

Ekvador İş ve Yatırım Fırsatları Toplantısı**15 Ekim 2020, 17.00**

Türkiye Cumhuriyeti Kito Büyükelçimiz Sn. Hatice Oya Tunga Çağlı,

Ekvador Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Sn. Fanny De Lourdes Puma Puma, (*Fani De Lurdes Puma Puma*)

Türkiye – Ekvador İş Konseyi Başkanımız Sn. Reşat Ovalı,

Ticaret Müşavirimiz Suat Altaş,

Ekvador Ticaret Müşaviri Cristobal Alban,

Türkiye ve Ekvador İş Dünyasının Değerli Temsilcileri,

Değerli Katılımcılar,

Öncelikle, yaşadığımız son zamanların anlamı açısından da sağlıklı günler diliyor; hem şahsım, hem de DEİK adına saygılar sunuyorum.

Güney Amerika'daki dostlarımızla sanal ortamda da olsa bir arada olmaktan memnuniyet duyuyorum. Umarım bugün, dostluğumuz başta olmak üzere karşılıklı iş birliğimizi ve ticaretimizi güçlendirecek, ekonomik ilişkilerimiz adına önemli adımlar atacağız.

Evet, mesafeleri konuştuğumuz, kavramların değiştiği bir süreç içerisindeyiz. Covid-19'la birlikte hayatımıza birçok değişim girdi. Dijital

teknolojilerin ve yapay zekânın işimize sağlayacağı faydaları daha fazla dikkate almamız gerektiğini bir kez daha kavradık. Yalnızca bu değil elbette. Globalleşmeden ziyade glokalleşmeyi daha fazla konuşur hale geldik. Ölçek ekonomisi kavramından, tek kaynağa bağlı kalmanın risklerini tartıştığımız yeni bir süreci yaşadık. Lojistiğin hayatımızdaki yerini tekrar sorguladık, yakınlık veya uzaklık kavramlarının yerine “ulaşılabilirlik” kavramını öne çıkardık.

Pandemi süreci bize, ulaşılabilirlik kavramının yanı sıra, “tedarik zincirini” bozmadan üretimini sürdürebilenler ve sağlık ile ekonomi arasındaki dengeyi koruyabilenlerin bu dönemin kazananı olacağını gösterdi. Ve elbette, bu yeni dönemin anahtar kelimesi de “güven” olacak. Hayatın her alanında, muhataplarına güven verenler daima bir adım önde olacak ve bu zorlu sürecin kazananları olacaklar.

DEİK olarak verdiğimiz bu güvenle, karşılıklı iş dünyalarımızı yeni dönemin kazananları olarak kendilerini gerçekleştirmeleri hedefimizle, 146 İş Konseyimiz’le gayret gösteriyoruz.

Sayın Büyükelçilerim, Değerli Katılımcılar,

Coğrafi olarak birbirimize uzak olmamıza rağmen, ilişkilerimizi uzun yıllardır dostluk zemininde ilerleten iki ülkenin iş insanları olarak, bu süreçte de birlikte ve kazan-kazan anlayışıyla ortak hedeflerimize doğru yürümek için birlikteyiz.

Ben ekonomik ilişkilere baktığımızda iki türlü okuma görüyorum. Türkiye ile Ekvator Cumhuriyeti arasında 230 milyon \$’ın üzerinde bir ticaret hacmimiz var.

İzninizle biraz esprili bir yorumda bulunmak istiyorum. Bunu iki türlü okuyabiliriz. Bir ayakkabı firması iki adet pazarlama görevlisini bir ülkeye gönderiyor. Bakıyorlar ki, o ülkede ayakkabı pek kullanılan bir emtia değil. Araştırmaların sonucunda pazarlamacılar dönüp rapor ediyorlar. Birisi diyor ki, “Efendim, bu pazarda hiç zaman kaybetmeyelim. Çünkü bu pazarda insanlar ayakkabı giymiyorlar. Yapacağımız gayret tamamen boşuna bir emek olur.”. İkincisi raporluyor; “Efendim gittim, pazar bomboş, bakir bir pazar var. İnanın hepsinin ayakkabıya ihtiyacı var. Parayı nereye koyacağımızı bilemiyoruz. Şimdi biz iş dünyası olarak bence ikinci gibi pozitif taraftan bakmamız gerektiğini düşünüyorum. Yani baktığımızda, çok ciddi bir ticaret hacmine sahip değiliz ama bu aynı zamanda bizim açımızdan gidebileceğimiz fırsatların olduğu bir süreçtir diye değerlendirmek ve kendimizi bu noktada motive etmek gerekir diye düşünüyorum.

Motivasyon bazen yeterli değil, iş dünyasının önünü açacak desteklere ihtiyacımız var. Bakanlarımız, Büyükelçilerimiz, Müşavirlerimiz de aramızdalar. Onlar belli konularda bize destek oluyorlar.

Şimdi izninizle, iş birliklerimizi nasıl büyütebileceğimize, birkaç maddede değinmek istiyorum.

- Bu süreçlerde dünyanın çokça konuştuğu alanlardan bir tanesi de Serbest Ticaret Anlaşmaları. İki ülkenin karşılıklı hassasiyetlerini ve faydalarını en üst düzeyde göz önünde bulunduran ve müzakereleri devam eden STA’nın bir an önce tamamlanmasını diliyoruz.
- Geçtiğimiz yıl Ekvador’un en çok ihracat yaptığı ülkeler arasında 2. sırada Çin’in olduğunu biliyoruz. Yine, ülkenin ithalatında Çin % 19 payıyla 2. sırada yer alıyor. COVID-19 salgını krizi çerçevesinde

Ekvatorlu üst düzey yetkilileri pazar çeşitliliğinin önemini kavradığına inanıyorum. Tabii Türkiye de birçok alanda, küresel tedarik zincirinde yer değiştirecek bazı alanları dolduracak. Bu alanda birçok çalışma yapılıyor. İçinde bulunduğumuz normalleşme sürecinde iş birliklerimizi maksimum seviyeye yükselteceğimize inanıyorum.

Sözlerimi, Ekvador Devlet Başkanı ve yazar José Joaquín de Olmedo'nun (*Hose Huakin de Olmedo*) bir sözüyle tamamlamak istiyorum. Olmedo, “El que no espera ganar, ya ha perdido” (*El ke no espera ganar, ya a perdido*) “**Kazanmaktan umudunu kesen çoktan kaybetmiştir**”¹ diyor.

Gelecekte daima umutlu ve heyecanlı Türkiye ve Ekvador iş dünyası temsilcileri olarak bizler, dostluğumuzun yanı sıra, ticaret ve yatırım ilişkilerimiz ile ortaklıklarımızı daha fazla artırarak birlikte kazanacağımıza inanıyorum.

Bu vesileyle katılan herkese teşekkür ediyor, saygılar sunuyorum.

Nail OLPAK

DEİK Başkanı

¹ He who does not hope to win has already lost