Girişim Sermayesi Destekleme Programı” oluşturulmuştur. Programın ülkemiz girişim sermayesi eko-sisteminde sürdürülebilir bir şekilde işleyebilmesi amacıyla TÜBİTAK ile Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında İşbirliği Anlaşması imzalanmış ve TÜBİTAK tarafından 14.06.2018 tarihinde Tech-InvesTR Girişim Sermayesi Destekleme Programı Çağrısına çıkmıştır.

Tech – InvesTR Girişim Sermayesi Destekleme Programı ülke ekonomisine katma değer sağlayabilecek nitelikte KOBİ ölçeğindeki erken aşama teknoloji tabanlı şirketlerin Ar-Ge ve yenilik faaliyetleri sonucu ortaya çıkan ürün ve teknolojilerini ticarileştirme süreçlerinde ihtiyaç duyacakları sermayenin girişim sermayesi fonları aracılığıyla karşılanması amacıyla hazırlanmıştır.





Tech-InvesTR Girişim Sermayesi Destekleme Programı ile;

- Erken aşama teknoloji tabanlı girişim şirketlerinin desteklenerek, ülkemizdeki bu şirketlerin sermaye ihtiyaçlarının giderilmesine katkı sağlanması,
- Erken aşama teknoloji tabanlı girişimlerde Ar-Ge ve yenilik sonuçlarının ticarileştirilmesi yoluyla yüksek katma değerli üretim ortamının oluşturulması,
- Girişim şirketlerine sermaye sağlayacak yeni fonların kurulmasının teşvik edilerek girişim sermayesi ekosisteminin oluşturulmasına katkı sağlanması,
- Oluşturulan ekosistemin sürekliliğini sağlamak amacıyla, girişim şirketlerinin yaşam döngüsünün her evresine özgü finansal desteklerin zenginleştirilmesi,
- Girişim sermayesi ekosisteminde yer alan yatırımcı sayısının artırılması,
- Erken aşama teknoloji tabanlı girişimlerin desteklenmesine yönelik sürdürülebilir bir girişim sermayesi ekosisteminin oluşturulması,
- Teknoloji Transfer Ofisleri, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ve yeterli almış Araştırma Altyapılarında girişim sermayesi konusunda tecrübe ve kaynak birikiminin sağlanması, hedeflenmektedir.



TÜBİTAK 1514 FON YÖNETİMİ

Tübitak 1514 Tech – InvesTR Programı kapsamında kurulacak girişim sermayesi fonlarına Teknoloji Transfer Ofisleri, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ve yeterlik almış Araştırma Altyapıları ile diğer özel yatırımcılar sınırlı sorumlu ortak olarak katılacaktır. Fonun yönetimi bağımsız fon yöneticileri tarafından gerçekleştirilecektir.

Fonlara yatırımcı olarak katılan TTO, TGB ve AA'ların erken aşama teknoloji tabanlı girişimler için ödeyeceği katkı paylarının %50'si TÜBİTAK tarafından hibe şeklinde desteklenecektir. Ayrıca Kuruluşlara katkı paylarının %10'u kadar genel gider desteği de sağlanacaktır. Yine bu kapsamda talep edilmesi durumunda desteklenen TTO, TGB ve AA'ların nakit ihtiyacının karşılanması amacıyla fona taahhüt ettiği toplam tutarın %20'sine kadar teminat karşılığı ön ödeme yapılacaktır.





TÜBİTAK tarafından TTO, TGB ve AA'lara verilecek hibe, kaynak ve tecrübe birikiminin sağlanmasına yönelik olmak üzere 2 ana koşula bağlı olacaktır. Kaynak birikimi şartı ile fonun sona ermesi ve yatırımlardan çıkış durumlarında, anapara ve kar payı tutarlarından TÜBİTAK hibesine denk gelen tutarlar bu Kuruluşların bünyelerinde birikerek ileriki dönemlerde yine sadece teknoloji tabanlı girişimlerin fonlaması amacıyla kullanılacaktır. Tecrübe birikimi şartı kapsamında ise fondan Kuruluşlara tecrübe aktarımının sağlanması hedeflenmektedir. Bu amaçla söz konusu katılımcı Kuruluşlardan en az bir personelin fon faaliyetlerinde yer alması ve bu kişilerin fon yönetimi, şirket değerlemesi, hukuki muameleler, ticarileşme vb. konularda tecrübe edinmesi ve edindiği bu tecrübeleri ekosisteme aktarması hedeflenmektedir...



ENTREN[®]
Entrepreneurship Expert Network

www.entren.org

DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU (DEİK)

📍 River Plaza, Büyükdere Cad. Bahar Sok. No: 13/9-10 Levent 34394 İstanbul, Turkey

☎ +90 212 339 50 70 @ odokorfezbolgesi@deik.org.tr 🌐 www.deik.org.tr



”

TÜRKİYE-SUUDİ ARABİSTAN

İŞ KONSEYİ TEKNOLOJİ HIZLANDIRMA PROGRAMI

10 NİSAN 2019