



TÜRKİYE

FRANSA

**AFRİKA'DA İŞBİRLİĞİ CEO YUVARLAK MASA
TOPLANTISI VE İŞ GÖRÜŞMELERİ**

28 ŞUBAT - 1 MART 2019, PARİS



TÜRKİYE-FRANSA AFRİKA'DA İŞBİRLİĞİ TOPLANTILARI

28 ŞUBAT – 01 MART 2019, PARİS



Afrika kıtası ile ticari ve ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi ve çeşitlendirilmesi stratejisi kapsamında DEİK/Türkiye-Afrika İş Konseyleri, Türk özel sektörünün Afrika kıtasına yönelik yatırımlarının artırılması, büyük ölçekli projelerin yapılması ve ticaretinin kolaylaştırılması amacıyla üçünce ülkelerle iş birliklerinin oluşturulduğu faaliyetler düzenlemektedir. Söz konusu etkinliklerde; önemli fon ve proje portföylerinin yöneticileri, karar alıcılar, finans kuruluşlarının temsilcileri ve Afrika ile yatırım ve ticaret ilişkisi olan önde gelen iş insanları bir araya gelmektedir.

Bu bağlamda, Afrika ülkeleriyle ticaret, müteahhitlik ve yatırım ilişkisi olan Türk ve Fransız özel sektör temsilcileri ile ilgili kuruluş temsilcilerinin bir araya gelerek Sahra Altı Afrika'da işbirliği alanlarının istişare edilmesi ve hedef sektörler ve bu sektörlerde iki ülke tarafından birbirini tamamlayan ürün ve hizmetlerin belirlenmesi ve ikili görüşmeler yapılarak mevcut projelerin değerlendirilmesi amacıyla 28 Şubat-1 Mart 2019 tarihlerinde Fransa'nın başkenti Paris'e yönelik bir özel sektör programı düzenlenmiştir.



Türkiye'nin önde gelen ve Afrika ülkelerinde önemli altyapı ve üstyapı projeleri üstlenmiş müteahhitlik firmaları ile enerji projeleri gerçekleştiren firmalar ve dayanıklı tüketim, sanayi yağları üreticileri ve havalimanı işletmeciliği hizmetleri sunan şirket temsilcilerinden müteşekkil heyetin Paris ziyareti kapsamında, Türkiye-Afrika Resepsiyonu, Türkiye-Fransa Afrika'da İşbirliği CEO Yuvarlak Masa Toplantısı ve İş Görüşmeleri gerçekleştirildi. Heyet programına, Yapı Merkezi, Summa, Tav, Dorçe Prefabrik, Çalık Holding, Enprode Mühendislik, Karpowership, Kazova Yapı, Petrofer Endüstriyel Yağlar, Vefa Holding, Vestel, Yenigün İnşaat, Limak Holding ve Urtim Kalıp ve İskele Sistemleri firmalarının üst düzey yetkilileri iştirak etti.

AFRİKA'DA FRANSIZ YATIRIMCILAR KONSEYİ (CIAN) İLE TOPLANTI 28 ŞUBAT 2019



Afrika'da Fransız Yatırımcılar Konseyi (CIAN) Genel Sekreteri Stephen Decam ve Avrupa Birliği Kurumları Komitesi Başkanı Patrick Sevaistre ile yapılan görüşmede DEİK ve CIAN tarafından ortak yapılabilecek çalışmalar hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

Toplantıda, 1979 yılında kurulan CIAN'ın Afrika'da yatırım yapan sanayi ve hizmet şirketlerini, büyük grupları ve KOBİ'leri bir araya getiren Fransız bir özel işveren örgütü olduğunu belirten Genel Sekreter, örgütün 60 milyar Avro ciroya sahip veya Fransa'nın Afrika'daki ekonomik faaliyetlerinin %80'ini gerçekleştiren 160'tan fazla üye şirkete sahip olduğunu ifade etti.

Misyonlarının üyelerinin Afrika'daki faaliyetlerini tanıtmak ve çıkarlarını savunmak olduğunu ifade eden Decam, bu bağlamda raporlar hazırlayarak ilgili kamu kuruluşlarına sorunlardan ziyade çözüm önerileri sunduklarını belirtti.



Önerileri sunarken sadece Fransız şirketler adına değil Afrika'da faaliyeti olan tüm Avrupa ve Avrupa'da yerleşik farklı diğer ülke şirketlerinin haklarını savunduklarını söyleyen Decam, CIAN'ın Başkanının aynı zamanda Avrupa-Afrika İş Konseyi (EBCAM)'nin 4 yıl için Genel Başkanı olduğunu ve EBCAM'ın Almanya, Hollanda, Fransa, Danimarka, Yunanistan, İngiltere, Norveç, Macaristan, İsveç, İsviçre ve Belçika'da olmak üzere 11 ülkede üye kuruluşu olmakla birlikte bu kuruluşların üyelerinin sadece Afrika'da iş ve yatırım yapan firma temsilcilerinden oluştuğunu ifade etti.

Fransa'nın, Afrika'da iş yapmak için önemli fırsatlar sunan bir merkez konumunda olduğunu ve bugün Çinli, Amerikalı, Brezilyalı veya Japon çok sayıda şirketin Afrika'daki faaliyetlerini yürütmek üzere Paris'i merkez seçtiğini ifade eden Decam, Afrika pazarında birçok aktörün olduğunu vurgulayarak rekabet için artık birbirini tamamlayıcı kabiliyetleri olan ülkelerin işbirliği yapması gerektiğini söyledi.

DEİK/Türkiye-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın ise, gönüllü üyelik esasına dayalı bir Ticari Diploması Kuruluşu olan DEİK'in tüm ülkelerle kurmuş olduğu İş Konseyleri mekanizması ile özgün bir yapıya sahip olduğunu ve Türk özel sektörünün yurtdışında yatırım, ticaret ve müteahhitlik ilişkilerine rehberlik ettiğini ifade etti. DEİK çatısı altında faaliyet gösteren ve hali hazırda 45 ülkede 50 ortak kuruluş ile iş birliği bağlantısı olan Türkiye-Afrika İş Konseylerinin hem Afrika'da deneyimli hem de pazara açılma potansiyeli olan üye firmaları kapsadığını belirten Taşkın, bu anlamda fırsatları tanıtmak ve aynı zamanda engellere ilişkin çözümler sunmak konusunda çeşitli çalışmalar ve faaliyetler (ticari heyet ziyaretleri, yuvarlak masa toplantıları, ülke seminerleri, iş forumları, ülke analiz raporları, zirve, çalıştaylar vb.) yapıldığını söyledi.



PPP projelerinde deneyimli Türk müteahhitlerinin Afrika'daki en büyük girişimciler arasında yer aldığını ve Türk müteahhitlerin toplam uluslararası ticaret hacmindeki Afrika ülkelerinin payı yüzde 21 civarında (Kuzey Afrika'nın payı %19) olduğunu belirten Taşkın, Türk müteahhitleri şimdiye dek kıtada 55 milyar dolar değerinde 1,150'den fazla projeyi üstlenmiştir dedi.

Afrika'daki hızlı kentleşmenin, konut, altyapı ve elektrik ihtiyacını ortaya çıkardığını ve bu alanlarda ivedi yatırımlara gerek olduğunu söyleyen Taşkın, 2017 yılında Afrika'da 50 milyon dolar veya üzerinde değere sahip 303'den fazla projenin (toplam 307 milyar dolar değerinde) %36'sının taşımacılık sektöründe, %22,4'nün konut, %19,1'nin enerji ve %7,9'nun nakliye ve limanlar alanında olduğunu belirterek Kıtanın kalkınmasında önemli olan bu projelerin birçoğunun maliyet aşımı yaşadığını ifade etti.

Taşkın bu bağlamda, Türk ve Fransız müteahhitlik ve enerji şirketlerinin ortaklaşa sunacakları teknolojik ve mühendislik çözümlerle bu projeleri planlanan süre ve bütçe içerisinde tamamlayabileceğini belirtti.

Toplantı sonunda, DEİK-EBCAM arasında bir yıl Türkiye'de diğer yıl Avrupa'da olmak üzere birer etkinlik yapılmasını içeren bir işbirliği anlaşması imzalanması hususunda mutabık kalındı. Taraflar etkinlikler öncesinde Afrika pazarında işbirliği için iki ülke özel sektörünü teşvik edecek bir mekanizma oluşturulmasına ilişkin hedef sektör, proje ve ülkelerin belirlenmesine yönelik bir çalışma yapacaklarını belirtti.



AFRİKA'DA TİCARET VE YATIRIM HUKUKU VE FİNANSMANI SEMİNERİ 28 ŞUBAT 2019

Simmons & Simmons Uluslararası Hukuk Firması ev sahipliğinde firmanın Afrika'da iş yapan müşterileri ve AfricInvest Yatırım ve Finans Hizmetleri Şirketi yetkililerin katılımıyla "Afrika'da Ticaret ve Yatırım Hukuku ve Finansmanı" semineri gerçekleştirildi.

Seminerde, ilk sunumu gerçekleştiren Simmons & Simmons Ortağı Yves Baratte, 1896 yılında Londra'da kurulan firmanın bugün dünya genelinde 21 ofisi ve 1.000 üzerinde sağlık, teknoloji, medya, telekomünikasyon, yatırım fonları, varlık yönetimi ve finans kuruluşları konularında uzman kadrosu ile anlaşmazlıkların çözümü, AB, rekabet ve düzenlemeler, istihdam, emeklilik ve çalışanlara sağlanan faydalar, finansal piyasalar, fikri mülkiyet, projeler, emlak, bilgi, iletişim ve teknoloji ve vergi alanlarında hizmet verdiğini ifade etti. Baratte, firmanın 54 Afrika ülkesinin yarısından fazlasında serbest bölge, enerji, maden, su ve telekomünikasyon gibi alanlarda birçok projeye danışmanlık hizmeti verdiklerini söyledi.

Simmons & Simmons

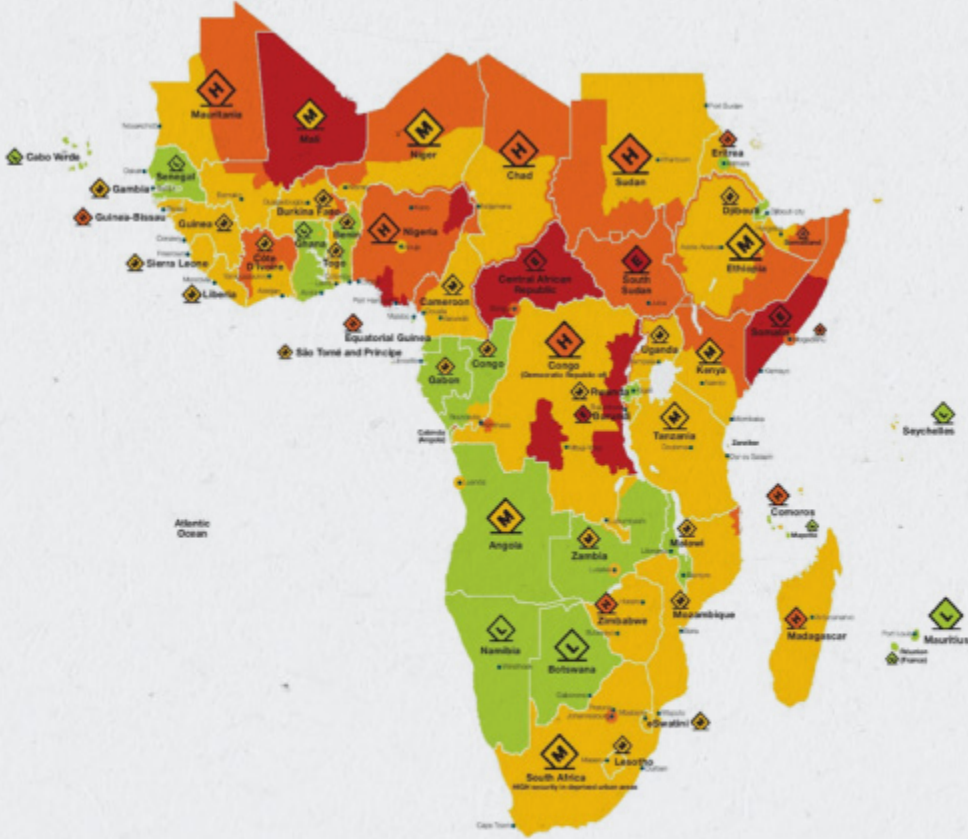
Turkish-French Partnerships for
Africa





Afrika'da dilsel, kültürel ve yasal olarak çeşitliliğin fazla olduğunu dile getiren Baratte, Afrika'nın en fazla ve en karmaşık bölgesel ekonomik kuruluşa sahip olduğunu söyledi.

Dünya Bankası'na göre Afrika'nın büyüme süreci için gereken altyapıyı inşa etmesi için yılda 95 milyar dolar ihtiyaç duyduğunu ifade eden Baratte, Sahra Altı 48 Afrika ülkesinin (800 milyon nüfus) İspanya (45 milyon) ile aynı enerji üretim kapasitesine sahip olduğunu belirtti. Kırsal kesimde yaşayan Afrikalıların sadece 3'te 1'inin 4 mevsim yollara 2 km'den daha az uzakta yerleştiğini söyleyen Baratte, Afrika'nın yılda 35 milyar dolarlık gıda ürünü ithal ettiğini vurguladı. Baratte ayrıca, Afrika'da 10 kişiden 8'inden fazlasında bir cep telefonu olduğunu ve ödemelerin mobil yapıldığına dikkat çekti. Baratte, bu bağlamda Afrika'da hızlı tüketim ürünleri, telekomünikasyon, gayrimenkul, bankacılık, sigorta ve fon yönetimi, doğal kaynaklar (maden, petrol & doğal gaz), tarım, eğitim, sağlık, turizm ve otelcilik konularında yatırım fırsatları olduğunu ifade etti.



Kaynak: <https://riskmap.com/rotrisks.com>

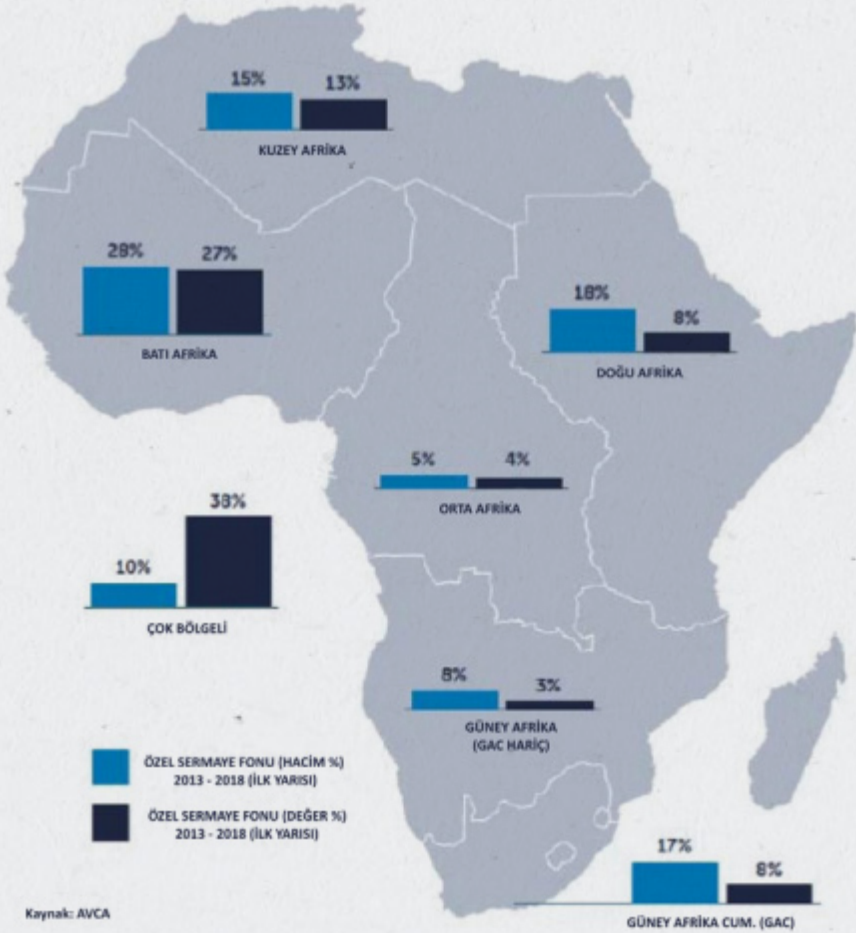
Yatırım için Doğu Afrika'da Kenya, Uganda, Tanzanya, Etiyopya, Mozambik ve Ruanda; Batı Afrika'da Fildişi Sahili, Gana ve Gine'nin yanı sıra Nijerya, Güney Afrika, Fas ve Mısır'ın cazip olduğunu belirten Baratte, Afrika'da klasik yatırım risklerinin haricinde siyasi, yasal, Çin rekabeti, iyi projeler için rekabet ve az gelişmiş işgücü gibi risklerinde olduğunu söyledi.

Bu riskleri en aza indirmek için iyi bir durum analizi ile mevzuat, düzenlemeler, piyasa şartları ve gerekliliklerine ilişkin fizibilite çalışmasının yapılması gerektiğini vurgulayan Baratte, mevcut risklerin, verilerin ötesine bakılması, ikili ve çok taraflı yatırım anlaşmalarının incelenmesi, yerel otoritelerle iyi ilişkilerin kurulması, ortak alınması, yerel toplum ile etkileşim sağlanması, devlet garantisi ve sigortalar ile engellenebileceğini söyledi. Baratte, bu bağlamda, yatırım danışmanlığı ve avukatlık hizmeti alınmasının önemli olduğunu altını çizdi.



Afrika pazarında Fransız firmalarla işbirliği yapmanın şirketlerin hantal ve ağır karar alma süreçleri gibi bazı zorlukları olabileceğini ancak daha çok avantaj getireceğini söyleyen Baratte, avantajları öyle sıraladı:

- Frankofon Afrika Bilgisi ve Deneyimi
- Afrika'nın Diğer Bölgelerinde (özellikle Doğu Afrika) Gelişme İsteği
- Finansal Hizmetler, İnşaat, Altyapı, Petrol & Gaz, Perakende ve Telekomünikasyon Alanlarındaki Gücü
- Afrika'da Etkin Orta Boy Fransız Şirketlerin İhmal Edilmemesi
- Pragmatik Stratejik Ortaklık Deneyimi



AfricInvest Paris Ofisi Genel Müdürü Khaled Ben Jennet, sunumuna Birleşmiş Milletler (BM) tarafından, Afrika'daki nüfus artışı dolayısıyla 2050 yılında dünya genelinde dört çalışandan birinin Afrikalı olacağını öngördüğünü ve bunun Afrika'nın neden gelecekte küresel ekonominin lokomotifini olacağını açıkladığını söyleyerek başladı. Afrika firmalarının hızla büyüdüğünü ve 2018 yılı gelirlerine göre kıta genelinde 500 top Afrika şirketi olduğunu belirten Genel Müdür, bu gelişmelere rağmen kıta firmalarının finansmana ihtiyacı olduğunu dile getirdi. Bankaların daha çok büyük kurumsal firmalara yöneldiğini ve daha çok enerji, altyapı ve telekomünikasyon alanlarıyla ilgilendiklerini belirten Jennet, KOBİ'lerin ise ihmal edildiğini ve birçoğunun kronik fon yetersizliğinden zarar gördüğünü söyledi.

Ulusal veya kalkınma kuruluşları KOBİ'ler için finansman sağlasa da çok yetersiz kaldığını ve mikron finans kuruluşları tarafından sağlanan grup tabanlı mikro finans kredi modelinin bir nebze çözüm sunabildiğini ifade eden Jennet, tüm bunlar Afrika'da özel sermaye piyasasını derinleştirmek ve büyütme için fırsat yarattığını söyledi.

AfricInvest'in 25 ülkede 1,2 milyar Avroluk fon oluşturduğunu söyleyen Jennet, şirketin aynı zamanda birçok özel sermaye ve girişim sermayesi endüstrisi dernekleri kurduğunu belirtti.

'TÜRKİYE-AFRİKA GECESİ' RESEPSİYONU 28 ŞUBAT 2019



T.C. Paris Büyükelçisi İsmail Hakkı Musa tarafından DEİK/Türkiye-Afrika İş Konseyleri heyeti onuruna verilen Afrika'da İşbirliği resepsiyonuna AK Parti İstanbul Milletvekili Akif Çağatay Kılıç, OECD Nezdinde Türkiye Daimi Temsilcisi Büyükelçi Erdem Başçı, Afrika ülkelerinin Fransa'daki Diplomatik Misyonlarının Duayeni Ruanda Büyükelçisi Jacques Kabale ve diğer Afrika ülkelerinin (Gana, Kenya, Uganda, Ruanda, Senegal, Sudan, Tanzanya, Çad, Mısır, Gambia, Fas, Nijerya ve Komorlar) Büyükelçileri ve yetkilileri ile Afrika diasporasının özel sektör ve Fransız firma, kurum-kuruluşlarının temsilcileri olmak üzere yaklaşık 127 kişi iştirak etti.



Büyükelçi Musa yaptığı açış konuşmasında, Afrika ile ilişkileri güçlendirmek için Fransa'daki Afrikalı iş insanları ve diplomatik temsilciler ile bir araya geldiklerini söyledi. Afrika ile ilişkileri daha ileri bir seviyeye taşımak istediklerini dile getiren Büyükelçi Musa, Türkiye'nin şu an Afrika'da 40'tan fazla büyükelçiliğinin bulunduğunu hatırlattı.

Türk Hava Yolları (THY) ve Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığının (TİKA) Afrika'ya yönelik yaptığı çalışmaları anlatan Musa, *"Türkiye'nin Afrika ile ekonomik ve ticari ilişkileri önemli bir boyuta ulaştı"* dedi. Türkiye'nin Afrika'yla ilişkilerinde önemli yatırımlar yaptığını değinen Büyükelçi, *"Türkiye'nin Afrika ile ilişkileri ekonomik ve ticari boyutuyla sınırlı kalmıyor, özellikle terörle mücadele konusunda siyasi iş birliği konusunda da önemli gelmiş oldu."* dedi.



Ruanda'nın Paris Büyükelçisi Jacques Kabale ise, son 20 yılda Afrika'nın birçok ülkesinde Türkiye'nin, öneminin arttığına dikkat çekerek, *“Türkiye, Afrika'nın ekonomik ortağı haline gelmiş durumda”* dedi. THY'nin Afrika tarafından değer verilen ve sevilen bir firma oluşuna değinen Kabale, *“Türkiye ile Afrika arasındaki gelişmeler neticesinde ikili ticaret 20 milyar dolar seviyesine çıktı. Türkiye, Afrika ekonomisine olumlu katkısı olan (Brezilya, Hindistan ve Çin ile birlikte) ilk dört 4 ülkeden biri”* ifadelerini kullandı.



Büyükelçi Kabale, sanayi, tarım ticareti, hizmet, altyapı ve inşaat sektörlerinin Afrika'daki öncelikli sektörlerden sadece birkaçı olduğu ifade ederek bu anlamda örnek olarak gerçekleştirilen projelerin bazılarını şu şekilde sıraladı:

- Etiyopya'daki endüstriyel parkların geliştirilmesi
- Sudan'daki petrol arama çalışmaları
- Dakar'daki Blaise-Diagne Havaalanı (İnşaatını yapan Türk firmaları tarafından işletilmektedir)
- Kigali Kongre Merkezi (Yine bir Türk firması tarafından inşaatı yapılmıştır)

Özellikle bu son iki projenin kültür, gelenek, Afrika geleneksel yaşam alanları ve modernizeyi harmanlayan gerçek birer mimari ustalık eserleri olduğunu söyleyen Kabale, Afrika'nın karşılıklı yarar prensibi, yerel kaynakların kullanımının optimizasyonu, sürdürülebilir iş olanaklarının yaratılması, teknoloji transferi ile bilgi-tecrübe paylaşımı üzerine kurulu bir ortaklık beklendiğini ifade etti.

Afrika'nın ilerleme ve inovasyonları entegre etme hızı herkesi şaşırtmaya devam ettiğini ifade eden Kabale, on yıldan az bir sürede Kitanın imkansız gibi görülen sayısal bir sıçrama gerçekleştirdiğini ve bugün yeni teknolojilerin bugün ustaca kullanıldığını söyledi.



Ayrıca, Büyükelçi Kabale *“Afrika'nın hevesleri bugün uzaya kadar uzanıyor, bir başka örnek verelim. Dün Ruanda uydusunu “İcyerekezo” yani vizyon adlı yörüngeye yerleştirdi. Bu Ruanda örneği sizlere Afrika'daki teknolojik gelişmişlik seviyesini gösteriyor ve Afrikalıların isteklerinin meşruluğunu ifade ediyor.”* dedi.

“Bunun yanında, kıtamızın doğal kaynakları çok iyi biliniyor olsa da bir o kadar da hafife alınıyor.” diyen Kabale, gerçek zenginliğin ise bugün sayısı bir milyarı geçen, ve yarın, 2050 yılında 2 milyarı bulacak olan bir insan gücünün olduğunu ifade etti.

Kabale, *“Türkiye'yle olan ortaklık hiç şüphesizdir ki Afrika'nın kapasitesini yükseltici niteliktedir.”* diyerek konuşmasını bitirdi.



DEİK/Türkiye-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın, yaptığı konuşmada, *“Bu ziyareti iş fırsatlarını genişletmenin bir yolu olarak görüyorum ve Fransa ve Afrika diasporası ile ikili ilişkileri derinleştirmek iki ülkenin de faydasıdır.”* dedi. DEİK'in 45 Afrika ülkesinde, 50 ortak kuruluşla birlikte çalıştığına değinen Taşkın, *“DEİK, ikili iş konseyi ile Türkiye - Afrika ticaretini, ekonomik ve kültürel ilişkilerini güçlendirmek için katalitik bir rol oynamakta.”* diye konuştu. Türkiye ile Fransa arasındaki ticari ilişkilerin, iki ülke arasındaki neredeyse yarım bin yıllık dostluk ilişkisine benzer şekilde, eski, çeşitli ve yoğun olduğunu ifade eden Taşkın, bu ilişkinin üçüncü ülkelerde ve özellikle Afrika pazarında stratejik ve ekonomik işbirliğiyle daha da güçlenebileceğini belirtti.

Türkiye'nin Afrika ile son 15 yıl içerisinde kurmuş olduğu karşılıklı fayda ve ortak kalkınmaya dayalı güçlü ilişkinin artık stratejik bir ortaklığa dönüştüğünü ve Türkiye ile Afrika ülkeleri arasındaki siyasi ilişkilerin giderek güçlendiğini ifade eden Taşkın, *“Bu bağlamda, Türkiye Afrika diasporasını Kıtanın gelişiminde bir anahtar olarak görmekte ve diasporanın Afrika'da ekonomik eğilimler, iş fırsatları ve kalkınma için öncelikli alanlar ile pazar hakkında bilgi ve deneyimine ticaret ve yatırım konusunda işbirliği açısında büyük önem vermektedir.”* dedi. Yakın dönemde birçok Afrika ülkesine heyet ziyaretleri organize edeceklerini belirten Taşkın, bu ülkelerde özellikle gıda ve tarım, enerji, altyapı, inşaat ve müteahhitlik, sağlık, turizm, hızlı tüketim malları ve makine sektörlerinde işbirlikleri hedeflediklerini; bu anlamda bugün burada bulunan diasporanın saygın özel sektör temsilcilerinin önerilerini almayı arzu ettiklerini ifade etti.





Toplantıda, Türkiye'nin Afrika'daki varlığı ve Afrika'nın kalkınması için kazan-kazan modelinde ortaklıklar gerçekleştirilmesi üzerine katılımcılar arasında networking gerçekleştirildi.

Resepsiyon boyunca Türk ve Afrika basın mensupları (Jeune Afrique, La Tribune Afrique, African Business Magazine, African News Agency, Anadolu Ajansı, A Haber, ATV, İHA) ile röportaj yapılarak Türkiye-Afrika ilişkileri, Türkiye'nin Afrika'da yeni ortaklıklar ve Afrika diasporasına verdiği öneme ilişkin mesajlar iletildi.



TÜRKİYE-FRANSA AFRİKA'DA İŞBİRLİĞİ CEO YUVARLAK MASA TOPLANTISI 1 MART 2019

Business France ev sahipliğinde 1 Mart 2019 tarihinde Paris'te Türkiye-Fransa Afrika'da İşbirliği CEO Yuvarlak Masa Toplantısı gerçekleştirildi. Türkiye ve Fransa'dan alanında öncü firmalardan kırka aşkın iş insanının katılımı ile gerçekleştirilen toplantıda, Afrika'da iş birliğine ilişkin detaylar masaya yatırıldı.

Toplantıda Türk ve Fransız firmalarının Afrika'da yapacakları işbirliklerinin barındırdığı avantajlara ilişkin sunumlar ve konuşmalar gerçekleştirildi. Bu kapsamda, DEİK/Türkiye-Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın ve DEİK/Türkiye-Etiyopya İş Konseyi Başkanı Emre Aykar birer sunum gerçekleştirdiler. Ayrıca, Türk Eximbank ve Bpifrance Yatırım Bankası tarafından Afrika'da proje finansmanına ilişkin sunabilecekleri destekler üzerine bilgiler aktarıldı. Yuvarlak Masa Toplantısı firmalar arasında yapılan ikili iş görüşmeler ile sona erdi.





BUSINESS FRANCE TÜRKİYE DİREKTÖRÜ VÉRONIQUE PRIOUR: BUSINESS FRANCE'IN FRANSA'NIN AFRİKA İLE TİCARİ VE EKONOMİK İLİŞKİLERİNİ GÜÇLENDİRMESİNDEKİ ROLÜ

Business France'in sanayi ve ticaret alanlarında faaliyet gösteren, Ekonomi ve Finans Bakanlığı, Dış Ticaret Bakanlığı ve Hazine'ye bağlı bir kamu kuruluşu olduğunu söyleyen Priour, 70 ülkede bulunan toplam 80 ofisleri vasıtasıyla Fransız şirketlerine ihracat girişimlerinde, dış pazarlarda yönlendirmeden iş alımına kadar olan veya yurtdışında yerleşik hale gelinceye kadarki süreçte destek sağladıklarını ifade etti.

Finanse edilen uluslararası proje ve ihalelerin tespiti konusunda Fransız firmalarını yönlendirdiklerini söyleyen Priour, Eximbanklar, uluslararası ve bölgesel kuruluşlar ile işbirliği içinde olduklarını belirtti. 2018 yılında 460 Fransız şirketine seminerler, yayınlar, eğitimler, irtibat sağlama ve özel hizmetler aracılığıyla destek olunduğu belirten Priour, üçüncü ülkelerle işbirlikleri önemsediklerini ve bu bağlamda etkinlikler düzenlediklerini söyledi.



DEİK/TÜRKİYE-AFRİKA İŞ KONSEYLERİ BAŞKANI TAMER TAŞKIN: TÜRKİYE'NİN AFRİKA'DAKİ VARLIĞI; TİCARET DENGESİ, YATIRIMLAR, PROJELER, ÜLKELER VE SEKTÖRLER

Türkiye'nin Afrika'yla ilişkilerinin yüzyıllar öncesine uzandığını ve ilkeli bir tarihi geçmişe dayandığını söyleyen Taşkın, “2003 yılında başlatılan Afrika Açılımı ile Türkiye, Afrika ülkeleri ile olan ilişkilerini, eşitliğe, hakkaniyete ve karşılıklı yarara dayalı bir ortaklık çerçevesinde geliştirmiş ve 15 yıllık süreç içerisinde bu ilişki düzeyini stratejik ortaklığa dönüşmüştür.” dedi.

Türkiye'nin Afrika'yla ticaret hacminin 2003-2018 yılları arasında 64 kat yükselerek 21,5 milyar dolara ulaştığını söyleyen Taşkın, Türkiye'nin Afrika'daki doğrudan yatırımlarının ise 2003'te 100 milyon dolar seviyesindeyken 2018 yılında 6,5 milyar dolara yükseldiğini belirtti. Taşkın, “Bu yatırımlarla 78 bin kişilik iş gücü yaratılmış olup Türkiye Afrika'da en çok istihdam sağlayan ülkelerden biri haline gelmiştir.” diye konuştu.



Söz konusu yatırımların tekstil, demir-çelik, tarım, gıda, çimento, beyaz eşya ve enerji alanlarında yoğunlaştığını belirten Taşkın, “2018 yılında Güney Afrika’da demir-çelik alanında 42 milyon dolarlık yatırım yapılmış olup Burkina Faso’da tekstil alanında 500 milyon dolarlık bir yatırım ve Senegal’de de demir-çelik alanında 2 milyar dolar değerinde yatırımın temelleri atılmıştır.” dedi. Ayrıca, Türk firmalarının madencilik ve otelcilik alanlarına da ilgisi artmaya başladığını ifade eden Taşkın, Türk müteahhitlik firmalarının da 55 milyar dolar değerinde birçok altyapı projesini tamamlamış olduğunu belirtti.

Şuan heyette olan Türk müteahhitlik şirketlerinin Afrika ülkelerinde yapmış oldukları önemli büyük projeleri tanıtan Taşkın, bu örneklerin eşit ortaklığa dayalı bu işbirliği modelinin başarılı sonuçlar verdiğinin açık göstergeleridir dedi.

14,5 milyar dolar (2018) ticaret hacmi ve 6 milyar dolarlık yatırımların (Türkiye’de 400’e yakın Fransız şirket faaliyet göstermekte ve bu şirketler yaklaşık 100 bin kişiye istihdam sağlamaktadır) yanı sıra, 650 binin üzerindeki Türk topluluğuna ev sahipliği yapan Fransa’nın Türkiye’nin önde gelen müttefiklerinden biri olduğunu söyleyen Taşkın, 1,8 milyon Mağriblinin ve Sahra Altı’ndan 800 bin kişinin vatandaşı olduğu Fransa’nın toplamda 5 milyon kişilik Afrika diasporasına ev sahipliği yaptığını belirtti.

Bugün Fransa’nın ihracatının yüzde 5’i Afrika’ya yaptığını ve Fransa’nın uzun süredir kıtada çeşitli yatırımları bulunduğunu ifade eden Taşkın, Afrika’yı komşusu olarak gören Fransa’nın kıtada 250 bin civarında vatandaşı yaşamaktadır dedi.

Taşkın, bu bağlamda, Fransa Afrika ülkelerinde önemli bir ekonomi ortağıdır dedi. Taşkın, bu ortaklığın, iki ülkenin Afrika ekonomisinde payının arttırılması, Kıtada ticaret, kapasite gelişimi, sağlık, altyapı, enerji ve telekomünikasyon alanlarında ortak projeler geliştirilmesi, Afrika ülkelerinde gıda güvenliğinin sağlanması ve mesleki becerilerin geliştirmesi ile ihracat-yatırım finansmanı imkânlarının arttırılması açısından önemli olduğunu vurguladı.



EBANO FINANCE FİNANSAL
HİZMETLER ŞİRKETİ KURUCU
BAŞKANI FRANÇOİS JAY:
ORTAKLIK
YOLUYLA BAŞARILI
ULUSLARARASILAŞMA,
AFRİKA'DA TİCARET
ORTAKLIĞI

Ebano Finance'in özel sermaye yatırımcılarını ve uluslararası şirketleri Afrika firmalarıyla buluşturduklarını söyleyen Jay, iş ağını güçlendirmek için dijital bir platform oluşturduklarını ve 20'den fazla Afrika ülkesinde ekipleri olduğunu belirtti. François Jay ayrıca, karlılık ve güvenilirlik açısından firmaların seçimi ve yatırım fonlarına erişim konusunda hizmetler veriyoruz diye belirtti.

Kıtada uzun yıllardır varlık gösterdiklerini ifade eden Jay, Türkiye ve Fransa arasındaki işbirliğinin, her iki ülkenin de pazardaki payını yükselteceğine inandığını ifade etti. Afrika'da iş yapmak isteyen firmaların yerel ortak bulmaları gerektiğini ifade eden Jay, yerel ortak sayesinde, gerçekleştirilecek projelerde daha hızlı ve verimli sonuçlar alınabileceğine dikkat çekti.

Jay, yerel ortaklığın sağladığı avantajları şöyle sıraladı:

- Pazara girişi kolaylaştırır ve hızlandırır
- Müşteri ilişkilerini sürdürülebilir kılar
- Yerel bilgi-tecrübeden yararlanmayı sağlar
- Kurumsal Sosyal Sorumluluk (KSS) pratiğini güçlendirir
- Firma imajını yükseltir ve dağıtım ağını genişletir



Bu bağlamda, Türk ve Fransız şirketlerin yerel bir ortakla birlikte birçok altyapı projesini başarıyla gerçekleştirebileceğini söyleyen Jay, bu ortaklık için birkaç model oluşturulabileceğini ifade etti.

Jay, “Örnek modelde, Fransız firmanın fırsat analizi yapması (fizibilite ve sosyal etki çalışmaları), yerel işbirlikçilerini belirlemesi, yasal çerçeveyi oluşturması ve müzakere sürecini yönetmesi beklenirken; Türk firmanın inşaat programı, kurulum, işletme ve bakım hizmetlerini vermesi beklenir.” dedi.

Jay, anlaşmanın yapısı oluşturulduktan sonra ise finansman (borçlanma yerel para birimi Avro veya Türk Lirası olabilir) için yatırım fonlarına veya kamu kuruluşlarına başvurulabilir dedi.

2018 yılında, ticari işlemlerin %72'sinin 6 ana sektörde yoğunlaştığını (%27 finans hizmetler, %11 tarım, %10 enerji, %8 gıda, %8 ileri teknoloji ve %8 inşaat) belirten Jay, en büyük düşüşün -%30 ile enerji ve -%25 ile tarım alanında yaşandığını ifade etti. Jay, bahse konu alanlarda iki ülke şirketlerinin ortaklaşa yeni proje ve yatırımlara başlayabileceğini ifade etti.

DEİK/TÜRKİYE-ETİYOPYA İŞ KONSEYİ BAŞKANI EMRE AYKAR: TÜRK VE FRANSIZ FİRMALARINI AFRİKA'DA İŞBİRLİĞİ YAPMAYA İTEN SEBEPLER VE İŞBİRLİĞİNİN BARINDIRDIĞI AVANTAJLAR



Yapı Merkezi İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Emre Aykar gerçekleştirdiği sunumda, Türk ve Fransız müteahhitleri arasında gerçekleştirilebilecek iş ortaklıkları hakkında bilgilendirmede bulundu. Aykar, firması Yapı Merkezinin Afrika'da gerçekleştirdiği altyapı projeleri hakkında yaptığı bilgilendirmenin akabinde, Türk firmalarının Afrika'daki başarısının arkasındaki önemli etkenlerden bahsetti. Aykar, bu bağlamda;

- Türk firmalarının büyük çoğunluğunun aile firması olduğunu ve bu yapının, firmaya ivedi bir şekilde karar verme ve harekete geçme imkânı sağladığını; aile firmaları ile iş yaparken karar alıcıları ile kolay irtibata geçilebildiğini,
- Türk firmalarının yeni iş ortamlarına adaptasyonlarının yüksek olduğunu; ortak tarihi geçmiş, din ve dil gibi faktörlerin bu adaptasyonu kolaylaştırıcı unsurlar olduğunu,
- Türk firmalarının zor koşullarda ve siyasi istikrarı tam olarak oturmamış bölgelerde çalışabildiğini ve yüksek risk alabildiklerini,
- Türk iş insanlarının kısa sürede ve bütçe dahilinde büyük inşaat projelerini tamamladıklarını,
- Türk müteahhitlerinin engin deneyime ve inşaat teknolojisine sahip olduğunu,
- Türk şirketlerinin, iyi eğitilmiş, deneyimli, çalışkan ve uygun maliyetli çalışan gücüne sahip olduğunu,
- Firmaların Türk Hükümeti tarafından güçlü bir şekilde desteklendiğini (Afrika açılım politikası, Afrika kıtasında 42 Büyükelçilik, Türkiye-Afrika Ekonomi ve İş Forumları)



- Türkiye'nin stratejik bir konuma sahip olduğunu ve THY'nin Afrika'ya olan doğrudan uçuşlarının (55 Afrika Şehrine) ulaşım kolaylığı sağladığını ifade etti.

Buna karşın Fransız firmalarının;

- Afrika'da büyük ölçekli birçok proje gerçekleştirdiğini,
- Yüksek teknolojileri ve kıtada geçmişe dayanan deneyimlerinin olduğunu,
- Özellikle Fransızca konuşan Afrika olmak üzere, birçok ülkede yerleşik olduklarını ve yerel iş ortamı, hukuki yapı, uygulamalar, gelenekler ve iş yapmayı destekleyici unsurlar hakkında bilgi sahibi olduklarını ve
- Fransız hükümetinin desteğine sahip olduklarını belirten Aykar, ancak;
- Uluslararası Fransız firmalarının kurumsal yapılarının ve bürokratik yapılarının hızlı karar alma ve ivedi hareketi engellediğini,
- Fransız firma karar alıcılarına ulaşmanın daha zor olduğunu,
- Büyük firmaların giderlerinin de fazla olduğunu ve bu giderlerin verilen fiyatların rekabet gücünü azalttığını,
- Fransız firmalarının risk alma konusunda şüpheli olduklarını,
- Fransızca konuşan Afrika'da görülen başarı ve adaptasyonun diğer Afrika ülkelerine yönelik eksik kaldığını,
- Gerçekleştirilen anlaşmalara esnek yaklaşımın sağlanamadığını, halbuki projelere esnek yaklaşımın birçok sorunu çözebildiğini ifade etti.

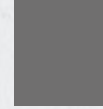


Türk ve Fransız firmalarının özelliklerini ve neden işbirliği yapılmasına ilişkin noktalara vurgu yapan Aykar, iki ülke şirketlerinin birbirlerini tamamlayıcı olduğunu ifade etti.

Aykar, Afrika liderlerinin, Afrika'da çeşitli alanlarda birçok proje hayata geçiren Fransız firmalarının yanı sıra ivedi karar alabilen, bütçeyi aşmadan kısa sürede proje teslimi yapabilecek alternatif firmalar aradıklarını ifade etti. Bu doğrultuda gerçekleştirilecek Fransız-Türk iş birliklerinin faydalı olacağını vurgulayan Aykar, Fransız firmalarının kullandığı yüksek teknoloji ile genç Türk iş gücünün ortaklığında güzel ve kaliteli projeler gerçekleştirilebileceğini belirtti.

Emre Aykar, Türk ve Fransız firmaları arasında gerçekleştirilebilecek işbirliği modellerini ise; konsorsiyum, ortak girişim (Joint Venture), ortak firma ve taşeronluk olarak sıraladı. Aykar, bu kapsamda iki tarafında da sorumluluklarının belli olduğu konsorsiyum ortaklığının daha faydalı bir model olacağını ifade etti.

Toplantıda, katılımcılar tarafından Fransız mimarlığı ve askılı kablo sistemleri ile Türk inşaat mühendisliği ve ekipman tedariki ile başarılı inşaat projeleri yapılabileceği, yenilenebilir enerji ve doğal gaz taşıma-depolama-dağıtma alanında ortaklık kurulabileceğinden bahsettiler.



Katılımcılar, ayrıca, Çinlilerin kazandığı Afrika'daki ihalelerde Fransa ve Türkiye'nin işbirliği yapmasını önemine dikkat çekerek Türk ve Fransız inşaat şirketlerinin, iş ve performanslarını artırabilmek için güçlerini birleştirebileceğini ifade etti. Fransız firma temsilcileri, Afrika pazarında Türk firmalarına rakip olmak değil, onlarla stratejik ve ekonomik işbirliğine gitmek istediklerini dile getirdiler.

Türk katılımcılar ise, Fransız şirketlerinin tüm Afrika'ya ulaşmak için Türkiye ile iş birliği yapması gerektiğini belirterek, Türkiye'nin Afrika'da pozitif bir imajının Fransız şirketler için bir avantaj olabileceğini ifade ettiler.





TÜRK VE FRANSIZ FİRMA TEMSİLCİLERİNİN KENDİLERİNİ TAKDİMİ: AFRİKA İLE MEVCUT TİCARİ İLİŞKİLERİ VE ORTAKLIKTAN BEKLENTİLERİ

Türkiye-Fransa Afrika'da İşbirliği CEO Yuvarlak Masa Toplantısında, Finans-Bankacılık Hizmetleri, Teknoloji, Enerji, Çevre, İnşaat-Müteahhitlik, Madencilik, Prefabrik Yapılar, Endüstriyel Yağlar, Havayolu İşletmeciliği, İnşaat Ürünleri, Teknoloji, Turizm, Havacılık, Turizm, Çimento alanında faaliyet gösteren Türk firmalarının temsilcileri firmalarını tanıttı.





KATILIMCI TÜRK FİRMALARI LİSTESİ

FİRMA	SEKTÖR	TİCARİ/YATIRIM/MÜTEAHHİTLİK İLİŞKİSİ OLDUĞU AFRIKA ÜLKELERİ
Çalık Holding	Finans-Bankacılık, Teknoloji, Enerji, Çevre, İnşaat- Müteahhitlik, Madencilik	Malavi, Libya, Sudan,
Dorçe Prefabrik	İnşaat-Müteahhitlik, Prefabrik Yapılar	Kuzey Afrika, Moritanya, Kongo, Gine, Sudan, Nijer, Gabon
Enprode Mühendislik	Enerji-Çevre, Finans Hizmetleri, İnşaat- Müteahhitlik, Madencilik	Sudan, Güney Sudan
Karpowership	Enerji, Çevre	Gambiya, Gana, Gine-Bissau, Mozambik, Sierra Leone, Zambiya
Kazova Yapı İnşaat	İnşaat-Müteahhitlik, Enerji-Çevre	Cibuti, Ruanda, Gine
Petrofer Endüstriyel Yağlar	Endüstriyel Yağlar	Senegal, Nijerya, Tanzanya, Cezayir
Summa	İnşaat-Müteahhitlik	Senegal, Ruanda, Ekvator Ginesi, Kongo, Benin, Libya, Nijer, Sudan
Tav	Havayolu İşletmeciliği	
Vefa Holding	Prefabrik yapılar, İnşaat Ürünleri, Güneş Enerjisi	Cezayir, Gine, Gana, Fildişi Sahili, Senegal, Kenya, Uganda, Güney Sudan
Vestel	Elektrikli Ev Aletleri, Teknoloji	Gambiya,
Yapı Merkezi	İnşaat-Müteahhitlik	Cezayir, Libya, Etiyopya, Tanzanya, Fas, Senegal
Yenigün İnşaat	Enerji-Çevre, İnşaat- Müteahhitlik, Turizm	Kamerun, Ekvator Ginesi
Limak Holding	İnşaat, Havacılık, Turizm, Çimento	Mozambik, Fildişi Sahili, Senegal



Katılımcı Fransız firma temsilcileri kendilerini tanıtarak Afrika'da ki faaliyetlerine ilişkin bilgiler verdi.

- **Colas Rail:** Colas Grubuna (55 bini aşkın çalışan) bağlı olan, özellikle Batı ve Doğu Afrika'da aktif olan firma; inşaat, demiryolu inşaatı, yol yapımı ve elektrik alanlarında aktif projeler yürütmektedir. Colas Rail'i temsilen etkinliğe katılan Afrika İş Geliştirme Müdürü Frédéric Priest, Colas'ın Türk firmaları ile gerçekleştirilecek ortaklıklara açık olduğunu ifade etti.
- **Egis:** Tren yolları, inşaat, yol, köprü, enerji ve çevre gibi birçok alanda faaliyet gösteren firma, yaklaşık olarak 13 bin çalışanı ile Batı ve Kuzey Afrika'da etkinliğini sürdürmektedir. Egis Afrika Direktörü Benjamin Audinos, hali hazırda Türk firmaları ile çeşitli projelerde ortak çalışma imkânı bulduklarını ve bu ortaklıkları artırmayı hedeflediklerini ifade etti.
- **Nge:** On bir binin üzerinde çalışanı ile hidrolik, mühendislik, yol yapımı ve yol yapım ekipmanları, demiryolu yapımı alanlarında faaliyet gösteren firma özellikle; Fas, Senegal, Fildişi ve Kamerun'da etkin olarak çalışmaktadır. Firmayı temsilen Uluslararası İş Gelime Direktörü Thierry Girard etkinliğe katılım gösterdi.



- **Matière:** Köprü yapımında uzmanlaşan firma, özellikle çelik köprü inşaatı konusunda ön plana çıkmaktadır. Firmanın Cezayir, Senegal ve Fildişi Sahili'nde ofisleri mevcuttur. Firmayı temsilen etkinliğimize İhracat Müdürü Chawki Djouini katılım gösterdi.
- **Nexans:** 1897'den beri faaliyette olan firma enerji altyapı projeleri, inşaat, telekomünikasyon alanında aktivitelerini sürdürmektedir. Firma yaklaşık 26 bin çalışanı ile Fas, Senegal, Gana, Burkina Faso, Kamerun ve diğer Afrika ülkelerinde aktivitelerini sürdürmektedir. Firma, Türk firmalarının işbirliğinde büyük altyapı projelerinde daha iyi teklifler sunabilmeyi hedeflemektedir. Ayrıca Afrika genelinde bilinen marka değeri ve networking ağı ile Afrika'daki büyük projelerde Türk ortaklar ile beraber girilebileceği ifade edildi. Firmayı temsilen etkinliğe Damien Simon katılım gösterdi.
- **Aguier Energy:** Enerji taşımacılığı alanında hizmet vermekte olan firma, Fransızca konuşan ülkeler, Angola, Mozambik ve Nijerya'da faaliyetlerini sürdürmektedir. Toplantıya İhracat Satış Müdürü Pierre Girin katılım gösterdi.
- **Finalcad:** Yazılım ve dijital dönüşüm alanlarında hizmet vermekte olan firma 2012 yılından itibaren, 35 ülkede 20.000'den fazla projeyi hayata geçirmiştir. Bouygues ve Eiffage gibi firmalar ile Fas, Nijerya, Mauritius ve Togo'da projeler gerçekleştirmiştir. Firmayı temsilen etkinliğe Gabriele Vezzani ve Jaime Urquiza katılım gösterdi.
- **Sorhea:** Elektronik izinsiz giriş tespit sistemleri üretimini ve satışını yapan firmanın temsilcisi, hali hazırda Türk firmaları ile çalıştıklarını dile getirdi. Sorhea Uluslararası Satış Direktörü Kağan Bakırcı; Burkina Faso, Fildişi Sahili, Senegal, Moritanya, Fas ve Kamerun gibi ülkelerde proje yürüttüklerini ifade etti.



- **Total:** 100 binden fazla çalışanı ile 130 ülkede etkinlik gösteren firmanın temsilcisi İş Geliştirme Direktörü Amr Khamis, Türk firmalarına ürün ve hizmetleri ile destek verebileceklerini bunun yanı sıra çeşitli iş ortaklıklarının kurulabileceğini ifade etti.
- **Adb Safegate:** Firma, hava limanlarında verimliliği artırıcı, maliyet düşürücü çözümler üretmektedir. 1200 çalışanı ile 175 ülkede havalimanlarında faaliyet göstermiştir. Afrika Satış Direktörü Türk firmaları için ürün ve hizmetlerini sağlayabileceklerini ifade etti.
- **Vinci Construction Grands Projets:** 70 binden fazla çalışanı ile inşaat, ulaşım, altyapı, nükleer ve yenilenebilir enerji, petrol ve gaz, çevre ve maden alanında faaliyetlerini yürütmektedir. Türk firmaları ile işbirliğine açık olduklarını ifade ettiler.

Gerçekleştirilen etkinliğe yukarıda belirtilen firmalar dışında, Fransa'nın önemli bankalarından biri olan Société Général ve Lumiplan Transport, Ataub Architectes ve Gide Loyrette Nouel gibi firmaların da temsilcileri iştirak etti.



TÜRK EXİMBANK GENEL MÜDÜR
YARDIMCISI ALİ KORAY ERDEN VE
BPIFRANCE ULUSLARARASI İLİŞKİLER
DİREKTÖRÜ MAELIA DUFOR:
ÜÇÜNCÜ ÜLKELERDE
İHRACAT KREDİSİ
SİGORTASI VE BPI
FRANCE-TÜRK EXİMBANK
ANLAŞMASI

Yuvarlak Masa Toplantısı kapsamında, Bpifrance Assurance Export ve Türk Eximbank yetkilileri üçüncü ülkeler nezdinde ihracat finansmanına ilişkin sunum yaparak katılımcıların sorularını yanıtladı.

Cumhurbaşkanımızın 2018 yılında Fransa'ya gerçekleştirdiği resmi ziyareti sırasında Türk Eximbank ile Bpifrance Assurance Export arasında kapsamlı bir işbirliği anlaşması imzalandığını ifade eden yetkililer, bahse konu İşbirliği Anlaşmasıyla, Türkiye'de ve Fransa'da yerleşik firmaların üçüncü ülkelerde birlikte gerçekleştirecekleri projeler kapsamında kendi ülkelerinden yapacakları mal ve hizmet ihracatına Türk Eximbank ve Bpifrance Assurance Export tarafından ortak sigorta ve garanti sağlanması amaçlandığını belirtti.

Maelia Dufour, sigortadan faydalanmak için gerekli başlıca kriterler, sunulan hizmetler ve Türk Eximbank Reasürans Anlaşmasına ilişkin bir sunum gerçekleştirdi.



Ali Koray Erden ise gerçekleştirdiği sunumda, anlaşma kapsamında sunulan hizmetler, uluslararası Mevzuat ve Yönetmelik, Finansman Kriterleri, Uluslararası Ticaret Finansmanı, Proje Kredileri ve Uluslararası İşbirlikleri hakkında bilgilendirmede bulundu.

Erden, Türk Eximbank'ın yurtdışındaki muhataplarıyla gerçekleştirdiği bu ve benzer stratejik ortaklıklarla Türk firmalarının ilave finansman kaynaklarına erişimlerinin artırılarak daha rekabetçi olmalarına ve yurtdışındaki firmalar ile kuracakları ortaklıklar yoluyla sundukları hizmetlerin yelpazesini genişletmelerine katkı sağlamayı amaçladıklarını ifade etti.

Gerçekleştirilen toplantıda, Türk ve Fransız müteahhitlik firmaları tarafından Türk Eximbank ve Bpifrance finansmanı kullanılarak ihracatı yapılan ürünlerin yerli montaj işleri için finansman desteğinin %30'dan %50'ye çekilmesi talep edildi. Halihazırda ihracatı yapılan ürünlerin tutarının %30 oranında uygulandığı ve yeterli olmadığı ifade edildi. Bpifrance temsilcisi, ürünlerin montajı için uygulanan finansman desteğinin artırılması yönünde çalışmalarının sürdüğünü ifade etti.



DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu)

📍 River Plaza, Büyükdere Cad. Bahar Sok.

No: 13/9-10 Levent 34394 İstanbul

☎ 0090 212 339 5070

@ africa@deik.org.tr

🌐 www.deik.org.tr