



TAİK³⁵
YIL
YEAR

**TAİK Transatlantic Talks:
What to expect from US trade
post-election:
The bipartisan factors that will
impact trading partners**

20 Temmuz 2020 | 16.00-17.00
Zoom Online Konferans Sistemi





TAİK³⁵
YIL
YEAR

TAİK Transatlantic Talks: What to expect from US trade post-election: The bipartisan factors that will impact trading partners

20 Temmuz 2020 | 16.00-17.00
Zoom Online Konferans Sistemi

- Nail Olpak
DEİK Başkanı
- Seymur Tarı
TAİK Başkan Yardımcısı
- Fred Hochberg
U.S. EXIM Bank Eski Başkanı
- Joe Garcia
Mercury Eşbaşkanı

**Kayıt Yapan Toplam
Katılımcı Sayısı: 100**

TOPLANTI NOTU

Türkiye-ABD İş Konseyi (TAİK), 20 Temmuz 2020 Pazartesi günü düzenlediği Transatlantic Talks webinar serisinin beşincisinde U.S. EXIM Bank eski Başkanı Fred Hochberg'i, Mercury Eşbaşkanı Joe Garcia'nın moderatörlüğünde misafir etti. DEİK Başkanı Nail Olpak ve TAİK Başkan Yardımcısı Seymur Tarı'nın açılışını gerçekleştirdikleri, "Seçim Sonrası ABD Ticaretinden Neler Beklemeli: Ticari Partnerleri Etkileyecek Tarafsız Faktörler" başlıklı online seminere 100 kadar Türk ve Amerikan iş dünyası temsilcisi katıldı.



Seymur Tarı

TAİK Başkan Yardımcısı

Açılış konuşmasında Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ve ABD Başkanı Trump'ın telefon görüşmesine atıfta bulunan Seymur Tarı, iki lider arasında süregelen iletişimden duyulan memnuniyeti dile getirdi. İki ülke arasındaki 100 Milyar Dolar ticaret hedefinin önemine değinen Tarı, iki ülke ekonomisinin entegrasyonunun sadece ekonomik refah açısından değil, bölgesel istikrar açısından da önemini vurguladı.





Nail Olpak

DEİK Başkanı

DEİK Başkanı Nail Olpak, DEİK'in Türk iş insanları için dünya çapında ekonomik ve ticari fırsatları artırmaya odaklandıklarını söyledi. 100 Milyar Dolar ikili ticaret hedefi doğrultusunda DEİK'in büyük çabalar sarf ettiğine değinen Olpak, yeni ticaret ve finansman konularında çalıştıklarını belirtti. Uluslararası tedarik zincirlerinde yaşanacak değişimlere değinen DEİK Başkanı, Türkiye'nin oynayacağı rolün önemini vurguladı.





Fred Hochberg

U.S. EXIM Bank Eski Başkanı

Açılış konuşmaları sonrasında Fred Hochberg, Joe Garcia'nın ve katılımcıların sorularını yanıtladı. Küreselleşme ve küresel tedarik zincirlerinin önemine değinen Hochberg, bu ikisi sayesinde refah seviyesinin ve yeniliklerin arttığını ve maliyetlerin düştüğünü ifade etti. Kovid-19 sürecinin küresel tedarik zincirlerinin sorunlarına dair önemli ipuçları verdiğini belirten Hochberg, "otomotiv sektöründe olduğu gibi diğer sektörlerde de tüm tedarik tek bir fabrikadan, tek bir ülkeden sağlanırsa, büyük kırılganlıklar ortaya çıkar" dedi. Bu nedenle tedarik zincirlerinde zenginleşmeye gitmenin ve çeşitliliği artırmanın büyük önem arz ettiğini söyleyen Hochberg, ülkelerin bu kriz anlarında ittifak ilişkilerini güçlendirmesi gerektiğinin de altını çizdi.

Çin'in hala çok önde olan bir üretim merkezi olduğunu ifade eden Hochberg, "Amerika 21. Yüzyılının başlarına kadar en büyük mal ihracatçısıydı. 2002'de Almanya ABD'yi, 2010'da da Çin Almanya'yı geçti" dedi. Buna rağmen yeni bölgesel bazda önemli üretim merkezlerinin ortaya çıktığını belirten Hochberg, Türkiye'nin sahip olduğu güçlü imalat sektörü ile bu ülkelerden biri olduğunu söyledi.

Türkiye'de en gelişmiş sektörlerin başında inşaat ve müteahhitlik hizmetleri geldiğini belirten Hochberg, ABD'deki altyapı eksikliklerinin Türk müteahhitleri için önemli bir fırsat olduğunu dile getirdi. Türk müteahhitlerinin büyük ölçekli projeleri hayata geçirmekte tecrübeli olduklarına değinen Hochberg, bunun uluslararası alanda Türkiye'ye büyük avantaj sağladığını söyledi.

TRANSATLANTIC TALKS: WHAT TO EXPECT FROM US TRADE POST-ELECTION: THE BIPARTISAN FACTORS THAT WILL IMPACT TRADING PARTNERS



Pazar yapısına bakıldığında Kovid-19 sonrası dönemde açık Pazar politikasının ülkeler için faydalı olacağını söyleyen Hochberg, yabancı şirketlerin diğer ülke pazarlarında o ülkelerin yerel şirketleri ile eşit şartlarda faaliyet yürütebilmesinin önünün açılması gerektiğini söyledi. Bunun özellikle Çin’de yaşanan büyük bir sorun olduğunu söyleyen Hochberg, eşit şartlarda rekabetin daha çok inovasyonu ve daha iyi fiyatlamaları beraberinde getireceğini belirtti.

Son olarak, U.S. EXIM Bank’ın kesinlikle iş dünyasına finansman sağlamaya açık olduğunu belirten Hochberg, Türk Hava Yolları’nın Boeing uçakları alım sürecinde U.S. EXIM Bank’ın büyük bir müşterisi olduğunu ifade etti. Türk müteahhitlerinin Birleşik Arap Emirlikleri’nde ya da Sahra Altı Afrika’da altyapı projelerinde yer alması durumunda U.S. EXIM Bank’ın finansman imkanından faydalanabileceğinin gözden kaçırılmaması gerektiğini söyledi.



TÜRKİYE-ABD İŞ KONSEYİ

BAŞKAN

Mehmet Ali YALÇINDAĞ

GENEL SEKRETER

Caner ÇOLAK

GENEL SEKRETER YARDIMCISI

Merih KEPEZ ÖRNEK

İş Konseyi Direktörü

Ecem Mirzaloğlu

emirzaloglu@deik.org.tr

İş Konseyi Koordinatör Yardımcısı

Batuhan Kurtaran

bkurtaran@deik.org.tr

Twitter hesabımız için lütfen tıklayınız.



TAİK üyeliği için lütfen tıklayınız.



Webinarımızın kaydını izlemek için lütfen tıklayınız.

