



RESILIENCE OF TURKEY & AFRICA: PAST CHALLENGES & NEW PARTNERSHIPS

28 Temmuz 2020





RESİLİENCE OF TURKEY & AFRICA: PAST CHALLENGES & NEW PARTNERSHIPS

28 Temmuz 2020

Konuşmacılar

- SİNAN GÜLTEKİN

Ticaret Bakanlığı Uluslararası Anlaşmalar ve AB İşleri Genel Müdürlüğü Sahra Altı Afrika Ülkeleri ile İlişkilerden Sorumlu Bölüm Başkanı

- MEHMET FATİH AK

Dışişleri Bakanlığı Doğu Afrika Genel Müdürü

- ADEN HOUSSEIN ABDILLAHI

Afrika Diplomatik Misyonu Duayen Cibuti Cumhuriyeti Büyükelçisi

- NAİL OLPAK

DEİK Başkanı

- B.N. WILLIAMS NKURUNZIZA

Ruanda Ankara Büyükelçisi

- MOURAD ADJABI

Cezayir Ankara Büyükelçisi

- JOSEPH CHILENGI

Zambiya Ankara Büyükelçisi

- JOHNSON MOGOA KIMANI ONDIEKI

Kenya Ankara Büyükelçisi

- KHADIDJATA TOURE

Fildişi Sahili Ankara Büyükelçisi

- TSHEPO RANAMANE

Güney Afrika Maslahatgüzarı

- LATIFA LOUALI

Fas Maslahatgüzarı

Katılımcı Sayısı: 158

TOPLANTI NOTU

Türkiye – Afrika arasındaki stratejik ortaklık ve ilişkilerin gelişimini değerlendirme amacıyla DEİK ve Afrika Ankara Diplomatik Misyonu işbirliğiyle organize edilen “Resilience of Turkey-Africa: Past Challenges & New Partnerships” webinarı 28 Temmuz 2020 tarihinde, Kenya, Cezayir, Ruanda, Zambiya ve Fildişi Sahili Büyükelçilerinin, Ruanda ve Güney Afrika Büyükelçilik Maslahatgüzarlarının katılımıyla gerçekleştirildi. Webinar, Türkiye – Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkan Yardımcısı Sayın Berna Akyıldız’ın açılış konuşmalarıyla başladı. Sayın Akyıldız konuşmasında, Afrika Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşmasının önemini vurgularken, Afrika İş Konseyleri olarak Afrika entegrasyonunu ve Afrika Birliği’nin 2063 hedeflerini sonuna kadar desteklediklerini ilettiler. Türkiye olarak, Afrika ile olan ilişkilerimizde kazan-kazan prensibiyle ilerlediğimizi ileten Akyıldız, Afrika ülkelerinin karşılaştığı, doğal afet, gıda güvenliği gibi kendine özgü sorunlarla da yakından ilgilenildiğini bildirdi. Türk yatırımcıların, Afrika’daki yatırımlarında yerel istihdam sağlamaya özellikle gayret ettiğini belirtti.



SİNAN GÜLTEKİN

Ticaret Bakanlığı Uluslararası
Anlaşmalar ve AB İşleri Genel Müdürlüğü
Sahra Altı Afrika Ülkeleri ile İlişkilerden
Sorumlu Bölüm Başkanı

Ticaret Bakanlığı Uluslararası Anlaşmalar ve AB İşleri Genel Müdürlüğü Sahra Altı Afrika Ülkeleri ile İlişkilerden Sorumlu Bölüm Başkanı Sayın Sinan Gültekin'in konuşmalarıyla devam etti. Sayın Gültekin konuşmasında, Türkiye – Afrika ilişkileriyle ilgili bir durum değerlendirmesi yaptı. Türkiye'nin Afrika ile olan ilişkilerinde her alanda büyüme ve ilerleme potansiyelinin yüksek olduğunu ve Afrika ile ekonomik ilişkilerin geliştirilmesinin 2000lerden beri Türkiye'nin önemli gündemlerinden olduğunu ileten Sayın Gültekin, bu strateji sayesinde Türkiye – Afrika ticaret hacminin 2019 yılında 26 milyar doları bulduğunu, günümüz itibariyle Afrika'daki Türk yatırımlarının piyasa değerinin 6 milyar doları aştığını ve Türk müteahhitler tarafından Afrika'da üstlenilen projelerin değerinin 70 milyar dolara yaklaştığını sözlerine ekledi. Covid-19 kaynaklı aksaklıkları göz önünde bulundurarak, Türkiye – Afrika arasındaki ticaret ve yatırım akışının güçlenerek devam etmesi gerektiğini ileten Gültekin, Afrika ile ilk 5 ayda ticaret hacmimizin %15 düştüğünü ancak bazı ülkelerle ise bu oranın arttığını, bunun da Türkiye'nin bu ülkelerle kurduğu güçlü ilişkilere dayandığını belirtti. Pandeminin başlangıcından itibaren, Türkiye'nin ticaret ve işgücünü etkileyebilecek, dış ticaret, gümrük, taşımacılık ve lojistik gibi birçok alanda önlemler aldığını ve çalışmaların devam etmekte olduğunu ilettili. Sayın Gültekin " Medikal malzeme, hijyen ürünleri ve tarım ürünleri üretimini Afrika'daki öncelikli ihtiyaç olarak belirledik. Afrika sağlık malzemelerinin sadece %8'ini yerel pazardan tedarik ediyor. Halbuki bu malzemelerin üretimindeki hammaddenin büyük çoğunluğu Afrika'da üretiliyor. Gıda güvenliği ise Afrika'daki diğer bir önemli konudur. Türk yatırımcıları, bu alanlarda yakın zamanda iş birliği fırsatlarını değerlendirmeye ve Afrika'lı partnerlerimizle çalışmaya davet ediyorum. Bu sayede kazan-kazan temelli ilişkiler kurabiliriz. Türkiye Afrika Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşması konusunda da

oldukça heyecanlı. Bu anlaşmanın daha çok Türk yatırımcıyı bölgeye çekeceğini, daha şeffaf ve öngörülebilir bir iş ortamı sunacağını düşünüyoruz. Bu anlaşma sayesinde Afrika ekonomisinin de Covid-19 sonrası toparlanma sürecinin daha kolay geçeceğine inanıyoruz. Türkiye, Afrika'ya bu anlaşma kapsamında teknik yardım da sağlayabilir. Covid-19 sebebiyle ertelediğimiz, ve ilişkilerimize ileri boyuta taşımak için gerekli gördüğümüz organizasyonları bu dönemde online ortama taşıdık. Önümüzdeki aylarda, ekonomik komisyon toplantılarının da bu formatta düzenlenmesini planlıyoruz." Şeklinde konuştu.





MEHMET FATİH AK

Dışışleri Bakanlığı
Doğu Afrika Genel M¼d¼r¼

Dışışleri Bakanlığı Doğu Afrika Genel M¼d¼r¼ Mehmet Fatih Ak'ın konuşmasıyla devam etti. Sayın Ak, Dışışleri Bakanlığı'nın Covid-19 pandemisi d¼neminde, Afrika özelinde gerçekleştirdiği çalışmalardan söz etti. Covid-19 ile m¼cadele kapsamında Afrika ülkelerinden gelen yardım taleplerine m¼mk¼n olan en iyi şekilde dn¼ř yapıldığını belirten Sayın Ak, bu s¼rete T¼rkiye'nin Afrika'da sağlık alanında b¼y¼k bir yatırım potansiyeli olduğunu gözlemlediklerini bildirdi. İçinde bulunduğumuz s¼rete lojistik alanında da iyileştirmeler yapılabileceğini gözlemlediklerini belirten Ak, fiziksel gr¼řmelerin de yavaş yavaş başlamasıyla, oldukça umut verici gelişmeler kaydedildiğini ilette. Geçtiğimiz d¼nemde Dışışleri Bakanı Sayın Mevl¼t avuşoğlu'nun Togo, Nijer ve Ekvator Ginesi'ne yapılan ziyaretlerinin de bazı anlaşmaların imzalanmasıyla sonuçlandığını ileten Ak, ilişkilerin g¼lenmesi adına çalışmalara ara verilmeden devam edileceğini söyledi.



ADEN HOUSSEIN ABDILLAHI

Afrika Diplomatik Misyonu
Duayen Cibuti Cumhuriyeti Büyükelçisi
Resmi İlişkiler Direktörü

Afrika Diplomatik Misyonu Duayen Cibuti Cumhuriyeti Büyükelçisi Aden Houssein Abdillahi, konuşmasına, DEİK ve Türk iş insanlarına, Afrika ile olan ilişkilerini güçlendirmedeki istek ve azimleri için teşekkür ederek başladı. Covid-19 dönemi öncesi, Afrika ülkelerinin ekonomik açıdan ciddi bir gelişme gösteriyor olduğunu belirten Büyükelçi, Afrika Kalkınma Bankası verilerine göre Afrika ekonomisinin 2021 yılında büyük oranla toparlanmış olacağını belirtti. Büyükelçi " Afrika, doğal kaynakları, hayvan ve tarım kaynakları çok zengin bir ülke. Liman, havayolu, demiryolu, endüstri bölgeleri, serbest ticaret bölgeleri gibi birçok ciddi yatırım yaptık ve bu sayede Afrika entegrasyonunu daha verimli ve daha güçlü kılacağız. Bankacılık sistemlerinde gerçekleştirdiğimiz iyileştirmeler, uygun bir iş ortamı sağlamak açısından önem taşıyor. Afrika değişmekte ve gelişmektedir. Bunu anlamak ve Afrika'daki yeni trendlere uygun iş yapmak hem politik çevreler hem de özel sektör için çok önemli. 2009-2016 arası Afrika'nın en büyük ticaret partneri ABD iken 2016'dan beri bu rolü Çin aldı. Bu Türkiye açısından bize şunu gösteriyor; Türkiye sadece Afrika'ya ithalat yaparak uzun vadede ciddi bir sonuç alamaz. Şuan doğrudan yatırımlarla Afrika pazarına girmek için doğru zaman. Beraber, güçlü KOBİ'ler, firmalar ve endüstriler kurmayı vizyon edinmeliyiz. Bu konuda Afrikalı hükümetler ve iş insanları üstlerine düşeni yapmaya hazırlar. Afrika Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşması, global bir tedarik zincirinden, bölgesel ve yerel bir ticaret zincirine geçişi ve üretimin yerelleşmesini sağlayacak. Bu çok büyük bir fırsattır. Eğer güçlü bir iş birliği istiyorsak PPP, joint venture tipi girişimleri desteklemeliyiz." Sözleriyle konuşmasına devam etti.



NAİL OLPAK

DEİK Başkanı

DEİK Başkanı Sayın Nail Olpak ise konuşmasına Covid-19 sürecinde hayatımızda yeni anlamlar kazanan, lojistik, finansman, globalleşme, tedarik zinciri gibi kavramlardan söz ederek başladı. Türkiye'nin Afrika stratejisinin dostluk ve kazan-kazan prensibi üzerine kurulu olduğunu ve DEİK'in çalışmalarının da Türkiye'nin Afrika'ya olan güvenini gösterdiğini belirtti. Sayın Olpak, organize sanayi bölgeleri kültürü ve PPP tecrübeleri açısından Türkiye'nin Afrika'ya know-how aktarılmasının önemli olduğunu ve daha fazla iş birliği içinde olunabileceğini belirtti. Tunus, Kamerun, Güney Afrika, Kenya ve Gana'da kurulması planlanan Ticaret Bakanlığı'nın üzerinde çalıştığı lojistik merkezlerinin de önemini vurgulayan Sayın Olpak, sanal ortamda gerçekleşmesi planlanan 3. Türkiye Afrika Ekonomi ve İşbirliği Forumu'na büyükelçilerin her zamanki gibi desteklerinin güçlü olacağına inandığını bildirdi.

Webinarın panel kısmı ise İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi Öğretim Üyesi Dr. Uğur Erdoğan'ın moderatörlüğünde gerçekleşti. Türkiye'nin son zamanlarda Afrika'daki varlığını oldukça arttırdığını örneklerle ifade eden Sayın Erdoğan, Türkiye'nin dünya ile yaptığı ticaretin sadece %5,6'sının Afrika ile olduğunu ve bunun çok yetersiz olduğunu ilettili. THY'nin Afrika'da 60 noktaya uçuş gerçekleştirdiğini, içinde bulunduğumuz dönemde de Afrika'nın hava kargosunu taşımaya devam ettiğini ve bunun önemini vurgulayan Erdoğan, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri doğrultusunda da Türkiye'nin Afrika için önemli bir partner olduğunu, sağlık altyapısı, lojistik, tedarik zinciri, dijital altyapı gibi yatırımların da önemini gözlemlemiş olduğumuz bu dönemde, PPP projeleriyle Türkiye'nin Afrika'yla önemli iş birliklerine imza atabileceğini belirtti.



**B.N. WILLIAMS
NKURUNZIZA**
Ruanda Ankara Büyükelçisi

Ruanda Ankara Büyükelçisi B.N. Williams Nkurunziza konuşmasında, Türk inşaat firmalarının Ruanda'da 400 milyon dolar değerinde projeler gerçekleştirdiğini kıta çapında ise bu rakamın 60 milyar dolar olduğunu ifade etti. Türkiye – Afrika ilişkilerinin geleceğinin ekonomik iş birliğini derinleştirme yolunda ortak karar verilen stratejilere dayandığını ileten Büyükelçi, Ruanda'da iş birliğini arttırmanın yolunun, endüstriyel gelişim, altyapı gelişimi, inovasyon ve akıllı ticaret konularında beraber çalışmaktan geçtiğini vurguladı. Büyükelçi " Afrika'nın denize kıyısı olan ülkelere ilgi var, ancak iç kesimlerindeki ülkeler nüfus açısından daha geniş ve birçok alanda aynı şekilde yatırım ihtiyacı bulunuyor. Buralarda da dağıtım merkezlerine ihtiyacımız var. Sözü ettiğim 4 alanda; endüstriyel gelişim, altyapı gelişimi, inovasyon ve akıllı ticaret, Türkiye'nin potansiyeli tartışılmaz. Bu alanlarda Afrika'nın çok büyük fırsatlar sunabileceği de anlaşılmalıdır. Afrika nüfusunun 2050 yılında 2.5 milyar seviyesine çıkması öngörülüyor. Türkiye'nin Afrika'daki varlığını genişleterek bu nüfusun ihtiyaçlarını karşılayabiliriz. Afrika, yerel üretiminin artacağı, Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşmasıyla yepyeni bir ruh kazanacağı, 2063 hedefleriyle çok daha güçlü bir kapasiteye ulaşacağı bir döneme doğru gidiyor. Afrika'nın çok zengin kaynaklarına değer katmanın yanı sıra, genç Afrikalılara da istihdam sağlamak açısından endüstriyel alanda gelişim gösterilmekte. Bugün Ruanda'daki Doğrudan Yabancı Yatırımların %13'ünü Türk yatırımları oluşturuyor. Bu önemli bir orandır. Ancak hala artırılabilir. Türkiye – Ruanda arasındaki ticaret hacmi 30 milyon dolar civarında, ancak Ruanda'nın her yıl 3 milyar dolar değerinde işlenmiş ürün ithal ettiğini göz önünde bulundurursak, Türkiye bunun sadece %1'ini oluşturuyor. Ruanda'da sermaye var, alım gücü var, yani Türk firmaları enerji alanında yapmış oldukları gibi fabrika üretimi alanında da Ruanda'ya yatırım yapabilirler. Afrika'daki ihtiyaçlar sağlık

ve tarımla sınırlı değil. Enerji, konut, ulaşım, maden her alanda artan nüfusun ihtiyaçlarını karşılayacak yatırımlara ihtiyaç var. Afrika, dünyadaki platinyum rezervlerinin %88'ine, elmasın %60'ına, altın rezervlerinin %40'ına, işlenebilir toprağın %60'ına sahip. Eğer Türkiye tarım alanında iş birliği yapmak istiyorsa, umarım bu üretilen ürünlerin endüstriyel olarak işlenmesi için gerekli kapasiteyi de beraberinde getiren bir girişim olur." Şeklinde konuştu.





MOURAD ADJABI

Cezayir Ankara Büyükelçisi

Cezayir Ankara Büyükelçisi Sayın Mourad Adjabi, konuşmasına, geçtiğimiz 10 yılda Türkiye ve Afrika ilişkilerinin ekonomik, politik, kültürel ve sosyal alanlarda çok büyük gelişmeler kaydettiğini ileterek başladı. 2020 yılı da, Recep Tayyip Erdoğan'ın Cezayir ziyaretiyle çok umut verici başlamış olduğunu ve Cezayir'in, Türkiye'nin Afrika'daki en büyük ikinci ticaret partneri olduğunu ileten Büyükelçi, Türkiye – Cezayir arasındaki ticaret hacminin 4 milyar doları geçtiğini, 3,5 milyar doları geçen stok yatırımı bulunduğunu iletti. 16 milyon enfeksiyon vakasıyla Cezayir'in ekonomik açıdan ciddi kayıplara yaşadığını ileten Büyükelçi, yenilenebilir enerjinin gelişiminin Cezayir Kalkınma Planı için önemli olduğunu, Cezayir'de Türk firmaların iş yapmalarını kolaylaştıracak yapısal değişikliklere gidildiğini ve Covid-19 dönemi sonrası beraber başarı hikayeleri yazılabileceğini iletti.



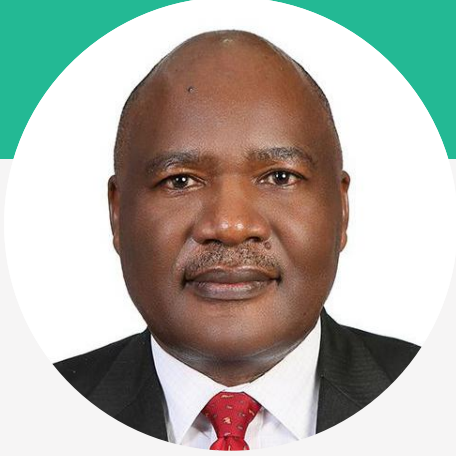
JOSEPH CHILENGI

Zambiya Ankara Büyükelçisi

Zambiya Ankara Büyükelçisi Sayın Joseph Chilengi konuşmasında Türkiye ve Zambiya'nın birbirleri ile ilgili öğrenecekleri çok şey olduğunu, bu iki ülke arasında iş fırsatı olarak değerlendirilebilecek konuları ve üzerinde çalışılması gereken bazı zorlukları ifade etti. Büyükelçi "Coğrafi büyüklüğü Türkiye ile yakın olan Zambiya'nın nüfusu 17 milyondur. Nairobi ve Johannesburg'a yakın mesafede bulunan Zambiya'nın 2018 yılında öngörülen büyüme oranı %5 civarı idi. İş yapma açısından Zambiya reformlar yapıp kendini çok geliştirmiş bir ülkedir. Afrika içerisinde birçok Serbest Ticaret Bölgesinde bulunuyor. Dünya Bankası verilerine göre iş yapma konusunda en çok gelişme gösteren 10 ülkeden biri. Zambiya ile ticaret yapmak ve Zambiya'ya yatırım yapmak, içerisinde bulunduğu Serbest Ticaret Bölgelerindeki birçok ülkeyle de iş yapmak anlamına gelir. Afrika Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşmasının meydana gelmesinden önce de, toplam 650 milyon nüfus ve 1.3 trilyon dolar GSH bulunan 26 Afrika ülkesinin entegrasyonunu sağlayacak bir Serbest Ticaret Bölgesi kurulmasında öncülük ettik. Zambiya'ya yatırım yapılabilecek başlıca alanlar fabrika üretimi, tarım, altyapı, enerji, turizm. Zambiya pamuk, kereste gibi hammaddeler açısından dünyanın en zengin kaynaklarına sahip. Tarım alanında yatırım yapmak isteyenlere, devlet 100.000 hektarlık arazi veriyor ve tarım makinelerinin ülkeye girişinde de büyük kolaylıklar sağlanıyor. Demiryolları ve havaalanlarının, hastanelerin, üniversitelerin yenilenmesine ihtiyacımız var. 1.3 milyon konut projemiz gündemde. Türkiye'nin özel sektörü bu ihtiyaçları karşılayabilecek potansiyelde. Tarım üretimindeki artıştan ötürü Zambiya enerji sıkıntısı çekiyor. Afrika'daki en büyük 4. Bakır üreticisi olan Zambiya, maden konusunda da ciddi fırsatlar sunuyor. Turizm alanında da işbirliği yapmak Türkiye'nin girişimciliğinin uluslararası alana açılmasına katkı sağlayacaktır.

Zambiya'daki ekilebilir alanın sadece %14'ünü kullanmaktayız. Bahsedilen tarım alanındaki yatırımlar stokçuluk, balıkçılık, ormancılık gibi iş alanlarını da kapsıyor. Türkiye ve Zambiya madencilik alanında bir mutabakat zaptı imzalama aşamasında. Zambiya hükümeti özel sektörü altyapı projelerinde PPP modeli iş birliklerine çağırıyor. Fabrika üretimi, enerji, tarım, inşaat alanlarındaki yatırımlar için vergi teşvikleri de bulunuyor. Üstesinden gelmemiz gereken problemler ise şunlardır; bilgi kirliliği ve bilgi eksikliği. Zambiya'da birçok çok uluslu kanal yayın yapıyor ancak TRT yayınları yok. Afrika'nın büyümesi ve verimli ticaret yapabilmesi için Türk finansal kurumların varlığına ihtiyacı var. Finans sektörünün de Afrika'da bir altyapı kazanması çok önemli." Şeklinde konuştu.





JOHNSON MOGOA KIMANI ONDIEKI

Kenya Ankara Büyükelçisi

Kenya Ankara Büyükelçisi Johnson Mogo Kimani Ondieki, Türkiye ve Kenya arasındaki ticaret hacminin bir yılda 400 milyon dolar kadar arttığını ve bunun umut verici olduğunu söyledi. Bu ticaret hacminin 50-60 milyon dolar kadarlık kısmını Kenya'nın ihracatlarının oluşturduğunu ifade eden Büyükelçi, Kenya'nın çiçekçilik, çay, meyve sebze gibi alanlardaki ihracatının önemli olduğunu ifade etti. Büyükelçi; "Kenya 2030 yılına kadar orta-gelirli ülkeler sınıfına girmeyi planlıyor. Bu hedefe yaklaşmış durumdayız. Bu hedef için Türkiye ile partnerlik geliştirmemiz gereken belirli alanlar var. Bunları fabrika üretimi, gıda güvenliği ve sağlık olarak sıralayabiliriz. Bu projeleri de kamu ihaleleri veya özel partnerlikler yoluyla gerçekleştirebiliriz. Kenya'da kalıcı partnerlikler arayışındayız. Ülkemizde, bütün dünya ile ticaret yapılabilecek Serbest Ticaret bölgeleri mevcut. Güçlü bir finans sistemimiz var, GSH'miz oldukça yüksek ve öngörülen büyüme oranımız da %4 civarında." şeklinde konuştu.



KHADIDJATA TOURE

Fildişi Sahili Ankara Büyükelçisi

Fildişi Sahili Ankara Büyükelçisi Sayın Khadidjata Toure, Türkiye'ye Afrika ile olan ilişkilerindeki istikrarı için teşekkür ederek konuşmasına başladı. Sayın Büyükelçi Fildişi Sahilleri 2020 öngörülen büyüme oranının %7'den %3.5'a düştüğünü ilettili. Büyükelçi "Fildişi Sahilleri dünyadaki en büyük kakao ve kaju üreticisi. Kahve, pamuk, palm yağı, kauçuk, meyve, manganez, demir, petrol, doğalgaz ve hidroelektrik kaynakları açısından zengin. Ülkemizin Türkiye ile ticaret hacmi 450 milyon dolar civarında. Bu rakamı 1 milyar dolar seviyesine çıkarmak istiyoruz. Fildişi Sahili'nin krize karşı güçlü önlemleri oldu, bu sayede ölüm oranı düşük. Ekonomimiz dayanıklı, yatırımların devamlılığını sağlayacak önlemler işe yarıyor. Enerji, iletişim ve ulaşım altyapımız pandemiyle mücadelede önemli rol oynuyor. Ülkemizdeki birincil ve ikincil sektörlerin gelişimini korumak ve desteklemek adına hükümetimiz bir Destek Planı ortaya koydu. Bu noktada 540 milyon dolar destek sağlanacak. Türk firmalara Fildişi Sahili'nde hammadde dönüşümü sağlayacak fabrikalara yatırım yapmalarını öneriyorum. Tarım, balıkçılık gibi sektörler için özellikle teşvikler var. Fildişi Sahili Yatırım Ajansı da burada oldukça hızlı işleyen şirket kurma prosedürleri konusunda iş insanlarına yardımcı olmaktan mutluluk duyacaktır. Gümrük vergisi ve KDV indirimleri gibi teşvikler de mevcut. İş dünyasının canlanması ve daha güçlü bir hukuk sisteminin kurulması Fildişi Hükümeti için bir öncelik. Bu konuda reformlar gerçekleştirildi ve çalışmalara devam ediliyor." şeklinde konuştu.



TSHEPO RANAMANE

Güney Afrika Maslahatgüzarı

Güney Afrika Maslahatgüzarı Sayın Tshepo Ranamane konuşmasına, Covid-19'un ırk, dil, din ayrımı yapmayan bir hastalık olduğunu ve bunu hatırlamanın dünyaya yeni bir bakış açısı kazandırdığını ifade ederek başladı. Sayın Maslahatgüzar, "Covid-19'un yaratmış olduğu engellere rağmen Güney Afrika ve Türkiye arasındaki ilişkiler gittikçe güçleniyor. Güney Afrika ekonomisi global ölçekte rekabetçi. Şuanda elimizdeki yatırımları koruma ve güçlendirmeye de oldukça önem vermeliyiz. Bu yatırımların getirdiği gelir ülkemizdeki insanlar için çok önemli. Bazı devlet kurumları, savunma sanayi veya elektrik firmaları gibi, ciddi bir sermaye sıkıntısı çekiyorlar. Altyapı gelişiminde de bazı eksiklikler yaşıyoruz. Bunlara rağmen şuan elimizdeki fırsatlar da oldukça iyi. GSH'miz geçtiğimiz yıl %0.7 oranında büyüdü. Kıta çapında 4. Sanayi devrimi hedefleri koymuş durumdayız. Afrika Kıtasal Serbest Ticaret Anlaşması bir altyapı gelişim planını gerektiriyor. Bunun için de bölgede barış sağlanmalı. Ümitsizliğe kapılmıyoruz, karamsarlık bizim için bir seçenek değil." Şeklinde konuştu.



LATIFA LOUALI

Fas Maslahatgüzarı

Fas Maslahatgüzarı Sayın Latifa Louali, konuşmasında Fas'taki çeşitli yatırım fırsatları ve olumlu yatırım ortamından bahsetti. Sayın Maslahatgüzar "Dünya Bankası Doing Business raporuna göre, iş yapma kolaylığı açısından Fas, Afrika ve Ortadoğu bölgesinde 3. Sırada. Bu, Fas'ın gerçekleştirmiş olduğu reformlara, hukuki iyileştirmelere, bürokratik işlemlerin basitleştirilmesine ve elektronik sistemine dayanıyor. Fas iş ortamını iyileştirmek için senelerdir çalışıyor ve bunun sonuçlarını da alıyor. Yatırımları koruma ve Çifte Vergilendirmeyi Önleme anlaşmaları birçok ülkeyle geçerli. Makroekonomik göstergelerin stabilizasyonu sağlamak ve büyüme trendini korumak için ciddi altyapı çalışmaları başlattık. Fas'ın eğitim oranı yüksek, girişimci ve rekabetçi. Fas'ın rekabetçiliğini arttırmak için, otomobil, ilaç, tekstil, kimya gibi sektörlerde fırsatlar bulunuyor." Şeklinde konuştu.



RESILIENCE OF TURKEY & AFRICA: PAST CHALLENGES & NEW PARTNERSHIPS

NAİL OLPAK
DEİK Başkanı

CANER ÇOLAK
Genel Sekreter

AYŞEGÜL GÖK
Sorumlu Genel Sekreter Yardımcısı

BARIŞ ÇUVALCI
İş Konseyi Bölge Direktörü

AKIN DIBLAN
İş Konseyi Koordinatörü

EVREN DOĞAN
İş Konseyi Koordinatörü

HANDE ŞAHİN
İş Konseyi Koordinatörü

SAADET GÜLMEZ
İş Konseyi Koordinatörü

TALHA USLUOĞLU
İş Konseyi Koordinatör Yardımcısı

İLAYDA GÜNGÖR
İş Konseyi Koordinatör Yardımcısı

**Please click to watch
the webinar**



For DEİK membership

