

Küresel

DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER

DÜNYA

17 MAYIS 2013 CUMA

DEİK
DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU
FOREIGN ECONOMIC RELATIONS BOARD

'Türkiye ile iş yapan kazanır'

TOBB ve DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Şimdi biz diyoruz ki, sizdeki müthiş bilgi ve teknoloji birikimi ile bizim bütün bu coğrafyadaki gücümüzü, avantajımızı birleştirelim. Emin olun yeniden şekillenen bu coğrafyada Türkiye ile iş yapan kazanır. Biz TOBB ve DEİK olarak bu alanda Japon firmalarına yol göstermeye, ticaret ortakları bulmaya hazırız. Türk-Japon işbirliğinin hizmetindeyiz" dedi.



DEİK Türk-Japon İş Konseyi tarafından Ankara'da düzenlenen Türk-Japon İş Konseyi 20. Ortak Toplantısı'na, TOBB ve DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ve Japonya Başbakanı Shinzo Abe, Japonya İş Federasyonu (Keidanren) Başkanı Hiromasa Yonekura ve çok sayıda işadama katıldı.

Hisarcıklıoğlu burada yaptığı konuşmada Japon yatırımlarının Türkiye'ye gelmesini önemsediklerini ifade ederek, buna engel olan sorunların üzerine gitmeye hazır olduklarını belirtti. Türkiye ve Japonya arasındaki ekonomik ilişkilere ve dostluğa çok önem verdiklerini, Türkiye ve Japonya'nın Asya'nın iki ucunu tutan iki güçlü sütun gibi olduğunu söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Ülkeler arası ekonomik ilişkiler güçlenirse sadece Asya da değil, Atlantik'ten Pasifik'e kadar olan coğrafyada en aktif, en dinamik yatırım ve ticaret gücü oluşabilir" diye konuştu.

TÜRKİYE YARINA ODAKLANDI

Türkiye'nin İtalya ile Çin'in arasında güçlü demokrasisi olan, serbest piyasa ekonomisine sahip en güçlü ülke olduğuna işaret eden Hisarcıklıoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "2008 krizinden bu yana Avrupa'da net 6 milyon kişi işini kaybetti. Biz ise 2008'in son çeyreğinden bu yana, tam 4.8 milyon kişiye istihdam sağladık. Avrupa bugünün derdine düşmüşken, biz yarıma odaklandık. Öte yandan Kuzey Afrika ve Ortado-

ğu'daki petrol zengini bölge, iç sorunlarla boğuşuyor. Zira petrole dayalı ekonomi, devletleri zengin ederken, halklar fakir bırakıyor. Biz ise petrol ve doğalgazımız olmadan, girişimci gücümüzle üretmeye, ihracat yapmaya, insanımızın refahını artırmaya devam ediyoruz. Bölgenin enerji kaynaklarını batıya bağlayarak, bir enerji üssü haline geliyoruz."

Türkiye'nin yatırım yapmak için cazip yönlerini anlatan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Şimdi biz diyoruz ki, sizdeki müthiş bilgi ve teknoloji birikimi ile bizim bütün bu coğrafyadaki gücümüzü, avantajımızı birleştirelim. Emin olun yeniden şekillenen bu coğrafyada, Türkiye ile iş yapan kazanır. Biz TOBB ve DEİK olarak bu alanda Japon firmalarına yol göstermeye, ticaret ve yatırım ortakları bulmaya hazırız. Türk-Japon işbirliğinin hizmetindeyiz" dedi.

3. ÜLKELERDE İŞBİRLİĞİ DESTEKLENMELİ

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ise konuşmasında, Türkiye ile Japonya arasındaki serbest ticaret anlaşması (STA) müzakerelerine ilişkin, "Müzakerelere, bugüne bugün, en geç yarın mutlaka başlamamız gerekiyor" dedi.

Japonya'nın dünyanın 3. büyük ekonomisi olduğunu hatırlatan Ekonomi Bakanı Çağlayan, "Türkiye, Asya'nın en batısında, Avrupa ve Asya'yı birbirine bağlayan dünyanın en büyük ekonomisi. Adeta dünyada son-

Japonya'nın Türkiye'deki doğrudan yatırımları

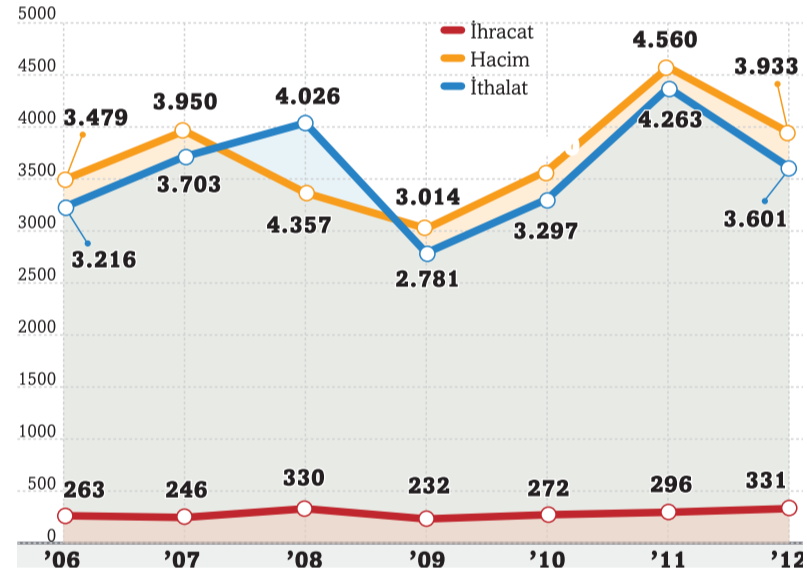
Türkiye'de Japon sermayeli 145 firma faaliyet gösteriyor. Türkiye'de bulunan Japon şirketleri arasında Mitsubishi, Mitsui, Sumitomo, Itochu ve Marubeni gibi büyük holding şirketleri, Toyota, Honda, Isuzu, Yazaki, Denso, Aisin, Bando, NTN, Toyoda Iron Works, Sango, Yamato, Bridgestone, Kagome, Sampo, JTI, YKK, Alesco Kansai gibi şirketler ve Japonya'nın üç büyük bankası olan The Bank of Tokyo-Mitsubishi, Mizuho Corporate Bank ve Mitsui Banking Corporation bulunuyor.

4 yıldaki ekonomik krize meydan okuyan bir ülke" şeklinde konuştu.

İki ülke arasında geçen yıl gerçekleşen 3.9 milyar dolarlık dış ticaret hacminin ülkelerin gerçek potansiyelini yansıtmadığına işaret eden Çağlayan, tarihi dostluğa karşın ekonomik ilişkiler açısından Türkiye aleyhine çok dengesiz bir yapı bulunduğunu dile getirdi.

Çağlayan, geçen yıl Türkiye'nin Japonya'ya 332 milyon dolarlık ihracatına karşılık, Japonya'nın Türkiye'ye ihracatının 3.6 milyar dolar olarak gerçekleştiğini ifade ederek, "800 milyar dolara yaklaşan Japonya'nın ithalatında 332 milyon doların bir şey ifade etmediğini belirtmek istiyorum" diye konuştu. Kendisinin de iş dün-

Japonya-Türkiye ticari ilişkileri (milyon \$)



yasından gelen biri olduğunu anımsatan Çağlayan, "Meseleye iki ülkenin birbirine ihracat yapması olarak bakmıyorum. Burada asıl olan karşılıklı yatırımların artırılması, daha da önemli 3. ülkelerde Türk ve Japon iş dünyasının güçlerini değerlendirmesidir" şeklinde konuştu.

STA MÜZAKERELERİ BAŞLAMALI

Çağlayan, Türkiye'nin son 10 yılda ortalama yüzde 5.1 büyüdüğünü ve geçen yıl dünyanın en fazla ihracat yapan ikinci ülkesi olduğunu hatırlattı. Teşvik sistemine de değinen Çağlayan, sistemin Japon iş dünyasına çok önemli fırsatlar sunduğunu kaydetti.

Çağlayan konuşmasında ayrıca, Japonya Başbakanı Shinzo Abe'nin ziyaretinin iki ülke arasındaki dostluk ilişkilerinin yanı sıra karşılıklı yatırım ve 3. ülkelerde işbirliği fırsatları konusuna da katkı yapmasını diledi.

STRATATEJİK DİYALOG ARTACAK

Japonya Başbakanı Shinzo Abe, Türkiye kelimesinin Japonlar için çok güzel bir anlam ifade ettiğini belirterek, iki ülke arasında uzun yıllara dayanan dostluk ilişkileri bulunduğunu kaydetti. "Yaklaşık 30 yıl önce Türkiye'ye gelen ilk Japonya Dışişleri Bakanı Şintaro Abe babamdı. Ben de ilk defa Türkiye'ye onunla gelmişim" diyen Abe, Türkiye-Japon İş Konseyi'nin

20'nci toplantısında bulunmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi.

Abe konuşmasında, "Japonya olarak çok çalışan Türk insanını yakından izliyoruz. Ülkeler arasında daha fazla üst düzey ziyaretler gerçekleştirilmesini arzu ediyorum. Bizim için işbirliğinin sınırı ufuk çizgisidir" ifadelerini kullandı. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ile de görüşeceğini ifade eden Abe, "Bu görüşmelerde Türkiye ile Japonya arasındaki stratejik diyalogun artacağına ümit ediyorum. Özellikle savunma alanında da çalışmalarla bulunacağız. İlişkiler yeni bir boyut kazanacak" dedi.

Abe ayrıca, İstanbul ve Tokyo'nun 2020 Olimpiyat Oyunları'na ev sahipliği yapmak için aday olduklarını da anımsatarak, "Eğer İstanbul, olimpiyat oyunlarına ev sahipliği yapmaya hak elde ederse, bunu ilk alkışlayan ben olacağım. Aynı şekilde Tokyo Olimpiyatları düzenleme hakkı elde ederse hiç şüphem yok ki bizi de ilk tebrik eden Türkiye olacaktır" şeklinde konuştu.

MÜZAKERELER EN KISA SÜREDE BAŞLAYACAK

Hisarcıklıoğlu'nun Japon mevkidaşı Keidanren Başkanı Hiromasa Yonekura da Japonya'nın büyüme stratejisinin önemli unsurlarından birinin ekonomik ortaklıkların güçlendirilmesi olduğunu söyledi. Yonekura, Türkiye ile Japonya arasındaki ekonomik ortaklık anlaşmasına ilişkin müzakerelerin en kısa sürede başlayacağını dile getirdi.

Vietnam'da vize problemi ele alınmalı

Uzak Doğu'nun son yıllarda parlama ülkelerinden Vietnam ile ilişkiler geliştirilmeye çalışılıyor. Ancak Vietnam'ın uyguladığı vize ikili ilişkilerin gelişimine büyük engel teşkil ediyor. Vietnam Dışişleri Bakan Yardımcısı, Vietnam Büyükelçisi ve beraberindeki heyetin katılımları ile 17 Nisan tarihinde gerçekleşen çalışma yemeğinde Türk-Vietnam İş Konseyi Başkanı Necati Abacıoğlu iki ülke arası ticari ve ekonomik ilişkilerin gelişmeye başladığına, ancak buna rağmen rakamların iki ülke potansiyelini yansıtmadığına değindi. İki ülke arasında ilişkilerin geliştirilmesi önünde en büyük engelin vize problemi olduğuna vurgu yapan Abacıoğlu, konunun Vietnam hükümeti nezdinde günde-



me alınması ricasında bulundu. Vietnam'daki iş fırsatlarına dikkat çeken Abacıoğlu, vize sorununun aşılmasıyla ikili ticaretin artacağını kaydetti. Bakan Yardımcısı İstanbul ziyareti öncesinde Ankara'da Dışişleri Bakanlığında konunun görüşüldüğünü ve Vietnam'da da konunun gündeme alınması için çalışacağını belirtti.

Yeni pazarlar için fahri konsolos desteği

DEİK tarafından 18 Nisan tarihinde Amerika, Avustralya ve Yeni Zelanda'da yerleşik Türkiye Fahri Konsoloslarının Türkiye ziyaretleri onuruna Cemile Sultan Korusu'nda bir akşam yemeği gerçekleştirildi. DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Zeytinoglu'nun ev sahipliğinde gerçekleştirilen yemeğe DEİK Türk-Hindistan İş Konseyi Başkanı Cefi Kamhi ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Sungurlu'nun yanı sıra, 40 kadar Türkiye Fahri Konsolosu eşleriyle katılım sağladılar. Çalışma yemeğinin açılış konuşmasını yapan DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Zeytinoglu, konuşmasında Türkiye'nin yükselen gücünün ve uzak olarak görünen yeni pazarlara entegre olma isteğinin altını çizdi.

Bu çerçevede Türkiye'nin bu bölgelerdeki Fahri Konsoloslarına da görev düştüğünü hatırlatan Zeytinoglu, kendilerine ev sahipliği yapmaktan duyduğu memnuniyeti ifade etti. Zeytinoglu'nun ardından sözü alan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Sungurlu da heyeti İstanbul'da ağırlamaktan duyulan memnuniyeti dile getirerek, bu ülkeler ile daha yakın ekonomik ve sosyal ilişkiler geliştirilmesi için çalışmalarını aktardı. Fahri Konsoloslar heyeti adına söz alan T.C. San Francisco Fahri Konsolosu Bonnie Joy ve T.C. Costa Rica Fahri Konsolosu Michael Adenauer ise DEİK, İTO ve T.C. Dışişleri Bakanlığı'na verimli geçen toplantı ve çalışma yemeği için teşekkürlerini iletiler.

Endonezya'daki yatırım fırsatları önemli

Endonezya Doğu Java Eyaleti Vali Yardımcısı ve beraberindeki Doğu Java Yatırım Ajansı uzmanlarının katılımı ile 25 Nisan'da gerçekleşen toplantıda Endonezya Ankara Büyükelçisi Nahari Agustini, Türkiye ve Endonezya arası ilişkilerin son yıllarda gelişmeye başladığına değindi. Vali Yardımcısı Doğu Java eyaleti, yabancı yatırımlar ve yatırım olanakları ile ilgili genel bilgiler verdiği sunumunda Türkiye'den bölgeye yatırım beklendiklerini vurguladı. İş Konseyi Başkanı Emin Hitay'ın Endonezya'da enerji alanında gerçekleştirdiği yatırımlara dikkati çeken Vali Yardımcısı, yatırımların artarak devam etmesini istediklerini belirtti. Doğu Java Yatırım Ajansı Başkanı Harissasono, bölge-



deki yatırım olanaklarını katılımcılar ile paylaştı. Özellikle altyapı ve enerji alanında büyük projelerin olduğuna ve bunlar için Türk yatırımcılara her türlü desteği vermeye hazır olduklarını belirtti. Sunumların ardından Doğu Java Ticaret ve Sanayi Odası ile Türk-Endonezya İş Konseyi arasında iyi niyet anlaşması imzalandı.



‘En canlı büyüyen piyasalardan biri artık Türkiye, buraya gelin’

Türk-Kuveyt İş Konseyi toplantısında konuşan Maliye Bakanı Şimşek, “Kuveytli kardeşlerimiz Türkiye’yi iyi değerlendirsinler. Avrupa’da nüfus yaşlı. Avrupa’nın peşinden gidiyoruz. En canlı büyüyen piyasalardan biri Türkiye” dedi.

DEİK Türk-Kuveyt İş Konseyi toplantısı, İstanbul’da 19 Nisan’da gerçekleştirildi. Toplantıya Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Kuveyt Ticaret ve Sanayi Bakanı Anas Khaled Al-Saleh, DEİK Türk-Kuveyt İş Konseyi Başkanı İbrahim Eksî ve TOBB Başkan Yardımcısı ve DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Halim Mete katıldı.

İki ülke arasındaki yatırım ilişkilerinin canlanması gerektiğini vurgulayan İbrahim Eksî, “Türkiye ve Kuveyt arasındaki ticaretin Kuveyt’in ithalat hacmi iki ülkenin potansiyeli düşünüldüğünde sınırlı kaldığını, 2012 yılında ihracatımızın 2011 yılına oranla yüzde 2.3 oranında azalarak 290.5 milyon dolar olarak gerçekleştiğini, ithalatın ise 2012 yılında 2011 yılına oranla yüzde 2.9 oranında artarak 278.4 milyon dolar olduğunu görüyoruz. Aynı şekilde müteahhithlik ilişkilerimizin diğer Körfez Ülkeleri ile kıyaslandığında çok sınırlı kaldığını belirtmem gerek. İki ülke arasındaki işbirliği projelerini hayata geçirmemiz gerek” şeklinde konuştu.

GSYİH 768 MİLYAR DOLAR

Toplantıda konuşan Bakan Şimşek, Avrupa’nın pek çok yerinde bankalar sorun yaşarken, Tür-



kiye’de bankacılık sektöründe sorun yaşanmadığını söyledi. Türkiye’nin en hızlı büyüyen ülkelere oranla yüzde 2.9 oranında artarak 278.4 milyon dolar olduğunu görüyoruz. Aynı şekilde müteahhithlik ilişkilerimizin diğer Körfez Ülkeleri ile kıyaslandığında çok sınırlı kaldığını belirtmem gerek. İki ülke arasındaki işbirliği projelerini hayata geçirmemiz gerek” şeklinde konuştu.

Türkiye’nin başarı öyküsünün daha ileri taşınacağı anlatan Bakan Şimşek, “Türkiye’de kuruluşların kalitesini artırdık. Halen ya-

şılması gerekenler var. Bulduğumuz bölge anlamında Avrupa’ya, Rusya’ya, Orta Asya’ya göre iyi durumdayız. Rekabet, ürün piyasaları anlamında da iyi gidiyoruz. Türkiye’de yatırım yaparsanız bütün çalkantılara rağmen gelir elde edeceksiniz” şeklinde konuştu.

Maliye Bakanı Şimşek, son 10 yılda Türkiye GSYİH’nin 3.5 kat arttığını, 2011 yılında dünyada 16. büyük ekonomi, Avrupa’daki 6. büyük ekonomi olduğunu söyledi. Şimşek, borçlanma oranının 2004 yılı itibarıyla Masstricht kriterlerini sağladığını, enflasyon oranının 2002 yılında düşüşe geçtiğini kaydetti. 2002 yılında 230 milyar dolar olan GSYİH’nin 2012 yılında 786 milyar dolara ulaştığını ifade eden Şimşek, hedefin 2023 yılında 2 trilyon dolar, 2050 yılında ise 5 trilyon dolar olacağını aktardı. Uluslararası rekabet edilebilirlik endeksinde ise Türkiye’nin 1 yılda 16 basamak atlayarak 2012 yılında 144 ülke arasında 43. olduğunu söyleyen Şimşek, 2023 yı-

lına kadar altyapı alanında 350 milyar dolar yatırım yapılacağını sözlerine ekledi.

TÜRKİYE’YE YATIRIM YAPMAYA BEKLİYORUZ

Halim Mete, Türkiye ekonomisi ve ekonomik gelişmelere dair bilgi vererek iki ülke arasındaki ticaretin son 10 yılda 30 milyon dolar seviyesinden 500 milyon dolar üzerine çıktığını, Kuveyt’in Türkiye’deki yatırım hacminin 1.1 milyar dolar seviyesine ulaştığını söyledi. Mete, sözlerine şöyle devam etti: “Özellikle dünyanın en büyük hazine varlık fonlarından birisi olan Kuveyt Yatırım Otoritesi’nin ülkemizde daha fazla yatırım yapmaya davet ediyorum. Gayrimenkul, enerji, mali piyasalar, perakende, turizm ve lojistik sektörlerinin Kuveyt Yatırım Fonları ve şirketleri Türkiye’de yatırım yapabilirler. Ayrıca ikili ekonomik ilişkilerimiz sadece ülkemiz ile sınırlı kalmamalı. Aksine geniş bir coğrafyada ekonomik işbirliği yapılabileceğine inanıyorum.”



EXPO 2020’ye DEİK’ten destek

İzmir’in EXPO 2020 adaylığına destek vermek için, Amerika ve Pasifik Bölgesi Fahri konsolosları 18 Nisan’da DEİK bünyesinde buluştu. 30’a yakın katılım gösteren fahri konsoloslar ile DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Rona Yırcalı, Başbakanlık Türkiye Yatırım Tanıtım ve Destek Ajansı Proje Direktörü Ahmet Cüneyt Selçuk, EXPO 2020 İzmir Yürütme Komitesi Üyesi Muzaffer Tunaç ve İstanbul 2020 Olimpiyat ve Paralimpik Oyunları Adaylık Komitesi Finans Direktörü Selma Somer’in katılımlarıyla TOBB Plaza İstanbul’da gerçekleşti.

DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Rona Yırcalı konuşmasında, Türkiye’nin son 10 yılda geçirdiği değişim süreci ve büyüyen ekonomisi hakkında bilgi verdi. DEİK olarak Türkiye’nin hedef pazarlarını çeşitlendirmesine katkıda bulunmak amacıyla Latin Amerika ve Asya Pasifik ülkeleri ile ilişkilerin geliştirilmesi için çaba sarf edildiğini belirten Yırcalı, Türk işadamlarının bu bölgelere penetrasyon sağlamalarının önemini vurguladı. Yırcalı, Latin Amerika Bölgesi’nin yarım milyarlık nüfusu, 6 trilyon dolar GSMH ve 1.7 trilyon dolar ticaret hacmi ile Türkiye’ye çok önemli fırsatlar sunduğunu ifade etti.



Hırvatistan’dan ortak iş daveti

DEİK Türk-Hırvat İş Konseyi Başkan Vekili Burak Baykan ev sahipliğinde Hırvatistan Split Bölgesi heyeti ile toplantı 12 Nisan’da gerçekleştirildi. İki ülke arasındaki ortak yatırım yapılabilecek alanlar, ‘müteahhithlik, turizm, lojistik, havacılık yönetimi, gemi yapımı’ olarak belirtildi. Toplantıda konuşan Baykan, Hırvatistan’da çalışan 50’ye yakın Türk firmasının faaliyetlerine devam etmekte olduğunu bildirdi.

VİZELERİ KALDIRMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Split Bölgesi Ticaret Odası Başkanı Jadovranka Radovana, “Türkiye ile aralarımızdaki vize uygulamasını kaldırmak için çalışıyoruz. Dünya’da üçüncü olan gemi üretimi ve gemi yan sanayimizden Türkler de payını almalıdır” dedi.

Split Bölgesi Vali Yardımcısı Visko Paladice, “Hep birlikte çalışalım ve birbirimize yardımcı olalım. Ufak firmalar, büyük firmalara göre daha zor piyasaya girmektedirler. Biz birçok alanda kendimizi yeniliyoruz. Bizde bazı alanlar çok gelişmiştir; Turizm, su ürünleri, yan sanayi ve eğitim alanları gibi gelişen alanlarda gelin beraber çalışalım” şeklinde konuştu.

Konya’da Afrika Tanıtım Günü

Türkiye-Afrika Odası, DEİK Türk-Afrika İş Konseyleri ve Konya Ticaret Odası işbirliği ile 19 Nisan tarihinde, Konya’da Afrika Tanıtım Günü Semineri düzenlendi. DEİK Türk-Uganda İş Konseyi Başkanı Ersin Eren, Konya’nın Doğu Afrika ülkeleri ile tarım makineleri, otomotive yedek parça, ambalaj, ayakkabı ve ofis mobilyaları sektörlerinde ticaretin artırılmasını sağlamak amacıyla ilgili bölgedeki iş fırsatlarına ilişkin bilgi verdi.

Ekonomi Bakanlığının Afrika ile ticaret yapmak isteyen firmalara fırsatlar sunduğundan bahseden Eren, ayrıca Eximbank’ın özel kredi fırsatlarından yararlanılabileceğini belirtti. Seminerin ardından Ersin Eren, Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk’ü makamında ziyaret etti. Başkan Selçuk Öztürk, Afrika açılımı ile hükümetimizin Türk firmalarının Afrika ile ticaretini desteklediğini belirterek Afrika’nın Konya için önemli bir pazar olduğunu ancak firmalarının bu pazar ile ilgili büyük bilgi eksikliği bulunduğunu ifade etti. Öztürk, “Düzenlenen seminerle Afrika ile işbirliği yapılacak sektörler hakkında firmalarımız bilgi sahibi olduklar” şeklinde konuştu.

“Türk özel sektörünün Kuveyt’e gelmesini arzu ediyoruz”

DEİK Türk-Kuveyt İş Konseyi toplantısında konuşma yapan Kuveyt Ticaret ve Sanayi Bakanı Anas Khaled Al-Saleh, Türk özel sektörünün Kuveyt’e gelmesini arzu ettiklerini belirterek, “Engeller var, engellerin kaldırılması adına gerekeni yapacağız.”

Bunu yaptığımızda Türkiye’den şirketler ülkemize gelecek. Hem Kuveyt’te, hem Türkiye’de daha çok fuar olmalı, daha çok toplantı yapılmalı. Hükümetlerden devletlerden daha dinamik, özel sektör. Devlet olarak bizler özel sektör

arası ilişkileri geliştirelimiz. Türkiye, Kuveyt’in gelişini kolaylaştırdı. Biz de onları kolaylaştıracacağız. En iyi şekilde ağırlayacağız. İnşaat sektörlerinin yanında diğer sektörlerde de yatırımcı görmeyi talep ediyoruz” dedi.

Moritanya ile ticari ilişkiler geliştirilecek

DEİK ile Moritanya Ulusal İşverenler Birliği arasında imzalanan iş konseyi kuruluş anlaşmasının, iki ülke ticari ilişkilerini geliştireceği kaydedildi.



İstanbul TOBB Plaza’da, DEİK Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ ev sahipliğinde TOBB

ve DEİK ile Moritanya Ulusal İşverenler Birliği (UNPM) arasında Türk-Moritanya İş Konseyi Kuruluş Anlaşması İmza Töreni ve İş Konseyi 1. Ortak Toplantısı düzenlendi. Toplantıya Moritanya Ankara Büyükelçisi Mohamed Ahmed Lehweirhi, Moritanya Ulusal İşverenler Birliği Başkanı Ahmed Baba Azizi, Türk-Moritanya İş Konseyi Eş Başkanı Chighaly Ould Amara ve 60 kadar Türk ve Moritanyalı firma katıldı.

Toplantıda konuşan Sami Özdağ, DEİK ile Moritanya Ulusal İşverenler Birliği arasında imzalanan iş konseyi kuruluş anlaşmasının iki ülke arasındaki ilişkilere büyük katkı yapacağını belirtti. Türk ekonomisi hakkında genel bir bilgi verdikten sonra, Türkiye’nin bölgedeki stratejik konumuna vurgu yapan Özdağ, Moritanyalı işadamlarının Türk firmaları ile gerçekleştirmeyi planladıkları işlerde Türkiye’nin bu konumunu değerlendirmeleri gerektiğini söyledi.

İş konseyi olarak 2012 yılında İş Konseyi olarak gerçekleştirilen ziyarette son derece iyi ağırlan-

dıklarını belirten Özdağ, ilişkilerin kazan-kazan stratejisi ile derinleştirilmesi gerektiğini vurguladı.

LOJİSTİK ÜS OLABİLİR

Moritanya’nın uzun deniz kıyısının olması ve İç Afrika’ya uzanan coğrafi konumu nedeniyle Güney Amerika ve İç Afrika’ya yapılacak ticarette üs olarak kullanılabilen bir alan olarak Özdağ, hem altyapı yatırımları konusunda çalışmalarını devam ettirmesi konusunda Moritanya’nın uzun vadede bir lojistik üs olarak kullanılabileceğini söyledi. Moritanyalı işadamları ile ortaklaşa altyapı projelerinin önemli olduğunu belirten Özdağ, kazan-

kazan stratejisinin benimsenmesini önemini kaydetti.

Özdağ, DEİK ve iş konseyleri hakkında da bilgi verdikten sonra Moritanya’da lojistik, altyapı, müteahhithlik, balıkçılık sektörlerinde önemli fırsatlar bulunduğunu, serbest bölge oluşturma projesinin gündemde olduğunu bu proje sonuçlandırıldığında Amerika ile ticaret yapmanın daha da kolaylaşacağını ve ortak şirketler kurmanın gelecekte iş fırsatlarını takip etmesi ve iş yapması açısından önemli olduğunu belirterek sözlerine son verdi.

Madencilik alanında fırsat çok İş Konseyi karşı kanat başkanı Chighaly Ould Amara da konuşma-

sında iki ülke arasındaki ilişkilerin giderek derinleştiğini, Türk firmalarının Moritanya’ya olan ilgisinin artmasından memnuniyet duyduklarını belirtti. Moritanya’nın Kuzey Afrika ve Sahra Altı Afrika arasında bulunduğunu ifade eden Amara, limanı sayesinde Avrupa’ya ve Amerika’ya da bağlandığını söyledi. Ayrıca Moritanya’nın zengin yeraltı kaynaklarına sahip olduğunu dile getiren Amara, madencilik alanında pek çok fırsat olduğunu ve maden ve petrol arama çalışmalarının devam ettiğini kaydetti.

Moritanya Ulusal İşverenler Birliği Başkanı Ahmed Baba Azizi ise, Moritanya ekonomisinin

önemli bir ivme kazandığını belirterek, özel sektörün ülkelerin ekonomik ve sosyal gelişiminde öncü bir role sahip olduğunu altını çizdi. Moritanya’nın ekonomik büyümenin yanı sıra modernleşmek için de önemli çalışmalar yaptığını vurgulayan Azizi, Moritanya’da demokratik bir yönetim var olduğunu, kamunun özel sektöre destek verdiğini, kamu-özel ortaklıkların gerçekleştirildiğini ve liberalleşme çalışmaları kapsamında önemli teşvik paketlerinin var olduğunu söyledi. Bu fırsatların sunulmasının, ülkeye gerçekleştirilen yatırımların artmasını ve mevcut potansiyelin değerlendirilmesini sağladığını aktaran Azizi, özelleştirme çalışmalarını da devam ettiğini vurguladı. Moritanya’nın Arap Magrip ve Sahra Altı Afrika gibi iki büyük tüketim pazarlarına ulaşım kolaylığı olduğunu kaydeden Azizi, Moritanya’dan gerçekleştirilecek ticaret için büyük avantaj olduğunu belirterek, balıkçılık, altyapı, müteahhithlik, tarım, ulaştırma, finansal kurumlar ve turizm sektörlerinde büyük fırsatlar sunduğunu belirterek sözlerine ekledi.

önemli olduğunu söyleyen Lehweirhi, Moritanya’nın Türk firmalarına karşı çok olumlu bir tavır olduğunu belirterek, Türk ürünlerinin Çin ürünlerine karşı rakip olabileceğini ve Moritanya’nın Türk ürünlerinin kalitesinin farkında olduklarını altını çizdi.

Doğrudan denizcilik ve bankacılık hatları kurulacak

Moritanya Ankara Büyükelçisi Mohamed Ahmed Lehweirhi, Türk-Moritanya İş Konseyi Başkanı Sami Özdağ’ın iki ülke arasındaki ilişkilere yaptığı katkı nedeniyle Moritanya Fahri Konsolosu olarak belirlendiğini belirtti. Lehweirhi, Nuakşot ile Türkiye limanları arasında direkt bir denizcilik hattı kurulması ve

Moritanya ile Türkiye arasında doğrudan bankacılık ilişkilerinin sağlanması ve iki ülke arasında vize kolaylığının sağlanmasının büyük bir önem taşıdığını altını çizdi. Ticaret ve turizm gibi alanlarda karşılıklı fuar organizasyonlarının yapılmasını ve iki ülkenin birbirine tanıtılmasının

önemli olduğunu söyleyen Lehweirhi, Moritanya’nın Türk firmalarına karşı çok olumlu bir tavır olduğunu belirterek, Türk ürünlerinin Çin ürünlerine karşı rakip olabileceğini ve Moritanya’nın Türk ürünlerinin kalitesinin farkında olduklarını altını çizdi.



