



GEÇEN YIL 28 MİLYAR \$'LIK REKOR

ABD'YE TİCARETTE İLK KEZ FAZLA VERDİK

ABD ile Türkiye arasındaki ticaret hacmi, 2021 sonunda %29 artarak, 28 milyar dolarlık rekor seviyeye ulaştı. Türkiye-ABD İş Konseyi Başkanı Yalçındağ, "Bu başarıyı ilk defa ABD'ye ticari fazla vererek elde ettik" dedi.

TÜRKİYE, ABD ile olan rekor ticaret hacmini daha da artırmayı hedefliyor. **Değ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAKİ) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ**, ABD ile Türkiye arasındaki ticaret hacminin 2021 yılı sonunda yüzde 29 artış göstererek 28 milyar dolarlık rekor bir seviyeye ulaştığını vurgulayarak, "Önümüzdeki süreçte yeni işbirliği fırsatlarının da değerlendirilmesiyle ikili ticaretimizin daha yüksek seviyelere ulaşacağına inanıyorum" dedi. Yalçındağ, "Bu başarıyı tarihimizde ilk defa ABD'ye ticari fazlası vererek elde etmiş olmamız bizi daha da gururlandırıyor. 2021'de ABD'ye ihracatımız geçen yıla göre yüzde 45 artarak 15 milyar dolara, ABD'den ithalatımız ise yüzde 14 artışla 13 milyar dolara ulaştı" diye konuştu.

İKİNCİ SIRAYA ÇIKTI

Yalçındağ, ihracattaki bu kayda değer yükselişle ABD'nin Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ülkeler arasında Birleşik Krallık'ı geride bırakarak Almanya'nın ardından ikinci sıraya yerleştiğini söyledi. Amerikan Şirketler

Derneği (AmCham Türkiye) Yönetim Kurulu Başkanı Tankut Turnaoğlu da, ABD ile ilişkilerde çok daha güçlü bir potansiyel gördüklerini belirterek, ABD'nin Türkiye'nin de en hızlı büyüdüğü ihrac pazarları arasında yer aldığını söyledi. Turnaoğlu, "Temsil ettiğimiz 110'dan fazla ABD merkezli şirket, Türkiye'de açtıkları inovasyon merkezleri, üretim tesisleri ve fabrikalarla uzun vadeli yatırımlar gerçekleştiriyorlar. Üyelerimizin Türkiye ekonomisine toplam katkısı 50 milyar doların üzerinde ve doğrudan 100 bin kişiyi istihdam ediyorlar" değerlendirmesinde bulundu.



İHRACAT BU YILA DA HIZLI BAŞLADI

TÜRKİYE'NİN ABD'ye ihracatı bu yıla da hız kesmeden girdi. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, ocakta ABD 1 milyar 91 milyon 247 bin dolarla Türkiye'nin en fazla dış satın yaptığı ikinci ülke oldu. ABD böylece Almanya'yla birlikte geçen ay Türkiye'nin 1 milyar doları üzerinde ihracat gerçekleştirdiği iki ülkeden biri oldu. Türkiye'nin ABD'ye ihracatı, ocakta geçen yılın aynı dönemine göre 281 milyon 976 bin dolar tutarında artış kaydetti.

BAE ile tarım OSB'ler kurulacak

TÜRKİYE ile Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) arasında Tarımsal İşbirliği Üzerine Mutabakat Zaptı imzalandı. Anlaşmada, gıda güvenliği, üretimi ve ticaretine, tarıma dayalı ihtisas organize sanayi bölgelerinin (OSB) geliştirilmesine yönelik bağlar öne çıkarken, hedeflere ulaşılması için ortak bir tarım yürütme komitesi planlanıyor. İmzalanan sanayi ve teknoloji alanındaki anlaşmayla da havacılıktan otomotiv, çelikten kimya ve petrokimyaya kadar birçok alanda işbirliğinin yolu açıldı. BAE'li paydaşlarla ilgili teknolojilerin geliştirilmesi ve uygulanması planlanıyor.

TÜRKİYE, DEV MARKALAR İÇİN CAZİBE MERKEZİ

TANKUT Turnaoğlu, AmCham olarak iki ülke arasındaki ticaretin artırarak Türkiye'yi dünyaya taşıyan güç olmayı hedeflediklerini belirtti. İki ülke arasında mutabık kalınan 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefine bundan sonraki dönemde de katkıda bulunmaya devam edeceklerini bildiren Turnaoğlu, Türkiye'nin stratejik konumu, genç nüfusu ve çok yönlü yönetim tecrübesiyle dünya markaları için cazibe merkezi olma özelliğini koruduğunu aktardı. Özellikle salgın döneminde tedarik zincirinde sürekliliğin korunmasıyla Türkiye'nin cazibesinin daha da arttığını gözlemlediklerini söyleyen Turnaoğlu, "Ülkemiz, Amerikan şirketleri açısından çeşitli yatırım fırsatları içeriyor" diye konuştu.

AFRİKA'YLA TİCARETTE YENİ KAPILAR AÇILACAK

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 20.02.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 100011
StxCm: 85,07



1/1

AFRİKA'YLA TİCARETTE YENİ KAPILAR AÇILACAK

İSTİHDAMIN
YÜZDE 70'İ TARIMDA



DEİK Türkiye-Senegal İş Konseyi Başkanı Fuat Tosyalı da, Senegal'de tarım sektörünün işgücünün yüzde 70'ine istihdam sağladığını anlattı.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın Kongo Demokratik Cumhuriyeti (KDC), Senegal ve Gine Bissau'ya gerçekleştireceği ziyaretlerin, ikili ticaret hacimlerinin belirlenen hedefler doğrultusunda yükselmesi ve Türk iş insanlarının bölgede yapacağı yatırımları artırması açısından fırsat sunması bekleniyor. Geçen yıl itibarıyla Türk firmaları, Afrika genelinde toplam değeri yaklaşık 70 milyar doları geçen 1150'den fazla proje üstlendi. Yatırımların değeri de 6 milyar dolar aşmış.

10.7 MİLYAR \$'A ULAŞTI

Sahra Altı Afrika ülkeleriyle dış ticaret hacmi geçen yıl, 2020'ye göre yüzde 24.8 artarak 10.7 milyar do-

larda en yüksek seviyesine ulaştı. Bu dönemde bölge ülkelerine ihracat yüzde 31 yükselerek 7.9 milyar dolar, ithalat da yüzde 10 artarak 2.8 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. 2021'de KDC'ye ihracat yüzde 6.4 azalarak 53.7 milyon dolar, ithalat yüzde 1426 artarak 14.3 milyon dolar olarak kayıtlara geçti. Geçen yıl Türkiye, Senegal'e 529.5 milyon dolarlık ürün satarken, bu ülkeden 10.9 milyon dolarlık ürün satın aldı ve Senegal'e ihracat yıllık bazda yüzde 47 arttı, ithalat ise yüzde 43 azaldı. Türkiye'nin Gine Bissau'ya ihracatı geçen yıl, 2020'ye göre yüzde 18 yükselerek 9.8 milyon dolar, ithalatı ise yüzde 314 yükselerek 4.9 milyon dolar oldu.

İhracat 5 yılda yüzde 98 arttı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Kongo Demokratik Cumhuriyeti İş Konseyi Başkanı Yusuf Cenk Dağsuyu, Türkiye'nin KDC'ye ihracatının son 5 yılda yüzde 98 arttığını söyledi. Afrika ile dostluğun ve işbirliğinin gelişmesine özel önem verdiklerini vurgulayan Dağsuyu, "2021 yılında 54 milyon dolar seviyesine ulaşan ihracat hacminin bu yıl 100 milyon dolar seviyesinin üzerine çıkmasını hedefliyoruz" diye konuştu. KDC'ye yapılması planlanan yatırımlara da değinen Dağsuyu, "Beta Transformatör firması olarak ülkeye bu yıl 40 milyon dolarlık yatırım planlıyoruz" değerlendirmesinde bulundu.



BAE'den 10 milyar dolar ihracat hedefiyle döndüler

Erdoğan'ın BAE ziyaretine katılan iş dünyası memnun döndü. İhracatçılar 5.5 milyar dolarlık ihracatı kısa sürede 10 milyar \$'a çıkarmayı hedeflerken müteahhitler de bölgeye yeniden dönüş hazırlığında.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan ile birlikte Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) çıkarma yapan ihracatçılar 5.5 milyar dolarlık ihracatı 10 milyar dolara çıkarma hedefiyle döndü. Dubai'de gerçekleştirilen ikili görüşmelere 200'e yakın iş insanı katıldı, farklı sektörlerde 13 anlaşma imzalandı. **Türkiye İhracatçılar Meclisi** Başkanı **İsmail Gülle** "İhracat hacmi açısından yapılan anlaşmalar ve iş dünyasıyla kurulan bu son derece olumlu köprü, bize ihracat rakamının çok kısa zaman içerisinde 10 milyar dolara doğru gideceğinin hissiyatını verdi. BAE'de Türk müteahhitleri için de çok ciddi inşaat potansiyeli var ve inşaat kapasitesi nedeniyle müteahhit ihtiyacı var. Türk müteahhitlerini de davet ettiler" dedi.

YOĞUN İLGI GÖRDÜK

Birleşik Arap Emirlikleri'nin hem ticaret hem de bölge açısından son derece önemli bir ülke olduğunu dile getiren Gülle, son dönemdeki gelişmelerden sonra Cumhurbaşkanı Erdoğan'la eşzamanlı yaptıkları ticaret heyeti ziyaretinin çok daha büyük anlam kazandığını söyledi. BAE'de oldukça samimi bir tutumla karşılaştıklarını anlatan Gülle, "Cumhurbaşkanımıza gösterilen ilginin, heyetimize gösterilen ilginin

en üst seviyede olduğunu gördük" diye konuştu.

SAVUNMADA YATIRIM

BAE'de Türk ihracatı için öne çıkan sektörleredeğinen Gülle şunları söyledi: "BAE'nin en büyük ithalat kalemi altın ve mücevher, daha sonra petrokimya ürünleri geliyor. Doğal olarak kimya ve mücevher sektörümüzü burada çok şanslı görüyoruz. Özellikle mücevher sektörümüzün çok ciddi şekilde değerlendirilmesi gerekiyor ki geçen seneki ihracat başarımızın altında da mücevher sektörümüzün oradaki performansı çok önemli. Oradaki ihracatımızı neredeyse dörde katladı. Kimya, tarım, çelik, hazır giyim sektörlerimizin de önemli imkanları var. Savunma sanayii sektörümüzün başarısı ortada ve en önemli ilgi gören sektörlerden birisi karşılıklı olarak savunma sanayiinde yapılacak yatırımlar da konuşuldu."



TÜRK MÜTEAHHİTLER ÖNEMLİ PAY ALACAK

EPDK'dan yapılan açıklamada devletin tüm nihai müşterileri EÜAŞ üzerinden bu yıl da desteklemeye devam edeceği belirtilerek, "Bu yıl EÜAŞ'ın görevli tedarik şirketleri ve dağıtım şirketlerine satmayı düşündüğü

yaklaşık 60 milyar kilovatsaatlik elektrik enerjisini piyasa fiyatı olan 150 kuruş yerine 32 kuruş satarak nihai tüketiciler yaklaşık 70 milyar lira desteklenmektedir" denildi. Açıklamada, "Görevli tedarik şirketleri-

nin, EÜAŞ'tan 32 kuruş elektrik alıp sanayiye 1 lira 75 kuruş, ticarethane 2 lira 74 kuruş, hanelere 1 lira 37 kuruş fiyatlarla satış yaparak yüzde 330-546 kar yaptığı şeklindeki bilgi doğru değildir" denildi.



İsmail Gülle



Erdal Eren

ENERJİ VE GIDAYA YATIRIM GELEBİLİR

DEİŞ Ekonomik İşbirlikler Kurulu (DEİK) Başkanı **Nail Çiçek**, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) özel sektörünün Türkiye'de ilgilendiği yatırım alanları olduğunu belirterek, "Bu, sıfırdan da olabilir, mevcutlara ortaklık şeklinde de olabilir. Enerji, bilginin, gıda ve tarım alanlarına ilgisinin özellikle ön plana çıktığını gördük. Yani sadece gayrimenkul değil. Bu sektörlerde bir yatırım niyet-

lerinin, istahlarının olduğunu açık açık söylediler" dedi. **Nail Çiçek**, ilişkilerin gelişeceğini belirterek "Şu anda gerçekleşen uyumlu bir tablo var. Bundan sonraki süreçte iki tarafın da özel sektörüne görev düşüyor. Güzel bir tablo olacağını düşünüyorum. Özellikle müteahhlik sektöründe yeniden 30 milyarın üzerindeki rakamlarla devam edebiliriz" diye konuştu

DEİK'TEN STRATEJİK LOBİCİLİK' HAMLESİ

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 101824
StxCm: 51,27



1/1

DEİK'TEN STRATEJİK 'LOBİCİLİK' HAMLESİ

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) 2022 yılı stratejisini odaklanmak üzerine kurdu. Türk iş dünyasını dünyada bir üst lige taşımak için birkaç başlığa daha fazla odaklanma kararı aldıklarını belirten DEİK Başkanı **Naif Olpak**, "Ticari diplomasi faaliyetlerimiz kapsamın-



da stratejik lobi faaliyetleri ile gücümüzü artırıyoruz. Türk iş dünyasının, yurt dışındaki algısını pozitif yönde değiştirecek spesifik çalışmalar yürüteceğiz. Öncelikli pazarlarımız ise Amerika Birleşik Devletleri, Almanya, Birleşik Krallık, Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan" ifadelerini

kullandı. Bu pazarlarda lobicilik faaliyetleri için izleyecekleri stratejileri de anlatan **Naif Olpak**, "ABD özelinde, Türk iş dünyamızı temsil edecek çok üst düzey bir isimle çalışmaya başlayacağız. Türk iş insanlarımızın ABD'deki daimi yüzü olacak saygın bir Amerikalı isimle görüşüyoruz. Ayrıca ABD'deki Türkiye ve Türk iş dünyası algısını çok daha üst sevi-

yeye taşıyacak, aralarında akademisyen, siyasetçi, iş insanı, sanatçı ve sporcuların olduğu yine Amerika'nın 100 etkili insanı bir araya getireceğiz" diye konuştu.

ALMANYA'DA ANLAŞTIK

Almanya'da ise ticari diplomasi faaliyetlerini başka bir boyuta taşımak üzere önemli bir stratejist ile anlaşıklarını açıklayan DEİK Başkanı Olpak,

"Almanya'da 500 ayrı noktaya, bölgedeki lobicilik faaliyetlerimizi birlikte yürüteceğiz ismi bir mektupla bildirdik" diye konuştu. Siyasette ve ekonomide algı yönetiminin en az aksiyonlar kadar önemli olduğunu altını çizen Olpak, Birleşik Krallık, Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan için de benzer çalışmaların yapılacağına dikkat çekti. **ŞENAY BÜYÜKKÖŞDERE**



İşbirliğimiz bölgeye olumlu yansıyor

Başkan Erdoğan'ın iki gün sürecek BAE ziyareti yarın başlıyor. Erdoğan, "Gerçekleştireceğim ziyaret, işbirliğimizi daha da ileriye taşımamıza vesile olacak ve bölgemize de olumlu yansacaktır" dedi.

BAŞKAN Recep Tayyip Erdoğan, Abu Dabi Veliht Prensi Şeyh Muhammed bin Zayed El Nahyan'ın 24 Kasım 2021'de Türkiye'ye gerçekleştirdiği ziyaretin ardından Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) yarın iade ziyareti yapacak. Erdoğan, ziyareti sırasında Abu Dabi ve Dubai'de temaslarda bulunacak. Erdoğan'ın Dubai Expo'da "Türk Milli Günü'nün açılışını gerçekleştirmesi ve iş insanlarıyla bir araya gelmesi planlanıyor.

İŞBİRLİĞİMİZ İLERLEMELİ

Başkan Erdoğan, BAE'de yayınlanan Khaleej Times gazetesinin Türkiye özel eki için bir yazı kaleme aldı. Erdoğan, "Bölgesel Barış ve İşbirliği için İnisiyatif Zamanı" başlıklı yazısında, Türkiye ile BAE arasında başlayan yakınlaşmanın karşılıklı ziyaretlerle yeni bir ivme kazandığına dikkati çekti. İki bölge ülkesi olarak ilişkilerin işbirliğine doğru evrilmesinden memnuniyet duyduğunu vurguladı. Erdoğan şöyle devam



Muhammed bin Zayed El Nahyan 24 Kasım 2021'de Türkiye'yi ziyaret ettiği.

etti: "Türkiye ve BAE'nin bölgesel barış, işbirliği ve refaha ortak katkılar sunabileceğine inanıyorum. İkili ilişkileri geliştirme gayretimiz küresel düzeyde istikrarın sağlanmasına da katkıda bulunacaktır. BAE'ye gerçekleştireceğim ziyaret, iki ülke dostluğuna atfettiğimiz önemi göstermenin yanı sıra işbirliğimizi daha da ileriye taşımamıza vesile olacaktır. Türkiye ile Birleşik Arap Emirlikleri

arasında enerji, sağlık, tarım, lojistik, altyapı, finans, turizm konularının yanı sıra iklim değişikliği, enerji, su ve gıda güvenliği konularında da işbirliğini ilerletmeyi hedefliyoruz. Daha fazla yatırım ve işbirliği için her iki tarafın da yeni hedefler belirlemeye hazır olduğu kanaatindeyim. Milletimiz adına kardeş Birleşik Arap Emirlikleri halkına en kalbi selamlarımı ve muhabbetlerimi sunuyorum."

TÜRK ÖZEL SEKTÖRÜ İÇİN YENİ FIRSAT

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-BAE İş Konseyi Başkanı Tevfik Öz BAE'nin Türk iş insanları için ihracat ve yatırım fırsatlarının yanında bölgenin ticaret merkezi olarak gelecek süreçte de önemini korumaya devam edeceğini vurguladı. BAE'nin dünyadan ithal ettiği başlıca ürünlerin elektrikli cihazlar, altın ve mücevher, makineler, otomotiv, enerji, plastikler, hava taşıtları, demir-çelik ürünleri olduğu bilgisini veren Öz, Uluslararası Ticaret Merkezi (ITC) ihracat potansiyeli hesaplamalarına göre, Türkiye'nin BAE'ye ihracatında kullanılmayan potansiyelin 1,8 milyar dolar düzeyinde olduğunu dile getirdi.

Expo'da TOGG ve Bayraktar tanıtımı

ERDOĞAN ziyaretinin ikinci gününde Dubai'de "Expo" fuarına katılarak bir konuşma yapacak. Türkiye ve Azerbaycan reyollarını gezecek. Fuarda Türkiye'ye ait bölümde Bayraktar Akıncı TİHA ve yerli otomobil TOGG maketleri de yer alıyor.

BÖLGEDEKİ İKİ ÖNEMLİ GÜÇ



Fahrettin Altun

İLETİŞİM Başkanlığına Başkan Erdoğan'ın Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) ziyareti öncesi, "Geleceğe Bakış: Türkiye-BAE İşbirliği" başlıklı panel düzenlendi. Çevrim içi düzenlenen panelde son dönemde Türkiye ve BAE ilişkilerinin daha da geliştirilmesi ve farklı alanlardaki işbirliği imkanlarının

değerlendirilmesi hususları görüşüldü. İletişim Başkanı Fahrettin Altun, "Türkiye ve BAE'nin bölgede siyasi ve ekonomik birer güç olarak önemli aktörler olduklarını düşünüyoruz. Türkiye olarak Körfez coğrafyasına ve Orta Doğu'ya yönelik işbirliği ve kalkınmayı temel alan bir dış politika sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi.



GELİN GELECEĞİ BİRLİKTE İNŞA EDELİM

ÜÇÜNCÜ BİN YIL AFRIKA ÇAĞI OLACAK

Başkan Erdoğan, Kongo'dan sonra Afrika ziyaretinin ikinci durağı Senegal'e geçti. Erdoğan "Afrikalı kardeşlerimize geleceği birlikte inşa etmeyi teklif ediyorum. Üçüncü bin yıl, Afrika çağı olacak" dedi.

BAŞKAN Erdoğan, Dakar'da Senegal-Türkiye İş Forumu'nda önemli açıklamalarda bulundu.

YENİ HEDF: Senegal'e geldiği anda en yakın komşu olan Senegal'e yatırım yapabileceğimizi söyleyen Erdoğan, "Türkiye ile Senegal arasındaki ilişki mesafelerin aksine birbirlerine daha yakın olmaktadır. Sayın Cumhurbaşkanıyla 400 milyon ticaret hacmi hedefine ulaştık. Şimdi hedefimiz, 1 milyar dolar. Ortak gayretlerimizle bu rakama da kısa sürede ulaşabileceğimize inanıyoruz. Bu hedefi gerçekleştirmek için birlikte çalışacağız."

KOLAYLIK SAĞLANACAK

ÖNEMLİ BİR FIRSAT: Afrika kıtasıyla toplam ticaretinin 2021 yılı sonu itibarıyla 34,5 milyar dolara ulaştığını bildiren Erdoğan, "Bu rakamı 2022 yılında 41,7 milyar dolara ulaştırmayı hedefliyoruz. Bu hedefi gerçekleştirmek için birlikte çalışacağız. Bu hedefi gerçekleştirmek için birlikte çalışacağız."

25-28 Ekim 2022 tarihlerinde Etiler EKSPO Senayi ve Navacılık fuarında



Müteahhitlerin projeleriyle gurur duyuyoruz

BAŞKAN Erdoğan, Senegal-Türkiye İş Forumu'nda müteahhitlerin başarılarını vurguladı: "Türk müteahhitlik firmaları Afrika kıtasının 4 köşesinde zorluklara rağmen son derece başarılı projelere imza atıyor. Firmalarımızın, Senegal'de yürüten Senegal planında aktif rol almışlarından gurur duyuyoruz. Türk firmaları, Dakar Havayolu, spor merkezi, ulaşılması zor ve TIR projelerini tamamladılar. Dakar Olimpik Stadyumu da 2 yıl gibi kısa bir sürede inşa edilmiştir. Bu yapılan inşaatında bin Senegalli kardeşimize istihdam sağlanmıştır."

YEREL YÜZDE 5: Türkiye, dünyanın en büyük ekonomilerinin yer aldığı G20 ülkelerinin bir üyesidir. Satın alma güçleri ve ihracatı sayesinde 13. iktisadidir. Bölgenizde yaşanan istikrar ve büyüme rağmen ekonomimiz her sene %5 büyümeyi hedefliyoruz.

ÇİFT HANELERİ BULACAGIZ

RKOR BÜYÜME: Türkiye olarak %5,5'lik rakor büyüme oranına ulaştık. G20'de sanayi üretimi en çok artan ülkelerden biri olduk. 225 milyar dolar ihracat hacmiyle tarımımızda, çift haneli büyümeye başladık. 2022 büyüme oranımızla bu başarıyı çok daha ileriye taşıyacağız. Bu yıl çok daha başarılı bir tarım sezonu bekliyoruz. Bu süreçte Türkiye'nin Senegal'e ekonomisine ve kalkınmasına önemli etkiler sunabileceğimize inanıyoruz.

DOSTLARIMIZLA BİRLİKTE ÇALIŞIYORUZ

SADACE TİCARET YOK: "Diplomatik ve insani temasların yanı sıra ticaret, yatırım, kültürel çalışmalarla kalkınma projeleri gibi bir çok alanda önemli mesajlar hat ettik. Afrika'ya açılan diyalogumuz 2013'te Afrika ortak politikasını başlattık. Afrikalı dostlarımızla birlikte pek çok çalışma yürütüyoruz, projeleri hayata geçiriyoruz."

Batı Afrika'ya açılan en önemli ihracat kapısı

Erdoğan, konuşmasında Senegal'in en önemli ihracat kapısına önemine değindi: "Senegal'in bölgesinde ekonomik bir merkez olabileceğini biliyoruz. Senegal, Batı Afrika ülkelerine açılan bir ihracat kapısıdır. Türk ürünleri, özellikle Afrika insanın kalitede bulmasıdır. Bu tecrübelerimizi Afrikalı kardeşlerimizle paylaşmaya hazırız. 8-10 Mart'ta Ankara'da düzenleyeceğimiz 5. Dönem Karma Komisyon Toplantısı'na önem veriyoruz. Ülkelerimiz arasında düzenlenen İş Forumu gibi platformlar iş adamlarımızla birbiriyle daha iyi tanışmasını vesile oluyor."

50 BİN KİŞİLİK STAT AÇILACAK

Devlet başkanları Senegal'de buluşacak

BAŞKAN Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti'nin arabeska Afrika tarımını ilgilendiren Senegal'i ziyaret eden Erdoğan, Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılandı. Senegal devleti tarafından bir Türk firması tarafından inşa edilen 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadyumu'na açılış törenine Cumhurbaşkanı Sall ve devlet diğer ilahinin devlet başkanlarıyla birlikte katılacak olan Başkan Erdoğan'ın bu kapsamda katıldığı ilk törenlerle ilgili görüşmeler gerçekleştirildi. Erdoğan, Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall ile bir araya gelerek, Senegal'in Afrika kıtasının en önemli ülkesi olduğunu belirtti.



FORUM D'AFFAIRES SENEGAL-TÜRKİYE ORUMU

22.02.2022

AKŞAM
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 101824
StxCm: 44,96



**BAŞKAN
ERDOĞAN
KIEV'E
GİDİYOR**

GÜNDEMDE BARIŞ VE SERBEST TİCARET VAR

BAŞKAN Erdoğan yarın resmi temaslarda bulunmak üzere Kiev'e gidiyor. Erdoğan temaslarn sırasında Rusya'yla yaşanan krizin yanı sıra Ukrayna ile yeni işbirlikleri için fırsatları da göreşecek. **DEİK**/Türkiye Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin ziyaretle ilgili yaptığı açıklamada "Serbest Ticaret Anlaşması'nın imzalanmasını bekliyoruz. Sıfır gümrük gibi konular günde-

me gelecektir" dedi.

GÜÇLÜ BİR SİNYAL

Ukrayna Devlet Başkanı Vladimir Zelenskiy de, Türkiye ile Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalamaya hazırlandıklarını söyledi. Zelenskiy, Ukrayna Parlamentosu'nda (Verhovna Rada) yaptığı konuşmada, Türkiye ile Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın



Vladimir Zelenskiy

Ukrayna ziyaretinde güçlü bir ekonomik sinyal vermek istediklerini belirtti. Söz konusu sinyalin, Türkiye ile STA imzalanması olduğuna işaret eden Zelenskiy,

"İki gün içerisinde Türkiye ile bir STA imzalayarak güçlü bir ekonomik sinyal vermeye hazırlanıyoruz. Gruplarımız çalışıyor ve anlaşacağımızdan eminim" dedi.



LÜBNAN'LA TEMİZ ENERJİ ZİRVESİ

ERDOĞAN MIKATI'YI KABUL ETTİ

Başkan Erdoğan, Lübnan Başbakanı Mikati'yi kabul etti. Görüşmelerde Lübnan ve Türkiye arasında güneş, rüzgar ve elektrik enerjisi sektöründe işbirliği konularının ele alındığı öğrenildi.



Azerbaycan Savunma Bakan'ını kabul etti

BAŞKAN Erdoğan, Azerbaycan Savunma Bakanı Zakir Hasanov'u kabul etti. Kabulde Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar da hazır bulundu.



Başkan Erdoğan, Türkiye'ye ziyarette bulunan Lübnan Başbakanı Necib Mikati'yi Cumhurbaşkanlığı Külliyesinde resmi törenle karşıladı.

LÜBNAN Başbakanı Necip Mikati, resmi temaslarda bulunmak üzere Başkan Recep Tayyip Erdoğan'ın davetlisi olarak Ankara'ya geldi. Türkiye temaslari kapsamında Anıtkabir'e ziyarette bulunan Mikati, daha sonra Başkan Erdoğan tarafından Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde kabul edildi. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde gerçekleşen heyetler arası görüşmelerde, ikili ilişkilerin yanı sıra Doğu Akdeniz ve Ortadoğu başta olmak üzere güncel, bölgesel ve uluslararası meseleler ele alındı.

İŞBİRLİĞİ GELİŞECEK

Lübnan Başbakanı Necip Mikati, ziyaret öncesi yaptığı açıklamalarda, ziyarette güneş ve rüzgar enerjisi ile elektrik sektöründe işbirliğinin ele alınacağını bildirmişti. Lübnan Dışişleri Bakanı Abdallah Buhabib ziyaretle ilgili toplantıların ardından "Türk dostlarımızla ele alınacak turizm, enerji, sağlık, tarım ve eğitim gibi konuların detaylarını görüştük" ifadesini kullanmıştı. Gazetecilerin ikili görüşmede öne çıkacak maddelerin ne olacağı sorusuna Buhabib de, "Güneş enerjisi, petrol sektörüne yatırım, Lübnan ürünlerinin ihracatı ve iki ülke arasındaki turizm işbirliği" yanıtını vermişti.

BASKAN ERDOĞAN KIEV'E GIDIYOR

GÜNDEMDE BARIŞ VE SERBEST TİCARET VAR

BAŞKAN Erdoğan yarın resmi temaslarda bulunmak üzere Kiev'e gidiyor. Erdoğan temaslari sırasında Rusya'yla yaşanan krizin yanı sıra Ukrayna ile yeni işbirlikleri için fırsatları da görüşecek. **DEİK**/Türkiye Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin ziyaretle ilgili yaptığı açıklamada "Serbest Ticaret Anlaşması'nın imzalanmasını bekliyoruz. Sıfır gümrük gibi konular gündeme gelecektir" dedi.

me gelecektir" dedi.

GÜÇLÜ BİR SİYAL

Ukrayna Devlet Başkanı Vladimir Zelenskiy de, Türkiye ile Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalamaya hazırlandıklarını söyledi. Zelenskiy, Ukrayna Parlamentosu'nda (Verhovna Rada) yaptığı konuşmada, Türkiye ile Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın



Vladimir Zelenskiy

Ukrayna ziyaretinde güçlü bir ekonomik sinyal vermek istediklerini belirtti. Söz konusu sinyalin, Türkiye ile STA imzalanması olduğuna işaret eden Zelenskiy, "İki gün içerisinde Türkiye ile bir STA imzalayarak güçlü bir ekonomik sinyal vermeye hazırlanıyoruz. Gruplarımız çalışıyor ve anlaşacağımızdan eminim" dedi.



ABD ile ticarete yeni rekor gelecek

DEİK Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ, ABD ile Türkiye arasındaki ticaretin 2021'de yüzde 29 artışla 28 milyar dolarlık rekor seviyeye çıktığını belirterek, "Önümüzdeki süreçte yeni iş birliği fırsatlarının da değerlendirilmesiyle birlikte ikili ticaretimizin daha yüksek seviyelere ulaşacağına inanıyorum" dedi.

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK) Başkanı Mehmet Ali Yalçındağ, Covid-19 salgını sebebiyle 2019 ve 2020 yıllarında durağan seyreden Türk-Amerikan ikili ticaretinin 2021 yılının başı itibarıyla toparlanma sinyalleri verdiğini dile getirdiklerini söyledi. Özellikle yılın ikinci yarısı itibarıyla ihracatta görülen pozitif ayrılmayla ABD ile ticaret hacminin yıl sonunda yüzde 29 artış göstererek 28 milyar dolarlık rekor bir seviyeye ulaştığını aktaran Yalçındağ, "Şüphesiz bu başarıyı tarihimizde ilk defa ABD'ye ticari fazlası vererek elde etmiş olmamız bizi daha da gururlandırdı. Resmi rakamlara baktığımızda 2021 yılında ABD'ye ihracatımız geçen yıla göre yüzde 45 artış göstererek 15 milyar dolara, ABD'den ithalatımız ise yüzde 14 artışla 13 milyar dolara ulaştı." ifadelerini kullandı.

Yalçındağ, ihracattaki bu kayda değer yükselişe birlikte ABD'nin Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ülkeler arasında Birleşik Krallık'ı geride bırakarak Almanya'nın ardından ikinci sıraya yerleştiğini söyledi. Yalçındağ, "Bu noktada Ticaret Bakanımız Sayın Mehmet Muş'a da bir parantez açmak isterim. Türk iş dünyasının çabalarının yanı sıra, Sayın Bakanımızın 20 trilyon dolarlık ekonomiye sahip ABD'yi



"ticarete stratejik ortak olarak tanımlaması ve karşılıklı ticareti kolaylaştırmak adına atmış olduğu adımların bir sonucu olarak bu başarıya ulaşıldığı kanaatindeyiz. Önümüzdeki süreçte yeni iş birliği fırsatlarının da değerlendirilmesiyle birlikte ikili ticaretimizin daha yüksek seviyelere ulaşacağına inanıyorum." değerlendirmesinde bulundu.

Türkiye'nin cazibesi arttı

Amerikan Şirketler Derneği (AmCham Türkiye) Yönetim Kurulu Başkanı Tankut Turnaoğlu da ABD ile ekonomik ve ticari ilişkilerde hayata geçirebilecekleri çok daha güçlü bir potansiyele gördüklerini aktardı. Turnaoğlu, mevcut durumda Türki-

ye'deki 2. en büyük yatırımcı ve 4. en büyük ticari partneri olan ABD'nin Türkiye'nin de en hızlı büyüdüğü ihrac pazarları arasında yer aldığını dile getirdi. Turnaoğlu, bunun yanı sıra, sadece Amerikan şirketlerinin Türkiye'den dünyanın diğer ülkelerine her yıl 10 milyar dolara yakın ihracat yaptığını belirterek, ABD açısından bakıldığında, Türkiye'nin ithalatta 31., ihracatta ise 27. sırada konumlandığını kaydetti. Turnaoğlu, AmCham olarak iki ülke arasındaki yatırım ve ticareti artırarak Türkiye'yi dünyaya taşıyan güç olma hedeflediklerini belirtti. Merkezleri ABD'de olan ve Türkiye'de faaliyet gösteren üyelerinin Türkiye'de ticari faaliyetlerini sürdürmeye ve iki ülke arasında mutabık kalınan 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefine bundan sonraki dönemde de katkıda bulunmaya devam edeceklerini bildiren Turnaoğlu, Türkiye'nin stratejik konumu, genç nüfusu ve çok yönlü yönetim tecrübesi ile dünya markaları için cazibe merkezi olma özelliğini koruduğunu aktardı.

Özellikle salgın döneminde tedarik zincirinde sürekliliğin korunmasıyla Türkiye'nin cazibesi



nin daha da arttığını gözlemlediklerini söyleyen Turnaoğlu, sunulan kaydetti: "Ülkemiz, Amerikan şirketleri açısından çeşitli yatırım fırsatları içeriyor. Günümüzün dijitalleşen dünyasında teknoloji altyapısının güçlü olması, Türkiye'nin çekiciliğini artıran diğer bir unsur olarak öne çıkıyor. AmCham olarak yerel iş ortaklarımızı küresel değer zincirleri ile buluşturuyoruz. Bunun yanı sıra öncelikli hedeflerimizde, Türkiye ve ABD'de arasında karşılıklı yatırıma katkıda bulunuyoruz. Ülkemizde dünya standartlarında yetenekler geliştirerek uluslararası şirketlerdeki Türk yöneticilerinin sayısının ve etkinliğinin artmasını destekliyoruz."

En fazla ihracat yapılan 2. ülke

TÜRKİYE'NİN ABD'YE İHRACATI 2022'YE DE HIZ KESMEDEN GİRDİ. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, ocak ayında ABD 1 milyar 91 milyon 247 bin dolara Türkiye'nin en fazla dış satım yaptığı ikinci ülke oldu. ABD böylece Almanya'yla birlikte geçen ay Türkiye'nin 1 milyar doların üzerinde ihracat gerçekleştirdiği iki ülkeden biri oldu. Türkiye'nin ABD'ye ihracatı, ocak ayında geçen yılın aynı dönemine göre 281 milyon 576 bin dolar tutarında artış kaydetti. 502 konusu rakamla, ABD aynı zamanda geçen ay Türkiye'nin dış satımını değer bazında en fazla artırdığı ülke olarak da kayıtlara geçti.



Afrika ziyareti ticaret ve yatırımı artıracak

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Senegal ve Gine Bissau'ya gerçekleştireceği ziyaretlerin, ikili ticaret hacimlerinin belirlenen hedefler doğrultusunda yükselmesi ve Türk iş insanlarının bölgede yapacağı yatırımları artırması açısından fırsatlar sunması bekleniyor.

TÜRKİYE-AFRIKA ilişkileri, 2003'te Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ortaya koyduğu "Stratejik Afrika" politikasıyla yeni bir ivme kazandı. Geçen yıl itibarıyla Türk firmaları, Afrika genelinde toplam değeri yaklaşık 70 milyar doları geçen 1150'den fazla proje üstlendi. Kıta çapındaki yatırımların değeri de 6 milyar doları aştı. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın bugün Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ne (KDC), 21-22 Şubat'ta Senegal'e ve 22-23 Şubat'ta da Gine Bissau'ya yapacağı ziyaretlerin bölgede yeni iş birlikleri yaratması, ikili ticaret hacimlerinin belirlenen hedefler doğrultusunda yükselmesi ve Türk iş insanlarının bölgede yapacağı yatırımları artırması açısından fırsatlar sunması bekleniyor.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Kongo Demokratik Cumhuriyeti İş Konseyi Başkanı Yusuf Çenik Dağsuyu, Kongo Demokratik Cumhuriyeti'nin "Operasyonel Risk Endeksi"nde 201 ülke arasında 197'nci sırada yer aldığını belirterek, "Ülke, pazarı çok büyük bir durumda. Kazan-kazan politikasıyla iki ülke ticaret hacmi önemli seviyelere gelecektir," dedi. Dağsuyu, yaklaşık 100 milyon ülke nüfusuna sahip KDC'nin, yüzölçümü bakımından Sahra Altı Afrika'nın en büyük, Afrika'nın 2'inci, dünyanın 11'inci büyük ülkesi olduğunu dilekati çekti.

40 milyon \$'lık yatırım
Türkiye'nin KDC'ye ihracatının son 5 yılda yüzde 98 artmasının bu durumun önemli bir göstergesi olduğunu işaret eden Dağsuyu, maden, enerji ve altyapı sektörlerinde yatırımlar ve iş hacimlerinin artmasınıyla ikili ticaret hacminin 2022'de ciddi bir seviyeye kavuşacağını, bu yıl hedeflenen ihracat değerine ulaşmak ve yatırım ilişkilerinin gelişmesi için ticari diplomasi faaliyetlerine devam edeceklerini söyledi. Bu ükneye, 2021'de 54 milyon dolar seviyesine ulaşan ihracat hacminin bu yıl 100 milyon dolar seviyesine çıkmasını bekladiklerini belirten Dağsuyu, "Beta Transformator firması olarak ükneye bu yıl 40 milyon dolarlık yatırım planlıyoruz. Yatırımın, ikili iş hacmine önemli bir katkı sağlayacağı kanatındeyiz. Madencilik sektöründe ise altın, gümüş rafinerisinin kurulumu, Uluslararası ve Kıymetli Madenler Bankasının açılması gibi yatırım planları mevcut. Yenilenebilir enerji kaynakları, transformator, kablo, elektrik ağı ve üst yapı projeleri ve je-



neratör gibi sektörler de ciddi öneme sahiptir" dedi.

Türkiye-Senegal İş Konseyi

Başkanı Fuat Tosyalı da Senegal ekonomisinin tanıma dayalı olduğunu belirterek, sektörün halihazırda iş gücünün yüzde 70'ine istihdam sağladığını anlattı. Senegal'in Afrika kıtasının parlayan yıldızlarından biri olduğunu aktaran Tosyalı, "Kendisini küresel bir hidrokarbon oyuncusu yapacak kadar büyük açık deniz petrol ve gaz kaynaklarına sahiptir" dedi. Tosyalı, Senegal'in ihracatının son 5 yılda yüzde 50 artarak 2020'de 3,9 milyar dolara, ithalatının ise aynı dönemde yüzde 43 artarak 7,8 milyar dolara yükseldiğine dilekati ökererek, "Senegal'de ihracatın artmasında enerji, altın ve inorganik kimyasallar sektörle-

rindeki ihracat artışı etkili oldu. İthalat tarafında da enerji, makina ve elektrikli cihazlar ithalatındaki artışın ön plana çıkıyor" dedi. Tosyalı, 2020'de gerçekleştirilen Senegal-Türkiye İş Konseyi'nde ticaret hacmi hedefinin kısa vadede 1 milyar dolar olarak belirlendiğini hatırlatarak, Senegal'de müteahhlik sektörünün öne çıktığını, Türk şirketlerinin gerçekleştirdiği projelerin toplam tutarının 1,2 milyar dolar, proje sayısının da 33 olduğunu söyledi. Tosyalı, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın bölgede yapacağı temaslarına değinerek, "Ümit ediyoruz ki ziyaret vesilesiyle somut neticeler elde edilir. Cumhurbaşkanımızın Senegal'e ziyareti her zaman biz iş insanları için olumlu bir iklim oluşturunuyor," dedi.

Tosyalı, Senegal'e yatırımlarda müteahhlik, enerji, demir çelik sektörlerinin ilk sıralarda yer alabileceğini, tarım, turizm, balıkçılık, bilgi ve iletişim teknolojileri (ICT), sağlık, eğitim, yenilenebilir enerji ve madencilik sektörlerinin de yatırım potansiyelinin yüksek olduğunu ifade etti. Ülkemizin büyük havalimanı olan Dakar Havalimanı'nın iki Türk şirketi tarafından inşa edildiğini hatırlatan Tosyalı, havalimanından şehir merkezine geçecek raylı sistem projesi, şehir merkezinde yer alan otel ve hastane projelerinin Türk firması tarafından yapıldığını, Türk şirketlerin havalimanı, spor salonu, alışveriş merkezi, otel, fuar ve kongre merkezi ile demir yolu gibi önemli inşaat ve altyapı projelerini hayata geçirdiğini bildirdi.

Sahra Altı Afrika'yla 11 milyar \$'lık ticaret

TÜRKİYE İstatistik Kurumunun Genel Ticaret Sistemi verilerine göre, Sahra Altı Afrika ülkeleri ile dış ticaret hacmi geçen yıl, 2020'ye göre yüzde 24,8 artarak 10,7 milyar dolara en yüksek seviyesine ulaştı. Söz konusu dönemde bölge ülkelerine ihracat yüzde 31 yükselerek 7,9 milyar dolar, ithalat da yüzde 10 artarak 2,8 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. 2021'de Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ne ihracat yüzde 6,4 azalarak 53,7 milyon dolar, ithalat yüzde 1426 artarak 14,3 milyon dolar olarak kayıtlara geçti. Geçen yıl Türkiye, Senegal'e 529,5 milyon dolarlık ürün satarken, bu ülkeden 10,9 milyon dolarlık ürün satın aldı ve Senegal'e ihracatı geçen yıl, 2020'ye göre yüzde 47 arttı, ithalat ise yüzde 43 azaldı. Türkiye'nin Gine Bissau'ya ihracatı geçen yıl, 2020'ye göre yüzde 18 yükselerek 9,8 milyon dolar, ithalatı ise yüzde 314 yükselerek 4,9 milyon dolar oldu.

CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN SENEGAL'E GİTTİ

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2022
Sayfa: 3
Tiraj: 50208
StxCm: 59,4



1/1

Cumhurbaşkanı Erdoğan Senegal'e gitti



CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, Afrika ziyaretinin ilk durağı olan Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ndeki temaslarını tamamlayarak "TUR" uçağı ile Senegal'e gitti. Erdoğan'ı, Kinşasa Uluslararası Havalimanı'ndan, aynı araçla havalimanına gittiği Kongo Demokratik Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Felix Tshisekedi uğurladı.

Erdoğan ile Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Millî Savunma Bakanı Hulusi Akar, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Ulaştırma ve Alt yapı Bakanı Adil Karaismailoğlu,

Gençlik ve Spor Bakanı Mehmet Muharrem Kasapoğlu, Cumhurbaşkanlığı İletişim Başkanı Fahrettin Altun ve Cumhurbaşkanlığı Sözcüsü İbrahim Kalın ile Savunma Sanayii Bakanı İsmail Demir de Senegal'e gitti.

Senegal'in başkenti Dakar'da Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılanan Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye-Senegal İş Forumu'na katıldı. Erdoğan ve Sall'ın, Cumhuriyet Sarayında baş başa yapacakları görüşme ve iki ülke arasındaki anlaşmaların imzalanmasının ardından basın toplantısı düzenlendi.

TAŞKENT'E DİREKT UÇUŞ YAPILSIN

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 23.02.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 50208
StxCm: 33,53



1/1



Taşkent'e direkt uçuş yapılınsın

DİŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı Özgür Onur Özgüven, Yürütme Kurulu Heyeti ile birlikte Ankara Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran'ı makamında ziyaret etti. İki ülkenin karşılıklı dış ticaretinin 3,6 milyar dolar düzeyinde olduğunu kaydeden Özgüven, gelişime açık Özbekistan'ın ticaret ve yatırım için cazip bir ülke olduğunu söyledi. İstanbul'dan Özbekistan'a Türk Hava Yolları ve Özbekistan Hava Yolları'nın uçuşları bulunduğunu bildiren Özgüven, Ankara'dan Özbekistan'a direkt uçuş olmamasının ticaretin önünde engel teşkil ettiğini kaydetti. ATO Başkanı Baran da "Tarihi İpekyolu üzerinde bulunan Semerkant ve Taşkent şehirleri, kendi köklerimizi ve değerlerimizi anlamak açısından önemli. Özbekistan'la 3,6 milyar dolar olan dış ticareti yeterli görmüyoruz. Bu rakamın en kısa zamanda 5 milyar dolar düzeyine yükselmesi gerekiyor. Yurtdışına direkt uçuşlar zaten hep gündemimizde olan bir konuydu. Biz Türk Hava Yolları'na hazırladığımız öneri dosyası içerisine Esenboğa'dan Taşkent'e direkt uçuş konulması talebine de yer verdik" dedi.

TÜRKİYE İLE ÖZBEKİSTAN ÜNİVERSİTE KURACAK

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 01.02.2022
Sayfa: 2
Tiraj: 50187
StxCm: 203,24



1/1

YÖK BAŞKANI, TÜRKİYE-ÖZBEKİSTAN İŞ KONSEYİ BAŞKANI ÖZGÜVEN'LE GÖRÜŞTÜ

Türkiye ile Özbekistan ÜNİVERSİTE KURACAK

YÖK Başkanı Erol Özvar, Özbek gençlerin yüksek öğretimden daha fazla istifade etmesine vesile olacak çalışmalar ortaya koyacağız. Ortak kuracağız üniversitenin Özbek gençlerin yüksek öğretim talebini büyük ölçüde karşılayacağını inanıyorum" dedi



YÖK Öğretim Kurulu (YÖK) Başkanı Erol Özvar, Özbekistan'daki temasları kapsamında **Orta Asya İşbirliği Konseyi (İŞ KONSEYİ)** Türkiye-Özbekistan İşbirliği Başkanı Özgür Onur Özgüven ile çalışma katılımlarında bir araya geldi.

Özvar, Özbekistan'da yapılan Türk İş İnançlarıyla Türk üniversitelerinin rektörlerinin Özbekistan'da bulunmasının önemini vurgulayarak, Türkiye'nin yüksek öğretimde ulus-

lararasılaşma konusunda kat ettiği mesafenin en önemli göstergesinin belki de üniversite yöneticileriyle iş dünyasının bir araya gelmesi olduğunu ifade etti.

İlişkiler fevkalade

Doğru ve kardeş Özbekistan ile Türkiye arasında fevkalade ilişkilerin bulunduğuna şüpheli coken Özvar, "Biz, ikili ilişkilerin yüksek öğretim tarafına ilişkin çok daha önemli işlerin yapılacağını, 5 yıllık Özbekistan seyahatimiz esnasın-

da fark etmiş bulunuyoruz. Türkiye ile Özbekistan üniversiteleri arasında daha kalıcı, üretken ve proje bazlı imkanlar geliştirilmesi konusunda elimizden gelen gayretleri sarf edeceğiz. Türkiye ve Özbekistan arasında yüksek öğretim için daimi komite kurulmasını teşvikli de düşünüyoruz" diye konuştu.

Özbek gençlerin yüksek öğretimde daha büyük oranda erisilemelerini konusunda Türk yüksek öğretim kurumlarına

fevkalade önemli görevler düşüğünü kaydeden Özvar, "Önümüzdeki zamanda bu işbirlikleri çok daha özye yaklaşacaktır. Özbek gençlerin yüksek öğretimden daha fazla istifade etmesine vesile olacak çalışmalar ortaya koyacağız. Ortak kuracağız üniversitenin Özbek gençlerin yüksek öğretim talebini büyük ölçüde karşılayacağını inanıyorum" ifadelerini kullandı.

İş dünyası ile işbirliği

Bu noktada Türk İş İnançları

nın tecrübeleri ve deneyimlerini istifade etmek istediklerini vurgulayan Özvar, "Eğer İş İnançlarıyla üniversiteler bir araya gelirse, dünyada yapılmayacağı iş yoktur", dedi. Türkiye-Özbekistan İş Konseyi Başkanı Özgür Onur Özgüven de ata yurdu Özbekistan'da Türkiye'nin saygın üniversitelerinin rektörleri heyetiyile bir araya gelmekten duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Kardeş Özbekistan'da 5 yıldan bu yana iş yapıldığını belirten Özgüven, bu şekilde buluşma amaçlarının bir tezahürü paylaşım olduğunu kaydetti.

Türkiye'nin Türkiye Büyükelçisi Dilek Bekar da Özbekistan'da yapılan Türk İş İnançları ile üniversite rektörlerinin bir araya gelmesinden duyduğu mutluluğu dile getirerek, Türkiye'nin yüksek öğretimde önemli bir rol oynadığını ve kardeş Özbekistan ile ilişkilerinin üst düzeyde geliştiğini belirtti.

Türk heyeti daha sonra, Özgüven şirketi tarafından Tasavvufi İnanç edilmekte olan ve inşaatı tamamlanmış Orta Asya'nın en yüksek binasından biri olacak gökbelen inşaatı projesi hakkında bilgi aldı.

UKRAYNA İLE TİCARET 10 MİLYAR \$'A ÇIKAR

ANALİZ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 50187
StxCm: 104,22



UKRAYNA İLE TİCARET 10 MİLYAR \$'A ÇIKAR

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın Ukrayna ziyareti, ticaret hacminin yükseltilmesi ve Serbest Ticaret Anlaşmasının (STA) imzalanması açısından da fırsat olarak görülüyor.

Erdoğan'ın 3 Şubat'ta gerçekleştirilmesi planlanan Ukrayna ziyaretinde, yeni iş birlikleri için görüşmelerin yapılması planlanıyor. Türkiye ve Ukrayna ilişkilerinin 30. yılı nedeniyle düzenlenecek olan ziyarette, devlet başkanlarının katılımıyla 10. Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey'in Kiev'de yapılması hedefleniyor. İki ülke arasında 2011'de kurulan Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey (YDSK) mekanizmasıyla ilişkiler stratejik ortaklık düzeyine yükseltilmişti.

İki ülke arasındaki ticaret hacmi 2021'de 7,42 milyar dolara çıkarken Ukrayna'ya çelik, gemi yat ve hizmetleri, iklimlendirme sektörü, mobilya, kağıt ve orman ürünleri, otomotiv endüstrisi, tütün, yaş meyve ve sebze ürünleri ile savunma sanayisi alanında ihracat yapılıyor. Son dönemde Ukrayna ve Rusya arasında yaşanan gerginliğin

de ziyarette değerlendirilmesi bekleniyor.

DEİK/Türkiye-Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, ziyarette, 'Yüksek Düzeyli Stratejik İşbirliği Toplantısı'nın yapılacağını belirterek, bu toplantının Türkiye ve Ukrayna arasında dönemsel olarak yapıldığını anlattı.

Toplantıda iki ülke arasında STA imzalanmasını belediklerinin altını çizen Çetin, "STA uzun yıllardır gündemde olan bir konu. Engelleyici tarife ve tedbirlerin yavaşlatılması veya ortadan kaldırılması gibi konular da görüşülür. STA imzalanırsa bunların çoğu ortadan kalkmış olacak. STA ile bazı kategorilerde ve sektörlerde 10 yıla yayılan anlaşmalar yapılabilir. Sıfır gümrük gibi konular gündeme gelecektir." diye konuştu. Çetin, her sektörde Ukrayna ile çalışma ve işlerin olduğunu vurgulayarak, Ukrayna ile ticarete karşılıklı girilmeyen alan ve konu kalmadığını ifade etti.

Ukrayna ve Türkiye arasındaki ticaretten de bahseden Çetin, "Türkiye İstatistik Kurumu rakamlarına göre, Ukrayna'ya ihracatımız,

2020'de 2,1 milyar dolarken, 2021'de 2,9 milyar dolar oldu, yüzde 43 artış sağlandı. İthalatımız ise 2020'de 2,59 milyar dolarken, 2021'de 4,52 milyar dolar oldu ve yüzde 87'lik bir artış oldu. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 2020'de 4,68 milyar dolardı, 2021'de bu rakam 7,42 milyar dolar oldu. Bu da yüzde 67'lik bir artışa tekabül ediyor ve oldukça büyük, iddialı bir rakam. İki ülke arasında STA imzalanırsa ticaret hacmimiz önümüzdeki 2-3 yıl içinde 10 milyar dolar olur ve bu da ciddi bir rakamdır. Dünya ticaretinde ülkemizin ticaretindeki ülkeleri sıfırladığımız zaman önemli bir sıraya gelmiş olur." değerlendirmesinde bulundu.

Rusya ve Ukrayna arasında yaşanan siyasi krize değinen Çetin, "Şu anda ticaretimiz devam ediyor. Ukrayna'nın içinde şimdilik sorun yok. Şu ana kadar bizim, iş görüşmeleri, ilişkileri ve yatırımlar olarak etkilendiğimiz herhangi bir konu yok. Olacağını da zannetmiyorum. Çünkü bu konu Rusya, Ukrayna ve Türkiye üçgeninde çözülebilir" konuştu.

YÜZDE 20 İNDİRİM TURİST SAYISINI ARTIRACAK

ANALİZ Tarih: 06.02.2022
GÜNLÜK Sayfa: 9
GAZETE Tiraj: 50187
ULUSAL StxCm: 69,35



1/1

Yüzde 20 indirim turist sayısını artıracak

DIŞ Ekonomik İlişkiler Kurulu

(DEİK) Türkiye-Lübnan İş Konseyi Başkanı Abdülkadir Akkuş, Türk Hava Yolları (THY) tarafından Lübnan uçuşlarında yapılan yüzde 20 indirim uygulamasının, turistlerin ülkeyi ziyaretini son derece kolay hale getireceğini belirtti. Akkuş, yaptığı yazılı açıklamada, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan yüzde 20'lik indirim kararının turizme etkilerini değerlendirdi. Türkiye ile Lübnan arasındaki ticaret hacminin 2021 yılında yüzde 80 civarında bir artışla 1,8 milyar dolara yükseldiğini belirten Akkuş, ticari faaliyetler ve yatırım açısından adeta bir fırsatlar ülkesi durumunda olan Lübnan'da turizm faaliyetlerinin ekonomiden en yüksek payı aldığını ifade etti. Akkuş, şunları kaydetti: "İndirim, turizmin gelirlerinin artışını sağlayacaktır. Bu karar, Lübnan'da sevinçle karşılandı ve görüştüğümüz yetkililer Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'a teşekkür etti. THY tarafından, Beyrut varışlı uçuşlarda yüzde 20 indirim uygulanmasının büyük mutlulukla karşılandığını söylemek isterim. Bu indirimin, İstanbul Havalimanı aktarmalı tüm uçuşlarda ge-



çerli olması ayrıca Lübnan'a ciddi katkı verecek. Lübnan'a olan ziyaretçi sayısı da artacaktır. Lübnan'ın daha fazla turist çekmesi amacıyla yapılan bu anlaşma, turistlerin ülkeyi ziyaretini son derece kolay hale getirecek. Lübnan, coğrafi açıdan 'Orta Doğu'nun Paris'i' olarak nitelendirilen bir ülke. Tüm Ortadoğu coğrafyasının parlayan yıldızı. Turizm açısından da Orta Doğu'nun en çok ziyaret edilen en modern ülkeleri arasında yer alıyor." Lübnan'la daha fazla iş birliğine hazır olduklarını kaydeden Akkuş, "Turizm faaliyetlerin-

deki dinamizm tekstil, alışveriş merkezi, inşaat ve yeme-içme sektörlerini de hareketlendirecek. Turizmin yanı sıra; başta inşaat olmak üzere finans, sigorta sektörlerinin ağırlık kazandığı bir ekonomiye sahip olan Lübnan, sunduğu yatırım fırsatlarıyla da Türk yatırımcılar için büyük bir potansiyel oluşturuyor. **DEİK/Türkiye-Lübnan İş Konseyi** olarak, bizler de bu çerçevede tüm ticari ilişkilerimizi geliştirmek ve turizm faaliyetlerini desteklemek üzere gereken gayretleri göstermeye devam edeceğiz" değerlendirmesinde bulundu.

CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN SENAGAL'E GİTTİ

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2022
Sayfa: 10
Tiraj: 1603
StxCm: 55,18



1/1

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, Afrika ziyaretinin ilk durağı olan Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ndeki temaslarını tamamlayarak "TUR" uçağı ile Senegale hareket etti. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ı, Kinşasa Uluslararası Havalimanı'ndan, aynı araçla havalimanına gittiği Kongo Demokratik Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Felix Tshisekedi uğurladı.

Erdoğan ile Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Millî Savunma Bakanı Hulusi Akar, Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu, Gençlik ve Spor Bakanı Mehmet Muharrem Kasapoğlu, Cumhurbaşkanlığı İletişim Başkanı Fahrettin Altun ve Cumhurbaşkanlığı Sözcüsü İbrahim Kalın ile Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir de Senegale gitti. Senegal'in başkenti Dakar'da Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılanan Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye-Senegal **Forumu**'na katıldı. Erdoğan ve Sall, Cumhuriyet Sarayı'nda baş başa yaptıkları görüşme ve iki ülke arasındaki anlaşmaların imzalanmasının ardından ortak bir basın toplantısı düzenledi.

Erdoğan'ın Senegal'den sonra Gine Bissau'ya geçmesi bekleniyor.



+

DOĞANLAR HOLDİNGİN 3. KUŞAK AİLE ÜYELERİ STK'LARDA AKTİF

AYDINLIK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 1573
StxCm: 41,26



1/1

Doğanlar Holding'in 3. kuşak aile üyeleri STK'larda aktif



DOĞANLAR Holding, faaliyet gösterdiği 4 ayrı sektörde, 28 şirketiyle başarılı işlere imza atarken, 3. kuşak aile bireylerinin genç ve dinamik yaklaşımları da bu başarıyı artırıyor. Aile şirketleri arasında, kurumsal yönetim yapısıyla da öne çıkan Doğanlar Holding'in genç nesli; TUSIAD, GYIAD, TIM, DEİK, TUIK, TKYD ve Bio-Der gibi iş insanlarının aktif olarak rol oynadıkları derneklere olan üyelikleriyle, girişimci yaklaşımlarını iş dışına da taşıyor. Sosyal Sorumluluk ve spor kulüplerinin derneklerinde de aktif rol alan yeni nesil aile üyeleri, şirketlere genç jenerasyonun bakış açısını taşıyarak aktif rol aldıkları sektörlerde fark yaratmaya devam ediyorlar.

Aile anayasası ile belirlenmiş çok keskin çerçevelerle yönetilen Doğanlar Holding'in 3'üncü Kuşak temsilcileri, farklı iştiraklerde aktif olarak görev alıyor. Tüm 3'üncü Kuşak aile meclisi üyeli Doğanlar Holding İcra Kurulu Üyeliği görevini üstleniyor. Bireysel olarak ise; Doğan Ali Doğan, Doğyap YK Başkan Vekilliği, Ogün Doğan Biotrend Enerji YK Üyeliği, Şafak Doğan Doğyap YK Üyeliği, Güçer Doğan Doğanlar Mobilya Grubu İcra Kurulu ve KORAD AVM YK Üyeliği, Ozan Doğan ve Başak Doğan Mobilya Grubu İcra Kurulu Üyeliği ve Senegal D'Afric YK Üyeliği, Doruk Doğan ise Biotrend Enerji YK Üyeliği görevlerini üstleniyor.

Doğanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Davut Doğan, 3'üncü kuşağın girişimci yaklaşımıyla ilgili, "Bizler babamızın başlattığı işi, bugün 4 ayrı sektörde başarıyla yürütüp yönetiyoruz. Aynı şekilde, çocuklarımız da bayrağı bizlerden teslim almandan önce, Holdingimizin farklı şirketlerinde önemli pozisyonlarda görev alıyorlar. Her bir evladımız özveriyle ve titizlikle kendilerine düşen önemli sorumlulukları yerine getiriyor. Bunların yanı sıra, üye oldukları STK'lar sayesinde vizyonlarını genişleterek, ülkemize yararlı olmanın yanı sıra, şirketimize de yeni fırsatlar yaratacak fikirler üretiyorlar. Onların büyüğü olarak bu gayretlerini görmek, beni çok gururlandırıyor." şeklinde konuştu.



İŞ DÜNYASI MEMNUN

İŞ dünyası, Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati'nin açıkladığı "Türkiye Ekonomi Modeli Yeni Adımlar ve Enflasyon Tedbirleri" memnuniyetle karşıladı.

Bakan Nebati'nin açıkladığı "Türkiye Ekonomi Modeli Yeni Adımlar ve Enflasyon Tedbirleri"ne ilişkin değerlendirmede bulunan **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Başkanı **Nail Olpak**, "İş dünyası olarak bugün, Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın Nureddin Nebati'nin ev sahipliğinde düzenlenen 'Türkiye Ekonomi Modeli Yeni Adımlar ve Enflasyon Tedbirleri Tanıtım Toplantısı'na katıldık. Sayın Bakanımızın toplantıda açıkladığı; KGF kapsamındaki destek paketleri ile iş dünyamıza 60 milyar TL'lik TLREF endeksli ve uzun vadeli kefalet limiti açılmasının ayrıntılan, yastık altı altınların oluşturulacak yapı ile finans sis-

temine entegrasyonu ve enflasyonu düşürmek için uygulanacak tedbirleri, tüm dünyanın ekonomik olarak zorluklar çektiği bu dönemde, değerli buluyor ve atılan adımlardan memnuniyet duyuyoruz." ifadelerini kullandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan temel gıda ürünlerindeki KDV'nin düşürülmesini de değerlendiren Olpak, "Ayrıca, Sayın Cumhurbaşkanımızın bugün enflasyonla mücadele kapsamında açıkladığı temel gıda ürünlerindeki KDV'nin yüzde 8'den yüzde 1'e indirilmesini de memnuniyetle karşılıyoruz. Bu süreçte firmalarımızın da gerekli hassasiyeti göstereceğine inanıyoruz. Ülke olarak, gayretimiz ve özverimizle bu zorlu günleri de atlatacağımıza inanıyoruz." değerlendirmesinde bulundu. ■ İSTANBUL - AA

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 14.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 8588
StxCm: 143,91



New agreements on horizon as Erdoğan pays return visit to UAE

» TURKEY and the United Arab Emirates (UAE) are expected to forge new agreements on new steps to enlarge their trade as President Recep Tayyip Erdoğan is due to pay a return visit to Abu Dhabi, reflecting the further warming of bilateral ties.

Having moved to past years of tense relations behind them, Turkey and the UAE have opened the doors to a new phase in bilateral relations marked by deeper economic cooperation after a yearlong rift.

A trip by Abu Dhabi Crown Prince Sheikh Mohammed bin Zayed Al Nahyan (MBZ) to Ankara in late November marked a significant move toward overcoming disputes, while Erdoğan's return visit today and tomorrow is said to symbolize a turning point in the ties.

The trip is said to add to nearly a dozen cooperation deals signed during the crown prince's visit, which was his first official trip to Turkey since 2012 and the highest level visit by an Emirati official since relations between the two countries hit a low.

The agreements were made on technology,

energy, trade and environment, and also included deals allowing direct investments and cooperation between the two countries' stock exchanges and central banks.

The UAE also earmarked a \$10 billion fund to support mainly strategic investments in Turkey. The fund will focus on strategic investments, including in the energy and health sectors, Erdoğan said. The accords would herald a "new era" in ties.

DUBAI TRIP

Erdoğan will hold talks in Abu Dhabi today before passing to Dubai tomorrow, where he is expected to attend Turkey's National Day ceremony to be held within the scope of Expo 2020 Dubai.

Accompanied by a large delegation, he is also expected to come together with business people in Dubai.

He will be accompanied by the UAE Vice President Sheikh Mohamed bin Rashid Al Maktoum, who is also the ruler of the Emirate of Dubai.

Turkey is attending the expo, the first world fair held in the Middle East, with a pavilion that has been set up with the theme "Creating the Future from the Zero Point of Civilization."

Held under the banner "Connecting Minds and Creating the Future," the Expo 2020 Dubai was delayed for a year due to the COVID-19 pandemic. It opened its doors to exhibitors from almost 200 countries on Oct. 1 last year and will conclude at the end of March. Equipped with the latest technologies, the Turkey Pavilion offers visitors a chance to embark on a journey that sheds light on the beauty, expert products, technology, nature, unique history and cultural richness of the country.

TOP REGIONAL TRADING PARTNERS

Turkey and the UAE remain crucial regional trading partners.

Their bilateral trade volume had reached nearly \$15 billion in 2017, the highest level ever, before declining as relations strained.

The turnover dropped to as much as \$6.9 billion a year later, before rebounding to nearly \$7.9 billion in 2019, according to the Turkish Statistical Institute (TUIK) data. The volume rose further to \$8.3 billion in 2020 despite the coronavirus pandemic, before dropping slightly to \$7.6 billion last year.

Turkey and UAE changed roles when it comes to registering a surplus in their exchange. Turkey's exports to the country had hit an all-time high of nearly \$9.2 billion in 2017, compared to imports worth \$5.5 billion.

However, Turkey registered a trade deficit in the following years, before it reversed the trend again last year. Its exports had totaled \$3.14 billion, \$3.52 billion and \$2.72 billion in 2018, 2019 and 2020, respectively, versus imports of \$3.78 billion, \$4.34 billion and \$5.57 billion, according to the data.

Turkey exported around \$1.2 billion worth of goods to the UAE last year and bought nearly \$2.4 billion worth of products from the country.

There is around \$1.8 billion of potential

that has still not been weighed in in Turkey's exports to the country, said Tüfek Öv, the head of the Foreign Economic Relations (DİİE) Turkey-UAE Business Council, citing International Trade Center (ITC) calculations.

The recent warming of ties rapidly reflected on trade and economic relations. Öv told Anadolu Agency (AA). He stressed that a long period of stagnation has been replaced by a new era in which commercial activities, investment and trade are gaining momentum again.

Dubai Expo Turkey commissioner Mükerrrem Akay highlighted the extensive meetings with BAE companies and high interest by businesspeople in the Turkey Pavilion since it was set up in October. "Turkey's participation in Dubai Expo is very important for our relations with the UAE and our mutual trade volume," Akay told AA, stressing belief that the trade turnover between the two countries will rapidly rise to \$10 billion.

ISTANBUL / DAILY SABAH

LOCAL EXPORTERS AIM TO REACH \$10 BILLION TARGET WITH UAE AMID RENEWED TIES

DAILY SABAH

HAFTADA 6 GÜN

GAZETE

ULUSAL

Tarih: 18.02.2022

Sayfa: 1

Tiraj: 8588

StxCm: 80,38



2/2

Defense industry 1st to attract UAE investment among others

FUENH DEN

» TURKEY'S defense industry is set to become the first sector to draw investment from the United Arab Emirates (UAE), as part of an expected \$10 billion (TL 136 billion) investment in several sectors.

In addition to this particular sector, the Gulf country is also planning to invest in Turkey's agriculture, energy, food and informatics sectors.

The investment decision came following President Recep Tayyip Erdogan's two-day official visit to the country during which he also met with UAE business leaders.

Mehmet Olsak, Foreign Economic Relations Board (DEREK) chairman, commenting on the developments regarding the recent visit said a new and powerful process had started to unfold in economic relations with the UAE.

"Their appetite for investment in Turkey is very high," he said.

Explaining that they will start meetings with the federations of chambers of commerce and industry in Istanbul and the UAE as soon as possible, Olsak said, "First of all, they told us that we have a very strong contracting sector and they want to benefit from this."

"UAE's private sector is interested in engaging Turkey in certain investment areas. This can be from scratch, or in the form of partnerships with existing ones. We have seen that their interest in energy, informat-

ics, food and agriculture has come to the fore," he said.

Ufuk, Turkey-UAE Business Council head **Yedek Oz**, meanwhile, also pointed out sectors including energy, real estate, agriculture, food and health as possible areas of cooperation, with the defense industry leading the way.

"This year, we can see the investments that bring together the knowledge of Turkish companies and their financial power. Especially the defense industry is the closest

sector to cooperation. The whole process is proceeding with a win-win logic," Oz emphasized.

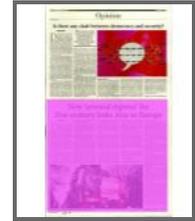
Turkey and the UAE have signed 13 cooperation agreements in various sectors during Erdogan's visit to the Gulf country amid the normalization process between the two regional powers.

Erdogan's visit to the UAE was the first in a decade as the two countries see their ties strained by years of animosity in a pivot toward economic partnership.

NEW ORIENTAL EXPRESS' FOR 21ST-CENTURY LINKS ASIA TO EUROPE

DAILY SABAH
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.02.2022
Sayfa: 9
Tiraj: 8588
StxCm: 239,42



New 'oriental express' for 21st-century links Asia to Europe

RUEN KHALID*

The governments of Pakistan, Turkey and Iran seized a historic opportunity to revive a transnational, transcontinental railway service strategically connecting Istanbul, Tehran and Islamabad, unleashing profound economic prospects as developing nations strive to economically rebound amid alarming inflation, devalued currencies and hauntingly crippling waves of the coronavirus pandemic.

On Dec. 31, 2021, the Turkish manufactured Islamabad-Tehran-Istanbul (ITI) freight train commenced its journey from Islamabad's railway station in sector 1-9 of the capital en route to its premier destination in Zahedan, Iran, from where the Turkish train will pick up goods and head toward Istanbul.

The ITI rail inauguration was attended by several dignitaries, including Pakistani Railway Minister Asim Khan Soomro, and Anjad Ali Khan, director-general of the ITI train project, as well as Pakistani Foreign Minister Shah Mehmood Qureshi and commercial adviser Razaq Dawood. The ambassadors of Turkey, Iran, Kazakh-

stan and Uzbekistan inaugurated the cargo train flagging off economy.

The ITI is a revolutionary first step via a-via regional Eurasian trade connectivity. It is a ground-breaking generational "pro-economic" opportunity for Pakistan, Turkey and Iran, who will benefit from the potential trade and infrastructure diplomacy of the new railway.

Turkey, Pakistan and Iran's importers and exporters can fully leverage this commercial opportunity at a time highly influenced by strategic "pro-economic".

Geographically for Turkey, the long-anticipated ITI transnational railroad bolsters connectivity with China's game-changing Belt and Road Initiative (BRI) by offering rail connection between China and Turkey whereby the country's businesses will gain unparalleled access to China's consumer market of 1.402 billion people and Pakistan's promising market of 226.9 million consumers, helping to economically turnaround Turkey in a post-COVID-19 era.

This modern "oriental express" links Western and Central Asia to China through its flagship BRI. Also linking the BRI to seamlessly connect China and Europe, the ITI railway is crucial for Beijing given

China's whopping investments in Pakistan via the China-Pakistan Economic Corridor and Iran through the Shanghai Cooperation Organization (SCO). With the free trade agreement (FTA) between China and Pakistan, other beneficiary countries could also conduct direct exports to China tariff-free, according to a report published by Daily Sabah.

ITI's revolutionary rail connectivity offers unprecedented opportunities for struggling nations like Afghanistan, where regional trade is vital to being the volatile state back from the brink of economic collapse, social unrest and a looming humanitarian crisis. The ITI network also benefits the energy and mineral-rich Central Asian Republics (CARs) like Azerbaijan, Uzbekistan, Kazakhstan, Kyrgyzstan, Tajikistan, Turkmenistan and China.

Analysts forecast that the ITI could boost Pakistan's foreign trade volume, which is currently around \$65 billion (TL 377.34 billion). The ITI empowers Pakistan's business community with the potential to earn \$32 million annually with the possibility to increase it to \$64 million if the ITI network is linked to additional railway stations in Lahore, Faisalabad (a business

and textile hub), Sukkot (a sporting goods and apparel production center), Karachi (the main commercial hub) and Rohri (known for rice, sugarcane wheat and cotton) to transport goods to Turkey, a country that remains a pivotal gateway to Europe and Central Asia from Pakistan.

Ahmet Cengiz Onkener, chairperson of the Foreign Economic Relations Board (FEB), a vital promoter of business diplomacy and the Turkey-Pakistan Business Council, stated that the train line regionally integrates Pakistan, Turkey, China, Iran and the Central Asian republics with Europe. The ITI network must be extended beyond Istanbul. All these nations can reap dividends from the railway, which can further be integrated with air and strategic waterways with the sea lines of communication (SLOC).

Passengers can also eventually benefit as commercial train tickets are less costly compared to airline fares, boosting tourism and travel to all the concerned countries as well as supporting the tourism sector battered by the pandemic.

The revolutionary ITI cargo train service is a highly cost-effective mechanism for regional connectivity during times of

economic shutdown.

Turkey's ambassador to Islamabad, Mustafa Yurdakul, hoped that the ITI would not stop at Istanbul but rather travel all the way to Europe to fully benefit all regional economies in the post-COVID-19 era, a sentiment echoed by Ahmet Fahin, Turkey's transport and infrastructure minister, Adil Karatasmalgılı, also echoed the positive sentiments regarding the project.

The ITI railway corridor significantly reduces time and cost compared to sea freight because trains are the most competitive mode of transportation.

The ITI rail network is the shortest and most affordable route for the transportation of goods between Asia and Europe, benefiting regional economies. The train bears a maximum capacity of 20 12-meter (40-foot) containers with a capacity to carry 80,000 tons of products, according to logistics experts.

The train service significantly lowers the cost of transport of products from Pakistan to Turkey, which normally takes a minimum of 30 days via sea routes. The ITI train reduces shipment duration by seven days but also diversifies the portfolios of Pakistan, Turkish and Iranian products entering Europe by strongly integrating them into the global economy.

The ITI rail network will take 12 days to complete a one-way trip of approximately 63,640 kilometers (39,540 miles). Whereas 1,825 kilometers of the railroad are in Turkey, 2,600 kilometers are in Iran and 1,370 kilometers are across Pakistan. "The initial cargo train from Islamabad included 13 containers transporting dates, rice and pink salt," according to veteran Islamabad correspondent Iana Jamal.

Qureshi said that the rail corridor "will play an important role in regional connectivity and will bolster economic activity in the region." He expressed his hope that the forthcoming passenger trains will also commence on the same route subsequent to the seamless running of the freight train.

The ITI's inception was in 2009 under the auspices of the Economic Cooperation Organization (ECO) but was suspended in 2011 and delayed in Pakistan owing to technical glitches. In 2020, at the 10th meeting of the ECO, participants decided to re-launch the railway in 2021, which now heralds a new economically integrated dawn for coming generations.

*Profession writer and international advisor, @OurEduid on Twitter



The first freight train between Islamabad and Istanbul via Tehran, in Karachi, Pakistan, Dec. 31, 2021.

TOP BUSINESS GROUP PLEDGES FASTER PACE TO TRADE ENDEAVOR

DAILY SABAH

Tarih: 03.02.2022

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 5

GAZETE

Tiraj: 8588

ULUSAL

StxCm: 65,57



1/1

Top business group pledges faster pace to trade endeavor

» IN THE commercial diplomatic activities the Foreign Economic Relations Board (DERG) of Turkey will carry out this year, they will include a greater focus on a few topics to facilitate trade, added value, commercial benefits and to enable the country and business world to go to the next level globally. Nail Olpak, head of the DERG told a meeting with press members in Istanbul on Tuesday.

"Within the scope of our commercial diplomacy activities, we increase our power with strategic lobbying activities," Olpak said, noting that they will implement target-oriented studies that will positively change the perception of the Turkish business world abroad.

Commenting on regions that Turkey already has good trade relations with, Olpak said, they have a trade target of \$100 billion with the United States.

"Within the scope of the special report we conducted with Turkey-U.S.

Business Council (TAK), we identified six main sectors with strategic priority. During the pandemic period, we added two new sectors to these areas," he said, adding that these new steps in the U.S. will strengthen the lobbying power of the Turkish business world.

"We will start working with a very high-level name who will represent our Turkish business world," he said.

"Besides, we will bring together 100 influential people, including academics, politicians, business people, artists and athletes, who will take the perception of Turkey and the Turkish business world in the U.S. to a much higher level," he added.

For Germany, another key trade partner of Turkey, DERG made an agreement with an important strategist to take commercial diplomacy activities to another dimension.

"We have informed 500 different subjects in Germany in a letter that we will

carry out our lobbying activities in the region together," Olpak said.

"Meanwhile, not having a current account deficit and maintaining a balance in trade between Turkey and the United Kingdom is an important success story, Olpak announced and added that DERG is accelerating commercial diplomacy activities in that country as well.

Countries like Russia, Japan and India will also be in DERG's focus, he said.

GREEN DEAL WITH EU

DERG is also implementing the "DERG Green Transformation," as part of work toward the European Union, Turkey's biggest trading partner.

The plan supports the work carried out under the chairpersonship of the Trade Ministry, to assist local companies in the transformation required by the Green Deal and make them adapt to changing conditions.

"We believe that setting the target of 'Zero Carbon in 2053' for the Turkish business world with an approach that we can consider as 'Green Life' will be a critical step for our companies to be motivated," the DERG head said.

He emphasized that Europe will build a new green economy, and Turkey must prepare for this new commercial order and adapt quickly to the process.

"To maintain our trade volume with Europe and not to interrupt our exports to the region, we must initiate a total change/transformation movement from production to logistics," he said. The Green Deal is a set of policy initiatives by the European Commission to make Europe climate neutral by 2050. Ankara, with this regard, has taken a major step by ratifying the Paris Agreement. Turkey has also pledged to achieve net-zero emissions by 2053.

ISTANBUL / DAILY SABAH

TURKEY, UKRAINE TO SIGN FREE TRADE DEAL AS ERDOGAN VISITS KYIV

DAILY SABAH

Tarih: 02.02.2022

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 1

GAZETE

Tiraj: 8588

ULUSAL

StxCm: 210,09



2/2

Turkey, Ukraine due to ink free trade deal as Erdoğan heads to Kyiv

In addition to paving the way for talks on further cooperation and efforts for greater bilateral trade, President Erdoğan's visit to Kyiv is meant to defuse high tensions between Ukraine and Russia

» ANKARA and Kyiv are set to sign a long-awaited free trade deal, Ukrainian President Volodymyr Zelenskyy said yesterday, days before Turkish President Recep Tayyip Erdoğan departs for an official visit to the ex-Soviet country that is expected to add a further boost to bilateral relations.

Erdoğan's visit, expected tomorrow, is particularly meant to defuse tensions between Ukraine and Russia amid a standoff after Moscow massed tens of thousands of troops near Ukraine's borders in recent weeks.

"We provide guarantees of financial stability for our country. We are preparing to send a strong economic signal - to sign within these two days the free trade agreement with Turkey," Zelenskyy was cited as telling lawmakers at the parliament Verkhovna Rada.

"Our groups are working so I'm sure we will agree on everything," the president noted.

Russia has more than 100,000 troops near Ukraine's borders, while it denies plans to invade - an action that the United States and its allies have warned would trigger tough sanctions.

Ankara has good ties with both Kyiv and Moscow, but opposes Russian policies in Syria and Libya, as well as its annexation of the Crimean Peninsula in 2014. While forging cooperation with Russia on defense and energy, Ankara has boosted its cooperation and also sold armed drones to Ukraine.

"Erdoğan will convey messages to Zelenskyy on maintaining peace in the region and preventing a rise in tension and hot conflict," an official told Reuters on Monday.

Last week, Erdoğan said Russia would be unwise to attack Ukraine and if it does, Turkey would do what is necessary as a NATO member.

SURGING TRADE, DEFENSE TIES

The Turkish president's visit is seen by businesspeople as paving the way



President Recep Tayyip Erdoğan (L) and Ukrainian President Volodymyr Zelenskyy shake hands during a joint news conference following their meeting in Kyiv, Ukraine, Feb. 3, 2022.

for talks on further cooperation and efforts for greater bilateral trade volume, which rose 67% year-over-year to around \$7.41 billion (TL 99.28 billion) in 2021.

The figure surged from \$4.68 billion in 2020 and could leap up to \$10 billion within two to three years with a free trade agreement, said Rasen Çetin, the head of the Foreign Economic Relations Board's (DEİRK) Turkey-Ukraine Business Council.

Çetin yesterday said the FTA is expected to be signed on the sidelines of the 10th High Level Strategic Council meeting to be held during Erdoğan's visit, which will mark the 30th anniversary of diplomatic ties.

Erdoğan and Zelenskyy have set a \$10 billion annual trade volume target. Turkey's exports surged 43% year-over-year to \$2.9 billion last year, up from \$2.1 billion in 2020, Çetin told Anadolu Agency (AA), citing Turkish Statistical Institute (TurkStat) data.

Imports were up 87% to \$4.52 billion versus \$2.59 billion in 2020. The two countries have high exchanges,

particularly in steel, yachts, the shipping industry, furniture, automotive supplies, fruits and vegetables, as well as the defense industry.

"If the FTA is signed between the two countries, our trade volume will increase up to \$10 billion, which is a serious figure, in the next two to three years," Çetin said.

"The FTA has been on the agenda for many years. Issues such as slowing down or eliminating hampering tariffs and measures are being discussed. Most of these will be eliminated if the FTA is signed."

Ukrainian visitors are one of the most important markets for the Turkish tourism industry.

More than 2 million tourists arrived from Ukraine in 2021, a year-over-year increase of 106.5%, according to official data, reflecting a recovery as the impact of the initial wave of COVID-19 pandemic measures in 2020 receded. The countries agreed on visa- and passport-free travel in 2017.

Çetin noted the growing defense cooperation, citing exports and agree-

ments made over the last couple of years, stressing there would "definitely" be talks on this area as well during Erdoğan's visit.

The Ukrainian army has Turkey-made Bayraktar TB2 unmanned combat aerial vehicles (UCAV) in its inventory. Kyiv also inked a contract to purchase warships from Turkey. Ukraine is providing Turkey with important equipment and parts, particularly helicopter engines.

"No one is in favor of the political tension between Russia and Ukraine. This tension could inevitably affect our trade," Çetin said.

"There are no problems inside Ukraine for now. So far, there are no issues that our business negotiations, relationships and investments have been affected by. I don't think there will be either because this issue could be solved in the triangle of Russia, Ukraine and Turkey," Çetin added.

"It is President Erdoğan who can best agree with the two sides on this issue."

ISTANBUL / DAILY SABAH

DAILY SABAH

Tarih: 18.02.2022

HAFTADA 6 GÜN

Sayfa: 1

GAZETE

Tiraj: 8588

ULUSAL

StxCm: 66,84



1/2

Turkish defense industry dominates list for planned UAE investments

» TURKEY'S defense industry is set to become the first sector to draw investment from the United Arab Emirates (UAE), as part of an expected \$10 billion (TL 136 billion) investment in several sectors.

In addition to this particular sector, the Gulf country is also planning to invest in Turkey's agriculture, energy, food and informatics sectors.

The investment decision came following President Recep Tayyip Erdoğan's two-day official visit to the country during which he also met with UAE business leaders.

Nail Olpak, Foreign Economic Relations Board (DEİK) chairperson, commenting on the developments regarding the recent visit, said a new and powerful process had started to unfold in economic relations with the UAE. "Their appetite for investment in Turkey is very high," he said.

Explaining that they will start meetings with the federations of chambers of commerce and industry in Istanbul and the UAE as soon as possible, Olpak said, "First of all, they told us that we have a very strong contracting sector and they want to benefit from this." PAGE 5

TURKISH DEFENSE INDUSTRY DOMINATES LIST FOR PLANNED UAE INVESTMENTS

DAILY SABAH Tarih: 18.02.2022
HAFTADA 6 GÜN Sayfa: 1
GAZETE Tiraj: 8588
ULUSAL StxCm: 66,84



2/2

Traders aim to reach \$10B export target with UAE

» TURKISH exporters hope to bring their trade figure with the United Arab Emirates (UAE) to \$10 billion as commercial relations enter a new period following an official visit to the Gulf country by President Recep Tayyip Erdoğan.

Turkish Exporters Assembly (TİM) Chairperson İsmail Gülle told Anadolu Agency (AA) yesterday that the visit to the UAE was extremely productive.

"The agreements made in terms of export volume and this extremely positive bridge established with the business

world, give us hope to bring the export figure to \$10 billion in a very short time," he said.

Expressing that the UAE is an extremely important country in terms of both trade and the region, Gülle said that the visit of the trade delegation, made simultaneously with President Erdoğan, gained much greater traction after the recent developments.

Gülle said they met with a very sincere attitude in the UAE, adding that businesspeople are interested in the opportunities present in Turkey.

Gülle said the largest import item of the UAE is gold and jewelry followed by petrochemical products. "Naturally, we see our chemical and jewelry industry here as very lucky," he said.

Gülle stated that although the foreign trade volume between the two countries did not work out in Turkey's favor in 2020, this picture was reversed in 2021.

Turkey's exports to the UAE rose from \$2.6 billion in 2020 to \$5.5 billion in 2021. "This was a huge increase. At the same time, we had imports of close to \$6 billion from this country," he said.

He said that the UAE makes \$245 billion worth of imports from the world and buys a total of 1,275 types of products, while Turkey sells 980 of those products to the country.

"We can sell more products. I sincerely believe that this will be achieved in a very short time with the atmosphere we see in addition to the course of the ties. We, as the business world, will carry out studies that will make these relations more frequent and productive," Gülle explained.

ISTANBUL / DAILY SABAH WITH AA



Finansman maliyetlerinde 'kolaylık sağlansın' talebi!

● Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın açıkladığı yeni KGF destekleri, işletme sermayesi gittikçe eriyen, kamu ve özel bankalardan krediye erişimde zorlanan iş dünyası tarafından memnuniyetle karşılandı.

● Paketin detaylarını bekleyen işletmeler, kullanılacak finansmanın maliyetlerinin de uygun olmasını ümit ediyor. Ayrıca 60 milyar TL olan limitin bir miktar daha artırılması yönünde talepler var.

MERVE YİĞİTCAN - İSTANBUL

Finansmana erişim konusunda uzun süredir sıkıntı yaşayan iş dünyası, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan Kredi Garanti Fonu kefaleti ile kullanılacak 60 milyar TL'lik üç yeni destek paketini olumlu karşıladı. Paketin detaylarını bekleyen iş dünyası, finansmanın maliyetinde de kolaylık talep ediyor. Cumhurbaşkanı'nın açıklamalarının hemen ardından iş dünyasının çatı örgütlerinin başkanları Twitter'dan görüşlerini paylaştı.

TOBB, İTO, MÜSİAD:

Piyasalara olumlu yansır

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı **Rifat Hisarcıklıoğlu**, "Cumhurbaşkanımız tarafından açıklanan Kredi Garanti Fonu kefaleti ile kullanılacak 60 milyar TL'lik üç yeni destek paketinin piyasaya olumlu yansımalarını bekliyoruz. Ülkemize ve firmalarımıza hayırlı olsun" ifadelerini kullandı. Yine konuya ilişkin Twitter üzerinden bir açıklama yapan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, üç yeni paketin, üretici ve ihracatçı şirketlere önemli katkı sağlayacağını söyledi. "Yatırım, istihdam, üretim ve ihracat yapan şirketlere desteklerin devamı çok önemli" şeklinde görüşlerini paylaştı. **MÜSİAD** Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Başkanı Mahmut Asmalı da sosyal medya hesabından yaptığı açıklamada, söz konusu paketlerle firmalara büyük kolaylık sağlanmış olacağına dikkat çekerken,

Dalgakıran: Sanayinin finansmanı için kalıcı değil konjonktürel çözüm

Türkiye Makine Federasyonu (MAKFE) Başkanı Adnan Dalgakıran bu dönemde sanayinin önemli sorununun finansman olduğunu hatırlatarak, "Söz konusu paket bu sorunun çözümünde kalıcı bir çözüm değil, konjonktürel bir çözümdür. Ancak böyle bile olsa şu dönemde sanayinin çarklarının dönmeye olumlu katkı

vereceğini düşünüyorum. Detaylarını bekliyoruz, umarız finansman maliyeti de uygun olur" diye konuştu.

Fayat: Detayları bekliyoruz

KOBİ Hazır Giyim ve Konfeksiyon Sektör Meclisi Başkanı Şeref Fayat da "Uzun zamandır beklenen bir gelişmeydi. Memnuniyetle karşılandı. Yaklaşık 1-1,5

aylık dönemde krediye erişim yoktu. Hem Eximbank kredilerinde yavaşlama vardı hem de kamu-özel bankalar kolay kolay kredi kullanırmıyordu. Pek çok sanayici bu desteği bekliyordu. Paketin dövizle özendirilmeyecek şekilde kullanılacağını anlıyoruz. Sıkı takip edeceğimiz biliyoruz. Detaylarını bekliyoruz" ifadelerini kullandı.

KOBİ'ye, ihracatçıya ve öncelikli sektörler için 3 ayrı paket

Önceki gün kabine toplantısı sonrası açıklamalarda bulunan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Kredi Garanti Fonu'nun toplamda 60 milyar TL'lik 3 ayrı kredi kefalet paketi üzerinde hazırlık yaptığını duyurmuştu. Erdoğan tarafından açıklanan kefalet programları şöyle:

- İşletme Harcamalarında Kartlı Ödeme Desteği: KOBİ ve KOBİ dışı

tüm firmaların finansmana erişimini sağlamak amacıyla kullanılacak.

● Yatırım Desteği: Kalkınma planlarındaki öncelikli sektörlerden başlayarak, katma değeri yüksek ürünlerin üretimine yönelik çalışan firmalara kullanılacak.

● İhracat Desteği: Döviz kazandıran faaliyet yürüten ve ihracat potansiyeli taşıyan KOBİ'lere kullanılacak.

"Aynı zamanda özellikle tarımsal destekleme bütçesinin 29 milyar TL'ye çıkarılmasını memnuniyetle karşılıyoruz. **MÜSİAD** olarak üretim alanlarının güçlendirilmesini önemsiyoruz" dedi.

Firmalara nefes aldiracak hedefler için itici güç olacak

Desteği paketi ile ilgili **DÜNYA**'ya değerlendirmelerde bulunan Dış İlişkiler Ekonomi Kurulu (DETEK) Başkanı **Nail Özgök** "Kredi Garan-

ti Fonu kapsamındaki 3 yeni destek paketi, pandemi sürecinin olumsuz etkileri dışında teminat bulmakta zorlanan firmalarımıza nefes aldiracak çok önemli bir adım. KGF kapsamındaki destek paketleri ile iş dünyamıza 60 milyar TL'lik kefalet limiti açılması, yatırım ve ihracattaki hedeflerimizle ulaşmamızda itici güç olacak. Piyasaların da olumlu yanıt vereceği böylesine isabetli destek paketleri, şirketlerimizin büyümesi ve istih-

dama katkısı açısından da son derece değerli. İş dünyamıza hayırlı olsun" diye konuştu. İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Polister de, 3 ayrı destek paketini KOBİ'lerin ve ihracatçıların sermayesini güçlendirecek finansmana ulaşması bakımından önemli bulduklarını söylediklerini, "60 milyar TL'ye ulaşması beklenen paket tutarının belki biraz daha artırılarak KOBİ ihracatçılarına verilen destek biraz daha pekiştirilebilir. Özellikle kalkınma planlarındaki öncelikli hedef sektörler arasında bulunan kimya sektörümüz, yatırım destek paketinden yararlanabilir. Kimya sektörümüzde katma değeri yüksek yerli ve milli üretim önemsiyoruz. Sektörümüzde ithalat bağımlılığını azaltmak için yeni yatırımlara ihtiyaç var. Bu konuda Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi programı ile birlikte bu tarz yatırım ve ihracat destekleyici paketlerin olması da sektörümüz adına memnuniyet verici" şeklinde konuştu.



Türkiye'nin gözü kulağı Ukrayna'da

İş dünyası Rusya ile Ukrayna arasındaki krizi yakından izliyor. 50 ülkenin Türkiye'nin gözü kulağında yüzde 40 artışla yüzde 25 doların altına düşen yüzde 50 parı bulunuyor. Her iki ülkede yüzlerce Türk yatırımcı ve yurtdışı emlak mübadeleci projeleri var.

Türkiye'den ihracata, güdadan demirödemir dışı metallerle kadar birçok sektörde olanı savaşı senaryolarına masaya yatırıyor. İş dünyasına göre, krizden korunmanın ve savaşı eritilmesinde Rusya ve Ukrayna'nın sona eren çok Türkiye'yi etkileyecek.

Krizin büyümesi tartışmada 5 milyar dolarlık kayıp riskini doğururken, navlınları yüzde 50 artırdığı, yeni bir enerji krizine kapı açabileceği de tartışılıyor. Rusya ve Ukrayna, son yıllarda Türkiye'nin dış ticaretinde en hızlı büyüyen pazarlar.

NERES YATIRIMCI

Rusya ile Ukrayna'nın savaşı başladığı gündeydi. Türk iş dünyası bu gelişmelerden haberdar oldu ve gazı Ukrayna'ya bakmaya başladı. Ukrayna'nın enerji ve diğer sektörlerdeki yatırımları, uluslararası yatırımcıların gözünde değerlenmeye başladı. Ukrayna'nın enerji ve diğer sektörlerdeki yatırımları, uluslararası yatırımcıların gözünde değerlenmeye başladı.

500 Milyon Dolarlık Yatırım
Rusya ile Ukrayna'nın savaşı başladığı gündeydi. Türk iş dünyası bu gelişmelerden haberdar oldu ve gazı Ukrayna'ya bakmaya başladı. Ukrayna'nın enerji ve diğer sektörlerdeki yatırımları, uluslararası yatırımcıların gözünde değerlenmeye başladı.

Ukrayna'daki Türk yatırımları risk altında

enerji sektörü

Ukrayna'nın enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında.

Ukrayna'nın enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında.

Ukrayna'nın enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında. Enerji sektöründe Türk yatırımları risk altında.

Gıdada fiyat ve hammaddeye erişim endişesi arttı

Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı. Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı. Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı.

Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı. Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı. Gıda fiyatları arttı ve hammaddeye erişim endişesi arttı.

Her iki ülkede de deniz yatırımları

Her iki ülkede de deniz yatırımları arttı. Her iki ülkede de deniz yatırımları arttı. Her iki ülkede de deniz yatırımları arttı.

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var.

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var.

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var.

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var.

İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var. İki ülküyle 40 milyar dolarlık iş hacmi var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var. 4,3 milyar dolarlık yatırım var.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı

ARINCI YÖZÜ

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı. Nakliyecilerden Rusya'ya acil Ro-Ro hattı çağırısı.

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler"

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

"Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler". "Kuzey Akım restleşmesi önümüzdeki kiş etkiler".

Denizlere yeni bir beklenti

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.

Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti. Denizlere yeni bir beklenti.



Ticaretimiz 5 milyar \$'ı aştı maskeye takılmak doğru mu?

Yunanistan Komünist Partisi (KKE) milletvekili **Liana Kanelli**, Meclis Genel Kurulu'nda hükümetin sığınmacılar konusundaki sınır politikasını eleştirmek için Meclis Başkanı **Konstantinos Tasoulas**'a ve hükümete hitaben, "Meclis'in bize dağıttığı maskelerin Türkiye'den olduğunu biliyor musunuz? Maskelerin Türk olması kötü değil ama Meriç'te 'göçmenler, Türkiye'den geliyor' diye kabul edilmiyor" dedi. Kanelli'nin amacı, "Yunanistan hükümetinin sığınmacılara yönelik kötü muamelesi"ni eleştirmekti. Ancak, Yunanistan Meclis Başkanı **Tasoulas**, komünist vekilin sığınmacılarla ilgili vurgusunu hiç duymamış gibi yapıp maske için açılan ihaleyi, en düşük teklifi veren bir Alman firmasının kazandığını, fabrikanın Türkiye'de olduğunu fark edilmediğini, bilâeser Türkiye'de üretilen maskeleri almayacaklarını söyledi. Bu tartışma, bu yönüyle ne yazık ki biraz faşizm koktu. Peki, iki ülkenin iş insanları ne yapıyor? Öncelikle maske ticareti iki ülke arasında, geçen yıl 5 milyar doları aşan toplam ticaret hacmi içinde çok küçük bir paya sahip.



EKONOMİDE SAĞDUYU
Sadi Özdemir
sadi.ozdemir@dunya.com

di ve bu ülkeden 2 milyar doları aşan ithalat yaptı. Türkiye'nin ve Yunanistan'ın iş insanları bu tabloyla, "Türk mal olduğunu bilesek maskeleri almazdık" diyen zihniyete iyiyantı vermiş.

Rakamlar çok iyi, 'kazan kazan' mümkün

Diğer Ekonomik Büyüklük Kurulu (DEBK) Türkiye Yunanistan İş Konseyi Başkanı **Levent Sadık Ahmet**, iki ülkenin ortak ticaret ve yatırım politikaları geliştirerek, çok daha büyük ticaret rakamlarına ulaşabileceklerini söylüyor ve şöyle konuşuyor: "5 milyar dolarlık ticaret hacmi de çok hızlı büyüyebilir. Mesela biz Yunanistan'ın, Türkiye'nin pamuk ambarı olduğuna inanıyoruz. Geçen yıl yaklaşık 240 milyon dolarlık Yunan pamuğu almışızdır. Türkiye, tarımda çok büyük üretici ama sanayimiz de çok güçlü ve bazı ürünlerde sanayi için ciddi ithalatlara yapıyoruz. Yunanistan'ın üretebileceği diğer tarım ürünlerini de alabiliriz. İki ülke arasında 'kazan kazan' ilkesi çok mümkün. Turizmde ortak paketler (3 gün Yunanistan 3 gün Türkiye) çok iyi satılıyor. **Selanik Limanı bütün Doğu Avrupa pazarı için bize lojistik üs imkanları sağlayabilir.**"



Levent Sadık Ahmet



Liana Kanelli

Pandemide konşuluk ne getirdi?

2021'de Türkiye'nin Yunanistan'a ihracatı yüzde 70 artarak 3 milyar dolara, Yunanistan'ın Türkiye'ye ihracatı yüzde 60 artarak 2 milyar dolara ulaştı. İki ülke, COVID-19 Salgını sırasında Uzak Doğu'dan gelemeyen, gelse de navlundaki yükselişler nedeniyle sıkıntı yaratan birçok ürünü birbirinden temin etti. Öyle ki Türkiye'nin Yunanistan'a kimyevi madde ve mamulleri ihracatı yüzde 130,2 yükselerek 887,7 milyon dolara ulaştı. Çelik ihracatı, yüzde 77,8 artarak 383,1 milyon dolara, demir ve demir dışı metaller ihracatı yüzde 125,7 artarak 167,2 milyon dolara, mobilya, kâğıt, orman ürünleri ihracatı da yüzde 74,4 artarak 136,8 milyon dolara ulaştı. Diğer ürün gruplarında da benzer performanslar görüldü. Türkiye ise pamuk başta olmak üzere birçok ürün grubunda Yunanistan'dan ithalatını ciddi oranlarda artırdı.

Sonaki maskeleri hediye ederiz

Levent Sadık Ahmet, Yunanistan meclisinde tartışma konusuna haline gelen Türk malı maskelerin iki ülke ticaretinde en küçük kalemlerden biri olduğunu belirtiyor ve "Bir sonrakini hediye edelim. Türkiye'de böyle bir konu olsa siyaset bunu önemsemez bile. Bu arada diğer ticarete Türkiye olarak Yunanistan'a 1 milyar dolar fazla veriyoruz ama ticarete dengeye de varız" diyor. Geçen hafta Yunanistan ile çok verimli bir **Karın Ekonomik Kurul** toplantısı yaptıklarını, en yakın zamanda **'bakanlar düzeyinde'** ticaret ve yatırımları artırmak için bir zirve istediklerini vurguluyor. Bütün bunlardan sonra iki ülke arasındaki sadece enerji bağlamı ele alsak ortaya nasıl büyük projeler, rakamlar çıkabilir siz düşünün. En son Doğu Akdeniz'in enerji kaynakları için Türkiye'yi dışlayan bora hattı projesinin en çok da Yunanistan için büyük hüsrarla sonuçlandığını görmedik mi?

Türkiye'de elektrikli otolar 'Almanca' gençler kapıştırıcak

Tarihi yol arkadaşlığı bazı dönemlerde tehlikeli olsa da uzun yıllardır ticarette ve sanayide en büyük iş ortağımız Almanya. Almanya'ya çalışmaya gitmiş Türklerin ikinci, üçüncü kuşak çocuklarının Türkiye'deki küresel şirketlerde yükselişine çok güzel iki örnek dikkat çekmek istiyorum. İki de çok ilginç bir şekilde uzunca bir süre Türkiye elektrikli oto pazarında en iddialı iki markanın direksiyonunda olacak. İlk isim, TOGG CEO'su **M. Gürçan Karakaş** ki kendisi ilk ve ortaokulu Almanya'da, lise ve üniversitesi Türkiye'de (ODTÜ) okudu. Aselsan ve Bosch'da çok başarılı işlere imza attı sonra Bosch Türkiye'ye Genel Müdürlüğü yaptı. Türk sanayisinin dev isimlerinin ortaklığında hayata geçirilen yerli ve milli sanayi projemiz TOGG elektrikli otomobillerin Türkiye ve küresel pazardaki rekabetine o liderlik edecek. **TESLA** Türkiye CEO'su **Kemal Geçer** de Almanya eğitimli ve iş tecrübeli bir isim olarak dikkati çekti. Schumpeter School of Business and



M. Gürçan Karakaş



Kemal Geçer

Economics'i bitiren Geçer, iş hayatına Almanya Vodafone'da başladı. PricewaterhouseCoopers AG'de çalıştı ve 2013'te Düsseldorf'da Heine Medizin GmbH'da Genel Müdür oldu. Kemal Geçer, 1 Ekim 2016'da da Lufthansa Türkiye'de genel müdürlüğü koltuğuna oturdu. Şimdi de dünyanın en büyük elektrikli otomobil üreticisi konusundaki TESLA'nın patronu Elon Musk, Türkiye CEO'su koltuğuna ona verdi. Bakalım 2023'te hangi 'Almanca' gençcimizi elektrikli otomobilleri daha çok satacak?

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 25.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 85,79



2/2

TOBB, İKV, DEİK, TÜSİAD VE UND'DEN ORAKT AB DEKLARASYON

Türkiye-Avrupa Birliği lojistik bağlantıları AB'nin Küresel Geçit Projesiyle güçlenecek

TOBB, İKV, DEİK, TÜSİAD'ın temsilcileri, Türkiye'nin Avrupa Birliği nezdindeki Daimi Temsilciliğinin (Büyükelçi Sayın Mehmet Kemal Bozay) ev sahipliğinde dün Brüksel'de bir araya gelerek, "AB-Asya Ticareti Darboğazının Çözümü İçin Global Gateway (Küresel Geçit)" adlı ortak bir deklarasyon açıkladılar. Brüksel'de etkili olan STK'lar adına yapılan deklarasyonda, Avrupa Birliği tarafından 2021 Aralık ayında açıklanan Global Gateway (Küresel Geçit) Projesi'nde Türkiye ulaştırma projelerine destek talep edildi.

Küresel geçit projesi

"AB-Asya Ticareti Darboğazının Çözümü İçin Global Gateway (Küresel Geçit)" başlıklı Deklarasyon ile "Türkiye-Avrupa Birliği Lojistik Bağlantıları Küresel Geçit Projesiyle Güçlenecek" sloganıyla, 2027 yılına kadar AB tarafından, Türkiye'nin de aralarında bulunduğu ticaret ortaklarıyla ulaştırma alanındaki bağlantı ve işbirliklerini geliştirecek yatırım projelerine sağlanacak finansal desteklerden, AB ihracatçılarını Orta Asya, Ortadoğu ve Afrika'ya bağlayan kilit güzergah olan Türkiye'nin ulaştırma projeleri için destek talep edildi.

Global Gateway projesi

COVID-19 pandemikrizinde, güçlü üretimi ve lojistik kabiliyetleriyle, bu zorlu dönemde Avrupa tedarik

Taşımacıların mağduriyetini gösteren video paylaşıldı

Global Gateway projesi kapsamında AB tarafından sağlanacak finansmanın, Avrupa tedarik zincirlerindeki kopmaları önleyecek ulaştırma ve lojistik yatırımlarına öncelikli olarak yönlendirilmesi için UND koordinasyonunda çalışmalar başlatıldı.

Brüksel'de gerçekleştirilen temaslarda Kapıkule-Kapitan Andreevo sınır kapılarında yaşanan uzun beklemeleden sadece Türk taşımacılarının değil; bu sınırlardan geçen araçların % 45'ini oluşturan AB'li taşımacıların da mağdur olduğunu gösteren kısa bir video çalışması da paylaşıldı

zincirlerinin kırılmasını engelleyerek AB ülkelerinde üretim ve ticaretin aksamadan sürmesine destek sağlayan Türkiye'nin Global Gateway projesindeki partner ülke tanımıyla AB ekonomisinin Asya yönünde önünü açan en önemli stratejik ortaklardan biri olduğu vurgulanırken; Türk iş dünyasının tanımlanan stratejik alanlarda tüm Avrupa'nın rekabetçiliğine katkı sağlayacak yenilikçi işbirlikleri için AB ortaklarıyla çalışmaya hazır olduğu ifade edildi.

Tüm paydaşlarla istişare

26 yıldır sürdürülen AB-Türkiye Gümrük Birliği ilişkisinin katkılarıyla kritik önemde ve kural temelli bir ekonomik bütünleşme içerisinde bulunan Türkiye ve Avrupa Birliği'nin, pandemi sonrası süreçte de karşılıklı ekonomik ve ticari kazanımlarını artırmaları için Global Gateway (Küresel Geçit) Projesi büyük bir fırsat ola-

rak kabul edildiği belirtilen Deklarasyonda, bu projenin erken aşamalardan itibaren iş dünyası ve AB'nin temel ekonomik ortakları dahil tüm paydaşlarla istişare temelinde geliştirilmesi ve uygulanması gerektiğinin altı çizildi.

Yeni sınır kapısı projesi

Türk iş dünyası adına AB ve Türkiye özel sektörünün mevcut işbirlikleriyle Global Gateway ve Yeşil Mutabakat dahil olmak üzere AB'nin yeşil ve dijital dönüşüm temelinde sürdürülebilir kalkınma hedeflerine katkı sağlamaya hazır olduğunun açıklandığı Deklarasyonda, başlangıç projesi olarak Türkiye-AB arasında inşa edilecek, sınır beklemelemlerini, dolayısıyla ticaret kayıplarının yanı sıra çevreye zararlı emisyonları azaltacak dijital ve teknik donanımına sahip yeni sınır kapısı projesinin Türk ve AB ekonomisinin paydaşları olarak desteklendiği ilan edildi.

DÜNYA
HAFTADA 6 GÜN
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 42297
StxCm: 160,99



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG
Vahap Munyar
vahapmunyar.com

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı **Mustafa Özlü**, İktisadi İşleri Bakanlığı'nda yer alan gündeme gündüzde basınla karıştı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

-İktisadi İşleri Bakanlığı'na başkanlık kirası zamana yapmadık. Ancak, Levant Ünlü'ne AYK'deki yerinin kira...

Ben de 500 bin lira ödedim, seçimde 25 milyon lira toplandı

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.



Mustafa Özlü

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

İstanbul.
21 yıl önce **DEİK**'in kurucusu olan Mustafa Özlü, seçimde 25 milyon lira toplandı. Önce, mevcut kira durumuna atıfta bulundu.

DEİK'in ABD'de çok üst düzey bir temsilcisi olacak

İstanbul. **Mustafa Özlü**, ticari diplomasiyi güçlendirmek amacıyla ABD'de çok üst düzey bir temsilcisi olacak.

İstanbul. **Mustafa Özlü**, ticari diplomasiyi güçlendirmek amacıyla ABD'de çok üst düzey bir temsilcisi olacak.

Dijital Teknolojiler İle Kurucuları

İstanbul. **Mustafa Özlü**, dijital teknolojilerin kurucuları olarak...

Transit ticaretin trilyon dolarlık hacmini görüp o şirketleri çekelim

İstanbul. **Mustafa Özlü**, transit ticaretin trilyon dolarlık hacmini görüp o şirketleri çekelim.



Tosyalı, Senegal'de 'özel bölge' kuracak, Türk yatırımcı çekecek



İŞ DÜNYASINDA DİYALOG
Vahap Munyar
vahap.munyar@dogru.com

SUMENİ İnşaat Yürütüm Kurulu Başkanı Selim Berra, Dakar'da Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan ve heyetinin konakladığı Kral Fahd Oteli'nin bahçesindeki söyleşiler sırasında Türkiye-Senegal İş Konseyi Başkanı, DEİK Başkan Yardımcısı, Toprak Holding Yürütüm Kurulu Başkanı Fuat Toprak'ı röportaj etti.

- Senegal Cumhurbaşkanı sayın Macky Sall, Fuat Bey'e 100 hektarlık bir yer gösterdi. Fuat Bey orada "Özel Ekonomik Bölge" kuracak.

Kral Fahd Oteli'nin bahçesindeki söyleşiler zaman zaman Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan'ın Başbakan Mehmet Şimşek, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Ticaret Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ile gerçekleşti.

Söyleşilerde **Özel Ekonomik Bölge Kurul** Başkanı **Halil Oğuz**, Sermaye Yatırımcı Derneği A.Ş. Yürütüm Kurulu Üyesi **Fatih Bora**, Sinan Bora, Tabanlıoğlu Mimarlık ortağı **Melek Gürsel**, Sınem Tekinli Yürütüm Kurulu Başkanı **Kemal Güneş**, Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) Başkanı **Nihat Özdemir**, Lüks Holding Yürütüm Kurulu Üyesi **Berdar Karakurt**, Hatice Genel Müdürü **Gökhan Hıncal** ile yapıldı.

Fuat Toprak'ın Dakar'daki "Özel Ekonomik Bölge"yi serdiren, önce Senegal'e sonra Türkiye'ye yatırımın anlattığı konuşmaları şöyleydi:

- **Çağır'dan sonra Afrika'daki**

durumunu olarak 12 milyon nüfuslu Senegal'i seçtik. Senegal, Batı Afrika'nın en hızlı büyüyen ekonomisidir. Burada 200 milyon dolarlık yatırım yapabiliriz. İnşaat demiri ve diğer inşaat malzemeleri için büyük bir pazar oluşturabiliriz.

Dünya çapında demir ocaklarından oluşan büyük bir demir yatağına sahiptir.

- İlk yatırım kapasitemiz 750 bin ton, yıl olarak 300 milyar dolarlık, 1000 kişiye de çalıştırma imkanı yaratacağına inanıyoruz.

Senegal Hükümeti'nin demir-çelik yatırım yaptıkları bölgeyle ilgili kararını değiştirdi.

- Senegal Hükümeti, ihracat potansiyelini artırmak ve istihdam yaratmak için sanayi bölgesi oluşturmak istiyor. İstihdamın artırılması için yatırımın yapılması için uygun bir jeolojik ve sanayi tesislerinin oluşturulması için...



Fuat Toprak ve Selim Berra

ulusuna 2017 yılında hazırlanan demir-çelik yatırımın parçaları olarak 2020 yılında bir kez daha bir "Özel Ekonomik Bölge" kurulmasını istiyoruz.

- Bu demir-çelik yatırımının en önemli bileşenleri demir-çelik tesislerinin inşaatı olacaktır.

"Burgaz-Serdar Özel Ekonomik Bölgesi"nin 100 hektarlık alanı tahsis edilmiştir.

- **Borsa, emtialeri ve çelik sektörü**

ulusdaki şirketler için vergi indirimleri, kullu sığınma, finansman, ihracat ve ithalat alanlarında avantajlar sağlayacak operasyonel faaliyetlerdir. Millî ekonomide ortaya çıkan boşlukları kapatmak için tasarrufları teşvik ederiz.

Bölgelerle ilgili olarak iş alanlarına yatırım yapıyoruz.

- **Demir kütük, betonarme demir ve çelik ile ilgili, çelik ve metalurji, insan kaynağı (eğilim, diplomans) ve ilgili diğer hizmetler yaratacağına inanıyoruz.**

Senegal ile kuracağımız "Özel Ekonomik Bölge"nin çevre ülkelerden Afrika kıtasının kalkınmasına da katkı sağlayacağına inanıyoruz.

- Her türlü sığınma sağlanacak bu bölge Türkiye'den gelecek olan işçileri de dahil olacak şekilde ilgili tüm şirketlere açık olacak.

Türk iş insanlarının yurt dışında "özel endüstri bölgeleri" kurma girişimimiz iki 2007 yılı başlarında düzenlenen **Türkiye İş Konseyi (TİKON)** Başkanı **Öğüt Savaş** ve o dönemdeki ortağı **Tung Özkaya** tarafından başlatıldı.

Dünyanın dört bir yanından oluşan bir ekip tarafından oluşturulan bu girişimimiz "Polaris International Industrial Park" olarak kuruldu.

Bölgeler hedeflendiği şekilde Türk şirketleri çekildi. Mısır'a yatırım yapan farklı ülkelerden şirketler "Polaris Park"ta yer aldı. **Tung Özkaya**, daha sonra bu bölgeyi yöneten 37 hane çıkardı.

Tosyalı bu Senegal'de oluşturulan "Özel Ekonomik Bölge", Türk girişimcileri ilgilenecek şekilde yatırım mı?

Güneştekin, en çok değerlenenler liginde ilk 5'e girdi

SANAT Yürütüm Kurulu Başkanı Dr. Zafar Gulistan, hazırladığı "Sanat Pazarı Müşahade Raporu 2021" raporunu medya mensuplarına sundu. Türkiye'deki sanat piyasasının artan talebiyle ilgili raporun ilk 10 sanatçı listesini şöyle sıraladı:



hazırladığı raporun en çok değerlenen 10 ressam listesinde en çok değerlenen sanatçı **Ahmet Güneştekin** ile sonuçlandı. Tabii, Güneştekin'in her günün bir sanatçı olarak değerlendirildiği...

- 1. **Ahmet Güneştekin** (2009-2021): Yüzde 32,55
 - 2. **Canan Tokdemir** (2006-2021): Yüzde 31,2
 - 3. **Fahriye İnan** (2003-2021): Yüzde 28,03
 - 4. **Nejat Dönmez** (2003-2021): Yüzde 27,95
 - 5. **Ömer Uluç** (2002-2021): Yüzde 27,27
- Dr. Zafar Gulistan'ın raporunda en çok değerlenen 10 ressam listesinde en çok değerlenen sanatçı **Ahmet Güneştekin** ile sonuçlandı. Tabii, Güneştekin'in her günün bir sanatçı olarak değerlendirildiği...

+



FRANSA / FRANCE

Şubat / FEBRUARY 2022

Fransa'nın AB dönem başkanlığı öncesinde makamlarımız arasında görüş alışverişini yapıldı. Fransız dönem başkanlığının, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi müzakerelerine bağlanması gibi konularda Türkiye ile AB arasındaki pozitif gündemin ilettilmesi için önemli fırsatlar sunmasını temenni ediyoruz. Fransa'yla ikili ilişkilerimizde yakalanan ivmenin, AB'yle ilişkilerimizin ilettilmesine de katkı sağlamanın olumlu bir gelişme teşkil edecek.

İkili ilişkilerimizi arzu ettiğimiz seviyelere taşıma çabalarımız sürerken bu sürecin ekonomik ve ticari işbirliğimize olumlu yansımaları olmasına da büyük önem veriyoruz. Bu süreçte dikkatimizi çeken önemli bir husus, en zorlu sınamalardan geçmekte olduğumuz dönemlerde bile, ilişkilerimizin ekonomik ve ticari boyutunu geliştirme irademizin hep güçlü olması.

TEKNOLOJİDE
ORTAK PROJELER

Bu bağlamda, ikili ticaret hacmimizin 20 milyar Euro'ya çıkarılması hedefimiz halen geçerli. Bu hedefimize ulaşmasında Ortak Ekonomik ve Ticari İşbirliği Komitesi'nin (JETCO) önemli rol oynadığını inanıyoruz. 28 Eylül 2021 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirilen Türkiye-Fransa 6. Dönem JETCO Toplantısı çerçevesinde teknolojik işbirlikleri temalı Türkiye-Fransa İş ve Yatırım Toplantısı'nı da **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** evsahipliğinde gerçekleştirdik. Bu faaliyetlerin, günümüzde giderek daha fazla önem taşıyan teknolojik alanlarda ortak projelerin önünü açmasını arzu ediyoruz.

Fransa ile ikili ticaretimizin, pandeminin küresel ölçekte ekonomi üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden fazla etkilenmemesi memnuniyet verici bir gelişme. 2020 yılında Fransa'ya ihracattımız 7,1 milyar dolar, ithalatımız ise 6,9 milyar dolar. 2021

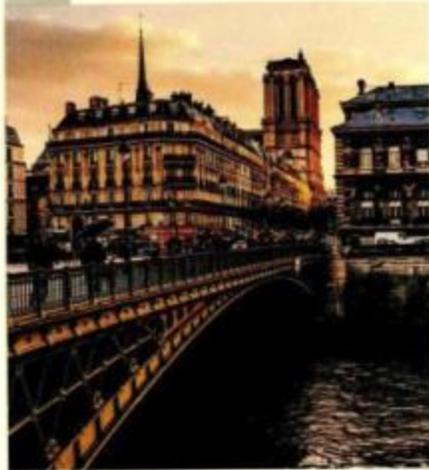
yalının ilk 11 ayı için Fransa'ya ihracattımız 8,1 milyar dolar, Fransa'dan ithalatımız ise 7,2 milyar dolar oldu.

İkili ticari ilişkilerimizde otomotiv ve havacılık sanayileri önemli bir paya sahip. Elektrik, elektronik, makine ve metalürji sektörlerinin de önemli avantajları var. Bunların yanı sıra kimya, tarım ve tekstil sanayilerinde de

potansiyeli gerçekleştirmek üzere çaba sarfedilmesinde yarar görüyoruz. Ayrıca, pandemiyle birlikte tüm sektörlerde hız kazanan inovasyon, çevre ve dijital odaklı teknolojik gelişmeler kapsamında, şirketlerimizi özellikle e-ticaret imkanlarından yararlanmaya teşvik ediyoruz.

Üçüncü ülkelerde ortak
projelerle yatırımlar çoğalabilir

Türk ve Fransız iş insanlarının üçüncü ülkelerde ortak projeler çerçevesinde yatırımlarını çoğaltabileceğini ve verimli işbirlikleri tesis edebileceklerini düşünüyoruz. Özellikle Afrika'da Türk iş dünyasının son dönemde kazandığı deneyim ile dinamik çalışmaya biçimi Fransız ortaklarıyla verimli işbirlikleri kurulması için olumlu koşullar sağlıyor. Diğer taraftan, Fransa'da yaşayan Türklerin kurdukları şirketler, Fransız ekonomisinin canlı alanlarından biri olan inşaat sektöründeki başarılarıyla biliniyor. Bu alanda ülkemizde üretilen yapı/inaaat malzemelerinin Fransa piyasasında daha fazla yer bulması için Fransa'daki Türk müteahhithilerle işbirliğinin artırılması yararlı olacaktır. Büyüklüğümüz ve başkonsolosluklarımız, iki ülke iş çevreleri arasında bu tür işbirliklerini kolaylaştırmak amacıyla üzerlerine düşen görevleri yerine getirmeye hazırız. Türkiye ve Fransa'nın, küresel sınamalar ve fırsatlar karşısında ortak hareket etmesinin ortaya çıkaracağı sinerji her alanda olumlu sonuçlar doğuracak.

Joint action in the face of
global opportunities will
have positive results

Ali Onaner

Ambassador of the Republic of Turkey to Paris

Türkiye and France are allied countries with deep-rooted historical relations. The solid foundations of Turkish-French relations enable the development of important economic and commercial partnerships, implementation of fruitful cooperation against regional and global challenges and strengthening of friendships between our peoples. The Turkish community in France, numbered approximately 800 thousand today, constitutes one of the important dimensions of our relations, which we hope to develop further on the basis of mutual benefit.

Significant progress has been made in 2021 in terms of overcoming the difficulties between the two countries. This year, in which we celebrated the 100th anniversary of the Ankara Agreement dated October 20, 1921, which formed the basis of the relations between the Republic of Turkey and France, was an intense and productive year in terms of bilateral contacts. A video conference meeting was held between President of the Republic of Turkey, Recep Tayyip Erdoğan, with French President Emmanuel Macron in March. The two leaders met on the occasion of the NATO Leaders' Summit held in Brussels in June and the G20 Leaders' Summit held in October. Minister of Foreign Affairs Mevlüt Çavuşoğlu met with his French counterpart Jean-Yves Le Drian, Minister of Europe and Foreign Affairs, on the occasion of the NATO Foreign Ministers Meeting in Brussels in March and paid a visit to France in June.

We hope that the French Presidency of the
Council of the EU will offer opportunities

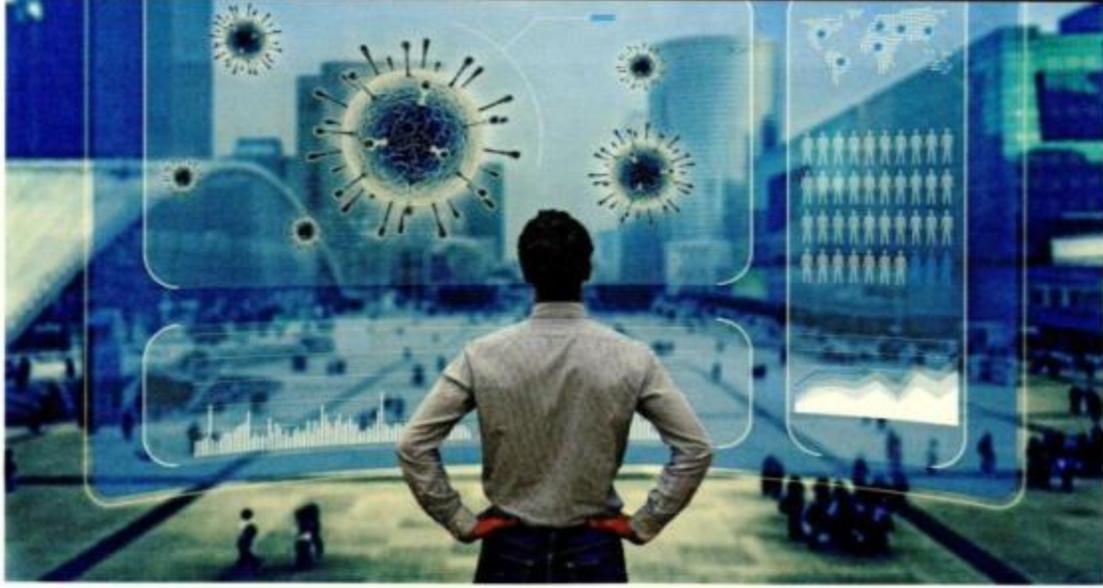
During the year, bilateral consultations were held on regional issues, primarily on Syria, the Middle East and Libya, complementing the high-level contacts. On the occasion of the EU-related consultations held in December, our authorities exchanged views before the beginning of the French Presidency of the Council of the EU. We hope that the French Presidency will offer important opportunities to advance the positive agenda between Turkey and the EU on issues such as the start of negotiations for the modernization of the Customs Union.

Joint projects in technology

Our target of increasing our bilateral trade volume to 20 billion euros is still on the agenda. We believe that the Joint Economic and Trade Cooperation Committee (JETCO) plays an important role in achieving this goal. Within the framework of the 6th JETCO meeting held in Istanbul on September 28, 2021, Türkiye-France Business and Investment Meeting on technological cooperation was hosted by the Foreign Economic Relations Board (DEİK). We hope that these activities will pave the way for joint projects in new technological areas that are increasingly prominent today. We are pleased to note that our bilateral trade with France has not been affected much by the negative developments created by the pandemic on the global economy. In 2020, our exports to France were 7.1 billion dollars and our imports were 6.9 billion dollars. For the first 11 months of 2021, our exports to France were 8.1 billion dollars and our imports from France was 7.2 billion dollars.

Investments can be increased with joint projects in third countries

We think that Turkish and French business people can increase their investments and establish productive cooperation mechanisms via joint projects in third countries. Especially in Africa, the dynamic working style, as well as the recent experience gained by the Turkish business people provide positive conditions for the establishment of productive cooperation with their French partners.



Salgın sonrası fırsatlar bizi bekliyor olacak

Orta ve uzun vadede Türkiye'nin Asya, Ortadoğu ve Avrupa'nın ortasında bir tedarik merkezi olması önemli. Büyük bir iç pazara sahip olması, genç, dinamik ve kalifiye iş gücünün varlığı, Ar-Ge faaliyetleri ve ihracatı ön plana alan teşvik politikaları Fransız yatırımcının ilgisini çekmeye devam edecek.

TÜRKİYE-Fransa ilişkileri, 500 yıllık bir geçmişe dayanıyor. Fransa ile ekonomik ve siyasi ilişkilerimizin yanında güçlü bir kültürel ve tarihi yakınlığa sahibiz. Türkiye son üç yıldır Fransa ile ticaretinde net ihracatçı statüsünü koruyor. Türkiye'nin Fransa'nın ithalatından aldığı pay son 20 yılda 20'ye katlandı ve yüzde 1,6 seviyesine geldi. Fransa aynı zamanda ülkemiz ihracatında 6. ithalattır ise 8'inci sırada yer alıyor. Yatırımlara gelirsek, Türkiye'nin Fransa'da 64 milyon dolarlık yatırımı bulunuyor. 2007 yılında 13 milyar dolar seviyesine Fransa'nın Türkiye'deki yatırımları zirveyi gördü. Bu kapsamda önümüzdeki dönemde karşılıklı yatırımların çok daha iyi noktalara geleceğine dair inancım tam.



Çağatay ÖZDOĞRU
DEİM / Türkiye - Fransa
İş Konseyi Başkanı

Afrika bölgesinde ikili ortaklıklar için önemli fırsatlar mevcut. Önümüzdeki dönemde üçüncü ülkelerle işbirliği hususunda önemli adımlar atacağız inancım tam.

30 MİLYAR EURO BÜTÇE

Fransa, 1 Ocak 2022 tarihi itibarıyla AB dönem başkanlığına devraldı. Dijitalleşme ve yeşil dönüşüme uyum süreci, Fransa'nın ajandasında önemli bir yere sahip. Bu kapsamda, Fransa Cumhurbaşkanı Macron'un geçtiğimiz aylarda açıkladığı 2030 Fransa hedefleri de dikkat çekici. Macron, 2030 Fransa hedeflerini sunduğu toplantıda, Fransa'nın ve AB'nin, küresel rekabet noktasında geliştirilmesi gereken alanları olduğunu vurguladı. Söz konusu planın 30 milyar avroya sahip bir bütçesi var. Bu bütçenin 1 milyarı nükleer, 2 milyarı tarım, 7,5 milyarı sağlık ve 6 milyarı ise elektronik alanları için ayrılmış. Salgın sonrası dönemde, yeni dünya düzeninin önemli sektörlerini yakalamak, bu

alanlarda süreç planları oluşturmak çok önemli olacak. Söz konusu planda yeşil dönüşüm de önemli bir yer alıyor. Fransa 2035 yılında kadar sera gazı emisyonunu yüzde 35 oranına düşürmeyi hedeflediğini belirtti.

FRANSIZ DOSTLARIMIZIN DESTEĞİ ÖNEMLİ

Önümüzdeki dönemde dijitalleşme kapsamında hem AB'yi hem Fransa'yı hareketli bir dönem bekliyor. Fransa'nın başkanlık döneminde, dijital güvenliğin ön planda tutulacağını görüyoruz. Bu kapsamda, dijital servis ve pazarlarda regülasyonların yapılması da Fransa'nın ajandasında yer alıyor. Fransız dostlarımızın Türkiye'nin uzun zamandır gündeminde olan vize serbestisi, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi



hususlarında da destekleri önem arz ediyor. Bu dönemde Fransız tarafının atacağı adımlar, küresel ve bölgesel ölçekte güçlü AB-Türkiye ilişkileri için önemli olacak. Biz de DEİK olarak, AB Çalışma Grubu kapsamında yürüttüğümüz çalışmalarında Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ve günümüz koşullarına uygun hale getirilmesine yönelik birçok proje yürütüyoruz. Gümrük Birliği'ni Dijital ve Yeşil Dönüşüm perspektifinden ilk kez ele alan raporumuzu AB Delegasyonuyla paylaştık. Hedefimiz bu önemli konuyu sürekli gündemde tutarak tartışmaya açmak. Önümüzdeki dönemde de DEİK, Türkiye-Fransa İş Konseyi olarak gerçekleştirilecek görüşmelerde bu konuları ön planda tutarak işbirliklerinin gelişmesine yönelik çalışmalarımızı sürdürüleceğiz.

TÜRKİYE DAHA ÖNEMLİ KÜRESEL AKTÖR OLACAK

Türkiye son dönemde büyüme modelini ihracat çekimli bir yapıya evirmeye yönelik adımlar attı. Bu noktada, kurdaki değer kaybının ihracatçılarımıza belirli düzeyde rekabet avantajı kazandırdığı bilinir. Kurdaki oynaklığın ticareti olumsuz yönde etkileyebileceği dolayısıyla kur istikrarının sağlanmasının ticaretimizde öngörülebilirliği artırmanın bakımından oldukça önemli olduğunu belirtmemiz gerekir. Ekonomi yönetiminiz de bunu sağlamaya yönelik somut adımlar attı. Bu, için kusa vadeli tarafı.

Orta ve uzun vadede baktığımızda ise Türkiye'nin Asya, Ortadoğu ve Avrupa'nın ortasında bir tedarik merkezi olması önemli. Büyük bir iç pazara sahip olması, genç, dinamik ve kaliteli iş gücünün varlığı, tedarikçi üretim uzmanlığı, doğrudan yatırımları, Ar-Ge faaliyetleri ve ihracatı ön plana alan teşvik politikaları, güçlü finans sistemi ve gelişmiş lojistik sektörleri gibi yapısal fonksiyonları ile Fransız yatırımcının ilgisini çekmeye devam

edecek. Bu kalemler içerisinde tedarik zincirlerinin küresel ölçekte tekrar yapılması ve Türkiye'nin konuyla ilgili daha da önemli bir küresel aktör olacağını da belirtmek gerek. Tedarik zincirleri hususunda da Türk-Fransız ilişkileri önemli projelere izna stabildir.

Bunun yanında Türkiye Fransa için yeni bir pazar değil. 2021 yılı itibarıyla bin 818 Fransız sermayeli firma ülkemizde faaliyet gösteriyor. 2020 yılı verilerine göre Fransa'nın Türkiye'de toplam 8.1 milyar dolar doğrudan yatırımı bulunuyor. Bu tutar ülkemizdeki Avrupalı yatırımların yüzde 5,3'üne tekabül ediyor. Bu noktada Türkiye'nin Fransız yatırımlar için önemli bir merkez olmaya devam edeceğini düşünüyorum.

AFRİKA'DA İKİLİ ORTAKLIK İÇİN ÖNEMLİ FIRSATLAR VAR

DEİK, Türkiye-Fransa İş Konseyi olarak, ticari diplomasi faaliyetlerimizi, gerek Fransa karşı kanadımızla gerek Fransız paydaşlarımızla salgın dönemi ve sonrasında da güçlü bir şekilde sürdürmeye devam ediyoruz. Bu kapsamda İş Konseyimizde çok değerli Fransız şirketlerin temsilcileri de var. İş Konseyi olarak, ikili ekonomik ilişkilerde referans noktası olmamız bizim için önem taşıyor. Türkiye-Fransa İş Konseyi özelinde de üçüncü ülkelerde işbirliği gündemimizde yer alan bir madde. Özellikle, Afrika bölgesinde ikili ortaklıklar için önemli fırsatlar mevcut.

Salgın sebebiyle zor bir dönemden geçiyor olsak ta sonrasında fırsatlar bizleri bekliyor. Eğer yeni çağ (çevre dostu, insan odaklı ve dijital teknolojilerin verimli kullanıldığı) iyi okur, iyi analiz eder ve ona göre konumlanırsak bu salgın geçirmiş için büyük bir fırsat olacak. Yeni dönemde, DEİK/Türkiye-Fransa İş Konseyi olarak ta yeni trendleri takip ederek teknoloji start-up'larının karşılıklı desteklenmesi konusunda çalışmalar yapmayı planlıyoruz.

Post-pandemic opportunities will be waiting for us

Çağatay Özdoğan

DEİK / Türkiye - France Business Council Chairperson

Relations between Turkey and France go 500 years back. In addition to our economic and political relations with France, we have a strong cultural and historical affinity. Turkey has been maintaining its net exporter status in its trade with France for the last three years. Turkey's share of France's imports has increased by 20 times in the last 20 years and reached 1.6 percent. France also ranks 6th in our country's exports and 8th in imports. As for investments, Turkey has an investment of 64 billion dollars in France. In 2007, with a level of 13 billion dollars, France's investments in Turkey peaked. In this context, I fully believe that mutual investments will come to much better points in the coming period.

30 billion euro budget

As of January 1, 2022, France took over the EU Presidency. The process of adapting to digitalization and green transformation has an important place on France's agenda. In this context, the 2030 France targets announced by French President Macron in the past months are also remarkable. In the meeting, where he presented the 2030 France targets, Macron emphasized that France and the EU have areas that need improvement in terms of global competition. The plan in question has a budget of 30 billion euros. 1 billion of this budget is reserved for nuclear, 2 billion for agriculture, 7.5 billion for health and 6 billion for electronics fields. In the post-pandemic period, it will be very important to capture important sectors of the new world order and to create process plans in this area. Green transformation also takes an important place in the plan. France has stated that it aims to reduce its greenhouse gas emissions to 35 percent by 2035.

The support of our French friends is important

In the upcoming period, a dynamic period is waiting for the EU and France within the scope of digitalization. We see that digital security will be prioritized during the presidency of France. In this context, making regulations in digital services and markets is also on the agenda of France. The support of our French friends in realization and updating the Customs Union, which has been on Turkey's agenda for a long time, is also important. The steps to be taken by the French side in this period will be important for strong EU-Turkey relations on a global and regional scale. We, as DEİK, are carrying out many projects to update the Customs Union and make it suitable for today's conditions in the EU Working Group. We shared our report, which deals with the Customs Union from the perspective of Digital and Green Transformation for the first time, with the EU Delegation. Our goal is to open this important issue up for discussion by keeping it on the agenda. In the upcoming period, we will continue to work towards the development of cooperation by keeping these issues at the forefront in the meetings we will hold as DEİK/Turkey-France Business Council.

Turkey will be a more important global actor

Recently, Turkey has taken various steps towards transforming its growth model into an export-driven structure. At this point, it is known that the depreciation of the exchange rate gives our exporters a certain level of competitive advantage. It should be noted that exchange rate volatility may adversely affect trade, therefore ensuring exchange rate stability is very important in terms of increasing predictability in our trade. Our economy management has also taken concrete steps to achieve this. That's the short-term side of things.

When we look at the medium and long term, it is important for Turkey to be a supply center in the middle of Asia, the Middle East and Europe. It will continue to attract the attention of French investors with its structural functions such as having a large domestic market, presence of a young, dynamic and qualified workforce, production expertise in supply, direct investments, R&D activities and incentive policies focusing on exports, strong financial system and advanced logistics sectors. And it should be noted that Turkey will be an even more significant global actor on the subject. Turkish-French relations can also sign on important projects in terms of supply chains.

Besides, Turkey is not a new market for France. As of 2021, 1618 companies with French capital operate in our country. According to 2020 data, France has a total of 8.1 billion dollars of direct investment in Turkey. This amount corresponds to 5.3 percent of European investments in our country. At this point, I think that Turkey will continue to be an important center for French investments.

There are significant opportunities for bilateral partnership in Africa

As DEİK/Turkey-France Business Council, we continue to carry out our commercial diplomacy activities with both our French counterpart and our French stakeholders in a strong manner during and after the pandemic period. In this context, there are representatives of very valuable French companies in our business council. As a business council, it is important for us to be a reference point in bilateral economic relations. Cooperation in third countries is an item on our agenda, especially in the Turkey-France Business Council. In particular, there are significant opportunities for bilateral partnerships in the African region.

Even though we are going through a difficult time due to the pandemic, opportunities await us afterwards. This pandemic will be a great opportunity for all of us if we read, analyze well and position ourselves in the new era (environmentally friendly, human-oriented and where digital technologies are used efficiently). In the new period, as DEİK/Turkey-France Business Council, we are planning to work on mutual support of technology start-ups by following new trends.



FRANSA/FRANCE

Şubat/FEBRUARY 2022



Türkiye ile güçlü ve güvenilir işbirliği

MEDEF International, Fransız İş Konfederasyonu'nu ve onun 173 bin üyesini ikili iş ilişkilerinde dünya çapında temsil ediyor. Bir yandan Fransız özel sektörünün sesini kamuya taşıyan MEDEF International, aynı zamanda dış pazarda iş ortamının iyileştirilmesine yönelik tavsiyeler de oluşturuyor.

22 yıl önce kurulan MEDEF International, Fransa'nın uluslararası düzeyde temsili açıldan en yüksek iş ağı. Özel bir girişim olan MEDEF International, kar amacı gütmeyen bir kurum olarak kuruldu. En başında Fransız şirketlerinin dış pazarlardaki açılımlarını destekleyen bir hizmet olarak tasarlandı. Aynı derecede önemle MEDEF International, Fransız İş Konfederasyonu'nu ve onun 173 bin üyesini ikili iş ilişkilerinde dünya çapında temsil ediyor. Böylece MEDEF International, Fransız özel sektörünün sesini ve mesajlarını kamu karar vericilerine taşıyor, dış pazarlarda iş ortamının iyileştirilmesine yönelik tavsiyeler oluşturuyor. MEDEF International'ın başkanlığına, geniş çapta uluslararası boyuta taşıyan büyük bir Fransız şirketi olan Pives

Group'un başkanı ve sahibi Frederic SANCHEZ yürütüyor.

Coğrafi açıdan bakıldığında, MEDEF International'ın faaliyetleri 100'den fazla yabancı ülkeyi kapsıyor ve 90 ülke odaklı iş konseyine başkanlık eden Fransız şirketlerinin 85 üst düzey başkan ve CEO'sundan oluşan bir yapıya dayanıyor. MEDEF International'ın Fransa-Türkiye İş Konseyi'ne BNP Paribas Yönetim Kurulu Başkanı Jean Lemierre başkanlık ediyor. MEDEF International, Türkiye ile olan faaliyetlerini daha da artırmak amacıyla 2019 yılında İstanbul merkezli yerel bir temsilci olan İler Omur'u atadı.

Buna ek olarak sürdürülebilir şehirler, denizcilik ekonomisi, bağımsız dijital teknolojiler, tarım&tarım ticareti ve düşük



Philippe GAUTIER
MEDEF International CEO'su

karbonlu hidrojen gibi en umut verici ancak zorlu sektörlerden bazılarına daha spesifik olarak ele almak için MEDEF International



MEDEF International bugün, Fransız uzmanlığının neredeyse tüm sektörlerini temsil eden, her büyüklükten şirket ve iş kurumlarından oluşan yaklaşık bin 200 üyeli bir araya getiriyor.

bütçesinde 5 sektör odaklı şirket grubu oluşturuldu. MEDEF International'ın Fransa'da ve özellikle yurtdışında geniş bir özel ve kamu ağı geliştirdiğini belirtmekte fayda var.

MEDEF International, yurtdışında yılda yaklaşık 30 iş operasyonu gerçekleştiriyor ve 10binden fazla şirketin yararına olmak üzere üst düzey yabancı kamu ve özel karar alıcılarla 180-200 toplantı düzenliyor. Türkiye daha aktif oldukları ülkeler arasında yer alıyor.

DEİK, TOBB VE TÜSİAD İLE İŞBİRLİĞİ

MEDEF Uluslararası Fransa-Türkiye İş Konseyi son 30 yılda Fransız yatırımlarına ve iç pazar için tercih ettiği ülkede sağlam sanayi ilişkilerinin kurulmasına eşlik ederek



FRANSA FRANCE

Şubat/FEBRUARY 2022

üçüncü pazarlara hitap eden bir merkez konumunda. Bu noktada Türkiye ile güçlü ve güvenilir bir ilişki kuruldu. Gündemimiz, Türkiye ile Fransız şirketlerinin bu pazara yönelik önceliklerine dayanıyor. Fransız ve Türk iş şirketleri arasındaki yeni işbirliği alanlarını belirlemeye odaklanıyor.

Yıllar içinde inşa edilen bu güçlü ilişki, Türkiye **Dağ Ekonomik İşbirliği Kurulu (DEİK)**, **Türkiye Odaları ve Borsalar Birliği (TOBB)**, **TUSİAD** ve işlevleri gibi başlıca Türk iş kuruluşlarıyla düzenli diyaloglar sonucunda oluşturuldu. Türkiye, otomotiv, bankacılık, ulaşım, kentsel hizmetler gibi sektörlerde birçok Fransız şirketinin güvenilir uzun vadeli ortaklar bulduğu dinamik, yenilikçi ve dayanıklı bir özel sektöre sahip.

PANDEMİYE RAĞMEN DİYALOGUMUZ DURMADI

Pandeminin zaman zaman siyasi düzeyde dile getirdiği kısıtlamalara ve farklılıklara rağmen, Türkiye ile ekonomik diyalogumuz hiç durmadı. Örnek olarak, son 18 ayda, Enerji, Ticaret, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcılarıyla yapılan oturumlar da dahil olmak üzere 10'dan fazla toplantı gerçekleştirildi ve yeni mobilizelerde ortaklık-

lar, düşük karbonlu hidrojen, karbonuzlaştırma, enerji yeterliliği gibi soruları ele aldık. Eylül ayında, 6. Fransa-Türkiye Ortak Ekonomi ve Ticaret Komisyonu için bir iş heyetiyle İstanbul ve Ankara'ya ziyaret ettik.

2022'de de çalışmalarımızı aynı hızla devam edeceğiz. Türkiye ve Türkiye'nin de ana ortağı olduğu Avrupa Birliği'nin karbondan arındırma hedefleri bağlamında teknolojik ve endüstriyel gibi belirli alanlarda işbirliğimizin nasıl derinleşeceğini daha yakından inceleyeceğiz. Söz konusu bu mevzu, iklim değişikliği ile ilgili konuların yanı sıra Türk sanayisinin ve Fransız-Türk ortak girişimlerinin rekabet edebilirliğine ilişkin konuları bir araya getiriyor. Kentlerle ilgili alanları daha fazla keşfedeceğiz ve Fransız ve Türk şirketlerinin altyapıları ve belediye hizmetlerini daha yeşil ve daha dayanıklı hale getirmek için nasıl bir araya gelebileceğini göreceğiz. Bu konuda 2021 yılında Türkiye Belediyeler Birliği ile ilk adımlar atıldı. Son olarak, tarımsal gıda endüstrisine daha yakından bakalım. MEDEF International bünyesinde tarım ve tarım ticaretine yönelik bir küme oluşturuyor ve Türkiye ile bu alanda da belirli faaliyetler geliştiriyoruz.

**Strong and reliable cooperation with Turkey**Philippe Gautier
MEDEF International CEO

Created 32 years ago, MEDEF International is the France's most active and representative business network at an international level. A private initiative, MEDEF International is established as a non-profit association and is designed primarily as a service supporting the development of French companies on foreign markets. Not less important, MEDEF International represents the French Business Confederation - and its 173 000 members - in the world for the bilateral business relationships. As such, MEDEF International carries the voice and messages of the French private sector to public decision makers, formulates and shares recommendations on improving the business environment on foreign markets. MEDEF International is chaired by Mr. Frederic SANDHEZ, president and owner of Fives Group, a broadly internationalized big French company.

From a geographical point of view, MEDEF International's activities cover more than 100 foreign countries and relies on a circle of 85 high-level Presidents and CEOs of French companies, who chair 90 country-focused business councils. The France-Turkey Business Council of MEDEF International is chaired by Mr. Jean LEMERRE, Chairman of BNP Paribas. In an effort to further increase its actions with Turkey, MEDEF International appointed in 2019 a local correspondent based in Istanbul, Mr. Ilker ÖNÜR.

In addition to that, Sector focused groups of companies (called "Task Forces") were formed with MEDEF International to address more specifically some of the most promising but challenging sectors, such as sustainable cities, maritime economy, sovereign digital technologies, agriculture & agribusiness and low-carbon hydrogen. It worth also mentioning that MEDEF International developed and strengthened a large private and public network, in France and especially abroad.

In terms of figures, MEDEF International gathers today approximately 1200 members - companies and business associations - from all sizes and representing almost all sectors of the French expertise. MEDEF International carries out around 30 business missions abroad per year and organizes 180-200 meetings with high-level foreign public and private decision makers for the benefit of more than 10 000 companies. Turkey ranks among the countries with one of the most active with.

Cooperation with DEİK, TOBB and TUSİAD

Over the past 3 decades, MEDEF International France-Turkey Business Council has built a strong and trustworthy relationship with Turkey, accompanying the French investments and the establishment of solid industrial bases in the country which chose for the domestic market. It offers or as a base for addressing third markets. Our agenda with Turkey is rooted on French companies' priorities towards

the market and focused on identifying and exploring new areas of cooperation between French and Turkish business companies. And we believe they are many.

The strong relationship built over the years has been made of regular dialogue with the main Turkish business organizations, such as **DEİK** (Foreign Economic Relations Board of Turkey), **TOBB** (Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey), **Taişad** and their members. Turkey has a dynamic, innovative and resilient private sector among which many French companies have found reliable long term partners in such sectors as automotive, banking, transportation, urban services, etc. This dialogue is essential and encouraging, it shows that French and Turkish companies facing common challenges, for instance decarbonation of the industry, explore the ways of addressing them together.

This strong relationship between MEDEF International and Turkey reflects the direct exchanges organized for its members with the members of the Turkish Government and with sectoral public decision makers, financial institutions active in Turkey, State bodies and agencies, such as the Investment Committee of Turkey.

Despite the pandemic,**our dialogue has never stopped**

Despite pandemic's constraints and divergences expressed time to time at a political level, our economic dialogue with Turkey has never stopped. As an illustration, over the past 18 months, we held more than 10 meetings, including sessions with the vice-ministers of Energy, Trade, Industry & Technology and covered such questions as partnerships in new mobilities, low-carbon hydrogen, decarbonation, energy efficiency. Last September, we visited Istanbul and Ankara with a business mission for the 6th France-Turkey Joint Economic & Trade Commission.

In 2022, we will continue at the same pace and look closer at how to deepen certain fields, such as technological and industrial cooperation in the context of the decarbonation objectives of Turkey and the European Union - which is Turkey's main partner. This topic gathers issues on climate change, but also on the competitiveness of the Turkish industry and Franco-Turkish joint ventures. We shall further explore the urban sector and see how French and Turkish companies can team up to make infrastructures and municipal services greener and more resilient. In this regard, first steps have already been done in 2021 with the Union of Turkish Municipalities. Last but not least, we must look closer at the agri-food industry. A cluster dedicated to agriculture and agribusiness has been set up within MEDEF International and will certainly develop specific activities in this area as well with Turkey.

BEREKETLİ TURİZM SEZONU BEKLİYORUZ

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 183103
StxCm: 264,08



AFRİKA'YA AÇILIM POLİTİKASINDAN AFRİKA'YLA ORTAKLIĞA

» Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan, Afrika turunu dan Senegal ziyaretine sürdüürken "Basarıyla tamamlanan Afrika'ya açılım politikamızın 2013 yılı itibarıyla yerini Afrika ortaklık politikasına bıraktık" dedi. Erdoğan Senegal-Türkiye İş Forumu'nda "Senegal ile 400 milyon dolar ticaret hacmi hedefine ulaştık, şimdi hedefimiz 1 milyar dolar" diye konuştu.

Senegal'le anlaşmalar

CUMHURBAŞKANII Tayyip Erdoğan, 65 ülkeyi kapsayan Afrika turu kapsamında dün Senegal Devleti'nde Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall'ın görüşmelerine katıldı. Erdoğan, Senegal Devleti'nde Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall'ın görüşmelerine katıldı. Erdoğan, Senegal Devleti'nde Cumhurbaşkanı Erdoğan ile Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall'ın görüşmelerine katıldı.

TÜRK FİRMALARINDAN BASARI PROJELERİ

Beşinci kez gerçekleştirilen Afrika turu kapsamında düzenlenen toplantıda, Türkiye'nin Afrika'daki ekonomik faaliyetleri hakkında bilgi verildi. Türkiye'nin Afrika'daki ekonomik faaliyetleri hakkında bilgi verildi.

AFRİKA'YA AÇILAN İHRACAT KAPISIDIR

Türkiye'nin Afrika'ya açılan ihracat kapısıdır. Türkiye'nin Afrika'ya açılan ihracat kapısıdır.

COK BEREKETLİ BİR TURİZM SEZONU BEKLİYORUZ

İHRACAT ve **İHRACAT** politikalarıyla ilgili olarak Türkiye'nin Senegal'e yönelik politikalarını açıkladı. Türkiye'nin Senegal'e yönelik politikalarını açıkladı.

İHRACAT ve **İHRACAT** politikalarıyla ilgili olarak Türkiye'nin Senegal'e yönelik politikalarını açıkladı. Türkiye'nin Senegal'e yönelik politikalarını açıkladı.



DEİK'TEN DİPLOMASİ ATAĞI

EKONOMİ SERVİSİ

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) bu yıl dünyanın dört bir tarafını kapsayacak ticari diplomasi atağına hazırlanıyor. Bir grup gazeteciyle bir araya gelen (DEİK) Başkanı **Nail Olpak**, stratejik lobi faaliyetleri ile güçlerini artırdıklarına dikkat çekerek "Ticarette bizi bir üst lige taşımak için Türkiye'nin ve Türk iş dünyasının algısını değiştirecek çalışmalara imza atacağız. ABD ile 100 milyar dolarlık ticaret hedefimiz bulunuyor. **TAİK** ile yürüttüğümüz özel rapor kapsamında stratejik önceliğe sahip 6 ana sektör belirlemiştik. Pandemi bu alanlara 2 sektör daha ekledi. Şimdi de ABD'de, Türk iş dünyasının lobsini güçlendirecek yeni bir adım atıyoruz. ABD özelinde, Türk

iş dünyamızı temsil edecek çok üst düzey bir isim ile çalışmaya başlayacağız. Türk iş insanlarımızın ABD'deki daimi yüzü olacak saygın bir isim ile görüşüyoruz. Ayrıca ABD'deki Türkiye ve Türk iş dünyası algısını çok daha üst seviyeye taşıyacak 100 etkili insanı bir araya getireceğiz. Almanya'daki ticari diplomasi faaliyetlerimizi başka bir boyuta taşımak üzere önemli bir stratejist ile anlaştık. Almanya'da 500 ayrı noktaya, bölgedeki lobicilik faaliyetlerimizi birlikte yürüteceğiz ismi bir mektupla bildirdik. Benzer çalışmaları Birleşik Krallık, Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan'da da yapacağız" dedi.



Nail Olpak

Olpak, (DEİK) Yeşil Dönüşüm'ü hayata geçirdiklerini belirterek, "Yeşil Mutabakat ile ilgili belgeleri içeren bir 'Külliyyat', AB'nin atacağı adımlara yönelik bir 'Takvim', sanayi şirketlerinin alması gereken tedbirleri değerlendirebilecekleri bir 'Kontrol Listesi' ile sektör görüşlerini yansıtan 'sanayi ve ülke stratejisine yönelik öneri listeleri' ve iş dünyası çatı kuruluşları ile şirketlerin süreci etkin bir biçimde yürütebilmeleri için 'yönetişim modeli öneri paketi'ni de içeren 'Sanayide Yeşil Dönüşüm' raporu çalışmamız var" dedi. Olpak, teknolojiye uluslararası çalışmalara imza atacaklarını da ekledi.

75 milyon TL'lik yeni ofis

SKYLAND İstanbul'da yeni bir ofis binası satın aldıklarını söyleyen **Nail Olpak**, "Yüksek faaliyetlerin yüzde 80'ini kendi merkezimizde yapacağız. Böylece maliyetlerimizde tasarruf sağlayacağız. Ofisimizi 75 milyon TL'ye satın aldık. Bu yatırım bize geri dönüşü 10 yıldan daha kısa. Ofis satın alımı için imkanımız vardı, ancak kasamızı ihtiyatlı bir seviyede tutmak için bir destek oluşturmaya karar verdik. Yönetim Kurulu olarak **İs Konseyi** Başkanlığına aday olmak isteyen iş insanlarımızdan da destek istedik" şeklinde konuştu.

KARA KITA'YA KIRMIZI TÜRK KURDELESİ

HÜRRİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 20.02.2022
Sayfa: 12
Tiraj: 183103
StxCm: 161,07



1/1

KARA KITA'YA KIRMIZI TÜRK KURDELESİ

**ERDOĞAN
AFRİKA
TURUNA
ÇIKIYOR**

DAKAR OLİMPİK STADI ACILIYOR

CUMHURBAŞKANI Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Senegal ve Gine Bissau'yu kapsayan 4 günlük "Afrika yatırım turuna" çıkıyor. Senegal'de bir Türk firması tarafından inşa edilen 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadyumu ve Türk Büyükelçiliği'nin açılış törenlerine de katılacak.

DAKAR OLİMPİK STADI ACILIYOR
CUMHURBAŞKANI Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Senegal ve Gine Bissau'yu kapsayan 4 günlük "Afrika yatırım turuna" çıkıyor. Senegal'de bir Türk firması tarafından inşa edilen 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadyumu ve Türk Büyükelçiliği'nin açılış törenlerine de katılacak.

CUMHURBAŞKANI Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Senegal ve Gine Bissau'yu kapsayan 4 günlük "Afrika yatırım turuna" çıkıyor. Senegal'de bir Türk firması tarafından inşa edilen 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadyumu ve Türk Büyükelçiliği'nin açılış törenlerine de katılacak.

CUMHURBAŞKANI Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Senegal ve Gine Bissau'yu kapsayan 4 günlük "Afrika yatırım turuna" çıkıyor. Senegal'de bir Türk firması tarafından inşa edilen 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadyumu ve Türk Büyükelçiliği'nin açılış törenlerine de katılacak.

CUMHURBAŞKANI Tayyip Erdoğan'ın bugün başlayacak ve dört gün sürecek Afrika turunun ilk durağı Kongo Demokratik Cumhuriyeti olacak. Afrika'da yatırım yapmayı planlanan çok sayıda işletmenin yer aldığı ziyaretlerde Türkiye ile Afrika ülkeleri arasındaki ticari ilişkiler, tüm yönleriyle ele alınacak.

KONGO'DA MADENCİLİK FIRSATLARI

Görüşmelerde ajitabık olacak ülkeler arasındaki ticari ilişkilerin artırılması, yeni yatırım imkânları ve üçüncü ülkelerde "kazan-kazan" ilişkisiyle yapılacak ortak işbirlikleri ele alınacak. Güntübirlik ziyarette Türkiye ile Kongo arasındaki ticaret hacminin 250 milyon dolara çıkarılması için yeni yatırım imkânları masada olacak. Ziyaret sırasında başta yeraltı kaynakları olmak üzere, savunma sanayi, liman yatırımları, tarım ve turizm endüstrileri alanında atılacak adımlar değerlendirilecek. Yünlüçüncü hükümetinden Afrika'nın ikinci, dünyanın 11'inci büyük ülkesi olan ve son derece zengin yeraltı kaynaklarına sahip Kongo'da, Türk işletmelerinin enerji ve madencilik alanlarında yeni yatırımlara imza atması da planlanıyor.

YENİ YATIRIM FIRSATLARI

Gine Bissau ziyareti, Türkiye'den bu ülkeye Cumhurbaşkanı düzeyinde yapılacak ilk resmi ziyaret olacak. Görüşmelerde üç Afrika ülkesiyle Türkiye arasında yeni yatırım ve ticaret anlaşmalarının imzalanması da gündeme gelecek. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Afrika temasları, bölgede yeni işbirlikleri ve Türk işletmelerinin bölgede yapacağı yatırımları artırmaya yönelik fırsatlar sunacak.

'SON NESİL MÜCEVHER' OLARAK TANIMLANIYOR

Dakar, bu yıl Afrika'da ilk kez planlanan Gençlik Olimpiyat Oyunları'na ev sahipliği yapacak. Bir Türk mimarlık firması tarafından tasarlanan Dakar Arena'ya birkaç yüz metre mesafedeki Olimpiyat Stadyumu ve kompleksin inşaatını ise Türk şirketi Summa üstlendi.

Senegal futbolunu emrulanlıran "son nesil bir mücevher" olarak tanımlanan stadyumun 238 milyon euroya mal olduğu belirtiliyor. Master planın bir parçası olan stadyum projesi, stadyum alanı ile kentteki diğer alanlarda kentleşme ve sosyal bağlamda kentleşme ilişkisini kurmayı hedefliyor.



ANKARA
ERDOĞAN



ATO Başkanı Baran: Taşkent'e direkt uçuş talebinde bulunduk

ANKARA Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran, **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-Özbekistan İş Konseyi** Başkanı Özgür Onur Özgüven ve Yürütme Kurulu Heyeti ile bir araya geldi. İki ülkenin karşılıklı dış ticaretinin 3.6 milyar dolar düzeyinde olduğunu kaydeden Özgüven, gelişime açık Özbekistan'ın ticaret ve yatırım için cazip bir ülke olduğunu söyledi. İstanbul'dan Özbekistan'a Türk Hava Yolları'nın uçuşları bulunduğunu hatırlatan Özgüven, Ankara'dan Özbekistan'a direkt uçuş olmamasının ticaretin önünde engel teşkil ettiğini kaydetti. Özbekistan ile karşılıklı ticaret hacminin en kısa zamanda 5 milyar dolar düzeyine yükselmesi

gerektiğini belirten ATO Başkanı Gürsel Baran, bunun için direkt uçuşun önemine dikkat çekti ve "Esenboğa'dan Taşkent'e direkt uçuş konulması talebinde bulunduk" dedi. Baran, özetle şu bilgileri paylaştı:

THY'YE ÖNERİ DOSYASI HAZIRLADIK

"Özbekistan, Türkiye için önemli bir ülke. Aynı köklere ve aynı kültüre sahibiz. Tarihi İpekyolu üzerinde bulunan Semerkant ve Taşkent şehirleri, kendi köklerimiz ve değerlerimizi anlamak açısından önemli. Özbekistan, 30 milyonu aşan nüfusu, yer altı ve yer üstü zenginlikleri ve coğrafi konumu ile Türk Cumhuriyetleri arasında anahtar bir role sahip. Ülkelerimiz arasındaki ilişkilerde son

dönemde önemli bir atılım yaşandı. Özbekistan'la 3.6 milyar dolar olan dış ticareti yeterli görmüyoruz. Bu rakamın en kısa zamanda 5 milyar dolar düzeyine yükselmesi gerekiyor. Denize kıyısı bulunmayan Özbekistan ile ticaret hacminin gelişmesinde direkt uçuşlar önemli. Özbekistan'la hem ticaret hem de turizm açısından ilişkilerimizin gelişmesini arzu ediyoruz. Yurtdışına direkt uçuşlar zaten hep gündemimizde olan bir konuydu. Biz Türk Hava Yolları'na hazırladığımız öneri dosyası içerisinde Esenboğa'dan Taşkent'e direkt uçuş konulması talebine de yer verdik." Baran, ATO olarak Özbekistan'la ticari ilişkileri geliştirmeye yönelik yapılacak tüm çalışmalarda yer alacaklarını da sözlerine ekledi.





EDİTÖR'DEN



100 YILA MEYDAN OKUMAK!

Türkiye'nin yerli otomobili ile ilgili bir kapak çalışması yapmayı uzun zamandır istiyorduk. Ancak daha piyasaya çıkmadan yüzde 90'ın üzerinde bir bilinirlik ve beğeni seviyesi yakalayan, yatırımcısından tedarikçisine büyük bir ekosistem oluşturmayı kısa sürede başaran bir projeyi nasıl anlatacağımız önemli bir soruydu. Sonunda mümkün olan en kapsamlı şekilde ele almak için projeyi A'dan Z'ye anlatan bir formatta anlatmaya karar kıldık ve adına da ansiklopediye göndermede bulunmak için #Togg-pedia dedik.

Türkiye'nin dört gözle yollara çıkmasını beklediği Togg'u (Türkiye'nin Otomobil Girişimi Grubu) babayitler olarak anılan beş yatırımcısı ve CEO Gürcan Karakaş'tan dinledik. İstanbul Gebze'deki kullanıcı deneyim merkezi Userlab'de prototipleri ve akıllı cihaz teknolojilerini inceledik. Sonunda da Togg Liderleri başlığı altında projede yer alan kilit isimler dahil, Türkiye'nin 100 yıllık yerli otomobil hayatını geçmişten günümüze kilit kavramlarıyla anlattığımız kapsamlı bir kaynak ortaya çıktı.

"100 Yıla Meydan Okuyor?" başlığı ile de doğuştan elektrikli ve akıllı cihaz olarak tasarlanan Togg'un, kartların yeniden karıldığı otomotiv sektörüne yaptığı iddialı girişi vurguladık. Zira Togg, elektrikli otomobil yarışında, bugün 100 yılı aşkın deneyime sahip otomotiv üreticileri ile aynı çizgide. Hatta daha avantajlı durumda. Togg CEO'su Gürcan Karakaş da, "beygir gücünü değil, işlem gücünü sorun" diyerek bir anlamda bu durumun altını çiziyor. Şimdiden Türkiye ekonomisinin küresel gücü olarak görülen projeyi ilk defa bu kadar kapsamlı olarak ele alan #Togg-pedia'yı (s. 90) merakla okuyacağımıza eminim.

Türkiye'nin küresel gücü demişken **DEİK** Başkanı **Natli Olpak** ile bu gücümüzü daha da artıracak global ticaretteki fırsatları konuşan Çiğdem Subaşı'nın röportajını (s. 54) kaçırmayın derim. Togg dijital altyapısı ile sadece geçmiş 100 yıla değil bugün metaverse ile ilk belirtilerini gördüğümüz gelecek 100 yıla da meydan okuyor. Hızlanan dijital devrimin zorladığı değişim başladı. Bunu zamanında yakalayanlar yarının dünyasında (sanal da olsa) söz sahibi olacak. İpek Alpkökin Olgunsoy, Belce Özü ve Ayfer Arslan'ın kaleminden okuyacağımız metaverse'ün insan kaynakları, gıda/beslenme ve finans sektöründe yapacağı radikal değişiklikleri ve yarattığı iş fırsatlarını (s. 80) mutlaka okumalısınız.

Değişimin dünyamızı sürdürülebilir hedeflere ulaştırması dileğiyle,
Hepimize sağlıklı günler,

Hülya Güler

Genel Yayın Yönetmeni
hulya.guler@inbusiness.com.tr

**OKUMADAY
GEÇMEYİN!**
MIT Sloan
Management
Review'in
z. 108'de Siber
Güvenlikte Yeni
Stratejiler,
z. 114'te Eskiöl
İnvanın Taktikleri
ve
z. 120'de Sanal
Ekiblerin Doğru
Yükümlendirilmesi
araştırmalarını
ilgiyle
okuyabilirsiniz.

Bu yazı dahil dergimizdeki tüm yazıları ve daha fazlasını
inbusiness.com.tr adresimizden okuyabilirsiniz.



TİCARİ DİPLOMASİDE 'HASAT' ZAMANI

TÜRK İŞ DÜNYASININ GÜCÜNÜ ULUSLARARASI PLATFORMLARA TAŞIYAN ÇATI ÖRGÜTLERDEN DEİK, YÜRÜTTÜĞÜ PROAKTİF TİCARİ ADIMLARININ MEYVELERİNİ TOPLAMAYA BAŞLADI. DEİK BAŞKANI NAİL OLPAK, ATILAN TOHUMLARIN YEŞERDİĞİNİ SÖYLEYEREK, "EKTİKLERİMİZİ BİÇECEĞİMİZ BİR YILA GİRDİK" DİYOR.

Çiğdem Yücesoy Subaşı

T

ürk iş dünyasını çatısı altında toplayan sivil toplum kuruluşu **Değ Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** ticari diplomaside küresel güce, uluslararası ticarete ise önemli bir kurumsal iletişim kapasitesine sahip. Yaygın bir ilişki ağına sahip kurum, altısı sektörel biri özel amaçlı toplam 147 **li kurumselle** dönüşen küresel ekonomide kilit rol oynuyor. İş çevrelerine yol göstererek rehberlik yapan **DEİK**, pandemi ile geçen bu iki yılda birçok kuruma da öncülük yapacak şekilde ilerledi. Salgın koşullarına hızla adaptasyon sağlayarak işleyişi dijitale taşıyan **DEİK** Başkanı **Nail Olpak**, bu sayede iş insanlarının önündeki belirsizliğin dağılmasında aktif rol oynadı. Düzenlenen webinarlarla ufuk açacak bağlantılar kurdu. Japonya'dan İtalya'ya dış ticaretin tüm taraflarını konuk olarak iş insanlarının karşısına çıkardı. Sürece Ankara'yı da dahil ederek kusursuz bir iletişim ağı kurdu ve pandemi ile oluşacak fırsatlara odaklanılmasını sağladı. "Sorun ve sıkıntılara yönelik çözümlere bakanlarımızdan da tam destek aldık" diyen Olpak, 2022'nin ekilenlerin biçileceği bir yıl olacağı-

TİCARİ DİPLOMASİDE 'HASAT' ZAMANI

INBUSINESS

Tarih: 01.02.2022

AYLIK

Sayfa: 54

DERGİ

Tiraj: 15000

ULUSAL

StxCm: 797,48



2/6



Fotoğraf: Aray Taşkın

Afrika ile karşılıklı ticaret hacmini: 3 milyardan 25 milyar dolara çıktı. İlk planda 50, ardından da 75 milyar dolar olan hedefimize rahatlıkla ulaşırız.

SUBAT 2022 13

55



BAKIŞ | DEİK

nı söylüyor. **Nail Olpak**'la dünyadaki ticari fırsatları, iş insanlarının beklentilerini, ekonomideki gelişmeleri ve Yeşil Mutabakat'a ilişkin yapılacakları konuştuk...

Türkiye'nin gücünü dünyaya taşımaya amaç edinmiş bir organizasyona liderlik yapıyorsunuz. Pandemiyle birlikte geçen bu iki yılda bu organizasyon dünyaya nasıl ve ne şekilde ulaştı?

İlk vaka başladığında o günlerde henüz kimse ne olduğuna tam olarak anlam veremiyordu. Filmi geriye sararsak; nisan-mayıs aylarında sokağa çıkma yasakları vardı, karantinalar başlamış, yurtdışı seyahatlere getirilen kısıtlamalar bugünkünden daha farklı bir durumdandı, kiminin akrabası ya da çalışanı yurt dışındaydı. Bugün artık çeşitli renk ve desende kullandığımız maskelere nasıl ulaşacağımızı konuşuyorduk. Kısacası çok fazla belirsizlik yaşadığımız bir tabloyla pandemi dönemine girdik. Diğer ülkelerin durumu ve ticaretin nasıl devam edeceğiyle ilgili soru işaretleri vardı. İşte bunun cevabını en iyi verecek kurumlardan birisi olan **DEİK** olarak 147 iş konseyimizle harekete geçtik. Fiziki olarak yapamadığımız faaliyetlerimizi dijitalle taşıdık. Aralarında büyükelçilerin, ticaret müşavirlerinin, bakanlarımızın olduğu webinarlar düzenleyerek önümüzdeki yola ilişkin öngörüler oluşturduk.

Bu toplantılardan nasıl bir verim alındı?

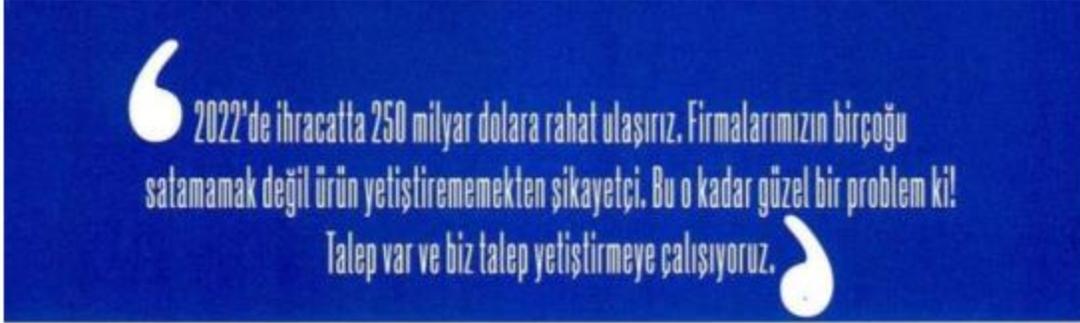
Biz iş insanlarının gündemindeki tüm soru işaretlerini giderecek konu ve konuklara odaklandık. Yeni bir dünya düzeninin ufukta görüldüğünü hissetmiş, salgın sürecinin tamamlanmasını beklemeden bugüne yönelik önlemler kadar bugünden geleceğe yönelik zihinsel ve fiziksel hazırlıkları yapmamız gerektiğini biliyorduk. Bu amaçla en kritik iki konu olan sağlık ve ekonomiyi odağımıza aldık ve ekonomide Massachusetts Teknoloji Enstitüsü İktisat Profesörü Daron Acemoğlu, sağlıkta Harvard Üniversitesi JS Simmons Genetik ve Metabolizma Profesörü Sn. Gökhan Hotamışgil'i bir araya getirdik. Ufkumuzu açan analizleri üyelerimiz açısından çok verimliydi. Ayrıca fiziken bir günde 8-10 ül-



Gençlerimizden Çok Ümitliyim

Biri mimar diğeri mühendis iki evlat sahibi olan **Nail Olpak**, gençleri anlamaya çalışarak onların fikirlerini can kulağıyla dinleyen bir baba. "Geleceğimize dair umudum evlatlarımızda" diyen Olpak, sözlerini şöyle sürdürüyor: "Oğullarımla aramızda bir jenerasyon farkı var. Bizim

gençlik dönemimizdeki imkanlarımız ile şimdiki neslin imkanları arasında ciddi bir fark var. Ben gençlerimizden çok ümitliyim. Hayatın her alanında dünyaya adını duyuracak, ülkesine değer katacak evlatlarımızın olduğuna samimiyetle inanıyorum."



keyle yapılması imkansız toplantıları dijitalleşme sayesinde hayata geçirdik. Şöyle bir örnek veririm daha net görülebilir; Sabah Japonya ile başladığımız toplantıyı saat farkından faydalanarak Tayland, İran, Romanya, İngiltere, Kanada ile devam ettirdik ve Yeni Zelanda'yla noktalandık. Dünyanın fotoğrafını çektiğimiz bu toplantıları günlük hatta anlık olarak Ankara ile paylaştık. Bakanlarımızla yaptığımız görüşmeler ile çözüm konusunda iş birliğine gittik. Böyle interaktif ve hızlı bir şekilde süreci yönetince belirsizliği 1-2 ay içerisinde bir kenara koyarak günlük iş konuşmaya başlar hale geldik.

Değişen dinamikler karşısında iş insanları süreci nasıl yönetiyor?

İnsanoğlunun en önemli özelliklerinden biri adaptasyon yeteneği. Çok fazla problemle karşılaşmanın getirdiği bir özellikten kaynaklı olarak Türk insanının bu konudaki refleksi çok kuvvetli. Stabilleşmiş ülkelerde bu kadar hızlı bir adaptasyon yeteneği bulamazsınız. Bizim bu 'artı'mız aslında bir 'eksi'mizin sonucu. Bugünlerde bütün dünyada yüksek enflasyon söz konusu. Bizim için de yüksek enflasyon bir sorun. Ama geçmişinde yüksek enflasyonu bilen bir ülke olduğumuz için Türkiye'nin bunu yönetme kapasitesinin daha yüksek olduğunu düşünüyorum. Maalesefki daha kabiliyetliyiz. Geçen bu iki yılda bu yeteneğin iş süreçlerine önemli katkısı oldu. Kendi üyelerimden ciddi finansman sorunu ile karşılaşanı görmedim. İlk anda işe devam kredileri, can suyu, KGF'ler etkinleştirilince bir yığılmadan kaynaklı sarkmalar oldu. Ama günün sonunda üyeler sistemlerini yürütecek kadar destek almış oldular. Sonrasında herkes

işine odaklandı. Malum, pandemiyle ulaşılabılır olmak büyük önem kazandı. Tedarik zinciri, nefes almadığımızda aslında nefes aldığımızı fark etmek gibi hayati bir olay haline geldi. Tedarik zincirinde kopmalar söz konusu olduğunda üyelerimizi şöyle yönlendirdik: "Kim tedarik zincirini kopartmadan ayağa kalırsa muhataplarıyla olan uzun vadeli ilişkisinde olumlu sonuç verecek. Aman orta ve uzun vadeli düşünün, zinciri kopartmadan devam edin."

Bu yaklaşımın sonuçları ahndı mı?

Türkiye'nin 2021 rakamlarına baktığımızda ihracat çok güzel bir sonuçla, 225,4 milyar dolarla kapandı. Elbette ürünlerimizi, tasarımlarımızı, teknolojimizi daha iyi geliştirmiş olmamızın bu sonuca katkısı var. Ancak asıl sebeplerden biri dünyada tedarik zincirinin aksamaması karşısında Türkiye'nin ticaretinin devam etmesi oldu. Fotoğrafın genelinde alıcı şunu gördü; Türkiye ne olursa olsun talebi karşıladı. Akla hayale gelmeyecek çözümler üretmek de olsa... Örneğin trenler ya da tırlar bir ülkeden diğerine gidemiyordu. Siparişler sınıra kadar götürüldü, konteyner kısmı ittirilerek diğer tarafa geçirildi. Ne pahasına olursa olsun zincir koparılmadı.

Edindiğimiz kazanımların ve tedarik zincirindeki fırsatların devam edeceğini düşünüyor musunuz?

Daha da olacak. Bunu hem pandemi hem de ekonominin diğer parametreleriyle analiz etmek lazım. Bizler ekonomiyi döviz, enflasyon, büyüme, işsizlik, ihracat-ithalat, cari açık, faizlerle takip ederiz. Öne çıkanlardan biri olan büyümede de bileşenlerin nasıl gerçekleştiği önemli. Geçen yılın büyü-

Dostlarını ve Yürüyüşü İhmal Etmiyor

DEİK'in hızlı gündemi dışında kendi işinin de takvimi oldukça yoğun... Her ikisini özveri ve disiplinli bir şekilde sürdürdüğünü belirten Olpak için çalışmak bir motivasyon unsuru. İş dışındaki zamanlarını ailesiyle geçiren Olpak, dostlarını da ihmal etmiyor. "Dostlarıma çok değer veriyorum. Sevdiklerimle bir arada olmak, sohbet etmek ve hayatı paylaşmak çok değerli. Bunun yanı sıra çocukluğumdan beri kitap okuma alışkanlığımı sürdürüyorum. Kitap okumak, yeni bilgiler edinmek ve düşünmek beni zinde tutuyor. Mümkün olduğunca spor yapmaya, seyahat etmeye ve sosyal yaşamda aktif olmaya özen gösteriyorum."



BAKİŞ DEİK

Sanayide Yeşil Dönüşüme Rehberlik Yapacak

DEİK, Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı Avrupa Birliği ile ilgili çalışmalar kapsamında üyelerine Yeşil Mutabakat konusunda rehberlik ediyor. Bu dönüşümde yardımcı olmak ve onları değişen koşullara uyarlamak için, Ticaret Bakanlığı'nın çalışmalarını destekleyecek şekilde **DEİK** Yeşil Dönüşüm'ü hayata geçiriyor. **Nail Çiçek**, Yeşil Yaşam olarak belirledikleri yol haritasını anlattı: "Türk iş dünyasına 2053'te Sıfır Karbon hedefi koymamızın, firmalarımızın motive olması için kritik bir adım olacağını düşünüyoruz. **DEİK** olarak Yeşil Mutabakat ile ilgili Sanayide Yeşil Dönüşüm raporunu hazırladık. Burada AB'nin atacağı adımlara yönelik takvim, kontrol ve öneri listeleri, iş dünyası çatı kuruluşları ile şirketlerin süreci etkin bir biçimde yürütebilmeleri için yönetim modeli öneri paketini sunuyor."

me parametleri içinde öne çıkanlardan biri makine-teçhizat yatırımlarıydı. Son beş çeyrekte bu kalemden yüzde 30'ların üzerinde bir artış görüyoruz. Bu şu anlama geliyor; makine yatırımı paraya çevrilmesi kolay olmayan, gerçek bir talebe yönelik yapıdır. Dolayısıyla bu kalemden yaşanan yükselme, talep artışının göstergesidir. Bu kalemin 2021'de büyüme üç puana yakın katkısı oldu. Devamının gelip gelmeyeceğini ise grafiğin yönüne bakarak analiz etmek gerekiyor. Turizmde sezon şimdiden tam doluluklara ulaştı. İhracatta 250 milyar dolara rahatlıkla ulaşılır. Firmalarımızın birçok satamamak değil ürün yetiştirememekten şikayetçi. Bu o kadar güzel bir problem ki! Talep var ve biz talep yetiştirmeye çalışıyoruz. Ektiklerimizi biçeceğimiz bir yıla girdik.

İş insanlarının son dönemlerde öne çıkan talepleri neler?

İş insanının belirli alanlarda önünü açmak, cesaret vermek ve öngörülebilir tablo sağlamak gerekiyor. Bunun dışında robot ya da pasta üreten nasıl yapacağını, nasıl pazarlayacağını biliyor. Benim bunca yıllık edindiğim iş tecrübesine göre ekonominin yarısı kurallardan ibaret, yarısı da beklenti yönetimi. Beklentilere göre hareket etmek gerekiyor. Yatırımcı tablo iyiyse yatırım yapar, karamsarsa bekle-gör stratejisine geçer. Tabii ki ekonominin kurallarına göre gidilecek ama beklentiyi de iyi yönetmek gerekiyor. Türkiye'nin önünde güncel olarak bakıldığında bir döviz konusu var. Bu ülkemizin sıcak karnı. Diğer taraftan bütün dünya gibi Türkiye de yüksek enflasyonun etkisinde. Bugün 13,5'larda geçen doların seviyesini de enflasyonu da bir kenara bırakalım. İş dünyasının ihtiyacı olan şu, döviz hangi aralıkta makul bir salınımda devam edecek? Ya da kredi faizleri hangi tab-

GENCLERE 5 TAVSİYE

1. Enflasyonun etkilerini gözlemleyin ve buna göre hareket edin.
2. Kurumların ve şirketlerin bilançolarını inceleyin.
3. Kendinizi ve şirketinizi sürekli olarak güncelleyin.
4. İşinizi sürekli olarak geliştirin.
5. Yeni fikirlerinizi hayata geçirin.

loda gidecek? Bunu biliyorsa iş insanı bunu yönetebilir.

Beklentiniz nedir?

Kura dayalı mevduat hesabı açıklaması, sürecin kontrol altında götürüleceği fikrini piyasada oluşturuyor. Özellikle firmaların kur farkından oluşan fiktif kazançla yönelik uygulanan verginin kaldırılmasının büyük faydası oldu. Döviz seyrindeki belirsizliği belirli anlamda rahatlattı. Üyelerden bu sürece ilişkin bize gelen dönüş olumlu.

Türkiye'nin dünyada iş yapma potansiyeliyle ilgili çalışmalarınız hakkında bilgi alabilir miyiz?

Afrika'da 25 milyar dolarla ulaşan karşılıklı ticaret hacmimiz var. İlk planda 50, peşinden 75 milyar dolarlık bir hedefimiz var. 3 milyar dolarla başlayarak ilerlediğimizi düşünürsek bu hedefe ulaşmamız da zor olmayacak. 54 ülke, 45 iş insanıyla var. Bu coğrafyada inanılmaz derecede aktifiz. Toplamı Almanya-Türkiye ticareti yapmıyor ama önemli. En fazla dış ticaret açığı verdiğimiz bölge Asya-Pasifik. Önümüzdeki dönemde burada daha da yoğunlaşacağız.



BAKIŞ | DEİK

Avrasya ile bir ara çok iyi giden ticari ilişkilerimizde soğuk bir dönem yaşadık. Şimdi pozitif bir ivlenme yaşıyoruz. Ortadoğu-Körfez, soğuk rüzgarlarımızın fazlaca estiği alanlarımızdan biriydi. Öyle görünüyor ki Mısır ve Suudi Arabistan dahil olmak üzere ilişkilerde son derece önemli adımlar atılıyor. İkili ticaret ve ekonomik ilişkiler bazında iyi çalışıyoruz. Latin Amerika bize uzak az ticaret yapıyoruz, ama fırsat alanları oldukça fazla. Avrupa en büyük pazarımız ve yakınız. Yeşil Mutabakat konusu burada önemli.

Yeşil Mutabakat konusunda ne tür çalışmalar yapıyorsunuz? Özel sektörün yapması gereken ödevler ve hazırlıklar neler?

Yeşil Mutabakat, yalnızca üye ülkeleri değil; ülkemiz gibi AB ile yoğun ekonomik ve ticari ilişkileri olanları da önemli oranda etkileyecek. Bu kapsamda iklim değişikliği, sınırda karbon düzenlemesi ve sürdürülebilir kalkınmada somut ve kararlı adımlar atılması konusunda sorumluluk yalnızca devletlerde değil özel sektör kuruluşlarında da olacak. Bu bilinçle, "Sanayiye Yeşil Dönüşümün Desteklenmesi" projemizi tamamladık.

Avrupa Birliği, gelecek nesil ticaretin kurallarını yeniden yazıyor. Artık ticarette sosyal, çevresel konular da belirleyici olacak.



Toplam ihracatımızın yaklaşık yüzde 50'sini gerçekleştirdiğimiz AB ile ticari ilişkilerimizin, Yeşil Mutabakat düzenlemeleriyle birlikte sürdürülebilir üretim modelleri çerçevesinde ve karbon nötr hedefiyle devam etmesi, ülkemiz sanayisi için önemli riskleri olduğu kadar, eğer değerlendirilebilirse fırsatları da beraberinde getirebilir.¹

Pandemi Öğretileri

Covid-19 salgını gerek iş gerekse günlük yaşamda herkes gibi **Nail Olpak**'a da pek çok değişimi getirdi. **DEİK** Başkanı ve bir iş insanı olarak çok yoğun bir ajanda ile çalışan Olpak, yurt içi ve yurt dışı seyahatlerin yanı sıra yüz yüze görüşmeler, iş forumları ve daha pek çok organizasyonları yürüten bir iş insanı. Bu yoğun gündemin salgınla karşılaşması şaşırtıcı olsa da süreç hızla adapte oldu ve çözümler üretti. Olpak, teknolojinin de yardımıyla hem işine hem de kişisel gelişimine yönelik geliştirdiği formülleri şöyle sıralıyor:

📌 Tüm işlerimizi dijital platformlara taşıdık. Evden çalışma disiplinini hızla yeni çalışma biçimimiz olarak benimsedik.

📌 Pandemi sürecinde süreçte diyalog kurmak, bir araya gelmek ve bir dizi temaslar için yüz yüze gelmeden de me-

safe kat edebileceğimizi anladık.

📌 Şahsen toplantılarını bilgisayardan yönetmek, bir webinarda konuşmacı olmak ya da gün içinde özel işlerim için telekonferans yaparken bir yandan da yürüyüş yaparak spordan geri kalmamak gibi yeni deneyimler edindim.

📌 Bir günde fiziki katılımlı maksimum iki iş dünyası buluşmasına katılabilirken, bazı günler 8-10 webinarda panelist olduğum bir süreci yaşadım.

📌 Tabii evde olmak kişinin kendini dinlemesi, geliştirmesi ve düşünmesi için de güzel bir fırsat. Bol bol kitap okuyarak, özellikle hayatımızı şekillendirmeye başlayan yapay zeka ve yüksek teknolojiye insan psikolojisine kadar her alanda kendime yeni bir bilgi katmak için özel çaba sarf ettim.



KAPAK

DEİK Yönetim Kurulu Başkanı Nail Otpak: "DEİK Yeşil Dönüşüm'ü hayata geçiriyoruz"

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) olarak tüm dünyaya yayılmış 147 İş Konseyimle yeşilin öneminin bilinciyle hareket ediyor; tüm işlerimizi yeşili ve doğayı koruyarak, sürdürülebilir bir şekilde gerçekleştirmeye gayret ediyoruz.

AB'nin 'Avrupa Yeşil Mutabakat', ABD'nin 'Yeşil Dözen' ve diğer pek çok ülkenin de kendi ismini verdiği 'Yeşil Dönüşüm' süreci küresel iklim rejiminde yaşanmakta olan değişim ile birlikte dünya politika ajandasına kalıcı bir şekilde girmiş durumdadır. İklim değişikliği, sınırda karbon düzenlemesi ve sürdürülebilir kalkınma alanlarında somut ve kararlı adımlar atılması konusunda sorumluluk yalnızca devletlerde değil; özel sektör kuruluşlarında da olacaktır.

Toplam ihracatımızın yaklaşık %50'sini gerçekleştirdiğimiz AB ile ticari ilişkilerimizin, Yeşil Mutabakat düzenlemeleriyle birlikte sürdürülebilir üretim modelleri çerçevesinde ve karbon nötr hedefiyle devam etmesi, ülkemiz sanayisi için önemli riskleri olduğu kadar eşer değerlendirilebilirse çok önemli fırsatları da beraberinde getirebilir.

Çeşitli gelecek senaryoları üzerinden yaptığımız hesaplamalara göre, AB'nin yakın zamanda uygulamaya başlayacağı Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması'nın (SKDM) ihracatçı sektörlerimize oluşturabileceği maliyet 4 milyar Euro civarında olacaktır. Tabii bizimle birlikte diğer kurumların yayınladığı sonuçların iktisattaki 'ceteris paribus' yani 'diğer koşullar sabitken' varsayımı ile oluşturulduğunu, ancak AB'nin getireceği düzenlemenin yalnızca Türkiye'yi değil, Avrupa Birliği'ne ihracat yapan tüm ülkeleri et-



kileyeceğini göz önünde bulundurmakta fayda var. Yani statik hesaplamaların ötesinde her ülkenin kendi koşullarına ve yeşil dönüşümde uygulayacağı politikalara göre ihracatta rekabet avantajını şekillendireceği bir döneme girmiş bulunuyoruz.

Bu bilinçle en büyük ticaret ortağımız olan AB ile ilgili çalışmalarımız kapsamında, firmalarımıza Yeşil Mutabakat'ın gerektirdiği dönüşümde yardımcı olmak ve onları değişen koşullara uyarlamak için Ticaret Bakanlığı'mızın çalışmalarını destekleyen DEİK Yeşil Dönüşüm'ü hayata geçiriyoruz. 'Yeşil Yaşam' olarak değerlendirebileceğimiz bir yaklaşımla, Türk iş dünyasına '2053 yılında Sıfır Karbon' hedefi koymamızın, firmalarımızın motive olması için kritik bir adım olacağını düşünüyoruz. Bu çerçevede Mutabakat'ın dış ticaretimize getireceği yenilikçi düzenlemelerin sanayi kuruluşlarımızın iş yapış biçimleri üzerinde oluşturabileceği etkileri öngörebilmeleri ve alınabilecek tedbirleri değerlendirmeleri için DEİK olarak Yeşil Mutabakat ile ilgili belgeleri içeren bir 'Külliyyat', AB'nin atacağı adımlara yönelik bir 'Takvim', sanayi şirketlerinin alması gereken tedbirleri değerlendirebilecekleri bir 'Kontrol Listesi' ile sektör görüşlerini yansıtan 'sanayi ve ülke stratejisine yönelik öneri listeleri' ve iş dünyası çatı kuruluşları ile şirketlerin süreci etkin bir biçimde yürütebilmeleri için 'yönetişim modeli öneri paketi'ni de içeren 'Sanayide Yeşil Dönüşüm' raporumuzu hazırladık.

Yeşil ekonomiye geçiş sürecinde, sanayinin %99'unu ve toplam ihracatın %36'sını oluşturan KOBİ'lerimizi dönüşümün en önemli oyuncularından biri olarak görüyoruz. Kaynak verimliliği, yeni pazarlara giriş ve eko-inovasyon KOBİ'lerimizi bekleyen başlıca fırsatlar olacaktır. Bu fırsatların değerlendirilmesi için ise DEİK olarak, KOBİ'lerimizin finansmana erişiminin kolaylaştırılması, kaynak verimliliği farkındalıklarının artırılması ve dijital dönüşümün hızlandırılması başlıklarına katkı sağlayacak çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı: "Üretici, sanayici ve yatırımcılar 2022'den umutlu"

Türkiye ekonomisindeki büyümenin 2022'de piyasaya tahminlerini aşarak yüzde 5 civarında gerçekleşeceğini öngördüklerini söyleyen Müktesit Sanayici ve İşadamlar Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Mahmut Asmalı, MÜSİAD Ekonomi Anketi sonuçlarına göre 2022'nin; yatırım, ihracat ve istihdam açısından önemli fırsatlar barındıracağına dikkat çekti: "2022 Türkiye ekonomisi için güçlü büyüme sürecinin devam ettiği bir dönem



olacak. Üreten, güçlü bir Türkiye için çalışmalarımızı sürdüreceğiz."

Her yılın son ayında MÜSİAD üyelerinin katılımıyla hazırlanan 'Ekonomi Anketi' sonuçlarının da Türkiye'nin büyüme hamlesini desteklediğini vurgulayan Asmalı, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın açıkladığı TL'yi Özendirme Paketi'nin ardından, iş dünyasının 2022 yılına çok daha pozitif bir algıyla girdiğini ifade etti. Asmalı, ticaret ve ihracat sürecini geleceğe taşıyacak inovatif iş modelleri geliştirdiklerini, yurt içinde 88 şubeye, yurt dışında ise 74 ülkede, 81 irtibat noktasına ulaştıklarını, değişik sektörlerde faaliyet gösteren 12 bin üye ve 60 bin firmaya 1 milyon 800 bin kişiye istihdam sağladıklarını paylaştı.

2022 projeksiyonu, 7 strateji üzerine kurulu: Mahmut Asmalı, Türkiye'nin yerli ve milli üretim gücüne her açıdan katma değer sağlayabilmek amacıyla, 2022

TURİZMİ GELİŞTİRMEK ÜZERE ÖNEMLİ ADIMLAR ATILDI

KOBİ EFOR
AYLIK
DERGİ
ULUSAL

Tarih: 01.02.2022
Sayfa: 105
Tiraj: 15000
StxCm: 116,95



1/1

Turizmi geliştirmek üzere önemli adımlar atıldı



Kolombiya Ankara Büyükelçisi Julio Anıbal Riaño Velandia, **DEİK**/Türkiye-Kolombiya **İş Konseyi** Başkanı Ilgaz Manuel Bağlıkaya, Procolombia Türkiye Direktörü Marcela Monroy ve Ticaret Atařesi Valeria Gonzalez Williamson, Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) Genel Merkezi'ni ziyaret etti.

TÜRSAB Başkanı Firuz B. Bağlıkaya, Bilgi Teknolojileri ve Medya İletişimi Grup Başkanı Mesut Kanat ile Stratejik Planlama, Koordinasyon ve Pazarlama Grup Başkanı Levent Demirel'in katıldığı toplantıda Türkiye-Kolombiya arasında karşılıklı turizmi geliştirmek üzere görüşler paylaşıldı.

Kolombiya Ankara Büyükelçisi Julio Anıbal Riaño Velandia, "Turizmi geliştirmek ve tanıtmak için işbirliği yapmamız çok önemli. Kültürel değerlerimiz açısından birbirimize çok benziyoruz. Diplomatik bir klişe olarak değil; birlikte emek vererek gerçekten çok başarılı olacağımıza inanıyorum" dedi.

Bağlıkaya, "İlişkilerimizin çok daha ileri seviyede olmasını arzuluyoruz. Birlikte çalışarak bu hedeflere ulaşacağımıza inanıyorum. Elbette biz için turizm tarafı ile ilgileniyoruz. Kolombiya'ya sadece THY uçuşları mevcut. Diğer tarifeli havayollarının da buraya uçuş yapmaları lazım. Ulaşım olmadan sayıları artıramayız" diye konuştu.

10 MİLYAR DOLAR HEDEFİ İÇİN UMUTLU BEKLEYİŞ

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 118304
StxCm: 175,56



1/1

10 milyar \$ hedefi için umutlu bekleyiş

Rusya ve Ukrayna arası gerginlik Türk ihracatçılarını tedirgin ediyor. **DEİK** Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, 7.4 milyar dolarlık iş hacmini 10 milyar dolara çıkarmaya çalıştıklarını belirterek, "Bir olumsuzluk olmayacağını umuyoruz" dedi

Ukrayna ve Rusya arasındaki gerginlik bu ülkeyle iş yapan Türk iş insanlarını da tedirgin etti. Türkiye ile Ukrayna arasında 7.4 milyar dolarlık iş hacmi bulunuyor.



Harife Baş

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, gerginlik dolayısıyla ş anda işlerinde bir etkilene olmadiğini belirterek, "Bir duraklama yok, iş ilişkileri devam ediyor. Bir olumsuzluk olmayacağını umuyoruz" dedi.

Serbest ticaret var

İki ülke arasındaki ticaret hacminin 7.4 milyar dolar olduğu bilgisini veren Çetin, "2021 yılında Türkiye, Ukrayna'ya 3 milyar dolarlık ürün sattı. Ukrayna'dan 4.4 milyar dolarlık ürün aldı. Bu ülkeye tekstil ürünleri, makine ve aksamları, savunma sanayiiyle ilgili ürünler satıyoruz. Ukrayna'dan yüklü miktarda tahıl, buğday, mısır ve yem hammaddeleri alıyoruz. Demir çelik ile ilgili satın almalar da var. Türkiye'nin ülkede yatırımı da çok. İnşaat işleri, müteahhlik, yol, köprü, tünel yapımları var. Serbest Ticaret Anlaşması'ndan sonra başka yatırımlar da olabilir" dedi.

Çetin, 2022 yılında iki ülke arasındaki ticaret hacminin 10 milyar dolara çıkarılması hedefinin de bulunduğunu aktararak, "7.4 milyar doların çok üzerine çıkmak istiyoruz. Çünkü Serbest Ticaret Anlaşması imzalandı. Birkaç yılda 10 milyar doları yakalazarız" diye konuştu.

Ruşen Çetin, pandemide bu ülkeyle ticaretin de olumsuz etkileneceğini dile getirerek, hatta bu süreçte Ukrayna'yla ticarete artış yaşandığını da kaydetti.



Turizmciler kaygı duyuyor

Türkiye Otelciler Federasyonu (TÜROFED) Başkanı Osman Ayık, turizm açısından hem Rusya hem de Ukrayna pazarının

çok önemli olduğunu anımsatarak, şunları söyledi:

"Bu iki pazarın misafir sayılarımızdaki ağırlığı çok yüksek. O nedenle bu iki ülke arasındaki gerilim bizi çok kaygılandırıyor. Bir an önce bu gergin ortamın yatışması ve savaşa mahal verecek bir durumun ortaya çıkmamasını umuyoruz. Son gelişmeler bize olumlu sinyal veriyor. Umarım süreç böyle devam eder. Olaylar yatışırsa bu yaz sezonunda bu iki kaynak pazardan beklediğimiz turist sayısı etkilenecek."

2 milyon turist

Türkiye ve Ukrayna arasında imzalanan anlaşmayla iki ülke vatandaşları vizesiz seyahat edebilir. Ruşen Çetin, "Türkiye'ye Ukrayna'dan geçen yıl 2 milyon turist geldi. Bizden de 500 bin kişi gitti. İki ülke arası turizm potansiyeli çok yüksek" dedi.

Rakamlarla ticari ilişkiler

■ Türkiye ile Ukrayna arasında 7.4 milyar dolarlık ticaret hacmi var. Bunun 4.4 milyar doları ithalat, geriye kalanı ihracat.

■ Ukrayna'nın 2 milyar dolar üzerinde ihracat hacmi olan 5 pazarı bulunuyor. Ukrayna'nın ürün bazında ihracatında özellikle ayçiçeği yağları, buğday ve mısır gibi ürünler ön plana çıkmaktadır. Bu ürünler Ukrayna ihracatının yaklaşık yüzde 23.2'sini oluşturuyor.

■ Ukrayna'nın Türkiye'ye yaptığı ihracatın yüzde 70'ini tahıl ve metal ürünleri oluşturuyor.

■ Ukrayna'da 700 civarı Türk firması bulunuyor. 4.1 milyar dolarlık bir yatırım söz konusu. Türkiye son 5 yıllık süreçte Ukrayna'ya en fazla yatırım yapan ülke konumunda.

■ Türk müteahhlik sektörü Ukrayna'da bugüne kadar 6.3 milyar dolar değerinde 184 projeye imza attı.



'Geleceği birlikte inşa edelim'

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Afrika temaslarının ikinci durağı Senegal'de iş birliği mesajı verdi. Erdoğan, "Afrikalı kardeşlerimize geleceği birlikte inşa etmeyi teklif ediyoruz" dedi

KINŞASA, DAKAR İHA

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan üç ülkeyi kapsayan Afrika turunun ilk durağı Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ndeki temaslarını tamamlamasının ardından ikinci durak Senegal'e geçti. Senegal'in başkenti Dakar'da Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılanan Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye-Senegal İş Forumu'na katıldı. Erdoğan ve Sall, Cumhurbaşkanlığı Sarayı'nda baş başa ve heyetler arası görüşmeler yaptı. Senegal-Türkiye İş Forumu'nda önemli açıklamalarda bulunan Erdoğan, şunları ifade etti:

DAİMA YAKIN OLDUK: Türkiye ile Senegal aralarındaki fiziki mesafenin aksine birbirlerine daima yakın olmuşlardır. Sayın Cumhurbaşkanı ile 400 milyon ticaret hacmi hedefine ulaştık. Şimdi hedefimiz, 1 milyar dolar. Ortak gayretlerimizle bu rakama da kısa sürede ulaşacağımıza inanıyorum.

EKONOMİMİZİ HER SENE BÜYÜTTÜK: Türk firmaları, Dakar Havalimanı, spor merkezi uluslararası hal ve TIR projelerini tamamladılar. Dakar Olimpik Stadyumu da 2 yıl gibi kısa bir sürede inşa edilmiştir. Bu yapının inşasında bin Senegalli kardeşimize istihdam sağlanmıştır. Türkiye, dünyanın en büyük ekonomilerinin yer aldığı G20 ülkelerinin bir üyesidir. Satın alma paritelerine göre dünyanın 13. ülkesiyiz. Türkiye'nin ekonomik altyapısı küresel şoklara karşı dayanıklıdır. Bölgemizde yaşanan istikrarsızlığa rağmen ekonomimizi her sene yüzde 5 büyütmeyi başardık. Türkiye olarak yüzde 1,8'lik rekor büyümeye oranına ulaştık. G20'de sanayi üretimi en çok artan ülkelerden biri olduk. 225 milyarı aşan ihracat hacmiyle tamamladık. Çift haneleri bulacağına inandığımız 2022 büyümeye oranlarıyla bu başarıyı çok daha ileriye taşıyacağız.

SENEGAL İHRACAT KAPISI: Senegal'in bölgesinde ekonomik bir merkez



5 anlaşma imzalandı

Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Sall'ın arasındaki görüşme ve heyetlerin bir araya gelmesinin ardından iki ülke arasında 5 anlaşma imzalandı. İmza töreni sonrası ortak basın toplantısında konuşan Erdoğan, şunları söyledi: "Kıymetli kardeşimle yaptığımız görüşmelerde Türkiye-Senegal görüşmelerini tüm çevreleriyle ele aldık. Ekonomi, yatırımlar, savunma sanayi,

terörle mücadele alanındaki ilişkileri nasıl daha ileriye taşıyabiliriz, bunu görüşme fırsatı bulduk." Erdoğan, "Firmalarınızın Yükselen Senegal Planı'ndaki katkıları, Senegal halkının desteğiyle de devam edecektir. Kalkınma alanında da yakın ilişkiler içerisindeyiz. Maarif vakfımız ise 857 öğrenciye eğitim veriyor. Senegal makamlarının FETÖ ile mücadele sağladıkları destek için teşekkür ediyorum. Bu destek ve dayanışmanın bundan sonra da devam edeceğine inanıyorum" dedi.

olabileceğini biliyoruz. Senegal, Batı Afrika ülkelerine açılan bir ihracat kapısıdır. 8-10 Mart'ta Ankara'da düzenleyeceğimiz 5. Dönem Karma Komisyon Toplantısı'na önem veriyoruz. Ülkelerimiz arasında düzenlenen İş Forumu gibi platformlar iş adamlarımızın birbirlerini daha iyi tanımalarına vesile oluyor.

PEK ÇOK PROJİYİ HAYATA GEÇİRİYORUZ: Afrikalı dostlarımızla birlikte pek çok çalışma yürütüyor, projeleri hayata geçiriyoruz. Afrika kıtasıyla toplam ticaretimiz 2021 yılı sonu itibarıyla 34,5 milyar dolara yükselmiştir. Suhrta ülkelerinde ise 1,3 milyar dolar olan ticaret hacmi, 2021 yılında 11,7 milyar doları bulmuştur. Aziz

Erdoğan, Senegal ziyareti sırasında bir Türk firmasının inşa ettiği 50 bin kişilik Dakar Olimpik Stadi'nin açılış törenine, Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall ve davetli diğer ülkelerin devlet başkanlarıyla birlikte katıldı.



kardeşim Macky Sall başta olmak üzere Senegal makamlarının da Türk girişimlere destek vereceğine yürekten inanıyorum. 25-28 Ekim 2022 tarihlerinde Saha EKSPÖ Sanayi ve Havacılık bu bakımdan önemli bir fırsattır. Afrikalı kardeşlerimize geleceği birlikte inşa etmeyi teklif ediyoruz. İş insanlarınıza yapacakları her türlü ticaret girişimde gereken kolaylıkları yapacağımızın altını bir kez daha çizmek istiyorum.

İÇERİDE TİCARET DESTEĞİ DIŞARIDA LOBİ ARTACAK

MİLLİYET
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 118250
StxCm: 134,93



İçeride ticaret desteği dışarıda lobi artacak

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), 2022 yılında Türk iş dünyasının sorunlarını çözmek ve ticari diplomasi faaliyetlerini artırmak için kolları sıvadı. Başkan Nail Olpak yeni planlarını açıkladı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), yakın zamanda **iş konseylerinin** yeni yönetimleri için seçime giderken, yeni yıl için yeni planlarını gündeme aldı.

DEİK Başkanı **Nail Olpak**, 2021'de odaklanacakları konuları açıklamak üzere düzenlediği basın toplantısında gündeme dair soruları da yanıtladı. Yılın ilk çalışması, gelecek hafta görüşülmeye başlanacak üç konuyu içeriyor. Buna göre transit ticaret yapan firmalara tanınması istenen vergi kolaylıkları, yurt dışı müteahhütlik ve bağlı olarak müşavirlik ilave destekleri ile yurt dışındaki bankacılık eksikliklerinin çözümü konusunda yapılan çalışmalar masaya yatırılacak.

Üç ülke için adım

Yılın önemli bir gündem



Duygu Erdoğan

Kriterler yenilendi

DEİK'te yeni dönemde değişen üyelik ve seçim kriterlerinden de bahseden **Nail Olpak**, "Herkes istediği kadar **iş konseyine** üye olabilir dedik. Ancak seçimlerde sadece iş yaptığı ve üye olduğu ülkeler için oy kullanılabilir maddesi getirdik. Bir kişi maksimum **3 iş konseyinde** görev alabiliyor. Bir karar daha aldık. Bir iş insanı, hangi ülke **iş konseyinin** başkanlığına aday ise kendisinin o ülkeyle ticaret yapma zorunluluğunu arıyoruz. Son seçimde, 45 iş insanımız ilk defa **iş konseyi** başkanı oldu. 14 kadın **iş konseyi** başkanı seçildi. 36 **iş konseyi** başkanı 3 dönem kuralı sebebiyle görevinden ayrıldı" dedi.

maddesi ise DEİK'in misyonu olan ticari diplomasi konusunda daha aktif bir yol izlenerek, lobicilik faaliyetlerinin ülke bazlı etkin bir şekilde yürütülmesi olacak. Bu kapsamda ilk etapta Türkiye'nin güçlü ticaret ortağı üç ülkeye yönelik adımlar atılacak.

ABD'ye yönelik DEİK'in tanınan bir ABD'li siyasetçiye temsilci yapma hedefi var. Bu konuda ilk görüşmelerin olumlu geçtiğini anlatan Olpak, resmi taleplerini ilettiklerini söyledi. Yine ülke için 100 kişilik, akademisyenlerin de dahil olduğu, ABD'li bir grup



Nail Olpak

oluşturma hedefi da var. Almanya ve İngiltere için de strateji oluşturuluyor. Ardından ise Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan stratejik odaklar olacak. Ülkelerde Türkiye algısının doğru oluşturulması ana hedefte yer alacak.

Sanayi için doğal gaz kesintilerini değerlendiren **Nail Olpak**, dışa bağımlı enerji kaynaklarının her zaman risk barındırdığını söyledi. Olpak, "Umarız kuzey ve güneyde bulduğumuz doğal gaz rezervimizi kullanmaya başlarsak, enerji anlamında çok daha konforlu ve ucuz bütçeli bir alan oluşturacağız. Son dönemde Avrupa yeterince rüzgar enerjisinden faydalanmadığı için sorun yaşarken, Türkiye ise barajlarda yeterince su olmadığı için elektrik üretiminde kapasite sorunu yaşıyor. Bu alanda yatırımlarımızı en üst seviyeye taşımalıyız" dedi.



"TL'ye güven devam etmeli"

Hazine ve Maliye Bakanlığı, Rusya'nın Ukrayna'ya saldırısına ilişkin piyasalarda duyulan paniğin neden olduğu spekülasyonlara karşılık olarak TL ve TL cinsli varlıklara olan güvenin devam etmesini önemli mesajlar verdi. Bakanlık, "Bölgesel çapraz para biriminde hareketli etkilerden etkilenebilecek dövizci ve yatırımcılar için serbestleşmiş önemli mal piyasaları karşı tarafı sağlamlaştırmak için TL'ye güvenin devam etmesi gerektiğini vurguladığını belirtti."

Piyasalarda Ukrayna şoku

Uçuşlar durduruldu mağazalar kapandı

Ukrayna hava saldırıları karşısında uluslararası uçuş ve seyahat için bir dizi önlemler alındı. Tüm pazarlar kapatıldı. Ukrayna'da da mağazalar ve işletmelerin büyük çoğunluğu kapanarak faaliyetlerini durdurdu. Ukrayna'da da mağazalar ve işletmelerin büyük çoğunluğu kapanarak faaliyetlerini durdurdu.

İki ülkede 50 yılda 104 milyar \$'lık proje

Ukrayna Hükümeti, 2021-2025 yılları arasında toplam 104 milyar dolarlık yatırım planını açıkladı. Bu planın 50 milyar doları enerji sektörüne, 54 milyar doları ise diğer sektörler için tahsis edildi. Ukrayna Hükümeti, 2021-2025 yılları arasında toplam 104 milyar dolarlık yatırım planını açıkladı.

Dünya piyasaları, Rusya'nın Ukrayna'ya askeri operasyonuyla sarsıldı. Borsalar düştü, altın ve petrol terandı. En fazla kayıp Rus borsasında rublelerde görüldü. Avrupa'da doğal gaz fiyatları hızla artarken Gazprom hisselerinin çökmesi dikkat çekti

Altın arttı

Dünya piyasalarında altın fiyatları arttı. Altın fiyatları 1900 doları aşarak 1950 dolar seviyelerine yükseldi. Altın fiyatları 1900 doları aşarak 1950 dolar seviyelerine yükseldi.

'Sakin kalıp bekleyeceğiz'

Hazine ve Maliye Bakanlığı, piyasalarda duyulan paniğin neden olduğu spekülasyonlara karşılık olarak TL ve TL cinsli varlıklara olan güvenin devam etmesini önemli mesajlar verdi. Bakanlık, "Bölgesel çapraz para biriminde hareketli etkilerden etkilenebilecek dövizci ve yatırımcılar için serbestleşmiş önemli mal piyasaları karşı tarafı sağlamlaştırmak için TL'ye güvenin devam etmesi gerektiğini vurguladığını belirtti."



AFRİKA TURU DEVAM EDİYOR

**Cumhurbaşkanı
Recep Tayyip
Erdoğan'ın
Afrika turu
devam ediyor.
3 ülkeyi
kapsayan Afrika
turuna Kongo
Demokratik
Cumhuriyeti'nde
başlayan
Erdoğan, bugün
ikinci durağı
Senegal'e
geçiyor**

Başkent Kinşasa'da Kongolu Mevkidaşı Tshisekedi ile görüşen Erdoğan, ikili işbirliği anlaşmaları imzaladı. Erdoğan, Afrika turu kapsamında bugün Senegal'e geçiyor. Burada resmi törenle karşılanacak olan Erdoğan, Senegalli mevkidaşı Macky Sall ile başbaşa görüşecek. Türkiye'nin Dakar Büyükelçiliği'nin yeni hizmet binasının resmi açılışını da yapacak Erdoğan, Türkiye-Senegal İş Forumuna ve Dakar Olimpik Stadyumunun açılışına katılacak. Erdoğan'ın Senegal'e 5'inci ziyareti olacak. Türkiye'nin, bağımsızlığını kazanmasından iki yıl sonra, 1962'de açtığı temsilcilik, Afrika'daki ilk Türk büyükelçiliklerinden biri olarak öne çıkıyor. Erdoğan'ın son durağı ise Batı Afrika ülkesi Gine Bissau olacak.



HAKAN ÇELİK - DEİK'TEN STRATEJİK LOBİCİLİK ATAĞI

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.02.2022
Sayfa: 10
Tiraj: 105897
StxCm: 82,47



1/1

HAKAN ÇELİK
hakan.celik@posta.com.tr
twitter.com/hukancheik

DEİK'ten stratejik lobicilik atağı

Türkiye bizzat Cumhurbaşkanı **Recep Tayyip Erdoğan**'ın girişimleriyle dış politikada ciddi normalleşme adımları atarken uluslararası düzeyde ülke markasını güçlendirmek için çalışmanın tam zamanı. Kuruluş amacı "**ticaret diplomasisi**" olan **Day Ekonomik İhtişler Kurulu (DEİK)** da bu hedef doğrultusunda kolları sıvadı. Geçen hafta görüşme fırsatı bulduğumuz **DEİK Başkan Nail Otlak** atmakta oldukları adımları ve yakın dönem planlarını özetledi.

Nail Otlak Amerika Birleşik Devletleri, Almanya, Fransa, Birleşik Krallık, Japonya, Rusya ve Hindistan başta olmak üzere beşirilen bir dizi ülke merkezinde özel bir çalışma başlattıklarını açıkladı. Bu ülkelerde tanınan, saygın bazı isimlerle anlaşmaya vardıklarını, ciddi lobi kuruluşlarıyla da sözleşme imzalamaya aşamamda olduklarını söyledi. Özellikle ABD, Almanya ve Fransa kamuoylarında iyi tanınan bazı isimler, Türkiye'nin iktisadine aktif katkı sağlayacak. ABD'deki isim ise Türk iş dünyasının adeta bu ülkedeki daimi yurdu olacak.

Nail Otlak'ın açıklamalarından şu notları aldık:

- ◆ **AVRUPA BİRLİĞİ**
Avrupa Birliği ile yakın gelecekte iş yapmanın temel kriterini "**Yeşil Mutabakat**" oluşturacak. Bu alanda yeterli hazırlığı bulunmayanlar ticarete çok zorlanacak zemin, ilber ve para kaybedecek. Kritik talimat yalıdağın işlerin daha da karmaşık hâle gelmemesi için DEİK şu anda yoğun çalışma yürütüyor. Belgeleri içeren bir "külliyyat", yol haritası niteliğindeki "talimat" belirleniyor, her şeyi kapsayacak "**Sanayide Yeşil Dönüşüm**" raporu hazırlanıyor.
- ◆ **DİJİTAL TEKNOLOJİLER**
Start up projeleri, yapay zeka uygulamaları, metaverse, yazılım, oyun ve bilgi sistemlerinde yüksek katma değerli ürün ve hizmet üretmek için çalışacak bir iş **konseyi** kurulması hedefleniyor. Bu konsey, Türk şirketlerinin küresel rekabette öne çıkmasına katkı verecek ve nihai rekabet gücünü artıracak.
- ◆ **HEDEF 30 MİLYAR USD**
Pandemi sonrasında bütün dünyada ekonominin toparlanmasında inşaat, konut ve altyapı alanında belli bir talep artışı bekleniyor. Türk şirketleri bu kategorilerde çok iddialı. Salgın öncesinde Türk şirketlerinin dünya çapında yakaladıkları 30 milyar dolarlık proje ve taahhüt hedefinin yeniden yakalanması için Ticaret Bakanlığı ve Türk Eximbank başta olmak üzere kurumlarla yoğun çalışma yürütülecek.
- ◆ **TRANSİT TİCARET**
Bir ürünün Türkiye'ye hiç uğramadan A ülkesinden B ülkesine gönderilmesi anlamına gelen "Transit Ticaret" son yıllarda hızla kazandı ve küresel ölçekteki büyüklüğü trilyon dolar seviyesine ulaştı. Ülkemizde bu faaliyet alanında yeni şirketlerin kurulması için vergi avantajları ve destekler sağlanmalı. Singapur ve Lüvçe bu alandaki en başarılı örneklerdir.
- ◆ **BANKACILIK**
Türk bankalarının yeterince etkin olmadığı Afrika kıtasında finans işlemlerini gerçekleştirmek zaman alıyor ve ilber maliyetler getiriyor. Hazine ve Maliye Bakanlığı ile yapılacak temalar çerçevesinde önümüzdeki süreçte belli merkezlerde Türk banka şubelerinin açılması çalışılacak.
- ◆ **YENİ OFİS**
Devletten yardım almadan, gönüllülük esasıyla çalışan DEİK bundan sonra faaliyetlerini, 75 milyon TL'ye yeni satın alınan İstanbul Şişli'deki ofis alanlarında devam ettirecek. Çalışmalarını modern bir yapıda ve tek merkezde toplamasının ciddi maliyet tasarrufu sağlanmasını öngörüyor.

İKİNCİ DURAK SENEGAL

POSTA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2022
Sayfa: 8
Tiraj: 109331
StxCm: 62,33



1/1

İKİNCİ DURAK SENEGAL

13'ÜNCÜ ÜLKE

Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan, resmi temaslarını tamamlamasının ardından dün Kongo Demokratik Cumhuriyeti'nden ayrıldı. Erdoğan, Afrika ziyaretinin ikinci durağı olan Senegal oldu. Senegal-Türkiye İş Forumu'nda konuşan Erdoğan, Türkiye'nin satın alma paritesine göre dünyanın en büyük 13'üncü ülkesi olduğunu söyledi. Erdoğan "Firmalarımızın Senegal'de aktif rol almasından gurur duyuyoruz. Çok sayıda büyük projeyi başarıyla tamamladılar" dedi.

HEDEF 1 MİLYAR DOLAR

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Sayın Cumhurbaşkanı ile 2018 yılındaki ziyaretim sırasında müştereken belirlediğimiz 400 milyon dolar ticaret hacmi hedefine hamdolsun ulaştık. Şimdi hedefimiz 1 milyar dolar. Ortak gayretlerimizle bu rakama da kısa sürede ulaşacağımıza inanıyorum. Konumu ve bölgedeki gücü itibarı ile Senegal, Batı Afrika ülkelerine açılan bir ihracat kapısıdır" diye konuştu. ■ İHA

Resmi ziyaret için gittiği Senegal'de Senegal-Türkiye İş Forumu'nda konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye'nin G-20'nin önemli bir üyesi; satın alma paritesine göre dünyanın en büyük 13'üncü ülkesi olduğunu söyledi.



Cumhurbaşkanı Erdoğan'ı, Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall havalimanında karşıladı.



KÖRFEZ'DE YATIRIMIN YENİ ADRESİ

BAE ile normalleşen ilişkiler yatırımın da rotasını değiştirdi. BAE'den savunma, tarım, enerji, gıda ve bilişim sektörlerine 10 milyar dolar yatırım planlanıyor. Ticaretin de yüzde 40 artması bekleniyor

BAE



Pusulula
Barış
ERGİN

Başkan Recep Tayyip Erdoğan'ın iki günlük resmi ziyaret için gittiği Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) başkanı Abu Dahi'den iş dünyası eli dolu döndü. 10 milyar dolarlık yatırım için kullar sıranadı. Körfez'den başta savunma sanayisi olmak üzere tarım, enerji, gıda ve bilişim sektörlerine de yatırım planlanıyor.

Abu Dahi Velihaht Pressi Şeyh Muhammed bin Zeyid Al Nahyan'ın 24 Kasım'daki Türkiye ziyaretinde enerji finans ve ticaret alanlarını kapsayan 10'dan fazla anlaşma imzalandı. Ek olarak da Türkiye'de 10 milyar dolar seviyesinde bir fon oluşturuldu.

TÜRKİYE 15 ÜLKE ARASINDA

İki ülke arasında yatırımın bakınca Türkiye'de BAE'nin son yıllarda en büyük yabancı yatırım

anlaşmalarından bazılarına imza atıp götürüyor. BAE, Türkiye ile en çok yatırım yapan 15 ülke arasında yer alıyor. 2020'de Türkiye'ye doğrudan 5 milyar dolar yatırım yapıldı. Türkiye'nin de 2019'da BAE'ye yatırım miktarı 310 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti.

TİCARET % 40 ARTABİLİR

İki ülke arasındaki ticarete de hızlı bir gelişim var. Petrol dışı ticaret geçen yıl 2020'ye oranla yüzde 54 artışla 13.7 milyar dolara ulaştı. Türkiye BAE'nin 11'inci büyük ticaret ortağı. BAE ise Türkiye'nin ikinci ticaret hacmi en yüksek olan ülkeler sıralamasında 12'nci sırada geliyor. İki ülke arasında 2019'da ticaret hacmi 7.3 milyar dolardı. 2020 ve 2021'de bu rakam 8 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

İlişkilerin normalleşmesiyle Birleşik Arap Emirlikleri'yle ticaret hacminin yüzde 40 artışta tahmin ediliyor. Türkiye'nin başlıca ihracat ürünleri, kıymetli taşlar ve metaller, makineler ve elektrikli cihazlar. Türkiye'nin BAE'den ithal ürünleri arasında ise altın, alüminyum, süncöbernit, petrol yağları, kimyasal maddeler ve demir bapı çekiyor.

BİRÇOK SEKTÖRE İLGİ VAR



İsmail İDERGİ Bektaş

Yeni Dışişleri Bakanı

BAE ile ekonomide yeni ve güçlü bir sürecin başladığını belirttik. Tarım, gıda, enerji, bilişim, savunma sanayi başta olmak üzere birçok sektörde ilgi odaklarını beyan ettikler. Türkiye'de yatırım yapma istakları çok yüksek" dedi. En kısa sürede İstanbul ya da BAE'de ticaret ve sanayi odası federasyonları ile seri toplantılara başlayacaklarını anlatan Olpak, "Özellikle bize çok güçlü bir misyonerlik sektörümüz olduğuna ve bu kapsamda faaliyetlerimiz istediklerini söylediler. 'Bizim bu alanda açığımız ve ihtiyacımız var' dediler. Biz de başta bu alan olmak üzere seri toplantılarda 10-15'er kişilik gruplar halinde görüşmeler gerçekleştireceğiz" diye konuştu.

YATIRIM YAPMAYA DEVAM EDECEĞİZ



Birleşik Arap Emirlikleri'nin Başkanı

Yeni Dışişleri Bakanı

10 milyar dolarlık yatırım planlanıyor. Ticaretin de yüzde 40 artması bekleniyor. BAE ile ekonomide yeni ve güçlü bir sürecin başladığını belirttik. Tarım, gıda, enerji, bilişim, savunma sanayi başta olmak üzere birçok sektörde ilgi odaklarını beyan ettikler. Türkiye'de yatırım yapma istakları çok yüksek" dedi. En kısa sürede İstanbul ya da BAE'de ticaret ve sanayi odası federasyonları ile seri toplantılara başlayacaklarını anlatan Olpak, "Özellikle bize çok güçlü bir misyonerlik sektörümüz olduğuna ve bu kapsamda faaliyetlerimiz istediklerini söylediler. 'Bizim bu alanda açığımız ve ihtiyacımız var' dediler. Biz de başta bu alan olmak üzere seri toplantılarda 10-15'er kişilik gruplar halinde görüşmeler gerçekleştireceğiz" diye konuştu.

TİCARET HACMİNDE ARTIŞ BEKLENİYOR

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
İhracat	4.68	5.41	9.18	3.14	3.51	5.4	2.8
İthalat	2	3.7	5.67	3.78	4.33	5.6	2.4
Hacim	6.69	9.11	14.85	6.92	7.85	11	5.2
Değişim	2.69	1.71	3.51	-0.64	-0.81	-0.2	0.4

mln dolar





**BURHANETTİN
DURAN**

burhanettin.duran@sabah.com.tr

Erdoğan'ın yoğun Afrika mesaisi

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın son dört ayda ikinci Afrika seyahati çerçevesinde Senegal'deyiz. İlk durak, Kongo Demokratik Cumhuriyeti'nin (KDC) başkenti Kinşasa'ydı. Sahraaltı Afrika'nın en büyük yüzölçümüne (2,34 milyon kilometrekare) sahip Kongo Demokratik Cumhuriyeti 90 milyon nüfusu ile kalkanma, altyapı ve şehirci alanlarında ciddi yatırımlara ihtiyaç duyan bir ülke. Halen Belçika ve Fransa'nın önemli bir etkisinin olduğu Kinşasa'da Erdoğan, KDC Cumhurbaşkanı Tshisekedi'nin huzurunda askeri çerpe ve savunma sanayi işbirliği anlaşmalarına ek olarak otomobil, demiryolu hattı, finans merkezi, altyapı ve Kongo nehir ulaşımı üzerine mutabakat zabtalarını imzaladı.

İkinci durak Erdoğan'ın önceki Afrika seyahatlerinde de sık uğradığı (5. kez) Dakar'dı. Pazartesi, Erdoğan önce Senegal İş Forumu'na katıldı, sonra iki ülke arasında 6 anlaşma imzalandı. Bugün Türkiye'nin Dakar Büyükelçiliği yeni Kançılar'ya binasının ve Türk işadamlarının inşa ettiği Senegal olimpiyat stadyumunun açılışı var. Yarı Erdoğan, seyahatinin üçüncü durağı olan Gine Bissau'ya giden ilk Türk devlet başkanı olacak. Bu ziyaret yakın zamanda darbe teşebbüsüne uğrayan Cumhurbaşkanı Embaló'ya demokratik bir destek mahiyetinde. Üç ülkeye yapılan seyahat Erdoğan'ın tabiriyle "3. Türkiye-Afrika Zirvesi'nde alınan kararların sahada takibi" amacına matuftu. Erdoğan'ın yoğun Afrika mesaisi Türk işadamlarının Afrika'daki yatırımlarını (1700 proje ile) 78 milyar dolara ulaştırdı.

Yeni Afrika vizyonu gerçekleştiriyor

Kuşkusuz Erdoğan, Türk dış politikasında birçok kritik dönüştürme imza atan bir lider. 19 yıllık iktidarında Türkiye'nin otonomisi ve milli çıkarları için gerektiğinde gerilimleri göze aldı, gerektiğinde yeni açılımlarla kazanımları pekiştirdi. Son dönemde BAE, İsrail, Ermenistan, Suudi Arabistan ve Mısır ile normalleşme arayışı politikası medyada öne çıkıyor. Halbuki Erdoğan'ın Afrika ülkelerine yönelik mesaisi ve gerçekleştirdiği vizyonu bir devrim niteliğinde. Afrika'da en çok ülkeyi ziyaret eden lider olarak Erdoğan, kıtada "kazan-kazan ilişkisi" ile öne çıkıyor.

Erdoğan, uluslararası sisteme getirdiği eleştirilerle halkların beğenisini kazandıran Avrupa'nın kitadaki sömürgeci mirasına da meydan okuyor. "İhtiya ve İntifa" amacıyla adli bir ilişki kurmanın önemliğini kensil ediyor. Bu ilişki ticaret ve altyapı yatırımlardan savunma sanayisi ve askeri işbirliğine kadar çok katmanlı bir düzlemde yürüyor. Elbette Çin'in Afrika'daki büyük yatırımları, Rusya'nın Wagner türü yapılarla kazandığı nüfus, Fransa ve diğer Avrupa ülkelerinin sömürgeci dönemden gelen kapasiteleri bilmiyor. Bu sık rekabette söylene ve iş tutma tarzıyla Türkiye kendine farklı bir alan açıyor.

Ankara'nın kıtada gösterdiği yoğun mesai Avrupa başkentlerini rekabette ziyade işbirliğine yönlendirebilir. Türkiye'nin Afrika derinliği giderek ticaret hacmini geliştirmekten öteye geçiyor ve büyük güçlerle ilişkilerini etkileyecek stratejik bir alana dönüşüyor.

DİLEK GÜNGÖR - TEMEL GIDADA KDV YÜZDE 1'E İNDİ

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 179021
StxCm: 1070,28



PAKET

60 MİLYARLIK KREDİ DESTEĞİNİN AYRINTILARI AÇIKLANDI...

İŞ DÜNYASINA NEFES OLACAK KAYNAK

İş dünyasının kredi maliyetlerini düşürecek 60 milyarlık KGF destekli paketin ayrıntıları belli oldu: Yatırım kredileri azami 2 yıl ödemesiz, 8 yıl olacak. KOBİ'ler 25 milyon, büyük şirketler 100 milyon TL'lik yatırım kredisine % 16 faizle ulaşabilecek

H

azine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati, iş dünyasının beklediği yeni vadeli araç kredilerin ayrıntıları da açıkladı. 60 milyarlık Kredi Garanti Fonu (KGF) destekli paketin 25 milyar TL'li yatırım, 25 milyar TL'li tüketim, 10 milyar TL'li ise işletme mevzuatında için kullanılacak. Yatırım kredileri azami 2 yıl ödemesiz, 8 yıl olacak. Faiz oranı 20 ayın kadar kullanılacak kredilerde TLREFF+1'de 1, 24 ay üzeri için TLREFF artı yüzde 2 olacak.

Özellikle yüksek teknoloji sektöründe 1, 24 ay kadar ödemeli sağlanacak. Yatırıma bağlı işletme kredileri ise azami 6 ay ödemesiz olabilecek, 36 ay vadeli kullanılacak. İşin önde TLREFF artı yüzde 14. Bu da yatırıma yapılacak işletmelerde yüzde 18'yle oran vadeli TL kredisi anlamına geliyor. Her bir KOBİ için maksimum 25 milyon, büyük firmalar için 100 milyon lirası limit olacak.

İHRACATA UÇUZ KREDİ

İhracat destek paketinde azami 8 ay ödemesiz dönem, azami 18 ay vade olacak. İhracat destekli KGF kredilerine önlüğe kredi limiti için banka teminat mektubu talep etmeyecek. Kredinin faiz oranı TLREFF artı yüzde 1 olarak belirlenecek. İşletme destek programları için kullanılacak 10 milyarlık destek paketinde azami vade 24 ay olacak, 8 ay ödemesiz dönemde faiz oranı TLREFF+1'de 1 olarak belirlenecek.

6 HEDEF SEKTÖR BELİRLENDİ

Bakan Nebati, ihracata katkı veren, ithalata azaltan sektörlerin desteklenmesini hedeflediğini belirtti. "İhracat destekli kredi garantisi sistemi, Türkiye Ekonomisi (MİS) için ihracatçıya katkı, enflasyonist bir etki oluşturmadan cari dengeye katkı sağlamak amacıyla belirli bir şekilde uygulanacak" dedi. Buna göre, kredi limit paketleri imalat, ihracat, servis, hizmet, teknoloji ile ilgili ve perakende sektörlerinde öncelikli olarak kullanılacak.

ÖZEL BANKALARA ÇAĞRI

"Teşviiyle özel bankalara da çağrı yaparız Bakan Nebati, "Lütfen bu işte size de kolaylaştırma olsun. Bu işin size tekipten olacağı" dedi.

BAŞKA AMAÇLA KULLANIMINA İZİN YOK

2 yıl önce dağıtılan KGF kredilerinin bir miktarına sadece ihracatçıya değil diğer sektörler için de kullanılmasına izin verilmeyeceği, diğerleri ise sadece ihracatçıya kullanılacak. Bu işin size tekipten olacağı. Arayış dip kesimlerin ve gerçek dip kesimlerin için değil. Arayış dip kesimlerin için değil. Arayış dip kesimlerin için değil. Arayış dip kesimlerin için değil.

KREDİ DÖVİZE ALTINA GİDEMİYECEK

- Her zamanlar faiz oranı düşürülecek ve istatistiklerle takip edilecek.
- İşletme mevzuatında dışa açılan için yalnızca kredi kullanımı getirildi.
- Kredi limit kullanımı yüzde 10 ile sınırlı olacaktır.
- Kredilerin kullanımını amaçla kullanımı yasaklanacak.
- Arayış dip kesimlerin ve gerçek dip kesimlerin için özel paketler uygulanacak.

YATIRIMA 25 MİLYAR TL

• 2 yıl ödemesiz dönem
• 8 yıl kredi vadesi
• TLREFF+2 Faiz oranı

İŞLETME HARCAMASINA 10 MİLYAR TL

• 6 ay ödemesiz dönem
• 24 ay kredi vadesi
• TLREFF+1 Faiz oranı

İHRACATA 25 MİLYAR TL

• 6 ay ödemesiz dönem
• 18 ay kredi vadesi
• TLREFF+1 Faiz oranı

19 BANKA KATILIYOR

KGF paketinin 19 bankası, Vakıfbank, Halkbank, İş Bankası, Akbank, Garanti, Yapı Kredi, TEB, Denizbank, ING Bank, QNB Finansbank, Şekerbank, Etilbank, Alparaka Türk, Entek Katılım, Kuvvet Türk, Türkiye Finans, Vakıf Katılım ve Ziraat Katılım olmak üzere 19 banka katılıyor.

DİLEK GÜNGÖR - TEMEL GİDADA KDV YÜZDE 1'E İNDİ

SABAHA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 179021
StxCm: 1070,28



4/4

YASTIK ALTI ALTINLARI EKONOMİYE KAZANDIRACAK UYGULAMA 1 MART'TA BASLIYOR

VATANDAŞIN ALTINLARI BANKAYA GELECEK

Yastık altı altınların ekonomiye kazandırılmasına ilişkin uygulama 1 Mart'ta devreye giriyor. Vatandaşlar altınlarını kuyumcular üzerinden bankalarda hesap açarak saklayabilecek

SİSTEM NASIL İŞLEYECEK?

ALTIN dönüştürülmüş mevduat hesabı ile yastık altı altınların finansal sisteme dahil edilmesi ve vatandaşların riskli bir kazanç elde edilmesine amaçlanıyor. Buna göre, martta 81 ilde birer tane, 2022'de 1.500 adet fiziki altın teslim noktası belirlenecek. Fiziki altın kuyumcular, bankalar ve platformlar aracılığıyla sisteme sokulacak. Vatandaşlar, mevduat ve katılım bankaları üzerinden, altın dönüştürülmüş TL mevduat/katılım hesabı, çeyrek hesap, altın depo hesabı açabilecek. Yatıran altınlar fiziki olarak da geri çekilebilecek. Çeyrek hesap 1 Mart'tan itibaren, Çeyrek Katılım Hesabı ise 15 Mart'tan itibaren devreye alınmış olacak.

İŞ DÜNYASINDAN DESTEK MESAJLARI YAĞDI

Rifat Akarçelebioğlu TÜRKİYE İÇİŞLERİ BAKANI: "KDV'nin yüzde 1'e indirilmesi memnuniyetle karşıladık. Gıda üretimi ve ticareti yapan işletmelerimiz, imkânları ölçüsünde Cumhurbaşkanlığı Mücadele Timiyle bir araya gelerek kampanyaya destek vermeye davet ediyoruz."

Sevdi Arslan İÇİŞLERİ BAKANI: "Bu hükümetin pahalılıktan konumuzun yanında ciddi bir adım olarak görüyoruz. Üyelerimiz ve iş dünyamız, Cumhurbaşkanlığımızın çağırma kulağına kulak vermeye, en az yüzde 7 ilave indirim yapmaya devam ediyoruz. Yastık altı altınların ekonomiye kazandırılması, üçü KDF kredi paketi ve enflasyonla mücadele tedbirlerinin, son aşamada yakaladığımız istikrarın kalıcılığını sağlamaya yönelik katkı olacaktır."

Ömer Baran ATO BAŞKANI: "KDV düzenlemesini büyük sevinçle karşıladık. ATO üyelerimizin de talepleri arasında yer alan temel gıda ürünlerinde KDV'nin yüzde 1'e indirilmesi, ekonomik çarkların daha hızlı dönmeye vesile olacaktır. Gıdadaki KDV indirimi, enflasyon risklerinin önlenimine katkı sağlayacaktır."

Ali İzzet Çelikkaya KDF BAŞKANI: "KDF kapsamındaki destek paketleri ile iş dünyamıza 60 milyar TL'lik TLREF endeksi ve"

uzun vadeli kafalet limiti açılmasının ayrılmaz, yastık altı altınların oluşturulacak yapı ile finans sistemine entegrasyonu ve enflasyonu düşürmek için uygulanacak tedbirleri, tüm dünyadaki ekonomik olarak zorluklar çıktığı bu dönemde, değerli buluyor ve atılan adımlardan memnuniyet duyuyoruz. Ülke olarak, gayretimiz ve özveriyle bu zorlu günleri de atlatacağımıza inanıyoruz."

Erkan Aydın İÇİŞLERİ BAKANI: "Bütçe disiplininden taviz vermeden denge sürdürülebilir bir büyümenin hedeflenmesini de iş dünyası olarak memnuniyetle karşıladık. Yastık altı altınları kullanarak vatandaşlarımızın ekonomiyi kazandırılması, hazinemize ayrı bir güç katacaktır. Yabem, ihracat ve işletme destekleri kapsamında KDF ile 60 milyar liralık destek bu ortamları güçlendirecek, ekonomimize daha da çok katkı sağlanmasına vesile olacaktır."

Erkan Örsal TÜRKİYE İÇİŞLERİ BAKANI: "Yüzde 1 KDV uygulamasının ülke ekonomisini canlandıracağı ve enflasyonu daha stabil hale getireceğini düşünüyoruz. Ülkede enflasyonun da KDV indirimi ile düşecek. Kısa vadede enflasyonu da stabil hale getireceğine inanıyoruz. Bu indirim Türk ekonomisine ve KOBİ'lere deyim yerindeyse 'can suyu' olacaktır."

10 BİN KUYUMCU DEVREDE

Nebati, bugüne kadar yastık altı altınların ekonomiye kazandırılmasına yönelik çalışmalarla bitirilmiş bir yaklaşım olmadığının, paydaşlar vasıtasıyla yürütüldüğünü belirterek, şöyle konuştu:

"Bu fikirlerin ekonomiye kazandırılması noktasında yeterince yol alınmadı. Bu tasarrufların finansal sisteme kazandırılması hem vatandaşımıza yeni bir kazanç kapısı açacak hem de ülkemizin büyümesine destek verecektir. Bu amaçla bugüne kadar ki münferit çabaları topladığımız. 1 Mart'tan itibaren 81 ilde en az bir adet olmak üzere, 2022 yılında da 1.500'in üzerinde kuyumcuyu dahil olacak çalışmalar başlatıyoruz." Bakan Nebati, fiziki altınların bankalar, platformlar ve kuyumcular aracılığıyla teslim edilebileceğini belirterek, yıl sonunda en az 10 bin kuyumcunun devreye alındığı bir sistemi paydaşlarla yerine getireceklerini söyledi.

RİKSİZ KAZANÇ SAĞLIYOR

Nebati, altın, nipo ve katılım hesaplarına fiziki altınların rahatlıkla yatırılacağını kaydederek, "Altınların kazandığı TL tutarlarıyla altın dönüştürülmüş mevduat ve katılım hesabı açarak değer korumadan faydalanırken aynı zamanda riskli bir kazanç sağlayacaklardır" ifadesini kullandı.

9 BANKA VAR

YASTIK altı altınların ekonomiye kazandırılması projesine şu anda Ziraat Bankası, Halkbank, Vakıfbank, Emiak Katılım, Vakıf Katılım, Ziraat Katılım, Albaraka Türk, Kuveyt Türk, Türkiye Finans katılıyor. Vatandaşın finansal sisteme erişimini kolaylaştıracak dijital çözümler üzerinde de çalışıyor. Hazine ve Maliye Bakanlığı sistemin daha iyi anlaşılması için kamu spotları hazırlayacak.

İLK YATIRIM SAVUNMAYA GELİYOR

SABAHA
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 17.02.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 190280
StxCm: 195,98



1/1

İLK YATIRIM SAVUNMAYA GELİYOR

Birleşik Arap Emirlikleri'nden beklenen 10 milyar dolarlık yatırımın rotası belli oldu. Körfez'den gelecek ilk yatırım savunma sanayisine olacaktır. Ayrıca, tarım, enerji, gıda ve bilişim sektörlerine de yatırım planlanıyor.

Başkan Recep Tayyip Erdoğan'ın iki günlük resmi ziyaret için gittiği Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) başkenti Abu Dhabi'den ilk dünyası eli dolu döndü. Ölkeden geleceği açıklanan 10 milyar dolarlık yatırımın bu yıl önemli bir kısmının hayata geçmesi bekleniyor. İlk yatırımın ise savunma sanayisine yapılması bekleniyor.

Diğer Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Naci Olgpak, BAE ile ekonomide yeni ve güçlü bir sürecin başladığını belirterek, "Tarım, gıda, enerji, bilişim, savunma sanayi başta olmak üzere birçok sektöre ilgili olduklarını beyan ettiler. Türkiye'de yatırım yapma istahları çok yüksek" dedi. En kısa sürede İstanbul ya da BAE'de ticaret ve sanayi odası federasyonları ile seri toplantılara başlayacaklarını anlatan Olgpak, "Öncelikle bize çok güçlü bir mütteahhittik sektörümüz olduğuna ve bu kasımdan faydalanmak istediklerini söylediler. 'Bizim bu alanda açığımız var ve ihtiyacımız var' dediler. Biz de başta bu alan olmak üzere seri toplantılarla 10-15'er kişilik gruplar halinde görüşmeler gerçekleştireceğiz" diye konuştu.

6 SEKTÖR ÖNCELİKLİ
DEİK Türkiye Birleşik Arap Emirlikleri ile **Konsey** Başkanı Tevrik Öz, BAE'nin Türkiye'ye 10 milyar dolarlık yatırım kararını almasının önemli olduğunu belirterek, "Savunma sanayi başta olmak üzere, enerji, gayrimenkul, tarım, gıda ve sağlık sektörlerine yönelik işbirliği imkanlarına yönelik ana başlıklar belirledik. Bu yıl Türk firmaların bilgi birikimi onların finansal gücünün bir araya geldiği yatırımların hayata geçtiğini görüyoruz. Özellikle savunma sanayi işbirliğine en yakın sektör. Tüm süreç kazan-kazan mantığında ilerliyor" dedi.

TİCARET HACMI %40 ARTAR

TÜRKİYE, BAE'nin 11'inci büyük ticaret ortağı. BAE ise Türkiye'nin ikinci büyük ticaret ortağı. 2020 ve 2021'de bu rakam 9 milyar dolar seviyesindeydi. Başkan Erdoğan'ın ziyaretinin ticarete de ihracatçıların etisini güçlendirdiği belirtiliyor.

İHBİR ve Taysa Gıda Yönetim Kurulu Başkanı Kazım Taycı, Körfez ülkeleriyle siyaset ve ticaretin eşdeğerde olduğunu belirterek, "Yapılacak anlaşma ve olumlu görüşmeler ticaretimize çok ciddi katkılar sağlayacaktır. Suudi Arabistan'la 3 milyar dolarlık bir ticaretimiz vardı. Geçtiğimiz yıl itibarıyla bu rakamlar 189 milyon dolara kadar düştü. Cumhurbaşkanımızın görüşmeleri ile tekrar 3 milyar doları yakalayabiliriz. Birleşik Arap Emirlikleri'yle hacminizin de yaklaşık yüzde 40 artabileceğine inanıyoruz" dedi.

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Üyesi Tayfun Koçak, kimya sektörü olarak ihracat pazarlarınıza çeşitlendirmeyi ve bu pazarlara katma değerli ihracat gerçekleştirmeyi birinci öncelik haline getirdiklerini kaydetti.

Metin CAN / EKONOMİ

Katma değerli ürün ihrac etmeliyiz

ARMATÜR Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Gökhan Turhan ise "Önemli olan biz sanayicilerin katma değeri yüksek ürünler üreterek ve doğru pazar araştırmaları yaparak, bu potansiyeli kullanmamızdır" diye konuştu. İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkanı Mustafa Gültepe, temastarın ihracat imkanlarını artıracaklarını söyledi.

SABAH
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 6
Tiraj: 189422
StxCm: 83,33



Vergi avantajı Kur Korumalı Mevduata geçişi hızlandıracak

DEİK Başkanı **Nail Otpak**, şirketlere gelen Kurumlar Vergisi avantajının Kur Korumalı TL Mevduatı destekleyeceğini belirterek, "Son çeyrekte elde edilen kambyo kârının Kurumlar Vergisi istisnasını göz önünde bulundurursak, kurumlarda kur korumalı mevduata ciddi bir geçiş olacağını düşünüyoruz" dedi. Gazetecilerle sohbet toplantısı düzenleyen Otpak, faizin ve dövizin seviyesinden daha önemli olan şeyin belirsizlik olduğunu vurgulayarak, şöyle konuştu: "Örneğin 13.50 TL bandındaki dolar seviyesi bugünün gerçeği ise, iş dünyası bunu satın alır ve realitesi olarak kabullenir. Hiç kimse yüksek faiz ve yüksek döviz kuru istemez."

ABD'DE LOBİ YAPACAKLAR

Bu yıl ticari diplomasi atagını hızlandıracaklarını belirten Otpak, "ABD ile 100 milyar

dolarlık ticaret hedefimiz bulunuyor. Stratejik önceliğe sahip 6 ana sektör belirlemiştik. Pandemi sürecinde bu alanlara 2 yeni sektör daha ekledik. Şimdi de ABD özelinde, Türk iş dünyamızı temsil edecek çok üst düzey bir isim ile çalışmaya başlayacağız. Ayrıca ABD'deki Türkiye ve Türk iş dünyası algısını çok daha üst seviyeye taşıyacak 100 etkili insanı bir araya getireceğiz. Almanya'daki ticari diplomasi faaliyetlerimizi başka bir boyuta taşımak üzere önemli bir stratejist ile anlaştık. Almanya'da 500 ayrı noktaya, bölgedeki lobicilik faaliyetlerimizi birlikte yürüteceğiz ismi bir mektupla bildirdik. Benzer çalışmaları Birleşik Krallık, Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan'da da yapacağız" dedi. Otpak, teknoloji alanında çalışacak, dijitalleşmeyi merkezi alan **iş konseyi** kuracaklarını da söyledi.



ENFLASYON DÜNYANIN SORUNU

ENFLASYONUN şu anda bütün dünyanın ortak sorunu olduğunu belirten Otpak, "Yüksek enflasyondan elbette hiç mutlu değiliz, yılı yüzde 30 civarı ile kapatacağız gibi gözüküyor. İlk 3 aydaki enflasyon oranları bizi mutsuz edecek. Üreticilerimiz de bu ortamda zorlanıyor.

Ancak sevindirici olan; şu an üretimde ciddi bir daralma ve talepte etkili bir azalma görmüyoruz" dedi. Skyland İstanbul'da yeni bir ofis binası satın aldıklarını söyleyen Otpak, "Faaliyetlerimizin yüzde 80'ini burada yapıp, tasarruf sağlayacağız. Yeni ofisimizi 75 milyon TL'ye satın aldık" dedi.

+

İLK YATIRIM SAVUNMAYA GELİYOR

SABAH AVRUPA

Tarih: 17.02.2022

DÜZENSİZ

Sayfa: 4

GAZETE EK

Tiraj: 254420

YURTDIŞI

StxCm: 130,69



1/1



Birleşik Arap Emirlikleri'nden beklenen 10 milyar dolarlık yatırımın rotası belli oldu. Körfez'den gelecek ilk yatırım savunma sanayisine olacak. Ayrıca, tarım, enerji, gıda ve bilişim sektörlerine de yatırım planlanıyor

Başkan Recep Tayyip Erdoğan'ın iki günlük resmi ziyaret için gittiği Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) başkenti Abu Dabi'den iş dünyası eli dolu döndü. Ülkeden geleceği açıklanan 10 milyar dolarlık yatırımın bu yıl önemli bir kısmının hayata geçmesi bekleniyor. İlk yatırımın ise savunma sanayisine yapılması bekleniyor.

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı **Nail Olpak**, BAE ile ekonomide yeni ve güçlü bir sürecin başladığını belirterek, "Tarım, gıda, enerji, bilişim, savunma sanayi başta olmak üzere birçok sektörle ilgili olduklarını beyan ettiler. Türkiye'de yatırım yapma iştahları çok yüksek" dedi. En kısa sürede İstanbul ya da BAE'de ticaret ve sanayi odası federasyonları ile seri toplantılara başlayacaklarını anlatan Olpak, "Öncelikle bize çok güçlü bir müteahhütlik



sektörümüz olduğunu ve bu kasımdan faydalanmak istediklerini söylediler. 'Bizim bu alanda açığımız var ve ihtiyacımız var' dediler. Biz de başta bu alan olmak üzere seri toplantılarla 10-15'er kişilik gruplar halinde görüşmeler gerçekleştireceğiz" diye konuştu.

6 SEKTÖR ÖNCELİKLİ

DEİK Türkiye Birleşik Arap Emirlikleri İş Konseyi Başkanı Tefik Öz, BAE'nin Türkiye'ye 10 milyar dolarlık yatırım kararı almasının önemli olduğunu belirterek, "Savunma sanayi başta olmak üzere, enerji, gayrimenkul, tarım, gıda ve sağlık sektörlerine yönelik işbirliği imkânlarına yönelik ana başlıklar belirledik. Bu yıl Türk firmaların bilgi birikimi onların finansal gücünün bir araya geldiği yatırımların hayata geçtiğini görebiliriz. Özellikle savunma sanayi işbirliğine en yakın sektör. Tüm süreç kazan-kazan mantığında ilerliyor" dedi.

TÜRK İŞÇİLER SİĞINAKLARA ALINDI

SABAH AVRUPA

DÜZENSİZ

GAZETE EK

YURTDIŞI

Tarih: 25.02.2022

Sayfa: 4

Tiraj: 254420

StxCm: 115,21



1/1



Ukrayna'da yatırımı olan şirketler teyakkuza...

TÜRK İŞÇİLER SİĞINAKLARA ALINDI

UKRAYNA-Rusya sınırında başlayan savaş, tüm dünyanın gözünü bir anda Karadeniz kıyılarına çevirdi. Türk iş dünyasının Ukrayna'da önemli yatırımları bulunuyor. Başta taahhüt olmak üzere, enerji, gıda, tekstil ve hazır giyim olmak üzere ülke, farklı sektörlerde dev yatırımlara ev sahipliği yapıyor. Bölgede milyarlarca liralık yatırımı bulunan Türk şirketler teyakkuza geçmiş durumda... Türkiye Ukrayna İlişkileri Bakanı Ruşen Çetin, Türk iş insanlarının yatırımlarını şu an savaş olan bölgede olmadığını, daha çok ülkenin batı ve güneyinde yer aldığını belirterek, "Şu an ben çalışanlarımı sığınağa aldım. Onların can güvenliğini korumak bizim en büyük önceliğimiz" değerlendirmesini yaptı.

ÇALIŞANLARI LVİV'E TOPLADIK

Ukrayna'da en çok iş yapan müteahhlik firmalarının başında Onur Group geliyor. Şirket, başta yol yapımı olmak üzere, enerji, hazır beton ve tarım alanında pek çok projeye imza atmış durumda. Yönetim Kurulu Başkanı Onur Çetinceviz, "Şu anda ülkede bulunan yaklaşık 150 Türk çalışanımız ve bir kısmının aileleri var. Onların can güvenliği bizim için her şeyden önemli. Hepsini daha güvenli olduğuna düşündüğümüz Lviv'e topladık" dedi. Ağır kış şartlarından dolayı mart ayında yeni projelerine başlama hazırladıklarını hatırlatan Onur Çetinceviz, şunları kaydetti: "Bundan dolayı çalışan sayımız nispeten daha düşüktü. Onların güvenliğini en üst seviyede sağlamak için Dışişleri Bakanlığımız ve Büyükelçiliğimiz ile yakın temastayız." Şu anda 2 milyar dolar büyüklüğünde devam etmekte olan işlerinin bulunduğu bilgisini veren Çetinceviz, sürecin yakın takiplerinde olduğunu kaydetti.

TURKCELL'DEN KESİNTİSİZ İLETİŞİM

TURKCELL Grubu'nun Ukrayna'daki iştiraki Ifecell, yaptığı açıklamada an itibarıyla kurumsal faaliyetlerini ve operasyonlarını kesintisiz devam ettirdiğini bildirdi. Ifecell bünyesindeki çalışanları ve Kiev Büyükelçiliği ile iletişimi korunduğunun belirtildiği açıklamada, "Olası gelişmelere karşı çalışanlarımızın güvenliği ve sağlığını muhafaza etmede tutaçak tedbirler aldık" denildi.

TÜRK ÇALIŞANLARI GETİRDİ

DEFACTO CEO'su İhsan Ateş, Ukrayna'da, Kiev, Kharkiv, Odessa, Dnipro, Kherson, Lviv şehirlerinde bulunan toplam 13 mağazalarını güvenlik amacıyla geçici süreyle kapatıldığını söyledi. Ülkede toplam 209 çalışanın bulunduğunu ve 2 Türk çalışanının geçen hafta ülkemize geri dönmelerini sağladıklarını söyleyen Ateş, "Gelişmeleri yakından takip ediyoruz" dedi.



Feride
CEM
SABAH

SERPİL YILMAZ - TÜRKİYE ALGISI 25 MİLYONA DÜZELİR Mİ?

SÖZCÜ
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 165240
StxCm: 132,06



2/2

Türkiye algısı 25 milyona düzelir mi?

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve ABD'nin 98. Başkanı Donald Trump

in hedefiydi: "Türkiye ile Amerika arasındaki ticaret hacmi 100 milyar dolara çıkacak."

ABD Başkanı Joe Biden döneminde de bu hedefe sadık kalınacak mı, kalınacak mı?

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak bu sorunu: "İki ülke arasında 25 milyar dolara ulaşan dış ticarette Türkiye'nin payının yüzde 52-53'e çıkması önemli bir gelişme" diye yorumluyor.

ABD'ye ihracat artmasının sürdürülebilir olması için ikinci aşama olarak "ticaret diplomasisine" yatırım kararları alındı.

DEİK'e bağlı Türkiye-ABD İş Konseyi (TAK) organizasyonu ile 24 Haziran 2020'de yapılan 4. Transatlantik Trade video seminerinde ABD'li Cumhuriyetçi Senatör Lindsey Graham'ın dile getirdiği görüşlerin başlığa dönüştürülmesi için çalışmaları devam ediyor.

Graham, bu toplantıda şu ifadeleri kullandı: "Bana ABD-Türkiye ilişkilerini iyi yönde değiştirmek için yapılması gereken değişiklik ne diye soracak olursanız bunun serbest ticaret anlaşması olduğunu söyleyebilirim. Ancak bunun en büyük engeli S400, F35 ve Suriye sorunu olduğunu söyleyebilirim. Bu sorunları çözmeden Türkiye-ABD ilişkilerinin istenilen noktaya ulaşması zor görünüyor. Türkiye güvenilir bir müttefik. NATO müttefiki olarak pek çok yere kuvvetlerini gönderdi."

Aynı konferansta Çin ile ticaret savaşına da vurgu yapan Graham, şimdilerde olan "bilgisel kriz" çözümlerine Ukrayna'yı da ekledi.

Almanya, İngiltere, Fransa, Rusya, Japonya ve Hindistan'da da bu yönde çalışmalar olduğunu belirten Olpak, Amerika'da aralarında sanatçı, sporcu, akademisyen, siyasetçi ve iş insanlarının da olduğu 100 kişilik bir "destek grubu" oluşturduğunu belirtiyor. Washington'da Türkiye'nin yitimi için "taahhütüne" ABD'nin eski bir siyasetçi ile görüşmeye başladıklarını da ekleyen Olpak, isim açıklamanın erken olacağını söylüyor.

Washington Büyükelçisi Murat Mercan ev sahibliğinde, 11 Temmuz 2021'de ve TABA-AmCham (Türk Amerikan İşadamları Derneği) yönetimi ile ABD'nin New York Senatörü James Sanders bir araya gelmişti. Türkiye den katılımcılar ile video konferansın ardından yapılan seminer, "İki ülke arasında sürdürülebilir ihracat" için yeni bir hamle olarak değerlendirildi. Bu seminerin moderatörlüğü 2020'de Ankara ile 1 milyon dolarlık sözleşme imzaladığı söylenen Amerika'nın lobicilik şirketlerinden "Mercury Public Affairs"



Serpil YILMAZ

Eş Başkanı ve eski senatörlerden David Vitter'dir.

Amerika'da Türkiye'nin tezlerini güçlü şekilde savunacak bir "yüzün" yüksek profili olması gerekiyor.

TAK'ın Washington'daki karşılığı Amerikan Türk Konseyi (ATC), DEİK'in 2014 yılında Ekonomi Bakanlığı'na bağlanmasıyla ortadan kalktı. ATC, Amerika'nın TOBB'u olarak nitelenebileceğimiz US Chamber of Commerce (Amerikan Ticaret Konseyi) bünyesine dahil oldu. Bu durumda ATC Başkanı General James L. Jones'in Türkiye açısından mabûl görülen "makamı" da boşalmış oldu.

DEİK, Amerika'da "temsilci" atamaya kendi başına karar veremez.

Her ne kadar "iş dünyası örgütü" olarak korumularına da, idari yönden Ticaret Bakanlığı'na bağlı "kamu kurumu" niteliğine evrildi.

Görevden alınan Ruhsar Pekcan, DEİK'e Türkiye tezlerini Amerika'da savunmak üzere bir temsilci atama vizesi vermemiştir.

Mehmet Muş'un Ticaret Bakanlığı'na bağlı "kamu kurumu"na atanmasıyla bu politika değişti.

Yeni arayış başladı.

Ankara'nın gündeminde yatan olan Büyük Ortadoğu Projesi (BOP) tezini savunucusu (2005-2009) ABD Dışişleri eski Bakanı Condoleezza Rice olsa da; hizmet bedeli çok yüksek. Amerika'da Türkiye tezlerini savunan demeyelim de, Amerika'nın Türkiye ile yürütme tezlerini eski Dışişleri Bakanı Henry Kissinger (1973-1977), Madeleine Albright (1997-2001) gibi güçlü dışişleri bakanları savunmuştu.

Ticaret diplomasisi ucuz bir iş değil. DEİK de bu maliyeti 147 iş konseyine paylaştırma yoluna gitti. 2022 yılı bünyesinde oluşturulan "iş konseyleri" taşıdığı "önem" doğrultusunda 3 gruba ayrıldı. Her bir iş konseyi başkanından oluşan kategorisi paralelinde 100 biner, 150 biner ve 200 biner lira katkı topladı.

Belirlenen bu ortak havuzda DEİK yönetimi kurulu üyeleri ise 500 biner TL koydu. Böylelikle yurtdışında Türkiye lobisi faaliyetlerinde kullanılmak üzere toplam 25 milyon TL'lik bir fon yaratmış olduklar.

İstanbul'da 75 milyon TL'ye satın aldıkları Skyland'deki binalarla taşınacaklarını söyleyen Olpak: "Binamızı satın alacak paramız vardı. Kasamızda paramız kalsın istedik. O nedenle de iş konseyi başkanlarına tek seferlik bu ödeneği çıkardık" diyor.

Hadi "Ver parayı al başkanlığı" demeyelim. Ama şunu söylebiliriz: DEİK iş konseylerine parası olmayan başkan olamaz. Bu da yeni "racon" kesme modeli...

ERDOĞAN IN BAE ZİYARETİ YENİ FIRSATLAR OLUŞTURACAK

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 13.02.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 55129
StxCm: 35,44



1/1



Erdoğan'ın BAE ziyareti yeni fırsatlar oluşturacak

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) yapacağı ziyaretin, Türkiye'nin bu ülke ve bölgeyle ticaret hacminin artmasını sağlaması ve yeni yatırımlar için fırsat oluşturması bekleniyor.

DUBAİ'DE 'TÜRK MİLLİ GÜNÜ'

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Abu Dabi Velihaht Prensi Şeyh Muhammed bin Zayed El Nahyan'ın 24 Kasım 2021'de Türkiye'ye gerçekleştirdiği ziyaretin ardından BAE'ye 14-15 Şubat'ta iâde-i ziyareti yapacak. Erdoğan, ziyareti sırasında Abu Dabi ve Dubai'de temaslarda bulunacak. Erdoğan'ın Dubai Expo'da "Türk Milli Günü"nü açılışını gerçekleştirmesi ve iş insanlarıyla bir araya gelmesi planlanıyor. Ayrıca, iki ülke arasında 24 Kasım 2021'de başlayan yatırım sürecinin ardından yeni anlaşmaların imzalanması öngörülüyor.

TİCARET HACMİ ARTACAK

DEİK Türkiye-BAE İş Konseyi Başkanı Tefvik Öz, "Siyasi ilişkilerde yaşanan olumlu gelişmelerin de rüzgarıyla gelecek dönemde Türkiye-BAE ticaret hacminin artış göstereceğini ve Türk özel sektörü için de atıl kalan ihracat kapasitelerinin hedef sektörlere odaklanılarak potansiyel seviyeye ulaşabileceğini öngörebiliriz" dedi. Öz, "İki ülke arasındaki ilişkilerin savunma sanayisi, dijitalleşme, finans, enerji, altyapı, turizm ve sağlık alanlarında daha da ileri taşınması her iki ülkenin özel sektörleri ve yatırımcıları için yeni ve büyük fırsatlar oluşturacaktır" değerlendirmesinde bulundu.



Erdoğan'ın Ukrayna ziyareti yeni iş birlikleri için fırsat

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın bugün Ukrayna'ya yapacağı ziyaret, ticaret hacminin yükseltilmesi ve Serbest Ticaret Anlaşmasının (STA) imzalanması açısından da fırsat olarak görülüyor. Ukrayna ziyaretinde, yeni iş birlikleri için görüşmeler yapılması planlanıyor. Türkiye ve Ukrayna ilişkilerinin 30. yılı nedeniyle düzenlenecek olan ziyarette, devlet başkanlarının katılımıyla 10. Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey'in Kiev'de yapılması hedefleniyor. İki ülke arasında 2011'de kurulan Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey (YDSK) mekanizmasıyla ilişkiler stratejik ortaklık düzeyine yükseltilmişti.

STA UZUN YILLARDIR GÜNDEMDE

DEİK/Türkiye-Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, ziyarette, 'Yüksek Düzeyli Stratejik İşbirliği Toplantısı'nın yapılacağını belirterek, bu toplantının Türkiye ve Ukrayna arasında dönemsel olarak yapıldığını anlattı. Toplantıda iki ülke arasın-



da STA imzalanmasını belediklerinin altını çizen Çetin, "STA uzun yıllardır gündemde olan bir konu. Engelleyici tarife ve tedbirlerin yavaşlatılması veya ortadan kaldırılması gibi konular da görüşülür. STA imzalanırsa bunların çoğu ortadan kalkmış olacak. STA ile bazı kategorilerde ve sektörlerde 10 yıla yayılan anlaşmalar yapılabilir. Sıfır gümrük gibi konular gündeme gelecektir" diye konuştu.

Ukrayna Devlet Başkanı Vladimir Zelenskiy, Ukrayna Parlamentosu'nda (Verhovna Rada) yaptığı konuşmada, Türkiye ile **Cumhur-**

başkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Ukrayna ziyaretinde güçlü bir ekonomik sinyal vermek istediklerini belirtti.

Söz konusu sinyalin, Türkiye ile Türkiye ile Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalanması olduğuna işaret eden Zelenskiy, "İki gün içerisinde Türkiye ile bir STA imzalanarak güçlü bir ekonomik sinyal vermeye hazırlanıyoruz. Gruplarımız çalışıyor ve anlaşacağımızdan eminim" dedi.

İki ülke arasında yıllık 5 milyar dolar düzeyinde olan ikili ticaret hacminin kısa sürede 10 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor.

TİCARET HEDEFİ 1 MİLYAR DOLAR

YENİ AKİT
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 22.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 57621
StxCm: 131,2



2/2



İKİLİ TİCARETTE HEDEF 1 MİLYAR DOLAR

DAKAR - Türkiye Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti'ndeki temaslarının ardından özel uçak "TUR" ile TSi 19.10'da, Senegal'in başkenti Dakar'a geldi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Leopold Sedar Senghor Havalimanı'nda, Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılandı.

SENEGAL İLE TİCARETİMİZ ARTIYOR
Dakar'da **Forsümü'nde** önemli açıklamalarda bulunan Cumhurbaşkanı Erdoğan, küresel ekonomide yaşanan sarsıntılara rağmen Türkiye ile Senegal arasında ikili ticaretin artmaya devam ettiğini belirterek, "Dünya ticaretinin yüzde 5.3 daraldığı 2020 yılında 380 milyon doları aştık. Ortak hedefimiz 1 milyar dolar. Bu rakama da kısa sürede ulaşacağımıza inanıyoruz" ifadelerini kullandı.

Türkiye'nin G-20 ülkeleri arasında olan önemli bir ülke olduğunun altını çizen Erdoğan, şunları söyledi:

"Senegal'e geldiğimiz andan itibaren bize gösterilen misafirperverlikten dolayı tüm Senegal makamlarına şahsım heyetim adına teşekkür ediyorum. Türkiye ile Senegal arasındaki fiziki mesafenin aksine birbirlerine daima yakın olmuşlardır. Sayın Cumhurbaşkanıyla 400 milyon ticaret hacmi hedefine ulaştık. Şimdi hedefimiz, 1 milyar dolar. Ortak gayretlerimizle bu rakama da kısa sürede ulaşacağımıza inanıyorum. Türk müteahhithlik firmaları Afrika kıtasının 4 köyesinde zorluklara rağmen son derece başarılı projelere imza atıyor. Firmalarımızın, Senegal'de yük-

selen Senegal planında aktif rol almasından gurur duyuyoruz. Türk firmaları, Dakar Havalimanı, spor merkezi uluslararası hal ve TIR projelerini tamamladılar.

Dakar Olimpiyat Stadyumu da 2 yıl gibi kısa bir sürede inşa edilmiştir. Bu yapının inşasında bin Senegalli kardeşimize istihdam sağlamıştır. Türkiye, dünyanın en büyük ekonomilerinin yer aldığı G20 ülkelerinin bir üyesidir. Satın alma paritelerine göre dünyanın 13. ülkesiyiz. Bölgemizde yaşanan istikrarsızlığa rağmen ekonomimizi her sene %5 büyütmeyi başardık. Türkiye olarak %1.8'lik rekor büyüme oranına ulaştık. G20'de sanayi üretimi en çok artan ülkelerden biri olduk. 225 milyar aşan ihracat hacmiyle tamamladık. Çift haneleri bulacağına inandığımız 2022 büyüme oranlarıyla bu başarıyı çok daha ileriye taşıyacağız. Bu yıl çok daha bereketli bir turizm sezonu bekliyoruz.

"AFRİKALI DOSTLARIMIZLA BİRÇOK PROJİYİ HAYATA GEÇİRİYORUZ"

Türkiye'nin Senegal'in ekonomisine ve kalkınmasına önemli etkiler sunabileceğinin altını çizen Erdoğan, şöyle devam etti: "Senegal'in bölgesinde ekonomik bir merkez olabileceğini biliyoruz. Senegal, Batı Afrika ülkelerine açılan bir ihracat kapasidir. Türk ürünleri, neticede Afrika insanının kaliteli ürün ve hizmete katkıda bulunacaktır. Bu tecrübelerimizi Afrikalı kardeşlerimizle paylaşmaya hazırız. 8-10 Mart'ta Ankara'da düzenleyeceğimiz 5. Dönem Karma Komisyon Toplantısı'na önem veriyoruz. Afrika'ya açılım politikamız 2013'te Afrika ortaklık politikasına bıraktık. Afrikalı dostlarımızla birlikte pek çok çalışma yürütüyor, projeleri hayata geçiriyoruz."



Geleceği birlikte inşa edelim

AFRIKA'YA TEKLİFİMİZ

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Afrika turunun ikinci durağı olan Senegal'i ziyaret etti. Kökleri altı asır öncesine dayanan Türk-Senegal ilişkilerinin önemine vurgu yapan Erdoğan, "Üçüncü bin yılın Afrika çağı olacağından hareketle hazırlıklarımızı güçlü tutmalıyız. Afrikalı kardeşlerimize geleceği birlikte inşa etmeyi teklif ediyoruz" dedi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Kongo Demokratik Cumhuriyeti'nde temaslarını tamamlamasının ardından Afrika turunun ikinci durağı olan Senegal'e geldi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, havalimanında Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall tarafından karşılandı. Senegal-Türkiye İş Forumu'nda iş insanları ile buluşan Erdoğan, burada önemli açıklamalarda bulundu. Misafirperverlikten dolayı tüm Senegal makamlarına teşekkür eden Erdoğan, "Türkiye ile Senegal birbirlerine daima çok yakın olmuşlardır. 400 milyon dolar ticaret hacmi hedefine ulaştık, şimdi hedefimiz 1 milyar dolar. Firmalarımızın Senegal'de aktif rol almasından gurur duyuyoruz. Çok sayıda büyük projeyi başarıyla tamamladılar. Ortak gayretlerimizle bu rakama kısa sürede ulaşacağımıza inanıyorum" dedi.

AFRIKA'DAKİ TOPLANTI ÇOK ÖNEMLİ

Türkiye'nin dünyanın en büyük ekonomilerinin yer aldığı G20'nin önemli bir üyesi olduğunu vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, konuşmasına şöyle devam etti:

"Türkiye'nin ekonomik altyapısı küresel şoklara karşı dayanıklıdır. Ekonomimizi her sene ortalama yüzde 5 oranında büyütmeyi başardık. Son asrın en büyük sağlık krizi olarak nitelenen bu sarsıntılı dönemde biz ciddi bir sıkıntıyla karşılaşmadan yönettik. Salgın kasıtlı saldırıların devam ettiği geçen yıl turizmde 30 milyon turist ile kapattık. Bu yıl çok daha bereketli bir turizm sezonu bekliyoruz. Türkiye'nin kendine özgü ve başarıyla yürüttüğü bir ekonomi ve kalkınma modeli vardır. Senegal Batı Afrika ülkelerine açılan bir ihracat kapısıdır. Kazan kazan ilkesi temelinde üretim, tarım, turizm, tekstil, enerji ve sağlık alanlarında geliştirilecek iş birliği kanalları tüm bölgenin yararına olacaktır. Senegal ile 9-10 Mart'ta Ankara'da düzenleyeceğimiz toplantıya büyük önem veriyoruz. Afrika'ya açılım politikamız kapsamında Afrikalı kardeşlerimizle siyasi ve ekonomik ilişkilerimizi hızla geliştiriminin çabası içinde olduk."

ESİT ORTAKLIK

Türkiye'nin Afrika'ya açılım politikasının 2013 yılıyla Afrika ile ortaklık politikasına dönüştüğünü kaydeden Erdoğan, "Bu doğrultuda Afrikalı dostlarımızla birlikte birçok projeyi hayata geçiriyoruz. Bunu eşit ortaklık ve karşılıklı fayda temelinde yapıyoruz" dedi. Erdoğan şöyle devam etti:

"Üçüncü bin yılın Afrika çağı olacağından hareketle hazırlıklarımızı güçlü tutmalıyız. Afrikalı kardeşlerimizle geleceği birlikte inşa etmeyi teklif ediyoruz" ■ SENEGAL



Cumhurbaşkanı Erdoğan, Dakar'da Senegal-Türkiye İş Forumu'na Senegal Cumhurbaşkanı Macky Sall ile birlikte katıldı.

Maziden atıye güçlü dostluk

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Senegal ile iki ülke ilişkilerini Afrika basınına yazdı. Afrika ülkeleri içinde Senegal'in Türkiye için müstesna bir konuma sahip olduğunu kaydeden Cumhurbaşkanı Erdoğan, iki kardeş halk arasında beslenen bağların köklerinin altı asır öncesine kadar uzandığını belirtti. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Afrika'da açılan ilk misyonlardan biri olan Dakar Büyükelçiliği'nin 1962 senesinde faaliyete geçtiğini hatırlatarak, "Türk İş Birliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı'mız (TİKA) da Batı Afrika'daki ilk ofisini 2007'de Dakar'da açtı. TİKA, kuruluşundan bugüne kadar ülke genelinde toplam 12 milyon dolar tutarında 186 projeye imza atarak

Senegal'in kalkınmasına destek verdi. Türkiye Dyanet Vakıfımız ise 2008 yılından itibaren ülke çapında yürüttüğü insani yardım faaliyetleri için yaklaşık 10 milyon avruluk bütçe kullandı" dedi. Erdoğan yazısına şöyle devam etti:

İKİLİ TİCARETTE REKOR

"Türkiye-Senegal dostluğunun mispet yansımaları başta ticaret ve yatırımlar olmak üzere pek çok alanda memnuniyetle müşahade ediyoruz. İkili ticaretimiz küresel ekonomide yaşanan sarsıntılara rağmen artmaya devam ediyor. Dünya ticaretinin yüzde 5,3'ü daralığı 2020 yılında ikili ticaretimizde 380 milyon dolar artışla, 2021 yılında ise ticaret hacrimizde tarihi bir rekora imza

atarak 540 milyon dolar rakamına yakalandık."

DOSTLUĞUMUZ GÜÇLENECEK

Senegal'in bölgemizin parlamayan yıldızı olarak büyük bir potansiyele sahip olduğunu vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Kıtanın gelişimine olduğu gibi geleceğine de damga vuracak lider bir ülke olarak değerlendiriyoruz. Afrika kıtasındaki bin yıllık tarihte sömürgeciğin utancı bulunmayan bir millet olarak Senegal'e dostluğumuzu her alanda güçlendirmek istiyoruz. Karşılıklı ziyaretler ve yatırımlar artan iş birliğimizi önümüzdeki dönemde saygı, eşit ortaklık ve kazan-kazan temelinde ilerletmeye hazırız" ifadelerini kullandı.



Gözümüz transit ticaret pastasında

BANKALARI YANIMIZDA GÖRMEK İSTİYORUZ

Afrika transit pastası üzerine, Türk bankacılığının aktif rolünü de gösteren bir başka önemli alan olduğunu ifade eden DEİK Başkanı Nail Özlük, "Türk bankaları sisteminin olduğu ülkelerde iş yapmak çok daha mantıklı oluyor. Bu kapsamda hedef ülke ve bölgelerde Türk bankalarımızın şube açması için Hazine ve Maliye Bakanlığımızla koordineli çalışacağız" iftiharını verdi.

Türkiye son geçen yıl dış ticarete önemli bir çıkış yakaladı. 225 milyar dolar ihracatla dikkat çeken Türkiye, transit ticaret pastasındaki payını arttırmayı hedefliyor. Küresel çapta büyüklüğü trilyon dolarla ifade edilen transit ticarete Türkiye'nin cazibesini artırmak için çalışma başlatıldı. Konunun önemini anlatan **DEİK Ekonomik Başkaları Kurulu (DEİK)** Başkanı Nail Özlük, "Ticaret Bakanlığımız ile çalışmalarını başlattık. Hazine ve Maliye Bakanlığımız ile de görüştüğümüz süreçte, transit ticarete firmalara Türkiye'yi adres göstermek için görüşmelerimizi sürdürüyoruz" diye konuştu.

TRİLYON DOLARLIK PASTA
İstanbul'da düzenlenen sohbet toplantısında sonularımız cevaplandırılan **DEİK** Başkanı Özlük, çalışmaların detaylarına dikkat çekti. Özlük, "Bir ürünü yurt dışından alıp, başka bir ülkeye sattığımızı düşünelim. Yani ürün fiziki olarak Türkiye'ye hiç gelmeden, Türk bir firmanın organizasyonuyla bir ülkeden başka bir yabancı ülkeye satılıyor. Dünyada pek çok ülkede, transit ticaret alanında iş yapan firmalara vergiye ek avantaj sağlanıyor. Oranın daha az kurulum vergisi alınması gibi. Özellikle Singapur ve İsviçre örneklerini iyi incelememiz lazım. Şu anda dünyadaki transit ticaretin büyüklüğü trilyon dolarlarla ifade ediliyor" dedi.

DOĞRUDAN YATIRIM ÇEKİCEK BİR ADIM
Türkiye'de de vergi avantajları sunulması ve yabancı şirketlerin Türkiye'de şirket kurmasını sağlamamız gerektiğini ifade eden Özlük, şu bilgileri verdi: "Doğrudan yatırımcı çekecek önemli bir adım olarak görüyoruz. Bu iş modelini benimsemeyen çok iş insanımız var. Yurt dışında bir şirket kuruyor ve ticaretini oradan yönetiyor.

Dış ticarete önemli bir çıkış yakalayan Türkiye, transit ticaret pastasındaki payını da arttırmayı hedefliyor. Küresel çapta büyüklüğü trilyon dolarla ifade edilen transit ticaret konusunda Türkiye cazibesini artırmak için çalışma yapıyor. **DEİK** Başkanı Nail Özlük, "Ticaret Bakanlığımız ile çalışmalarımızı başlattık. Hazine ve Maliye Bakanlığımız ile de görüştüğümüz süreçte, transit ticarete firmalara Türkiye'yi adres göstermek için görüşmelerimizi sürdürüyoruz" dedi.



Bu anlamda atılacak adımlar ile Türkiye'ye çok ciddi ek kazanım sağlanacağına inanıyoruz."

HER ÜLKEYE ÖZEL ÇALIŞMA
Ticaret diplomasi faaliyetlerimizin kapsamında stratejik lobi faaliyetleri ile Türkiye'nin rekabet gücünü artırmayı ve Türk iş dünyasının, yurt dışındaki algısını pozitif yönde değiştirecek spesifik çalışmalar yürüteceklerini ifade eden Özlük, ABD, Almanya, Fransa, İngiltere, Rusya, Japonya ve Hindistan'a bu yıl yoğunlaşacaklarını ifade etti. Özlük, "Almanya'daki ticaret diplomasi faaliyetlerimizi başka bir boyuta taşımak üzere önemli bir stratejist ile anlaştık. İngiltere'de lobicilik anlamında bize büyük katkı sunacak bir grup ile çalışma hedefimiz var. Benzer bir çalışma hedefi de Fransa

ile konuşulmaya yürütülüyor. Rusya, Japonya ve Hindistan ülkeleri de merceğimize olacak ve bu 3 ülke için de benzer çalışmalar bir hali önemli hedefimiz" şeklinde konuştu.

ABD'DE LOBİ İÇİN ETKİLİ BİR İSİMLE GÖRÜSTÜK
Özlük, "Ticaret diplomasi anahtar disiplinlerinden biri de lobiciliktir. ABD ile ticarete stratejik öncelikli sahip 6 ana sektör belirlemiştik. Pandemi sürecinde de bu alanlara 2 yeni sektör daha ekledik. Ve şimdi de ABD'de, Türk iş dünyasının lobbiesini güçlendirecek yeni bir adım atıyoruz. ABD özelinde, Türk iş dünyasının temsil edeceği çok üst düzey bir isim ile çalışmaya başlayacağız. Türk iş insanlarımızın ABD'deki daimi yüzü olacak saygın bir isim ile görüşüyoruz" dedi. ■ **İSTANBUL**

Enflasyon dünyanın ortak sorunu

Enflasyon şu anda bütün dünyanın ortak sorunu olduğuna dikkat çeken **Nail Özlük**, "Bütün ülkelerde en büyük risk yüksek enflasyon. Yüksek Enflasyondan elbette hiç mutlu değiliz ve bu yıl da yüzde 30 civarı bir enflasyon ortalaması ile kapatacağımız gibi gözüküyor. Ancak sevindirici olan, şu an üretimde ciddi bir daralma söz konusu değil ve talepte de etkili bir azalma görmüyoruz. Hatta azınlıkta taleple yetişmenin telafi dahi söz konusu" dedi.

Tedarik zincirini kopartmamak önemliydi

"Tedarik zincirini kopartmamak çok önemliydi" diyen Özlük, böyle devam etti. "Biz tedarik zincirini kopartmadığımız için ihracatta 225 milyar dolara ulaştık. Üretimde çarkları hiçbir şekilde kesintiye uğratılmaması için azami gayret göstermeliyiz. Makine tedrici yatırımlarındaki artış son derece değerli. Makine teçhizat yatırımının artması, talebin ne kadar yüksek olduğunu gösteriyor. Turizmde ciddi bir sıçrama bekliyoruz."

Kur korumalıyla dövize akış durdu

Fiz ile dövize seviye ve belirsizlik gibi iki farklı boyutu olduğuna belirten **DEİK** Başkanı **Nail Özlük**, "En çok can yakarı ise belirsizliktir. Belirsizliğin olduğu bir ortamda, esen beklentimiz oluşturülebilir olmazlar. Kurumlarda kur korumak TL mevduatı ciddi bir geçiş olacağını düşünüyoruz. Kur korumalı TL mevduat modeli ile beşeyel yatarında dövize akış durdu" dedi.

GÜRCİSTAN'DAKİ KAR SARP'I KAPATTI

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 10.02.2022
Sayfa: 7
Tiraj: 76772
StxCm: 154,67



1/1



Artvin'deki Sarp Sınır Kapısı'nda uzun TIR kuyrukları oluştu. Günde ortalama 500'ün üzerinde TIR'ın geçtiği Sarp'ta, Gürcistan tarafında yaşanan aksamalar nedeniyle yığılma var. **DEM** Türkiye-Gürcistan İş Konseyi Başkanı Osman Çalışkan, "Su anda ortalamanın 120 araç altında geçiş yaşanıyor" dedi.

Türkiye'nin Kafkas ülkelerine açılan sınır kapısı olan Artvin'deki Sarp Sınır Kapısı'nda geçişlerde yaşanan sorun sebebiyle uzun TIR kuyrukları oluştu. Oluşan trafik tır geçişlerinin aksamasına yol açarken, yaşanan sorunun Gürcistan tarafından yoğun kar şartları sebebiyle geçişlerin kısıtlanmasından kaynaklandığı öğrenildi. Sahadan alınan bilgilere göre, TIR kuyruğunun 10 kilometreye kadar (yaklaşık 500 TIR) düşerken, normale dönüştüğün öntündeki tek engel Gürcistan tarafı olarak görülüyor.

KOVİD VAKALARI TRAFİĞİ VURDU İDDİASI

Gürcistan tarafında tam kapasiteye dönülmesi halinde araç trafiğinin 2 gün içerisinde normale döneceği tahmin ediliyor. TIR kuyruğunun yanı sıra heyelan riski sebebiyle uygulanamayan sızma sistemi, sorunun daha da büyümesine yol açıyor. Güzergab sebebiyle lojistik açıdan en cazip nokta olan Sarp Sınır Kapısı Türkiye'nin ihracatına da önemli katkı sunuyor. Bazı kaynaklar kuyruk sebebinin Gürcistan tarafında yaşanan koronavirüs vakalarından dolayı olduğunu ve bu sebeple geçişlerin yarı yarıya sınırlandırıldığını söylerken, vakalar

sona erinceye kadar aksamaların süreceği iddia edilmişti.

TEMASLAR SÜRÜYOR

Bir süredir gündemi meşgul eden TIR kuyruğuna ilişkin olarak pek çok farklı iddia ortaya atılırken, Ardahan'daki Türkgözü ve Aktaş sınır kapısını kullanan jörförlerin de Sarp Sınır Kapısı'na yönelmesi ile hat üzerinde yoğunluk daha da arttı. Yaşanan soruna ilişkin olarak konuşan **Uygun Ekonomik İşletmeler Kurulu (UEİK)** Türkiye-Gürcistan İş Konseyi Başkanı Osman Çalışkan, soruna ilişkin hem Türkiye hem de Gürcistan tarafıyla temasların sürdürdüğünü belirtti. Yaşanan problemde iki faktör olduğunu aktaran Çalışkan, şöyle konuştu:

KAR YAGISI SONRASI YIĞILMA YAŞANIYOR

"Yoğun kar yağışı sonrası bir yığılma söz konusu. Oluşan trafik bundan kaynaklanıyor. Bir de iki ülke tarafında da kar şartlarından kaynaklı çeşitli önlemler uygulanıyor. Bu da yaşanan trafikte etkili. Sarp Sınır Kapısı'ndan günde 500 ile 600 TIR geçişi yaşanıyor. şu anda ise ortalamanın yaklaşık 100 ile 120 araç altında seyrediyor. Aynı zamanda bölge kapıldaki araçların da buraya yönelmesi etkili oldu." ■ **İSTANBUL**

İKİSİNDEN DE VAZGEÇEMEYİZ

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 24.02.2022
Sayfa: 1
Tiraj: 75477
StxCm: 489,05



1/2



İKİSİNDEN DE VAZGEÇEMEYİZ

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Rusya-Ukrayna geriliminde Türkiye'nin pozisyonunu şu şekilde açıkladı: İkisinden de vazgeçmemiz mümkün değil. "Ukrayna'dan vazgeç" deseniz vazgeçemeyiz, ülkemizin buradaki çıkarları ileri derecede. Rusya'dan da vazgeçemeyiz, çünkü ileri derecede birlikteliklerimiz var. Derdimiz öyle bir adım atalım ki hiçbirinden vazgeçmeden bu işi çözelim.

Barış için üzerimize düşeni yaparız

■ Cumhurbaşkanı Erdoğan, Rusya Devlet Başkanı Putin ile telefonla görüşte. Ukrayna ile Rusya arasındaki sorunun diyaloga çözümlenmesi çağrısı yapan Erdoğan, "Türkiye, gerginliğin azaltılması ve barışın korunması için üzerimize düşeni yapmaya hazırdır" dedi. Erdoğan, Azerbaycan Cumhurbaşkanı Aliyev ile de bir görüşme yaptı.

Hem Rusya hem Ukrayna ile ilişkilerimiz çok iyi

NATO TAVRINI BELİRLEMELİ

■ NATO Zirvesi'ne katılmak için Afrika toplantısını yarıda kesen Erdoğan, dünün yolundaki raporunda NATO'yu eleştirdi. NATO'nun tavırını belirlemesi gerektiğini belirten Erdoğan, "Ne yapacaksa yapmalıdır. Şu ana kadar Ukrayna'ya asker gönderme gibi durumda karşı karışa henüz kalmadı. Herkes sadece laf yapıyor, iş yapmıyor" dedi.

S-400 KİME KARŞI KULLANILACAK BELLİ

■ Erdoğan, Kılıçdaroğlu'nun "S-400'lerin niye alındığını bilmiyoruz, kime karşı kullanılacağını açıklanmadı" şeklindeki iddialarına da tepki gösterdi: "Nerede kullanılacak?" sorusuna cevap verdi. Kim Rusya ile birlikte saldırıya arada kullanacak. Bir de S-400'ler hangisinde bekliyor" dediysen, Nerede beklemesi gerekiyorsa orada bekliyor. a 11



Türkiye ne Ukrayna'dan ne Rusya'dan vazgeçer

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Rusya-Ukrayna arasında yaşanan gerilimle ilgili öncelikle iki ülkenin müzakere masasına dönmesi gerektiğini vurguladı. **Türkiye'nin bu iki ülke arasındaki net tavrının kimden yana olacağıyla ilgili Erdoğan, "İkisinden de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.**



Zirve öncesi Ukrayna diplomasisi

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Afrika ziyaretini tamamlayarak Rusya-Ukrayna kriziyle ilgili net tavrını açıkladı. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Rusya'nın bu tabii ki tarafını desteklediğini belirtti. "İki ülke ile ilgili duyduğum bir şey yok. Ukrayna ve Rusya arasındaki gerilim her iki tarafın da çıkarına değil. Türkiye'nin bu iki ülke arasındaki net tavrının kimden yana olacağıyla ilgili Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Ukrayna zirvesi ertelendi

Rusya-Ukrayna krizi nedeniyle Ukrayna zirvesi ertelendi. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, dün Ukrayna gündemi görüşmelerini gerçekleştiren NATO Liderler Zirvesi öncesinde telefon görüşmesini gerçekleştirdi. Erdoğan, bu konuda sadece bir görüşme yapıldığını belirtti. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

NATO ARTIK KARARLI VERİMLİ
Erdoğan, NATO Zirvesi'nden beklenenleri yüksek bir seviyede karşıladı. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

STANBÜL'DE İKİ ÜÇÜNCÜ KURU ELE ALINDI
Almanya Cumhurbaşkanı Frank-Walter Steinmeier ile görüşme gerçekleştiren Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

RUSYANIN TAVRINI REDDETTİK
Erdoğan, Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin ile, "Çokları Sovyetlerden ayrıştırdık" dedi. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

S-400'ler kim saldırırsa orada kullanılacak

CHOP Genel Başkanı İsmail Hacıoğlu, "S-400'leri satın aldığımız için, kimden kimden kullanacağız" dedi. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü. Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.



Erdoğan, "İkisini de vazgeçemiz mümkün değil" dedi. Erdoğan, NATO Liderler Zirvesi öncesinde ise Rusya lideri Putin ile telefonda görüştü.

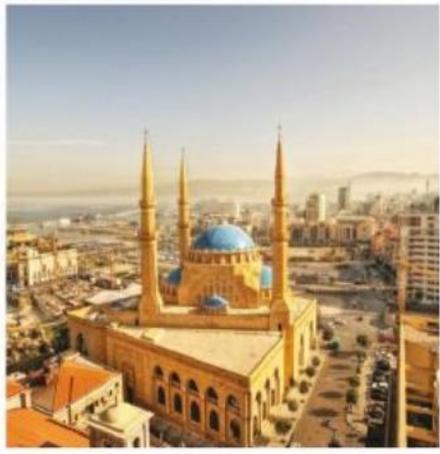
ORTADOĞU'NUN PARIS'İ BEYRUT'A %20 İNDİRİMLİ UÇUŞ

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 03.02.2022
Sayfa: 4
Tiraj: 75809
StxCm: 17,14



1/1



Ortadoğu'nun Paris'i Beirut'a %20 indirimli uçuş



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türkiye-
Lübnan **İş Konseyi** Başkanı Abdülkadir Akkuş,
Türk Hava Yolları (THY) tarafından Lübnan uçuşlarında
yapılan yüzde 20 indirim uygulamasının, turizm
gelirlerini artıracadıını söyledi. Kararın, Lübnan'da
sevinçle karşılandđđını söyleyen Akkuş, "Turizmdeki
dinamizm tekstil, alışveriş merkezi, inşaat ve yeme-
içmeyi de hareketlendirecek" ifadelerini kullandı.

TÜRK İŞ DÜNYASI BAE DEN YENİ HEDEFLE DÖNDÜ

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 18.02.2022
Sayfa: 5
Tiraj: 75477
StxCm: 86,46



1/1



Türk iş dünyası BAE'den yeni hedefle döndü

İhracatçı ve müteahhitler başta olmak üzere iş dünyası temsilcileri, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın ziyaretinin yeni anlaşma ve yatırımlar açısından önemli yansımalarının olacağını söyledi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) yaptığı iki günlük resmi ziyarete, Türk ticaret heyeti BAE'deki iki ülke arasındaki dış ticaret fırsatlarına odaklandı. İş dünyası temsilcileri yapılan anlaşma ve bu bölgelerdeki ülkelerle yapılacak sıcak diplomatik ilişkilerin, ticaret ilişkilerimize çok ciddi destek vereceğini düşünüyor.

10 MİLYAR DOLAR İHRACAT

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı **İsmail Gülle**, Birleşik Arap Emirlikleri'ne (BAE) gerçekleştirilen ziyaretin son derece verimli geçtiğini belirterek, "İhracat hacmi açısından yapılan anlaşmalar bize ihracat rakamının çok kısa zaman içerisinde 10 milyar dolara doğru gideceğinin hissiyatını verdi" ifadesini kullandı. Sektörel konulara odaklanan isimlerden **Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK)** Başkanı **Nail Olpak**'a göre ikili temaslarda enerji, bilişim, gıda ve tarım alanlarına ilgilerinin özellikle ön plana çıktı. Olpak, BAE özel sektörünün Türkiye'de ilgilendiği yatırım alanları olduğunu belirterek, "Bu, sıfırdan veya mevcutlara ortaklık şeklinde de olabilir. Yani sadece gayrimenkul değil. Yatırım iştahlarının olduğunu söylediler" değerlendirmesini yaptı.



İsmail Gülle



Nail Olpak

Müteahhitler yeni proje hazırlığında

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı Erdal Eren, yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde sürdürülebilir başarı için finansman kaynaklarının çeşitlenmesi ve yapıcı diplomasinin önemini yeniden vurguladıklarını aktardı. Eren, "Türk müteahhitler olarak, 2022 yılında 30

milyar doların üzerinde yeni proje büyüklüğüne ulaşmayı hedefliyor, bu rakamı ilerleyen yıllarda 50 milyar dolara çıkarılabilemesi için çalışıyoruz. Böylece daha çok sayıda Türk mühendis ile işçisine yurt dışı projelerde istihdam oluşturulması sağlanabilecektir" dedi.

UKRAYNA İLE YENİ İŞ BİRLİKLERİ FIRSATI

YENİ ŞAFAK
GÜNLÜK
GAZETE
ULUSAL

Tarih: 02.02.2022
Sayfa: 5
Tiraj: 75809
StxCm: 53,25



1/1



Ukrayna ile yeni iş birlikleri fırsatı

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Ukrayna ziyareti, ticaret hacminin yükseltilmesi ve Serbest Ticaret Anlaşması'nın (STA) imzalanması açısından fırsat olarak görülüyor. Erdoğan'ın yarın gerçekleştirmesi planlanan ziyaretinde, yeni iş birlikleri için görüşmelerin yapılması planlanıyor. Türkiye ve Ukrayna ilişkilerinin 30. yılı için düzenlenecek olan ziyarette, devlet başkanlarının katılımıyla 10. Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey'in Kiev'de yapılması hedefleniyor.

BU SEKTÖRLERDE İŞ VAR

İki ülke arasında 2011'de kurulan Yüksek Düzeyli Stratejik Konsey (YDSK) mekanizmasıyla ilişkiler stratejik ortaklık düzeyine

yükseltilmişti. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 2021'de 7,42 milyar dolara çıkarken Ukrayna'ya çelik, gemi yat ve hizmetleri, iklimlendirme sektörü, mobilya, kağıt ve orman ürünleri, otomotiv endüstrisi, tütün, yaş meyve ve sebze ürünleri ile savunma sanayisi alanında ihracat yapıyor. Son dönemde Ukrayna ve Rusya arasında yaşanan gerginliğin de ziyarette değerlendirilmesi bekleniyor.

STA'YA İMZA ATILACAK

DEİK/Türkiye-Ukrayna İş Konseyi Başkanı Ruşen Çetin, STA ile bazı sektörlerde 10 yıla yayılan anlaşmalar yapılabileceğini belirterek, "Sıfır gümrük gibi konular gündeme gelecektir" dedi.