

## Türkiye-Venezuela Interconnected Business Series

27 Ocak 2021, 17.00

**Venezuela Büyükelçimiz Sn. Şevki Mütevellioğlu,**

**Venezuela Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Sn. Jose Bracho Reyes (*Hose Braço Reyes*),**

**Türkiye-Venezuela İş Kons. Bşk ve Moderatörümüz Altuğ Oğuz,**

**Venezuela-Türkiye İş Konseyi Eş Başkanı Sn. Vittorio D'Alessandro (*Vitoryo Dalesandro*),**

**Bancoex Başkanı Sn. Guillermo Lara (*Viyverno Lara*),**

**Türkiye ve Venezuela İş Dünyasının Başkan ve Temsilcileri,**

**Değerli Katılımcılar,**

Çok teşekkür ederim Altuğ Bey.

Hepinize yaşadığımız salgın döneminde daha da anlamlı hale geldiği üzere sağlıklı günler diliyor, sizleri şahsım ve DEİK adına saygıyla selamlıyorum.

Bugün Güney Amerika'nın önemli ülkelerinden Venezuela'nın iş dünyası temsilcileriyle bir aradayız. Toplantımızda umuyorum ki, karşılıklı ticaretimizi ve iş birliklerimizi, yatırımlarımızı artırmak üzere yeni adımlar atacağız.

Geçtiğimiz yıl tüm dünya için zorlu bir dönem oldu. İnsanoğlunun karşılaştığı zorluk karşısında çözüm geliştirerek adapte olma yeteneği ile, bizler de sürece hızla adapte olduk, hayatlarımızı bu çerçevede sürdürdük.

Hep ifade ediyorum, Covid-19 ile birlikte, yeni kavramlar hayatımıza girdi.

Dijital teknolojiler ve yapay zeka hayatımızda, düşündüğümüzden daha fazla ve daha hızlı şekilde yer aldı.

Globalleşme yanında glokalleşmeyi de konuşmaya başladık.

Rekabetçilikte, ölçek ekonomisinin tek kaynağa bağlı olmanın risklerini de getirdiğini ve kaynak çeşitliğinin önemini daha net anladık.

Lojistikte, uzaklık ve yakınlık kavramlarının yanında “ulaşılabilirlik” kavramı ortaya çıktı. Tedarik Zinciri kavramı daha önemli hale geldi.

Ve son kavram da “güven” kelimesi. Ülke, firma ya da sektör ayırımı yapmadan, tedarik zincirini kopartmadan ayakta kalanlar ve muhataplarına güven duygusunu daha iyi verebilenler sürecin kazananları oluyor ve olacak.

Türkiye ve Venezuela'nın iş dünyası temsilcileri olarak, sürecin kazananları olma yolunda ilerliyoruz. 2019 yılından 150 milyon \$ olan dış ticaret hacmimiz 2020 yılını 250 milyon \$'ın üzerinde tamamlayacak, ancak ortak hedefimiz bu rakamı 1 milyar \$'a yükseltmek. Bu noktada, kısaca iki ülke arasındaki ekonomik iş birliklerimizi geliştirmenin önünü açacak bazı tespit ve önerilerimi sizlerle paylaşmak isterim.

- Öncelikle, 17 Mayıs 2018 tarihinde imzalanan, geçtiğimiz yıl Temmuz ayında onaylanan “Ticareti Geliştirme Anlaşması” ile birlikte, her iki

ülkenin ekonomileri bakımından önemli fırsatlar sağlayacağını; çok sayıda üründe gümrük vergilerinin aşamalı olarak kaldırılacağını ve ticari prosedürlerin kolaylaşacağını ümit ediyorum. Özellikle temel ihtiyaç ürünlerine ithalat kolaylığı ile inşaat ve altyapı yatırım ihtiyaçlarını öne çıkanlar olarak söyleyebilirim.

- Venezuela'nın hemen her sektörde ithalat ihtiyacı bulunmasından kaynaklanan nedenlerle Türkiye'nin ihracat avantajı söz konusu. Ülkedeki döviz sorununu çözülmesi halinde; otomotiv yan sanayi, makine teçhizat, tekstil ve giyim, kimya ve cihaz gibi alanlarda ihracat potansiyeli çok yüksek.
- Türk firmalarımız ayrıca, Venezuela'nın tarım, gıda, ilaç ve temizlik malzemeleri konusundaki acil ihtiyaçlarını, en iyi kalitede en rekabetçi fiyatlarla karşılayabilirler.
- Tarım ve hayvancılık sektörlerinde Türk firmalarımız için önemli fırsatlar bulunuyor. Venezuela'da kullanılmayan çok geniş tarım arazileri mevcut. Söz konusu araziler hem hayvancılık için uygun hem de Venezuela'da dünyanın en iyi kakao bitkisi yetişiyor. İlgili sektörlerde önde gelen Türk firmalarımız, Venezuela'da üretim gerçekleştirerek hem Türkiye'ye hem de Amerika kıtasına satış yapabilirler. Dünya'nın en iyi kakao aromasına sahip ülkesi olan Venezuela'da kahve ve çikolata üretiminde ileri konumda olan Türk şirketleri ortak çalışmalar yapabilir.
- Venezuela turizm alanında önemli potansiyele sahip ama gerekli altyapıya sahip değil. Venezuelalı dostlarımız bu alanda ülkelerini yatırıma açmayı planlıyor. Türk firmalarımız bu fırsatları değerlendirebilirler.

- TL ile ticaret ve takas sistemi gibi ödeme sistemlerine yönelik alternatif yöntemlerin geliştirilmesi ülke ekonomilerimize fayda sağlayacaktır.
- Son olarak, Karma Ekonomik Komisyon (KEK) mekanizmasının hayata geçirilmesi büyük önem taşıyor.

Sözlerimi Venezuela'da kullanılan bir deyimle bitirmek isterim. Venezuelalı dostlarımız, “**Sudar la gota fría.**”<sup>1</sup> (*Sudar la gota fría*) diye bir ifade kullanıyorlar. Bir şey üzerinde çok çalışmak, tüm gücünü ortaya koymak ve elinizden gelen her şeyi yapmak anlamına geliyor.

Ümit ediyorum ki, Türk ve Venezuela'nın iş dünyası temsilcileri olarak, başta dostluğumuz olmak üzere, iki ülke arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerini geliştirmek için tüm gücümüzü ortaya koymaya devam edeceğiz.

Bu duygularla teşekkür ediyorum, saygılarımı sunuyorum.

**Nail OLPAK**

**DEİK Başkanı**

---

<sup>1</sup> “Sweat the cold drop.”